

الشخصية وأثارها الاقتصادية والاجتماعية رؤيا شرعية

الدكتور أسامة عبدالجبار العاني

أستاذ

كلية الادارة والاقتصاد/جامعة بغداد

المستخلص

الشخصية احدى الاجراءات التي اتبعتها بعض الاقطارات العربية بناءً على توصيات المؤسسات المالية الدولية الهدف المعلن منها هو رفع كفاءة القطاع العام، الا ان الذي نجم عن ذلك تضييقه.

يحاول البحث استبطاط حكم شرعي حول بيع القطاع العام الى القطاع الخاص ولتحقيق ذلك فقد تكون البحث من خمس فقرات. تناولت الاولى مفهوم الشخصية وأبرز أشكالها، في حين تناولت الثانية الآثار الاقتصادية للشخصية، والثالثة الآثار الاجتماعية لها. اما الفقرة الرابعة فقدمت عرضاً موجزاً لأشكال الملكية في الاسلام وحاوت الفقرة الاخيرة استبطاط حكم شرعي للشخصية.

وقد توصل البحث الى أن عملية بيع القطاع العام الى القطاع الخاص لا يمكن اطلاقه والأفقاء بجوازه الا بشروط مستنداً في ذلك الى قول الرسول صلى الله عليه وسلم (الناس متباون في ثلات) كون الاشياء المذكورة مثلاً لا حصرأ على رأي الفقهاء. وكذلك استناداً الى فعل عمر رضي الله عنه في عدم توزيع سواد العراق لقوله تعالى (كي لا يكون دولة بين الاغنياء) وكون عملية البيع تمثل هدرأ في المال العام واضعافاً لدور الدولة في الحياة الاقتصادية مع السماح ببيعه في حالات محددة وبتوافق شروط معينة ذكرها البحث.

مقدمة

الحمد لله نحمده ونسعى إليه ونسأله ونستغفره ونستهديه، ونعود بالله من شرور انفسنا ومن سيئات اعمالنا، من يهدي الله فهو المهتد ومن يضل فلن تجد له ولياً مرشدًا.

بعد ابتعاد المسلمين عن دينهم الحنيف وجعله قرآنًا يتلى في المساجد فقط، تخلف وضعهم الاقتصادي والاجتماعي، واصبحت معظم دول المسلمين تقع في خانة الدول النامية او المتخلفة. ومن الشعور بعقدة المغلوب في تقليد الغالب، اتبعنا ما وجد لدى الدول المتقدمة من منهجهات، شرقية كانت او غربية، فما كان من نتائجها الا المزيد من التقهقر والتخلف.

على مستوى عالمنا العربي، ذلك الجزء المهم من عالمنا الاسلامي، اخفقت تجارب خمسة عقود من الزمن لتحقيق التنمية فيه، فحصلنا منها هجراً لأنماط الانساجية القائمة، لتنبع انماطاً حديثة فخسراً الاثنتين معاً. وتوجهت الاموال الطائلة للانفاق على المظاهر البذرية او التسلیح غير المدروس، فلم نحصل على النقدم وحصلنا مقابل ذلك على المديونية، اذ إن غالبية الدول العربية مدينة، وفي وضع اضطرها الى مراجعة (المؤسسات المالية الدولية) لغرض مدتها بالقروض او جدولة

ديونها، فكان الشرط هو اتباع برامج ما يسمى بالتصحيح الاقتصادي الذي تشكل الشخصية احدى آلياته الرئيسة.

يتغافل، صناع القرار، عرض البرامج المتتبعة - حتى ولو كانوا مضطرين - على ميزان الشرع، وكأن الدين لا يفقه مثل هذه الامور، مع ان الباري عز وجل يقول [ما فرطنا في الكتاب من شيء]، لتكون النتيجة حصاد خسارة في الدنيا ومخالفة للشريعة في الآخرة.

في ضوء ذلك، فإن البحث يسعى، الى تقويم برامج الشخصية التي اتبعت في عدد من أقطار العالم ومنها العربية، من وجهة نظر الشريعة الإسلامية من خلال استعراضالياتها ونتائجها الاقتصادية والاجتماعية على وفق الميزان الشرعي.

ولعرض تحقيق هدف البحث، فقد تم تقسيمه على خمس فقرات، تناولت الاولى مفهوم الشخصية وابرز اشكالها، في حين تطرقت الثانية الى الاثار الاقتصادية للشخصية، اما الثالثة فقد تناولت الاثار الاجتماعية لها، في الوقت الذي سعت فيه الفقرة الرابعة الى التعرض بایجاز لاشكال الملكية وخصوصيتها في الشريعة الإسلامية، في حين حاولت الخامسة والأخيرة استبطاط حكم شرعی لعملية الشخصية بالاستناد الى الكتاب والسنة المطهرة، مع وضع خاتمة تبرز وسطية الشريعة الإسلامية.

