

دور الأداء العالي في الريادة стратегية للمنظمات

(دراسة تحليلية لأراء عينة من المديرين في شركات ومعامل السمنت في العراق)^١

طالب الدكتوراه قاسم عبد علاج كشكول

ا.د علاء فرحان طالب

كلية الادارة والاقتصاد/جامعة كربلاء

المستخلص :

هدفت الدراسة إلى توضيح انعكاس الأداء العالي في تحقيق الريادة стратегية للمنظمات في قطاع إنتاج السمنت في العراق متمثلة في الشركات الثلاث الكبرى المنتجة للسمنت (شركة السمنت الشمالية ، شركة السمنت العراقية ، شركة السمنت الجنوبية) ومعاملها المنتشرة في عموم العراق من شماله إلى جنوبه ، وكان من أسباب إجراء الدراسة الخروج بتصور واضح حول الكيفية التي يمكن أن يستعيد أهم قطاع صناعي في العراق دوره الريادي المعهود ، كما سعت الدراسة إلى توضيح الإطار المفاهيمي والنظري لمتغيرات الدراسة ، وقد حددت مشكلة الدراسة بتساؤلات تحورت حول طبيعة العلاقة بين متغيرات الدراسة (الأداء العالي ، الريادة стратегية للمنظمات) ، وقد شملت عينة الدراسة (٢٢) مدیراً من الشركات الثلاث والذين يشكلون القيادات العليا فيها في حين تمثل الأداة الأولية للدراسة (الاستبانة) التي جرى تصميمها بالاعتماد على عدد من المقاييس العالمية الرصينة الخاصة بمتغيرات الدراسة ، وبعد أن جرى تكيف هذه المقاييس بما يتاسب مع متطلبات البيئة العراقية ، توصلت نتائج الدراسة إلى أن الأداء العالي له تأثير إيجابي في الريادة стратегية للمنظمات وهذا ما يدعم الصياغة الإحصائية لفرضيات الدراسة ، وقد توصلت الدراسة إلى مجموعة من الاستنتاجات وأهمها إن الإدارة في الشركات المبحوثة كانت لها ميل دون المستوى المطلوب تجاه تبني المخاطرة في عملياتها الريادية، وقد اختتمت الدراسة بعدد من التوصيات والمقترحات لدراسات وبحوث مستقبلية أخرى .

Abstract

This study aims to reveal the reflection of recognizing the high performance of achieve strategic entrepreneurship of the organizations in Cement production in Iraq represented by the three big companies producing cement (Northern Cement Company, Iraq Cement Company, Southern Cement Company) and their factories all over Iraq from the north to the south. Of the reasons that justified conducting the study is to reveal the way that the most

^١ بحث مستنـى من أطروحة دكتوراه تقدم بها قاسم عبد علاج كشكول بـإشراف الأستاذ الدكتور علاء فرحان طالب بعنوان " مدى إدراك القيادات الـادارية لفلـسفة حقوق الإنسان وانعـكـاس ذلك على الأداء العـالـي لـتحقـيقـ الـريـادـةـ الـسـترـاتـيـجـيـةـ لـلـمنـظـمـاتـ : (ـدـرـاسـةـ تـحـلـيـلـيـةـ لـأـرـاءـ عـيـنةـ مـنـ المـدـرـاءـ فيـ شـرـكـاتـ وـمـعـالـمـ السـمـنـتـ فـيـ عـراـقـ)ـ إلىـ مجلـسـ كلـيـةـ الـادـارـةـ وـالـاـقـتـصـادـ جـامـعـةـ كـرـبـلـاءـ وـهـيـ جـزـءـ مـنـ مـتـطلـبـاتـ نـيـلـ درـجـةـ دـكـتوـرـاهـ فـلـسـفـةـ فـيـ عـلـمـ إـدـارـةـ الـأـعـمـالـ .ـ

المبحث الأول : منهجية الدراسة

أولاً: مشكلة الدراسة: Problem of the Study

بالإمكان ادراج بعض النقاط حول المعضلة الفكرية للدراسة الحالية :

١- ما هي الاتجاهات الفلسفية والمفاهيمية لموضوعات الدراسة والجدل الفكري بينهما (الأداء العالي، والريادة стратегية للمنظمات)؟ .

٢- ما هي مسوغات دراسة الأداء العالي في المنظمات ؟ وما هو دورها في تحقيق الريادة стратегية لـ تلك المنظمات ؟.

٣- ما الجهود البحثية الهدافة إلى تحقيق الأداء العالي في منظمات الأعمال؟ .

ثانياً : أهمية الدراسة: Significance of the Study

تستمد الدراسة أهميتها من النقاط الآتية :

١. تستمد الدراسة أهميتها من النتائج التي تتوصل إليها التي يمكن للباحثين والأكاديميين والمهتمين في المنظمات الإفادة منها .

٢. يتوقع لهذه الدراسة أن تسهم في زيادة وعي مدراء المنظمات المبحوثة وغيرهم بمضامين تحقيق الأداء العالي فيها وبالتالي تحقيقها لـ الريادة стратегية .

٣. تعزيز إدراك المدراء اتجاه حصول فهم أفضل لطبيعة العلاقة بين فلسفة حقوق الإنسان والأداء العالي وانعكاس ذلك على الريادة стрategية للمنظمات .

ثالثاً : أهداف الدراسة: Objectives of the Study

إن الهدف الرئيس للدراسة يتمثل تسلیط الضوء على الدور الذي يؤديه الأداء العالي في تحقيق الريادة стрategية للمنظمات وأيضا هي تسعى إلى تحقيق أهداف مهمة أخرى منها :

١- معرفة مدى إدراك مجتمع الدراسة وعيتها وتعزيز الوعي لمضامين الدراسة وتقديم التوصيات المناسبة في ضوء النتائج ، وكيفية الإفادة من نتائجها وتوصياتها ؟ .

٢- تحليل واقع الأداء العالي والريادة стрategية في المنظمات المبحوثة واستكشافه، بغية تكوين صورة واضحة عن ذلك الواقع وهو ما يسهم في صياغة التوصيات المناسبة للدراسة .

٣- تحري الاختلافات في مستويات الريادة стрategية للمنظمات المبحوثة إذا ما تباين مستوى العمل بمضامين الأداء العالي .

رابعاً : مخطط الدراسة الفرضي Proposal Study Barred

يوضح مخطط الدراسة مجموعة العلاقات المنطقية التي تكون في صورة كمية أو كيفية وتجمع معًا الملخص الرئيسية للواقع الذي تهتم به (السعادي، ٢٠٠١: ١١٢)، نقلًا عن (Rivett, 1992: 200)، والدراسة الحالية تقترح المخطط الفرضي الذي يوضحه الشكل (١) .

وكما يتضح من الشكل (١)، فإن مخطط الدراسة هو تفاعل حركي وسيبي (Causal & Dynamic) بين مكونين رئيسيين هما (الأداء العالي) بأبعاده الخمسة وهي (الاستراتيجية) و(القيادة) و(القيم والمعتقدات) و(الهيكل والعمليات) و(التركيز على الزبون) ويؤثر هذا المتغير (الأداء العالي) بأبعاده على (الريادة стрategية) بأبعادها الخمسة: (البحث عن الفرص) و(تبني المخاطرة) و(الإبداع) و(المرونة) و(الرؤية) .



شكل (1) مخطط الدراسة الفرضي

خامساً : فرضيات الدراسة : Study Hypotheses

انسجاماً مع المعطيات الفكرية للدراسة وتحقيقاً لأهدافها والإجابة على تساؤلاتها جرى وضع الفرضية الرئيسة وهي فرضية التأثير البسيط وكالاتي :

"ينعكس دور الأداء العالي بالتأثير الإيجابي والمعنوي في تحقيق الريادة стратегية على المستوى الكلي والجزئي " .

- الفرضية الفرعية الأولى : تسهم استراتيجية التأثير الإيجابي والمعنوي في تحقيق الريادة стратегية.
- الفرضية الفرعية الثانية : تسهم القيادة بالتأثير الإيجابي والمعنوي في تحقيق الريادة стратегية.
- الفرضية الفرعية الثالثة : تسهم القيم والمعتقدات بالتأثير الإيجابي والمعنوي في تحقيق الريادة стратегية.
- الفرضية الفرعية الرابعة : تسهم العمليات والهيكل بالتأثير الإيجابي والمعنوي في تحقيق الريادة стратегية.
- الفرضية الفرعية الخامسة : يسهم التركيز على الزبون بالتأثير الإيجابي والمعنوي في تحقيق الريادة стратегية.

سابعاً: منهج الدراسة : Research Methodology

أشار (Bratton & Gold, 2003: 443) إلى منهج الدراسة بأنه "تصميم يمكن من خلاله وضع الخطط لجمع المعلومات التي تجعل الدراسة تبين إغراضها بطريقة مبسطة ومتربطة ونظمية، وإن منهج الدراسة يساعد في تحديد الأدوات والموارد التي يمكن توظيفها ومدى ارتباط استخدامها بأهداف محددة". (Adams et al., 2007: 25)

وقد اعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي (التحليلي) Analytical Scriptive Approach إذ يقوم هذا المنهج على وصف ظاهرة من الظواهر للوصول إلى أسباب هذه الظاهرة والعوامل التي تحكم فيها، واستخلاص النتائج لعميمها، وهو منهج يساعد على التحليل الشامل والعميق للمشكلة التي هي قيد الدراسة .