ان الاجتهاد في اصدار حكم شرعی في مسألة معاصرة يعد من الامور الصعبة والمعقدة، الا اننا نبتغي في كل ذلك وجه الله، عسى ان لا نحرم من اجر واحد مع سعينا للحصول على الاجررين والله من وراء القصد.

أولاً- الشخصية (المفهوم، الاشكال، الاسباب)

لم يظهر مفهوم الشخصية الى الوجود حتى عام ١٩٨٤، عندما بدأت بريطانيا عمليات واسعة لتحويل ملكية القطاع العام بغية تحسين كفاءة الاداء والانتاج في عدد من القطاعات، وقد لاقت هذه التجربة نجاحاً هناك، مما حدى بالبنك وصندوق النقد الدوليين لعمم هذه التجربة وجعلها واحدة من السياسات التي يجب ان تتبعها البلدان المدينة ضمن ما يسمى بحزمة الاصلاحات الاقتصادية لمعالجة مشاكل المديونية.

هناك تعريفات واجتهادات كثيرة تحاول ايجاد معنى للشخصية، حيث يعرفها (Aktan, 1995,7) بانها التحرر من القيود التي تتعلق بانخفاض الكفاءة في منشآت القطاع العام وتحولها إلى حواجز للقطاع الخاص. اما Brom, Oecd, Htm مع انه يعد نقل ملكية القطاع العام الى القطاع الخاص مفهوماً خطأ، فهو بعد الشخصية وسيلة وليس غاية، ويرى ان هدفها هو خلق بنية اقتصادي تتسم المشروعات فيه بالكفاءة وانتاج سلع وخدمات ذات جودة عالية عند مستوى سعر حقيقي اقل، بحيث تعم الفائدة على افراد المجتمع.

لا انه يلاحظ فيما بعد تغيراً على مستوى المفهوم، اذ يؤكد على أن الشخصية تمثل نقل الملكية من القطاع العام الى القطاع الخاص بهدف تجاوز الكلف المرتفعة. إذ يشير (جياد) بهذا الخصوص الى ظهور مفاهيم كثيرة حول الشخصية مثل

(Jiyad, 1995,9):

١. نقل الملكية والتحكم من القطاع العام الى القطاع الخاص، وهو ما يعني بيع الاصول .

٢. نقل الملكية من القطاع العام الى القطاع الخاص.
٣. نقل انشطة الملكية من القطاع العام الى القطاع الخاص.
٤. بيع الاصول المملوكة للدولة الى القطاع الخاص.
٥. سياسة جديدة تعمل على اعادة التوازن بين القطاعين الخاص والعام.
٦. تقسيم جديد للعمل بين القطاعين الخاص والعام.

يعتمد مفهوم الشخصية على تفعيل قوى السوق. وهناك عدة وسائل يمكن من خلالها انجاز الشخصية هي (الاسكوا، ١٩٩٩، ٨-٧):

١. التعاقدات الحكومية Out Contracting. وهذا الاسلوب يعني أن تقوم الحكومة بالتعاقد مع القطاع الخاص لتوريد سلع او خدمات معينة.
٢. عقود الادارة Contracts Management: وفي هذا الاسلوب تكون الحكومة مالكة للمشروع وتتسب ادارته للقطاع الخاص.
٣. نظام الانشاء والتشغيل والتمويل BOT – Transfer – Operate – Transtfer: ويحظى هذا النظام بقبول كبير في مجال الشخصية ويستخدم في خصخصة مشاريع البنى الارتكازية . وفي هذا النظام يقوم، المستثمرون ببناء المشروع وتشغيله لمدة زمنية محددة ثم يؤول الى ملكية الحكومة بعد انتهاء المدة .
٤. هناك وسائل اخرى للشخصية مثل المشروعات المشتركة، والامتياز الاحتكاري، وهناك نظام ازاله التنظيم والرقابة العامة.
٥. نظام التحويل الى الملكية الخاصة. ويتم ذلك عبر بيع المشروعات بأكملها الى القطاع الخاص. وقد لوحظ في الاونة الاخيرة ان المعنى الاخير هو السادس والمراد تطبيقه في حال البلدان النامية، فحواله القضاء على الملكية العامة واعادة توزيع الثروة لصالح اصحاب رؤوس الاموال (زكي، ١٩٩٥، ٢٢١).