ثامناً : حدود الدراسة: Study Boundaries

تضمنت حدود الدراسة الآتي :

- ١- الحدود الزمنية: امتدت للمرة من شهر أيار 2013 ولغاية شهر تشرين الثاني 2013 .
 - ٢- الحدود البشرية: وتمثل بالعينة الفردية إذ تضمنت ١٢٢ مديرا هم أغلب مدرباء الشركات الثلاث(شركة السمنت الشمالية ، شركة السمنت العراقية ، شركة السمنت الجنوبية) والمعامل التابعة لها وعددها ١٨ معملا ومقرات الشركات الثلاث .
 - ٣- الحدود المكانية للدراسة : تمثل بالشركات الثلاث الكبرى لإنتاج الاسمنت في العراق (شركة السمنت الشمالية " شمال العراق " ، وشركة السمنت العراقية " وسط العراق " ، وشركة السمنت الجنوبية " جنوب العراق") وهي بمعظمها تقع في معظم إنجاء العراق .
 - ٤- الحدود العلمية: حددت الدراسة علميا بما جاء بأهدافها وأهميتها وتساؤلاتها بحدود متغيراتها .
- تسعاً : أدوات الدراسة للجانب النظري والعملي :
- ١- الجانب النظري: استعانت الدراسة في تغطية الجانب النظري من البحث بما هو متوافر من المصادر العربية والأجنبية فضلا عن الدراسات والبحوث وما وفرته شبكة الانترنت من بيانات ومعلومات هائلة .
 - ٢- الجانب العملي : اعتمدت الدراسة استبيان كمصدر رئيسي في جمع البيانات فقد جرى الاعتماد على مقاييس تم الحصول عليها من مصادر أجنبية وعربية حديثة قدر الإمكان، وظفت لكي تتلاءم مع البيئة المبحوثة. ويعرض الجدول (١) مكونات أداة القياس وعدد الفقرات الخاصة بكل متغير والمصادر التي اعتمدت في تطويرهما وبينائهما .

جدول (١) المصادر المعتمدة عند تصميم الإستبيان

السلسل	المتغيرات الرئيسية	عدد فقرات القياس	المصادر	المتغيرات الفرعية
أولاً	الأداء العالي	٣٠	(American Management Association,2007), (De Waal,2012), (Parks,2012:9),(De Waal,2007),(De Waal,2012), (Akdemir,2010), (Dewaal,2013)	١- الاستراتيجية ٢- القيادة ٣- القيم والمعتقدات ٤- العمليات والهيكل ٥- التركيز على الزبون
ثانياً	الريادة الстратегية	٣١	(Daft,2010),(Kyrgidou&Hughes,2010) (ABRI,2011),(Kraus,2009), (Hunter & Long ,2011), (Rensburg,2013:15), (Laguador ,2013), (Eid & Mansour ,2013)	١- تحديد الفرص ٢- الإبداع ٣- تبني المخاطرة ٤- المرونة ٥- الروبة

المصدر: إعداد الباحث

المبحث الثاني الإطار النظري للدراسة

أولاً : الإطار الفكري والفلسفى للأداء العالى

يعد مفهوم الأداء العالى أو كما يطلق عليه أحياناً الأداء المتفوق من المفاهيم الإدارية المعاصرة التي لاقت مستوى عالى من الاهتمام . وتعود جذور الأداء العالى إلى أواخر القرن العشرين وذلك في خضم الاضطرابات في البيئة الصناعية في الولايات المتحدة الأمريكية والتي من خلالها أدركت الصناعات التحويلية خلال تلك الفترة أهمية المنافسة العالمية وشعر المسؤولون مرة أخرى بضرورة التفكير بعمليات التصنيع الحقيقية والموثوق بها (Brown, 2006:3) ، ويعبر(العنزي، 2013:241) عن الأداء العالى من خلال مجموعة مختلفة من الممارسات الإدارية الهادفة إلى تطوير روح الولاء لدى العاملين ، وان توجود الثقة المتبادلة بين المستويات الإدارية المختلفة في المنظمة عامل رئيسياً في تبني تلك الممارسات وتوفيرها وعلى الأخض فى تقديم التسهيلات المناسبة لنموا وجودها ومثلها مثل تلك التي تعتمد على ترسیخ الارتباط العالى بمعايير الولاء والألفة والتعاون والثقة للوصول إلى ما يسمى بالأداء العالى .

وان كلا من (Miller & McCartuey, 2010:7) شددا على أهمية المساهمة البشرية والمجتمعية والبيئية والمالية للمنظمة عبر الزمن والتي تتحقق من خلال الموازنة بين الاحتياجات المهمة للأمد القريب والبعيد لضمان استمرارية الأداء العالى .

في حين أن (Daft, 2003:384) ركز على نمط السلوك القيادي الموجه نحو العاملين، إذ يركز فيه القادة على الحاجات الإنسانية للمرؤوسين من أجل دعم جماعات العمل الفاعلة وبالتالي مساعدتهم في تحقيق الأداء العالى ، وهذا ما يتtagم مع رأي (Musa&Tulay, 2008:3) من أن للقيادة المتميزة الدور الكبير في تحقيق الأداء العالى .

الأداء العالى يتحقق من خلال تركيز المنظمة على إبراز أو أظهار أفضل ما لدى العاملين ، وقيام المنظمة بتصميم نفسها لتحقيق نتائج عالية مستدامة ، وان النقاط الآتية عوامل حاسمة لتحقيق الأداء العالى للمنظمة كما يراها (Goessl, 2013:1):

- ١ - معاملة الأفراد كأصول قيمة لا خصوم والعمل على جعل العاملين أكثر سعادة وأكثر إنتاجية إذا ما أرادت لهم أن ينجحوا في وظائفهم .
- ٢ - بناء الفرق : التماسك وتعزيز العمل الجماعي هي جزء أساسي من جوهر الأداء العالى .
- ٣ - دمج التقنيات الحديثة في العمل : مع التدريب المناسب للأفراد ، والتكنولوجيا الحديثة تعزز الإنتاجية بشكل كبير لنصرف العاملين للتركيز على المهام الهامة الأخرى الأكثر أهمية .
- ٤ - التركيز على النمو والتطوير : يزدهر الأداء العالى في بيئة خصبة ومحفزة على التعلم والتقديم ، وان التدريب المستمر هو أحد السبل المعتمدة للتمكين من ذلك .
- ٥ - تجاوز الأهداف : المنظمة التي تسعى إلى تحقيق الأداء العالى يجب أن تعمل على تجاوز الأهداف الموضوعة ، وان لا تتحدد بها .
- ٦ - التوجه للإنجاز العالى : ممارسة تقنيات إدارة الجودة الشاملة (TQM) ، إذ إن فلسفة إدارة الجودة الشاملة تعزز التحسين المستمر والتقانى الكامل من أجل تحقيق نتائج نوعية قوية ومن هذه النتائج المرجوة هو جعل العاملين أكثر سعادة لتحقيق أقصى درجات الرضا للزيائن . وان الدراسة الحالية ترى أن العمل والالتزام بهذه النقاط يؤدي إلى زيادة وإضافة قيمة قوية إلى عمل المنظمة .

وان ورشة العمل التي عقدت في مدينة أورشا (Arusha) استنتجت إن المنظمات عالية الأداء لديها قواعد معينة، والتي تتبع لتحقيق الأداء العالي لأي منظمة وهي (Workshop Arusha, 2013:2-3):

- ١- نشر إستراتيجية القيادة عالية الأداء
- ٢- تركيز الهدف والرؤية نحو المستقبل
- ٣- توفير التوجيه والقيادة التي يحتذى بها
- ٤- التركيز على الزبائن والسوق
- ٥- خلق بيئة عمل تشارك فيها القوى العاملة
- ٦- إدارة المواهب
- ٧- خلق التغيير المريح
- ٨- تقليل الحواجز والعقبات
- ٩- إدارة الأفكار والإبداع
- ١٠- إدارة الأداء وقياس الإنتاجية

وإن (Goetsch & Davis , 2010:6) يرى إن الأداء العالي ما هو إلا تعبير عن قدرة المنظمة على خلق قيمة عالية لزيانها، فيما عبر (Carter,2007:1) عنه بأنه قدرة المنظمة على توفير الخدمات ذات الجودة العالمية، مع بيان المبادئ، والاستمرار بالالتزامات لتلك الجودة،ويشير (Druker,1998:21) إلى إن الأداء العالي يأتي من خلال المعرفة العالمية التي تمتلكها الموارد البشرية للمنظمة فهي محور الأعمال التي تقوم بها المنظمات. إن الأداء العالي يتحقق من خلال الثقافة التنظيمية القادرة على توفير المساعدة والمسؤولية اللازمة لتنمية احتياجات الزبائن في الوقت المناسب لضمان نجاح الأعمال (Akdemir et al . 2010:155).

وأشار (Brown,2006:5) إلى نظام الأداء العالمي بأنه هندسة تنظيمية تجمع العمل والأفراد والتكنولوجيا والمعلومات وبطريقة تمكن من تحقيق التطابق بينها لتحقيق الأداء العالي المتتطور من ناحية الاستجابة الفعالة لمتطلبات الزبائن ومتطلبات الفرق البيئة الأخرى .

وقدم (De waal,2013:394-395)خمسة عناصر عدها حاسمة لتحقيق الأداء العالي للمنظمات وهي :
١. جودة الإدارة : إذ يجب أن يظهر المدراء ثقة عالية واحترام للعاملين وتنمية روح الالتزام لديهم ويتم إبلاغ القيم المطلوبة وال استراتيجية في جميع أنحاء المنظمة .

٢. الانفتاح والتوجه نحو العمل : وهذا يعني إن تكون للمنظمة ثقافة الانفتاح ، بأن تقدر آراء العاملين وإشراكهم بالعمليات التنظيمية المهمة ، والسماح إلى حد ما بوقوع الأخطاء وإعطاء العاملين الفرصة للتعلم ، وتبادل المعرفة وتطور الأفكار الجديدة والتي تؤدي إلى زيادة الأداء .

٣. التوجه طويل الأمد : من خلال شراكات حقيقة مع الموردين والزبائن ، والالتزام طويلاً الأمد مع جميع أصحاب المصالح ، وتشجيع الأفراد على أن يكونوا قادة لخلق بيئة عمل سلية (سواء كانت البدنية أو العقلية) .

٤. التحسين المستمر والتجديد : بدلاً من استراتيجيات الجامدة أو الميّة ، بل المبادرة إلى التجديد وجعل استراتيجيات المنظمة فريدة من نوعها ، والمنظمة عازمة على تبسيط إجراءاتها وتبكر باستمرار منتجات وخدمات جديدة ، وخلق مصادر جديدة للميزة التنافسية ، والاستجابة السريعة لتطورات السوق .

٥. جودة الموارد البشرية : الأداء العالمي للمنظمات يتطلب تجميع فريق إدارة متنوع ومتكملاً وتجنيده ، وقوى عاملة تمتلك أقصى الدرجات لتحقيق المرونة التنظيمية ، إذ يرى (Ramendran et al., 2013:299) أن المرونة التنظيمية (The Organizational Flexibility) هي مزيج من الممارسات التنظيمية والقدرات الإدارية والتي تسمح للمنظمات على التكيف بسرعة تجاه التحولات البيئية ، وإن للمرونة تنظيمية أهمية كبيرة في قيادة المنظمة نحو تحقيق الفعالية المستدامة ، وهذا يتطلب تشجيع العاملين على تطوير مهاراتهم لتحقيق نتائج غير عادية مما يؤدي حتماً إلى نتائج أفضل للمنظمة .

ومن نافلة القول فإن الدراسة الحالية ترى إن الأداء العالمي ما هو إلا تعبير عن قدرة المنظمة على تحقيق الأهداف وال استراتيجيات من خلال أقصى مستوى من الأداء في العمليات وأداء العاملين والزبائن ، من خلال الاستفادة القصوى من مواردها التنظيمية (المادية وغير المادية) لتحقيق نتائج متميزة .
ويشير (De Waal & Jansen , 2013:47-49) إلى منظومة من الحوافز تعمل على تحقيق الأداء العالمي كالتالي :

١. المكافأة العادلة وهيكل الحوافز
٢. نظم المكافآت التي تعزز القيم الأساسية وال استراتيجيات
٣. دفع الحوافز المرتبطة بالأداء على المدى الطويل
٤. المكافآت على أساس RP (أداء الفرد مقابل اقرانه)
٥. مجموعة التعويضات والمكافآت الخلاقة والمرنة
٦. الدفع مقابل الأداء
٧. التركيز على المكافآت الجوهرية (الmutation، والنمو، والعمل الجماعي، والتحدي، الانجاز).
٨. المكافآت من أجل تحقيق النتائج، وليس الأقدمية أو الجهود المبذولة

إن الأداء المنظمي العالمي يتطلب تحقيقه انجاز مهمتين رئيستين (Turner & Crawford, 1994:241) :

١. إدارة العمليات السائدة فيها بشكل فاعل.
٢. قدرة المنظمة على تغيير هذه العمليات على وفق المتطلبات المستقبلية المتغيرة بحسب إستراتيجيتها .

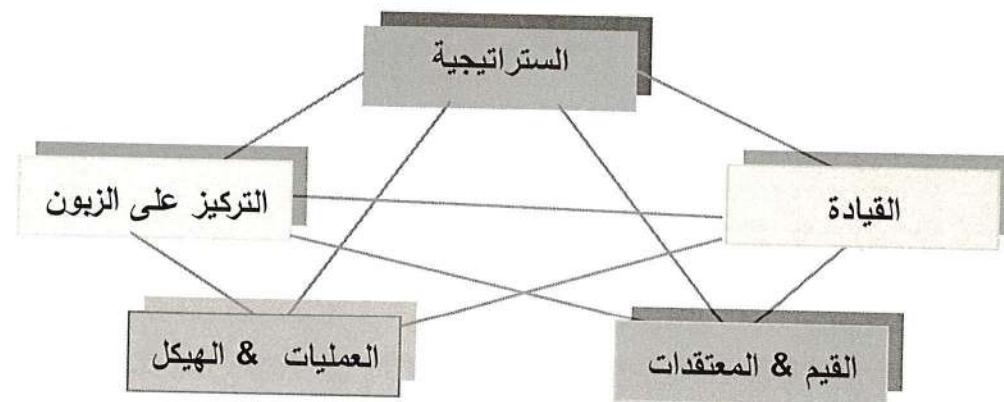
وهذا يعني بأن المنظمة تفضل الأداء العالمي من أجل تعزيز قدرتها التنافسية ، ومن ثم فإن الأداء العالمي المتميز وسيلة لتعزيز القرارات التنافسية من أجل الحصول على الميزة التنافسية .

وقدمت دراسة جمعية الإدارة الأمريكية نموذجاً للأداء العالمي ترى فيه أن الهدف من الأداء العالمي هو ضمان تفوق المنظمات في السوق ، وحددت هذه الدراسة خمسة عناصر متكاملة من الأداء العالمي للمنظمة هي:

١. الاستراتيجية
٢. التركيز على الزبائن
٣. القيادة
٤. العمليات والهيكل
٥. القيم والمعتقدات

وحددت الممارسات داخل كل عنصر من هذه العناصر الخمسة التي وجدت لتكون حاسمة ، وأيضاً تضمنت المؤثرين الخارجيين كالمواهب والمهارات في سوق العمل ، والمنافسة العالمية ، والتغيير السريع

والمعرقل في الصناعة ، والتطورات التكنولوجية والشكل(2) يوضح أبعاد الأداء العالي في المنظمات حسب دراسة الجمعية الأمريكية للإدارة (American Management Association,2007:18)



شكل(2) المكونات التفاعلية للأداء العالي للمنظمات

Source: American Management Association .(2007) , "How TO Build High Performance organizations ",p 18.www.amanet.org.

ثانيا : الريادة الستراتيجية للمنظمات

منذ مدة طويلة تم الاعتراف في الأدبيات البحثية الإدارية إن رياضة الأعمال هي جوهر ديناميات الرأسمالية ، وصاحب المشروع هو " الفوة الدافعة لنظام السوق كله "، وفي الآونة الأخيرة، بدأ علماء الإدارة إلى التعرف على قيمة رياضة الأعمال في تضمين بحوث الإدارة الستراتيجية (Foss et al., 2006:2) ، ويقدم مجال رياضة الأعمال (Klein et al., 2012:72) الستراتيجية رؤى مهمة حول كيفية توزيع قدرات المنظمات في السعي لخلق القيمة والتقطاف الفرص

وقدم كل من (Kraus, 2009:13) و (Morris & Kuratko, 2002:63) رؤى وخطوطا عريضة توضح الفرق بين رياضة الأعمال وريادية الأعمال يوضحها الجدول (2) .

جدول (2) ريادية الأعمال (الأعمال الريادية في الشركات القائمة) مقابل رياضة الأعمال(أعمال الريادة المبتدئة)

ريادة الأعمال المبتدئة (ريادة الأعمال) Start-Up Entrepreneurship	ريادية الأعمال Corporate Entrepreneurship
الأعمال الجديدة	الأعمال التي أنشأت مع الشبكات الثابتة
خطوة واحدة تعني الفشل	أكثر مجالا للأخطاء
المرنة في تغيير الحال، تجريب	القواعد والإجراءات، والبيروقراطية
الريادي يمتلك كل أو جزء من الشركة ، الريادي يأخذ المجازفة أو المخاطرة	الريادي يمتلك أسهم الشركة ، الشركة تأخذ المجازفة أو المخاطرة
استقلال الريادي	الاعتماد المتبدال في الفرق
الأمن القليل	الأمن الوظيفي
الموارد محدودة	مجموعة كبيرة من الموارد

Morris, M.H. and Kuratko, D.F. (2002) Corporate Entrepreneurship, Dallas, TX, USA, Harcourt Press ,p:63 , Kraus , Sascha& Kauranen, Ilkka. (2009)," Strategic Corporate Entrepreneurship –A Case Study on the Basis of the Configuration Approach " , Center for Entrepreneurship , Utrecht University School of Economics (USE) Chair of Entrepreneurship ,p:13 .