أشكال الشخصية

ويميز كول بين ثلاثة أشكال للشخصية هي : الشخصية السياسية، حيث يعطى المواطنون أسمهاً او قسمات استحقاق في المؤسسات التابعة للدولة، وبغض النظر عن قدرتها الاقتصادية على البقاء ورأسمالها وادارتها. والشخصية المالية، اذ تباع المنشآت لمن يتقدم بأعلى سعر بغية زيادة الايرادات العامة والشخصية الاقتصادية، حيث تدير الحكومة او احدى الهيئات الحكومية عملية اعادة هيكلة المنشآة وتنقاوся مع الراغبين في الشراء من القطاع الخاص حول الشروط الخاصة بالاستخدام والمزايا الاجتماعية والتدريب والعمالة الزائدة (در هوفن وشيراتسكي، ٢٠٠٢، ٢).

الشخصية بوصفها جزءاً من برامج الحزمة

تعد الشخصية مكوناً اساسياً لبرامج كل من صندوق النقد والبنك الدوليين والهدف منها - حسب وجهة نظر هاتين المؤسستين- هو معالجة الخسائر الفادحة التي تكبدها الدولة من خلال الاداء السيئ لمشاريع القطاع العام. وتحفيض العبء على نفقات الدولة المتحققة بسبب هذه الخسائر.

ومن اهداف الخصخصة ايضاً الارتقاء بفاء القطاع العام وزيادة انتاجية العامل كونه احد الاسباب المهمة لتوفير الموارد اللازمة لمعالجة المديونية. ويطلق على برامج كل من البنك وصندوق النقد الدولي تسمية (الحزمة) ويقصد بها الشروط التي تضعها هاتان المؤسستان على الدول التي ترغب في اتباع هذه البرامج لحل مشاكل مديونيتها.

تطلب برامج صندوق النقد الدولي خفضاً للطلب الكلي من خلال عدد من المحاور تترافق مع الخصخصة، لاسيما في السياسات المتعلقة بالموازنة العامة للدولة والتي تؤدي الى (زكي، ١٩٩٥، ٢١٣-٢١٥):

١. اجراء خفض كبير في النفقات التحويلية ذات الطابع الاجتماعي وخصوصاً بما هو متعلق بدعم اسعار السلع الضرورية والتموينية مما يعني خفضاً للاجور الحقيقة لنوعي الدخل المحدود.
٢. الكف عن الولوج في المشاريع الاستثمارية التي يمكن للقطاع الخاص القيام بها، مما يؤدي الى خفض الاستثمار الحكومي.
٣. التخلص من الدعم الحكومي لوحدات انتاجية في القطاع العام تحقق خسارة، مما يعني تسريح عدد اضافي من العاملين عند تصفيتها.
٤. يعارض البنك مسألة حماية الصناعات المحلية: كما يهاجم سياسات التصنيع القائم على بدائل الواردات، ويرى أنه من الافضل لتلك البلدان أن تحول هيكلها نحو التصدير، الامر الذي سينجم عنه فتح اسوق هذه الدول امام التجارة العالمية، وهذا بدوره يؤدي الى زيادة صادرات الدول الرأسمالية لهذه البلدان، والنتيجة زيادة الانفاق الاستهلاكي في تلك البلدان وتدهور الصناعة المحلية.

أسباب الخصخصة

تسارعت خطى الخصخصة منذ النصف الثاني لسبعينيات السبعينيات كما ذكرنا هو برامج التصحيف والتبني الاقتصادي التي اتبعتها البلدان النامية (المدينة). اما الباعث على ذلك في بلدان اوروبا الشرقية، فهو التحول من اقتصاد مركزي الى اقتصاد السوق.

وثمة سبب ثالث أسمه بلا شك في انتشار الخصخصة في البلدان النامية، وهي محاكاة جهود الخصخصة في البلدان الصناعية والتي أصبحت ظاهرة شائعة في اوائل الثمانينيات (در هوفن وشيرتسكي، ٢٠٠٢، ٣).

ثانياً-الآثار الاقتصادية للخصوصة

تدعي برامج المؤسسات المالية الدولية لمعالجة المديونية (ومنها الخصخصة) تحقيق بعض النتائج الإيجابية، وذلك من خلال تحقيق بعض الاستقرار في اسعار صرف عملات الدول المديونة واستقرار اسعار الفائدة في اسواقها المالية، اضافة الى تخفيض نسب العجز في موازين مدفوّعات الدول المديونة، وانخفاض نسبة الدين. وقد اشرت عدد من الملاحظات على دقة هذه النتائج (عبدالفضيل، ١٩٩٤، ٢٤).