وقدم (Foss & Lyngsie,2011:1) تصوراً حول الريادة стратегية بأنها عبارة عن تكامل منظور الريادة(البحث عن الفرصة) والمنظور стратегي (البحث عن الميزة)، وهو ما يتفق معهما كل من (Ketchen et al. , 2008:372) من إن الريادة стрategية تنطوي على الجمع بين ميزة البحث عن الميزة (الстрategية) والبحث عن الأنشطة (ريادة الأعمال)، وأضاف على هذا الرأي (Hitt al.,2009:2) لتصميم وتنفيذ стратегيات الريادة التي تخلق الرفاهية، فيما يعتقد (Hitt et al,2001:491) أن الربط بين الريادة والستراتيجية أصبح أكثر تداولاً وأنه يرى تضمين الإدارة стрategية في الأعمال والقرارات والالتزامات لتحقيق الميزة التنافسية للحصول على عائدات أعلى فوق المعدل ، وأشار إليها (Hitt et al 2007:153) بأنها عملية اتخاذ أنشطة ريادية باستخدام المنظور стрategي . فيما أكد (Ferreira,2002:4) و (Burgelman, 1983) إن ريادة الأعمال تمثل مصدراً مهماً في السلوك стрategي. وان دراسة (Mokaya et al., 2012) وجدت أن ريادة الأعمال هي بحق إستراتيجية تنمية ناجحة في كثير من البلدان . وان النظرية التي وضعت في مجال ريادة الأعمال стрategية تؤكد أوجه الكفاءة في نشر الموارد لتحقيق هذه الأهداف (Klein et al.,2013:72)، إذ تستعمل المنظمة الريادية ثمرة إبداعها في بناء المصدر الجديد للميزة التنافسية وتجدد القيمة . وفي مجال التحديات التي تواجهها الريادة стрategية لابد منأخذ الأمور الآتية بنظر الاعتبار(Hunter & Long 2011:8) :

١. أن يكون ترتيبها منطقياً حسرياً .

٢. إن كل قرار ستراتيجي يُعد أسهاماً بنايناً لمشروع العمل .

٣. تكون مكونات البناء ديناميكية .

٤. إن كل قرار اتخاذ سابقاً ، سوف يؤثر في القرارات التي تأتي لاحقاً .

ولما كان القرار ستراتيجي يمثل محور الريادة стрategية فقد أورد كلا من (Whleen & Hanger,2000:286) خطوات عملية اتخاذ القرار ستراتيجي لمشروع الريادية بالاتي :

١. تطوير الفكرة الرئيسية للأعمال (المنتج ، أو الخدمة ، الأسواق) عبر تكريس الرؤية الابتكارية في توليد وتمكين خدمة للزبائن .

٢. عمل مسح للبيئتين الخارجية والداخلية وتقديرها .

٣. القيام بتحليل العوامل ستراتيجية من خلال تحليل نقاط القوة والضعف ، والفرص والتهديدات .

٤. اتخاذ قرار بإقامة المشروع أو لا .

٥. تكوين ورسم خطة الأعمال من خلال تحديد رسالة ، وأهداف ، و استراتيجيات ، وسياسات الريادة ، وكذلك تطوير مجلس الإدارة إذا كان مفروضاً تطوير المدراء الرئيسيين .

٦. المباشرة بتنفيذ الخطة وتقديرها، والاعتماد على التدقيق ستراتيجي لتطوير الخطة الرئيسية .

إن العلاقة بين الريادة ستراتيجية المعتمدة على المخاطرة هي علاقة تبادلية، إذ إن كل جزء منها جزءاً لا يتجزأ عن الآخر خصوصاً إن كليهما يرتبطان بقصر الوقت بصورة كبيرة ، لذلك كان لزاماً على رجال الأعمال

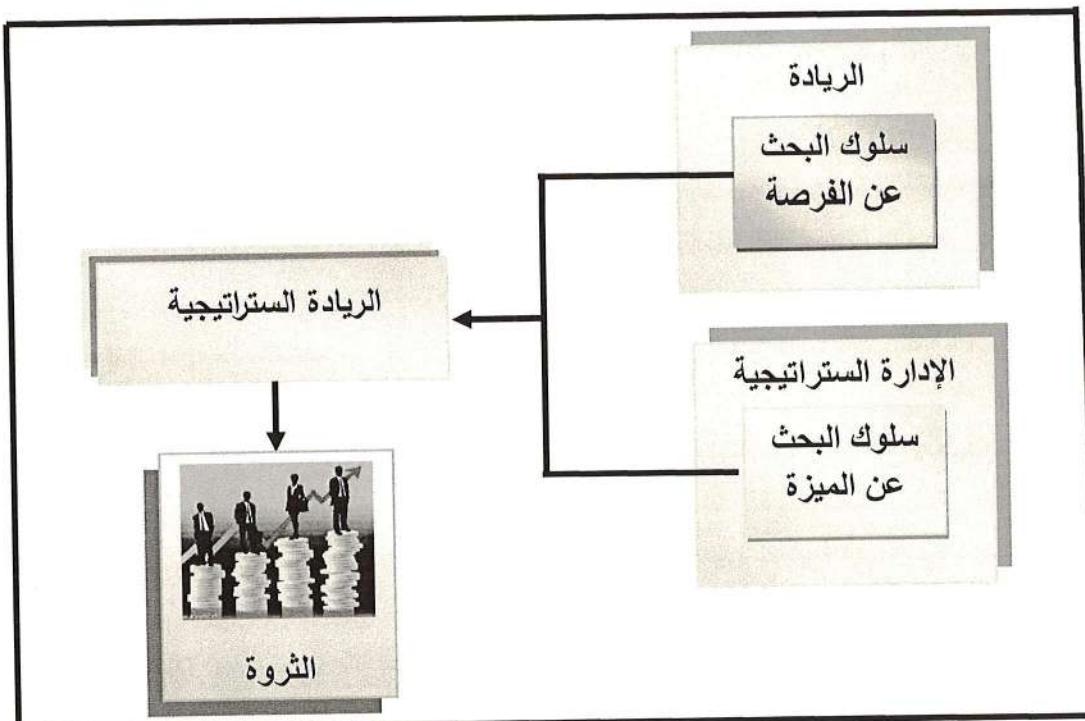
أخذ طبيعة المخاطرة عند قيامهم باتخاذ القرارات التي تكون أقل تأثيراً في الأمد الطويل وأيضاً اعتماد واستثمار عناصر القوة في المنظمة لأجل تقليل الآثار السلبية من تلك المخاطر (Petrakis, 2007:279-280).

فيما يرى (Ferreira, 2002:2) أن أهم أهداف الريادة الستراتيجية هو زيادة ربحية المنظمة وتعزيز موضعها التنافسي أو إعادة التجديد الستراتيجي لها . وان سعي المنظمات نحو ريادة الأعمال يسمح لها للحفاظ على قدراتها الإبداعية (Ketchen et al., 2008:372) . وقد صنف كل من (Guth and Ginberg, 2011:5) ، (Christensen, 2004) ريادة المنظمة إلى خيارين إستراتيجيين هما(الفihan والبلز،

أ - مخاطرة المنظمة: وتمثل إحدى وسائل إعادة التجديد الستراتيجي، وتتضمن إيجاد أعمال جديدة ضمن المنظمات القائمة، قد ينجم أو لا ينجم عنها إعادة تجديد ستراتيجي. وبذا فإنها تنتصر إلى الريادة الخارجية.

ب - إعادة التجديد الستراتيجي : وينتج في إعادة تجديد أو تحول تنظيمي للمنظمة القائمة من أجل تحقيق ثروة جديدة من توسيع مبتكرة للموارد عن طريق إعادة تركيز تنافسية الأعمال، أو إحداث تغييرات أساسية في التسويق، أو إعادة توجيه تطوير المنتج، أو إعادة تشكيل العمليات. ويدعى هذا النوع بـ "الريادة الستراتيجية " . وإن من بين أهم اهتمامات الريادة الستراتيجية هو خلق الميزة التنافسية ، وأن مفهوم خلق الميزة التنافسية هو في الواقع امتداد لصنع الريادة الستراتيجية اعتماداً على التكامل بين صنع الستراتيجية والقدرة على اتخاذ القرارات السريعة في البيئة دائمة التغير (Bird, 1998:53). والريادية والستراتيجية هما خطان متكملان ويمكن تحقيق أكبر قدر من الثروة عند دمجها (Hitt et al. , 2002:3) ، فيما يعتقد & (Miles, 2006:496)Darroch إن المنظمات الريادية تدير موازنة جديدة بين الرؤية الستراتيجية وانتهاز الفرص الستراتيجية . ويؤكد (Popova, 2011:3) إن الريادة الستراتيجية ليست سوى واحدة من السبل الممكنة لتحقيق تجديد الستراتيجية، وإن تجديد الستراتيجية ينطوي على خلق ثروة جديدة من خلال تركيبات جديدة من الموارد . وإن (Hitt et al. , 2002:2) يرون إن ريادة الأعمال الستراتيجية هو عمل المشاريع التي يتم اتخاذها مع منظور استراتيجي .

ويعتقد (Rensburg, 2013:15) (Browne & Harms, 2003) إن الإدارة الستراتيجية هي في حد ذاتها فرع من رياادة الأعمال ، من ناحية أخرى يشير(Andriuscenka,2003) إلى إن رياادة الأعمال الستراتيجية هي خلية الإدارة الستراتيجية، وإن كلا من (Mcgeem2006:11) و (Rensburg,2013:15) (Dissanayake, 2013:1) نموذج يوضح فيه بريان أن الستراتيجية والريادة وجهان لعملة واحدة ، وقدم (Dissanayake, 2013:1) نموذج يوضح فيه مكونات الريادة الستراتيجية والتي بدورها تخلق الثروة، إذ إنها تتكون من جانبيين مهمين هما الريادة والتي تنتطوي على سلوك البحث عن الفرصة والذي يُعد جوهر العملة الريادية ، والجانب الآخر هو الإدارة الستراتيجية والتي بدورها تنتطوي على سلوك البحث عن الميزة ، إذ إن الميزة التنافسية بدورها هي جوهر الإدارة الستراتيجية ، ومن التقاضي هذين الجانبيتين (الريادة والإدارة الستراتيجية) تتكون الريادة الستراتيجية والتي تخلق الثروة الهدف المهم لمنظمات الأعمال ، والشكل (3) يوضح هذا النموذج .



شكل (٣) الريادة الاستراتيجية وخلق الثروة

Source: Dissanayake , Srinath.(2013), " Rewarding Stakeholders: The Perspective of Strategic Entrepreneurship ", Munich Personal RePEc Archive , MPRA Paper No. 47848, posted 27. June 2013 04:46 UTC , 26. June 2013,

p:4, Online at:

<http://mpra.ub.uni-muenchen.de/47848/> .

إن الدراسة الحالية تتفق تماماً مع رأي (Rezaian & Naeiji, 2012:4) من أن الشركات الأكثر ابتكاراً لديها فرصة أكبر لاستخدام فرص النمو باتجاه تحقيق أهدافها بنجاح . وإن من بين العوامل الحاسمة لنجاحها هي توافر القيادة الاستراتيجية **Strategic Leadership** التي تستطيع تحقيق الريادة الاستراتيجية للمنظمة ، والتي تعني امتلاك المقدرة على الرؤية ، وإمكانية المحافظة على المرونة والقدرة على تفويض العاملين من أجل التغيير стратегي المطلوب (Hitt et al., 2007:360). وإنها بالوقت الذي ترى فيه أن امتلاك المنظمات للريادة الاستراتيجية يمثل أهم عامل حاسم ومصيري في بقاء ونجاح تلك المنظمات فهي تتفق تماماً مع (Hitt et al., 2013:13) من إن ريادة الأعمال الاستراتيجية هو مفهوم ذو أهمية حاسمة للأعمال في القرن الحادي والعشرين ، وإن الدراسة الحالية تؤكد على تحديد القصد الاستراتيجي (**Strategic Intent**) والذي بطبيعته يقود إدارة المنظمة إلى أن تحسن توجيه طاقات عامليها لبلوغه بالشكل الصحيح والمطلوب .

ثالثاً : العلاقة بين الأداء العالي والريادة الاستراتيجية

إن مفهوم الأداء العالي استخدم أولاً لوصف استراتيجيات الإدارة والتي تهدف إلى رفع مستوى الأداء في الشركات الريادية (Chaganti et al. 1991, Alhbeira, 2010,36) ، وببداية لابد من الإشارة إلى ما صرحت به (Alhbeira, 2010,36) من أنه لا تزال الأبحاث التجريبية الصارمة (الدققة) لدراسة العلاقة بين ريادة الأعمال والأداء محدودة ، ومع ذلك تناول عدد من الباحثين هذه العلاقة ، ولم تخرج نتائج دراسة (Mokaya 2012) بعيداً إذ أكدت إن هناك علاقة قوية بين ريادة الأعمال وأداء الشركات، وهذا يتناغم مع ما خلص

إليه (1:2013, Dissanayake) بوجود علاقة قوية بين الريادة الاستراتيجية والأداء العالي، وبين نفس المنوال يرى كل من (Giannikis & Nikandrou, 2013:1) إن رياادة الأعمال للشركات ونظم العمل عالية الأداء تؤثران سوية في المواقف الوظيفية للموظفين .

وتناولت دراسة (Zhang & Zhang, 2012) تأثير التوجه الريادي (*Entrepreneurial Orientation*) على أداء الأعمال في الصين ، وخلاصت هذه الدراسة الاستقصائية التي جرت لعدد من المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم (المشاريع الصغيرة والمتوسطة) في الشمال الشرقي من الصين أن التوجه الريادي (EO) له تأثير إيجابي على أداء الأعمال . وتناولت دراسة (Welbourne & Batt, 1999) العلاقة بين الأداء والنمو وتأثيرهما في ريادية المنظمة . وتعرض الورقة التي قدمها (Paul et al., 2008, 1) دليلا على استمرار الاعتقاد بدور الأداء في ريادة الأعمال ، إذ تبين أن الشركات وأصحاب المشاريع الذين لهم سجل حافل من النجاح أكثر احتمالا للنجاح من رجال الأعمال والمشاريع المبتدئين للمرة الأولى وكثيرا من أولئك الذين فشلوا سابقا، ووفق هذه الطريقة النجاح يولد النجاح .

وخلصت نتائج دراسة Kok & Hartog إن الشركات الصغيرة والمتوسطة في هولندا والتي لديها نظم عمل عالية الأداء ستكون أكثر إنتاجية في العمل وإبداعاً وابتكاراً وهذا ما يعني ريايتها (Kok&Hartog, 2006:5)، ولم يذهب كلاً من (Kraus & Kauranen, 2009:38) بعيداً عن هذا الرأي حين رأوا أن стратегيات الريادية يجب أن تكون متصلة بأداء أفضل للشركة، إذ أن الشركات من خلال أدائها تهدف إلى بناء وتحديد الفرص وتطويرها نحو المزايا التنافسية ويجب أن يستخدم الرياديون أصحاب المشاريع المنظور стратегي في تحطيم آنشطتهم وأفعالهم.

وتناولت دراسة (Zhang et al., 2006) كيف تؤثر رياادة الشركات في أداء السوق مستندة إلى أدلة من الصين ، إذ سلطت الضوء على الأبعاد الأساسية لريادة الأعمال للشركات .

ومن خلال ما سبق فإن الدراسة الحالية تؤكد على العلاقة القوية والصمبمية والتباينية في بعض الأحيان بين الأداء العالي والريادة الاستراتيجية للمنظمات وما لها من دور كبير في تطور المجتمع ودفع عجلة التنمية والحد من البطالة ، وزيادة فرصـة المنظمـات على البقاء والتطور وزيادة قدرتها على طرح منتجـات وخدمـات جديدة والدخول إلى أسـواق جديدة ، متفقـة مع ما خلـصت إـليه دراسـة (Giannikis & Nikandrou, 2013) من أنه من المتوقع أن يتـوسع ويزـهر الاهتمام بالـأداء العـالـي وريـادـة الأـعـمال خـصـوصـاً في الأـوقـات العـصـيبـية .

المبحث الثالث : الجانب العملي

يهـمـ هـذـاـ المـبـحـثـ باختـبارـ وتحـليلـ فـرـضـيـاتـ التـأـثـيرـ بـيـنـ مـتـغـيرـاتـ الـدـرـاسـةـ،ـ إـذـ تمـ اـخـتـبارـ عـلـاقـاتـ التـأـثـيرـ اـعـتمـادـاـ عـلـىـ عـيـنةـ المـديـرينـ وـبـالـغاـةـ (122)ـ مدـيراـ وـكـالـاتـيـ:ـ وـضـعـتـ الـدـرـاسـةـ الـحـالـيـةـ الـفـرـضـيـةـ الرـئـيـسـةـ وـهـيـ فـرـضـيـةـ التـأـثـيرـ البـسيـطـ (*Simple Regression Analysis*)ـ،ـ وـالـتـيـ مـفـادـهـ (يـنـعـكـسـ دورـ الـأـدـاءـ العـالـيـ بـالـتـأـثـيرـ الإـيجـابـيـ وـالـمعـنـويـ فـيـ تـحـقـيقـ الـرـيـادـةـ السـتـراتـيـجـيـةـ)،ـ وـيـنـفـرـعـ مـنـهـاـ فـرـضـيـاتـ وـكـمـاـ يـأـتـيـ:ـ

جرى اختبار هذه الفرضية من خلال تحليل الانحدار البسيط(*Simple Regression Analysis*)، وفي ضوء هذه الفرضية جرت صياغة علاقة دالية بين القيمة الحقيقة للمتغير الاستجابي (الريادة الاستراتيجية) الذي جرى ترميزه بالرمز (٧)، والمتغير التفسيري الرئيس (الأداء العالي) والذي رمز بالرمز (X)، وكانت معادلة الانحدار الخطى كالآتى:

$$Y = \alpha + \beta X$$

ويفهم يأتي القيم لمعادلة الانحدار:

$$\text{الريادة стратегية} = 1.1 + 0.90 (\text{الأداء العالي}).$$

وفي ضوء جدول (3) لتحليل التباين، الذي ظهر من مخرجات النظام الإحصائي الحاسوبي (SPSS)، تظهر معنوية نموذج الانحدار على وفق اختبار (f) وكما سيظهر تحليله لاحقاً:

جدول (3) تحليل تأثير الأداء العالمي والأبعاد الفرعية في المتغير الاستجابي الريادة стратегية (Y)

	(P) قيمة مستوى المعنوية	(F) قيمة المحسوبة	(R ²) معامل التحديد	الثوابت		الأداء العالمي	X
				A	B		
الريادة стрategية	0.000	531.2	0.81	1.10	0.90		
الريادة стратегية	0.000	177.1	0.59	0.91	0.77	الاستراتيجية	X1
الريادة стратегية	0.000	285.2	0.70	0.83	0.83	القيادة	X2
الريادة стратегية	0.000	186.5	0.60	0.90	0.78	القيم والمعتقدات	X3
الريادة стратегية	0.000	320.4	0.72	0.83	0.85	العمليات والهيكل	X4
الريادة стрategية	0.000	171.15	.58	.836	.76	التركيز على الزبون	X5

n = 122

قيمة (f) الجدولية بمستوى دلالة

$$4,9 = 0,01$$

قيمة (f) الجدولية بمستوى دلالة

$$2,9 = 0,05$$

يتضح في ضوء الجدول (3)، أن قيمة (f) المحسوبة بلغت (531.2)، وكانت هذه القيمة أكبر من قيمتها الجدولية (4,9) بمستوى معنوية (0,01)، وبحدود ثقة (99%), وهذا يعني وجود تأثير لـ(الأداء العالمي) في المتغير الاستجابي الريادة стрategية، وهذا يدل على أن منحنى الانحدار جيد لوصف العلاقة بين المتغيرين. ويشير الجدول (3) ان الثابت ($\alpha=1.10$)، والذي يعني ان هناك وجوداً للأداء العالمي ما مقداره (1.10)، حتى وان كانت الريادة стрategية يساوي صفر. واما قيمة ($\beta=0.90$)، فهي تدل على ان تغيراً مقداره (1) في الأداء العالمي سيؤدي الى تغير في الريادة стрategية (0.90).

ومن خلال الجدول (3) يمكن ملاحظة قيمة معامل التحديد (R^2)، والذي يُعد مقياساً وصفياً يستخدم في تفسير مدى فائدـة معادلة الانحدار في تفسير القيم، ويمثل نسبة الانخفاض في الأخطاء عند استخدام معادلة الانحدار، والذي كان مقداره (0.81)، والذي يعني أن ما مقداره (0.81)، من التباين الحاصل في (الريادة стрategية) هو تباين مفسـر بفعل (الأداء العالمي) الذي دخل النموذج، وأن (0.19) هو تباين مفسـر من قبل عوامل لم تدخل النموذج الانحدار.

وأشار الجدول (3) الى المعنوية التي ظهر مقدارها (0,000) في مخرجات النظام الإحصائي، وهو تأكـيد الى وجود تأثير عالي ومعنىـي لـ(الأداء العالمي) في الريادة стрategية .

وبهذه النتيجة تتحقق الفرضية الرئيسية الأولى من الدراسة الحالية التي مفادها (يتأثر الريادة стратегية إيجابياً ومحظياً بالتأثير على الأداء العالمي).

١- الفرضيات الفرعية لفرضية التأثير الرئيسية: تسهم (الاستراتيجية، القيادة، القيم والمعتقدات، العمليات والهيكل، التركيز على الزبون) بالتأثير الإيجابي والمحظى في تحقيق الريادة الاستراتيجية.

جرى اختبار هذه الفرضيات الفرعية لفرضية التأثير الأولى من خلال تحليل الانحدار البسيط (*Simple Regression Analysis*)، وفي ضوء هذه الفرضيات جرت صياغة علاقة دالية بين القيمة الحقيقة للمتغير الاستجابي (الريادة الاستراتيجية) والذي تميزه بالرمز (Y) والمتغيرات التفسيرية الفرعية (الاستراتيجية ، القيادة ، القيم والمعتقدات ، العمليات والهيكل ، التركيز على الزبون)، والذي نُمذّر على التوالي بـ X_5, X_4, X_3, X_2, X (I) وكانت معادلات الانحدار الخطي كالتالي:

$$Y = \alpha + \beta X_1$$

$$Y = \alpha + \beta X_2$$

$$Y = \alpha + \beta X_3$$

$$Y = \alpha + \beta X_4$$

$$Y = \alpha + \beta X_5$$

وفيما يأتي القيم لمعادلة الانحدار:

الريادة الاستراتيجية.	0.77	+	0.91	=	
القيادة.	0.83	+	0.83	=	
الريادة الاستراتيجية.	0.78	+	0.90	=	
القيم والمعتقدات.	0.85	+	0.83	=	
العمليات والهيكل.	0.76	+	.836	=	
الريادة الاستراتيجية.					

يتضح في ضوء جدول (3) أن قيمة (f) المحسوبة لـ(الاستراتيجية، القيادة، القيم والمعتقدات، العمليات والهيكل، التركيز على الزبون) والتي جرى تمييزها في الجدول المذكور بـ X_1, X_2, X_3, X_4, X_5 بلغت قيمتها (177.1، 171.15، 320.4، 186.5، 285.2)، وبحدود ثقة (٠.٩٩)، وهذا يعني وجود تأثير للبعدان قيمتها الجدولية (٤.٩) بمستوى معنوية (٠.٠٠)، وهذا يعني وجود تأثير للبعدان (الاستراتيجية، القيادة، القيم والمعتقدات، العمليات والهيكل، التركيز على الزبون) في المتغير المستجيب الريادة الاستراتيجية، وهذا يدل على أن منحنى الانحدار جيد لوصف العلاقة بين Z_1, Z_2, Z_3, Z_4, Z_5 و(Y). ومن خلال الجدول (3) يمكن ملاحظة معامل التحديد (R^2) والذي كان مقداره (0.59) بالنسبة لـ(Z1)، وهذا يعني أن ما مقداره (0.59) من التباين الحاصل في الريادة الاستراتيجية (Y) هو تباين مفسّر بفعل المتغير الاستراتيجية الذي دخل النموذج، وأن (0.41) هو تباين مفسّر من قبل عوامل لم تدخل نموذج الانحدار. وهناك قيمة معامل التحديد (R^2) والذي مقداره (0.70) بالنسبة لـ(X2)، وهذا يعني أن ما مقداره (0.70) من التباين الحاصل في الريادة الاستراتيجية (Y) هو تباين مفسّر بفعل متغير القيادة الذي دخل النموذج، وأن (0.30) هو تباين مفسّر من قبل عوامل لم تدخل نموذج الانحدار.

وتشير قيمة معامل التحديد (R^2) والذي مقداره (0.60) بالنسبة للقيم والمعتقدات (X) ، وهذا يعني أن ما مقداره (0.60) من التباين الحاصل في الريادة الاستراتيجية (Y) هو تباين مفسر بفعل المتغير القيم والمعتقدات الذي دخل النموذج، وأن (0.40) هو تباين مفسر من قبل عوامل لم تدخل نموذج الانحدار .

وتشير قيمة معامل التحديد (R^2) والذي مقداره (0.72) فيما يتصل بالعمليات والهيكل ($X4$) ، وهذا يعني أن ما مقداره (0.72) من التباين الحاصل في الريادة الاستراتيجية (Y) هو تباين مفسر بفعل المتغير العمليات والهيكل الذي دخل النموذج ، وأن (0.28) هو تباين مفسر من قبل عوامل لم تدخل نموذج الانحدار ، وتشير قيمة معامل التحديد (R^2) والذي مقداره (0.58) فيما يتصل بالتركيز على الزبون (X5) ، وهذا يعني أن ما مقداره (0.58) من التباين الحاصل في الريادة الاستراتيجية (Y) هو تباين مفسر بفعل المتغير التركيز على الزبون الذي دخل النموذج ، وأن (0.42) هو تباين مفسر من قبل عوامل لم تدخل نموذج الانحدار .

المبحث الرابع : الاستنتاجات والتوصيات

أولاً : الاستنتاجات

- أشارت نتائج الدراسة إلى إن إستراتيجية المنظمات المبحوثة تحفز العاملين نحو تحقيق الأداء العالي ، وهذا يعني إن الستراتيجية توجه أنشطة وفعاليات تلك المنظمات بالاتجاه الصحيح والذي يصب باتجاه تحقيق الأداء العالي لها وهو مؤشر ايجابي على سلامة تلك الستراتيجية فيما يتعلق بالأنشطة والفعاليات ذات الأداء العالي من خلال تحفيز العاملين تجاهها .
- تؤكد الإجابات إن الإدارة تكافئ العاملين الذين يبذلون جهود استثنائية لخدمة الزبون وإرضاءه ، وهذا يعني إن الإدارة لديها قناعات بضرورة المحافظة على زبائنها وخدمتهم .
- لم يكن الهيكل التنظيمي الحالي للمنظمات المبحوثة يمتاز بدرجة عالية من المرونة يساعد على إنجاز الأعمال بأعلى كفاءة وكما يراه المدراء عينة الدراسة ، وهو أمر يشير بعض التساؤلات من قبيل توافق إستراتيجية المنظمات مع الهيكل التنظيمي لها .
- أكدت نتائج الدراسة إن الإدارة لم تستخدم وبشكل أساسى تقنيات تحليل المعلومات لإدارة العلاقة مع الزبائن بالشكل المطلوب ، وهذا قد يعني اعتماد المنظمات المبحوثة وسائل وأساليب أخرى قد تكون تقليدية كان ممكن دعمها وتعزيزها بتقنيات المعلومات الصحيحة .
- أشارت نتائج الدراسة إلى ضعف استعانة الإدارة بأفكار الزبائن والخبراء الخارجيين من أجل تطوير منتجاتها ، وهذا يعني إن المنظمات المبحوثة تستقى معلوماتها المتعلقة بتطوير منتجاتها من مصادر داخلية وقد حرمت نفسها من مصادر خارجية مهمة جداً كان ممكن الاستعانة بها لتطوير منتجاتها من خلال متظور متعدد الجوانب يأخذ بنظر الاعتبار وجهة نظر الزبون .
- أشارت إجابات عينة الدراسة إلى ضعف بحث الإدارة عن الأعمال ذات المخاطرة العالية والربحية الكبيرة ، وهذا يعني تراجعاً ملحوظاً في الريادة الاستراتيجية للمنظمات المبحوثة إذ إن الريادة الاستراتيجية للمنظمات تعتمد بشكل كبير على تبني المخاطرة وعشق الأرباح وإشاعة روح المجازفة وعدم الاكتفاء بالقليل وروح التجديد والإبداع .

ثانياً : التوصيات

١. التأكيد على مراجعة أنظمة العمل خصوصاً الأجور والحوافز لضمان عدالتها وكفايتها بالشكل المطلوب ومعرفة جوانب القصور فيها مع مراعاة اعتماد معايير موضوعية في احتساب الحوافز(المسؤولية ، تقديم أفكار خلاقة ، إيجاد حلول مبدعة لمشاكل في العمل) وربط سياسة المكافآت بالمبادرات الإبداعية من أجل زيادة رضا العاملين وبالتالي يعمق ولائهم للمنظمة وزيادة دافعتهم للعمل .
٢. من الضروري امتلاك الإدارة لقنوات اتصال فاعلة للتواصل مع الزبائن وإشراكهم في تطوير المنتجات والخدمات ، وليس هذا فحسب بل ينبغي على إدارة الشركات النزول إلى موقع عمل بعض الزبائن كشركات المقاولات المنفذة للمجمعات السكنية وتقديم التسهيلات الضرورية كإصال المنتجات والخدمات لمواقع العمل ، وهو ما يعكس إيجاباً على أداءهم أليزبوني والذي يصب بمصلحة المنظمات المبحوثة في نهاية المطاف .
٣. ينبغي على المنظمات المبحوثة إجراء مراجعة لهاكلها التنظيمية الحالية بالشكل الذي يجعلها ذات مرونة عالية في انجاز الأعمال وجعلها قادرة على التجاوب واستيعاب التغيرات في بيئه العمل، وتتوافق هذه الهياكل ومساهمتها الفعالة مع تنفيذ استراتيجيات التي تضعها الشركات من أجل تحقيق أهدافها بنجاح وفاعلية ، من خلال إعادة النظر بالوحدات والتقسيمات القائمة أو حذف أو استحداث وحدات جديدة تزيد من كفاءة وفاعلية الأداء .
٤. التأكيد على ضرورة أن تستخدم الإدارة وبشكل أساسي تقنيات تحليل المعلومات لإدارة العلاقة مع الزبائن بالشكل المطلوب وعلى أساس علمي وموضوعي واستخدام الأفضل منها، الأمر الذي يزيد من فرص نجاح هذه المنظمات في علاقاتها مع الزبائن ، فعلى سبيل المثال تبذل الكثير من المنظمات العالمية جهوداً كبيرة من أجل الحصول على البيانات والمعلومات عن الزبائن الحاليين والمحتملين ومن شتى المصادر مثل تصميم برامج خاصة تتبع من خلالها تلك المنظمات الأفراد الذين يتربدون على الواقع الإلكتروني في شبكة الانترنت والذي قد يتكون ورائهم الكثير من البيانات والمعلومات عن خصائصهم وتفاصيلهم وقوتهم الشرائية وبالتالي تحالها تلك البرامج هذه المعطيات وتقدم لها تقارير وصورة واضحة عن المتربدين على تلك الواقع الذين يمكن ان يكونوا زبائن لها، بل حتى أن بعض المنظمات تعمل على تبادل تلك المعلومات الزبزنية وشرائها من منظمات أخرى لتكون أساساً ومنطلقاً لأنشطة وفعاليات تلك المنظمات وقراراتها .
٥. من الضروري على إدارة المنظمات الاستعانة بأفكار الزبائن والخبراء الخارجيين من أجل تطوير منتجاتها ، وخدماتها من خلال تطوير أساليب غير تقليدية يحقق لها السبق في استخدام تقنيات وأساليب جديدة وتبني وجه نظر الزبون في ذلك .
٦. ينبغي على الشركات التي ترغب بأن تكون ريادية في أعمالها أن تبني المخاطرة المحسوبة وإجازة روح المجازفة كثقافة منظيمية وان تتيح لعامليها الإبداع والتجديد دون خوف من الفشل ومن العقاب ، وتتخذ أساليب وطرائق مبتكرة واستباقية وتبني أساليب متعددة في عملها، وان لا تكتفى وتكلفي بالقليل، في الوقت الذي تحاول فيه المنظمات الأجنبية ليس زيادة حصتها السوقية في السوق العراقية فحسب بل العمل على أخراج المنظمات العراقية من اللعبة .

المصادر:**أولاً : المصادر العربية**

١. ال فيحان ، إيثار عبد الهادي ، و ألبز ،كلثوم،(2011)،دور المنظمات الريادية في تحقيق المسؤولية الاجتماعية .
٢. الساعدي، مويد يوسف نعمة، (2001) ، "أخلاقيات الإدارة وأثرها في الرقابة الإدارية على وفق أنموذج الثقة، دراسة ميدانية في الشركة العامة للاكتشافات النفطية" ، رسالة ماجستير مقدمة إلى مجلس كلية الإدارة والاقتصاد - جامعة بغداد.
٣. العنزي،سعد علي حمود،(2013)، "الفكر التنظيمي في إدارة الأعمال" ، ط1، مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع ، عمان ،الأردن .

ثانياً : المصادر الأجنبية

1. A Akdemir , Bünyamin & Erdem , Orhan and Polat , Sedat .(2010) , " Characteristics of High Performance Organizations ", Journal of Faculty of Economics and Administrative Sciences , 2010, Vol.15, No.1 pp.155-174.
2. Adams, J. & Khan, H. & Raeside, R., and White, D. (2007)." Research Methods for Graduate Business and Social Science Students", First Edition, Sage Publications Inc.
3. Alhbeira, Fares Nassif.(2010), " Entrepreneurship and Performance: a Practical Method to Estimate Entrepreneurship Reward in Jordan ", Journal of Management and Economics, no:84.
4. American Management Association .(2007) , "How TO Build High Perfomance organization",www.amanet.org.
5. Bird, B. (1988), "Implementing Entrepreneurial Ideas: the Case for Intention", Academy of Management Review, Vol. 13 No. 3, pp. 442-53.
6. Brown Eric D.,(2006), " Implementing A High Preformance Work System "
<http://www.enclbrown.com>.
7. Chaganti, R. & R. Chaganti, and Stewart M.,(1991)," High Performance Management Strategies for Entrepreneurial Companies: Research Findings from over500 Firms" , New York : Quorum Books .
8. Christensen, Karina. Skovvang.,(2004) , "A Classification of the Corporate Entrepreneurship Umbrella: Labels & Perspectives", International *Journal of Management Enterprise Development*, Vol: 1, No: 4, 2004), p p:301-315 .
9. Daft, Richard L., (2003) *'Management'*,6th edition, south western, a division of Thomson Learning, United state of America .
10. De Waal, André .(2013), " IS THE HIGH PERFORMANCE ORGANIZATION FRAMEWORK SUITABLE FOR THAI ORGANIZATIONS?", Business and Information 2013 (Bali, July 7-9), Chiraprapha Tan Akaraborworn , School of Human Resource Development, National Institute of Development Administration (NIDA) Bangkok, Thailand .
11. De Waal , Andre' & Jansen , Paul .(2013)," The Bonus as Hygiene Factor:the Role of Reward Systems in the High Performance Organization ", Evidence-based HRM: A Global Forum for Empirical Scholarship , Vol. 1 No. 1, 2013 , pp. 41-59 .
12. Druker,P.F., (1998),The Discipline of Innovation", Harvard Business Review, Nov.: 152-155.

13. Ferreira,Joao .(2002),"Corporate Entrepreneurship: a Strategic and Structural Perspective ", International Council for Small Business , 47th World Conference San Juan, Puerto Rico June 16-19, 2002.
14. Foss, Nicolai J. & Lyngsie, Jacob .(2011), "The Emerging Strategic Entrepreneurship Field: Origins, Key Tenets and Research Gaps" , *Handbook of Organizational Entrepreneurship* Edward Elgar,Working Paper , January 22, 2011 .
15. Foss,Kor Nicolai J.& Klein, Peter G . & Yasemin Y.and Mahoney, Joseph T.(2006)" ENTREPRENEURSHIP, SUBJECTIVISM, AND THE RESOURCE- BASED VIEW: TOWARDS A NEW SYNTHESIS " , http://www.business.uiuc.edu/Working_Papers/papers/06-0121.pdf.
16. Giannikis , Stefanos & Nikandrou , Irene .(2013), " The impact of corporate Entrepreneurship and High-Performance Work Systems on Employees' Job Attitudes: Empirical Evidence from Greece during the Economic Downturn " , The International Journal of Human Resource Management , Publishing models and article dates explained , Published online: 29 Apr 2013 , Article Views: 62:
<http://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/09585192.2013.778316#.Uh1ohNLJT6I> .
17. Goessl, Leigh.(2013)," What is a high-performance organization (HPO)? " , September 09, 2013. <http://www.helium.com/items/802036-an-overview-of-the-high-performance-organization>.
18. Goetsch , David L. & Davis, Stanley B. (2010), *Quality management for organizational excellence , introduction to total Quality* , 6th edition . pearson prentice – Hall New Jersey.
19. Hitt, M.A., Ireland, R.D., Camp, S.M. and Sexton, D.L. (2001), "Strategic Entrepreneurship: Entrepreneurial Strategies for Wealth Creation", Strategic Management Journal, Vol. 22No. 479, p. 491 (special issue).
20. Hitt, Michael A.& Ireland, R. Duane & Camp, S. Michael and Sexton Donald L.(2002), " Strategic Entrepreneurship: Integrating Entrepreneurial and Strategic Management Perspectives : www.blackwellpublishing.com/pdf/HittSE001.pdf.
21. Hitt, Michael A., Hoskisson, E. Robert, Ireland, R.Duane, (2007), "Management of Strategy: Concepts and Cases", South-Western, 1st ed., New York.
22. Hitt,Michael A& Ireland R. Duane & Camp S. Michael and Sexton ,Donald L.(2013)," Strategic Entrepreneurship: Integrating Entrepreneurial and Strategic Management Perspectives", <http://www.blackwellpublishing.com/pdf/HittSE001.pdf> .
23. Hunter,M.Gordon, & Long , A.Wayne,(2011),"Adopting The Entrepreneurial Process in The Study Of Information Systems and Small Business". European Journal of Information Systems , Vol.7, No.2 , pp 1-14.
24. Klein ,Peter G. & Mahoney , Joseph T. & McGahan , Anita M. and Pitelis , Christos N. (2012), " Capabilities and Strategic Entrepreneurship in Public Organizations ".
25. Kok , Jan de & Hartog , Deanne den .(2006)," High Performance Work Systems, Performance and Innovativeness in Small Firms " , Scientific Analysis of Entrepreneurship and SMEs , working paper series of EIM Business and Policy Research, February 2006.
<http://www.ondernemerschap.nl/pdf-ez/N200520.pdf>.

26. Kraus , Sascha & Kauranen , Ilkka.(2009)," Strategic management and entrepreneurship: Friends or foes? ", Int. Journal of Business Science and Applied Management, Volume 4, Issue 1, 2009, http://www.business-and-management.org/library/2009/4_1--37-50-Kraus,Kauranen.pdf .
27. Miles ,Morgan and Darroch ,Jenny ,(2006) ."Large Firms, Entrepreneurial Marketing Processes , and the cycle of Competitive advantage ".Journal of European of Marketing .
28. Miller, J. & Claire McCartney, C. (2010). Sustainable Organisation performance What really makes the difference? www.cipd.co.uk/shapingthefuture .
29. Mcgee, J.E.(2006), " Linking Corporate Entrepreneurship to Strategy, Structure ,and Process: Suggested Research Directions" , Entrepreneurship Theory & Practice ,Vol. 23, No.3 .
30. Mokaya ,Samuel Obino & Namusonge ,Mary and Sikalieh ,Damary .(2012)," The Concept of Entrepreneurship; in pursuit of a Universally Acceptable Definition " , International Journal of Arts and Commerce Vol. 1 No. 6 November 2012,PP: 128- 135 .
31. Mokaya ,Samuel Obino & Namusonge ,Mary and Sikalieh ,Damary .(2012)," The Concept of Entrepreneurship; in pursuit of a Universally Acceptable Definition " , International Journal of Arts and Commerce Vol. 1 No. 6 November 2012,PP: 128- 135 .
32. Musa, P. & Tulay, G.(2008) "Investigating the Impact of Organizational Excellence and Leadership on Achieving Business Performance: An Exploratory Study of Turkish Firms", Emerlad Management Review .
33. Paul Gompers, Anna Kovner, Josh Lerner, and David Scharfstein,(2008), " Performance Persistence in Entrepreneurship ", This Draft: July-2008.
<http://www.hbs.edu/faculty/Publication%20Files/09-028.pdf>.
34. Petrakis, P.E,(2007), " The Effects of risk and time on Entrepreneurship International Entrepreneurship Manag Journal, Vol 3 , <http://www.ivsl.org>.
35. Popova , Daniela Dimitrova .(2011), " CORPORATE ENTREPRENEURSHIP – TOP MANAGEMENT TEAMS' KNOWLEDGE NETWORKS ", "Administration and Management" Varna Free University.
36. Ramendran , Charles & Gopalan Raman & Ramesh Kumar M. H & Beleya , Prashanth & Nodeson , Suresh.(2013)," ORGANIZATIONAL FLEXIBILITY AND ITS IMPLICATIONS ON EMPLOYEES PRODUCTIVITY ", INTERDISCIPLINARY JOURNAL OF CONTEMPORARY RESEARCH IN BUSINESS, FEBRUARY 2013 , <http://journal-archives28.webs.com/298-316.pdf>.
37. Rensburg , Deryck J van .(2013), " Is Strategic Entrepreneurship a Pleonasm? ", Journal of Management and Strategy Vol. 4, No. 1; 2013, pp:15-27 .
38. Rensburg , Deryck J van .(2013), " Is Strategic Entrepreneurship a Pleonasm? ", Journal of Management and Strategy Vol. 4, No. 1; 2013, pp:15-27 .
39. Turner, D. & Crawford, M., (1994), "Competence Based Competition", 2nd Ed., John Wiley & Sons, New York.
40. Welbourne , Theresa M.& Batt , Rosemary .(1999)," Performance and Growth in Entrepreneurial Firms: What do Unions do?", CAHRS Working Paper Series, Center for Advanced Human Resource Studies(CAHRSS).
<http://digitalcommons.ilr.cornell.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1100&context=cahrswp>.

41. Whleen ,Thomas , L . & Hunger , David , Land , (2000), "Strategic Management and Business Policy ,Entering 21st Ceniury Global Society Upper Saddle River , Wesley Longman, pearson Prentice – Hall.U.S.A.
42. Workshop Arusha.(2013), " Reating the High Performance Organization Leading and Growing Your Business to Achieve Exceptional Results Become a High Performance Workplace", Date: 23 – 27/09/2013,
<http://disneytz.com/workshops/2013/Creating%20High%20Perfomance%20Organization.pdf>.
43. Zhang, Yanlong & Zhang, Xiu'e . (2012) "The effect of entrepreneurial orientation on business performance: A role of network capabilities in China", Journal of Chinese Entrepreneurship, Vol. 4 Iss: 2, pp.132 – 142 , © Emerald Group Publishing Limited .
44. Zhang,Xiao & Yonggui ,Wang & Yang ,Zgong and Wang, Qingxiao.(2006)" How Corporate Entrepreneurship Impacts Market Performance: a Disaggregated Approach Based on Evidence from China", Management of Innovation and Technology,Vol:1,Conference :21–23,June 2006.
45. Dissanayake , Srinath.(2013)," Rewarding Stakeholders: The Perspective of Strategic Entrepreneurship ", Munich Personal RePEc Archive , MPRA Paper No. 47848, posted 27. June 2013 04:46 UTC , 26. June 2013, Online at: <http://mpra.ub.uni-muenchen.de/47848/>.