وعلى الجانب الآخر، فقد ادت هذه البرامج الى جملة من الآثار الاقتصادية السلبية سيتم تحديدها من خلال استعراض النتائج التي ترتبت على عدد من البلدان العربية وغيرها وهي عدالموالاتي:

١. اتساع نطاق الملكية الخاصة

تم التطرق آنفًا الى الاشكال التي يمكن ان تتخذها عملية الخصخصة الا ان الشكل السائد في الاقطاع العربي المذكورة آنفًا هو اسلوب بيع القطاع العام الى القطاع الخاص.

وفي الاردن، التي لم يشغل فيها القطاع العام سوى ٦.٥% من اجمالي النشاط الاقتصادي سنة ١٩٩٦، تم بيع عدد من المشاريع الكبيرة فيه، وهي شركة البوتاس ومصانع الاسمنت الاردنية وتصفيّة شركة الصناعات الزجاجية وشركة الصناعات الصوفية وهي من كبرى شركات القطاع العام.

وتم تخصيص ١٥ مؤسسة في تونس عام ١٩٩٥، والحقت بها ٣٢ مؤسسة عام ١٩٩٦ زيادة على بيع ١٩ مؤسسة للقطاع الخاص.

وعلى نطاق الجزائر، فقد حلّت ٤٧٤ مؤسسة عمومية من مجموع ١٢٦٧ مؤسسة مع وجود دراسة حل ٦٠٠ مؤسسة اخرى وذلك عام ١٩٩٤. كما تم تصفيّة القطاع العام في مصر بحيث بلغت مساهمة القطاع الخاص في النشاط الاقتصادي عام ١٩٩٩/١٩٩٨ اكثر من ٨١٪.

اما في اليمن فقد تم تأهيل ٦ مؤسسات لبيعها وكذلك تم تقديم عشر اخرى للغرض نفسه وذلك في سنة ١٩٩٦. ومع ضخامة القطاع الخاص في المملكة المغربية فقد تم تحويل اكبر من نصف منشآت القطاع العام الى القطاع الخاص سنة ١٩٨٩ (العاني، ٢٠٠١، ٥٢).

٢. ازدياد حدة تفاوت الدخول

تمارس الشخصية دوراً في اختلال العلاقة ما بين العمل ورأس المال وانحيازها الى مصلحة الثاني، اذ تؤدي الى اعادة توزيع الدخل لصالح اصحاب رؤوس الاموال على حساب عنصر العمل، فالاعفاءات الضريبية وبيع القطاع العام يؤدي الى زيادة عوائد اصحاب رؤوس الاموال، وبالمقابل انخفاض عائد عنصر العمل من خلال سياسات الحد من ارتفاع الاجور وتحرير الاسعار والغاء التزام الحكومة بتشغيل الخريجين.

يشير تقرير التنمية البشرية لعام ٢٠٠١ الى اتساع فجوة التفاوت في الدخول ما بين الخامس الغني والخامس الفقير في البلدان المشار إليها آنفًا. فقد ازدادت دخول الاغنياء عن الفقراء بمقدار ٤ ضعاف في مصر و ٦.١ ضعف فيالجزائر و ٨.٥ ضعف في تونس وذلك سنة ١٩٩٥. وبلغ التفاوت ٥.٩ ضعف في الاردن سنة ١٩٩٧. في حين كان التفاوت ٥.٦ ضعف في اليمن و ٧.٢ ضعف في المغرب سنة

١٩٩٨. ونتيجة لذلك فقد بلغ معامل جيني ٤٣٦.٤% في الأردن و ١٧% في تونس و ٣٥.٣% في الجزائر و ٣٩.٥% في المغرب و ٢٨.٩% في مصر و ٣٣.٤% في اليمن وذلك للسنوات نفسها (HDR, 2001, 183-184).

٣. انخفاض الدخول الحقيقية

تعترف ادارة التنمية في الامم المتحدة بان التكيف الهيكلي (الشخصية احد مكوناته) يضاعف من مشكلات الفقر في الاجل القصير ولا توجد مؤشرات لمعالجة ذلك في الاجل المتوسط اذ تؤدي عمليات التثبيت الاقتصادي الى خفض الطلب الكلي وتقليل الاستثمار والنمو في الاجل القصير. غالباً ما تقع استقطاعات الميزانية بصورة غير متكافئة على السلع والخدمات المستهلكة بشكل كثيف على الفقراء، كما ان خفض الميزانية يقلل من خلق فرص الاستخدام او التشغيل مما يتربّط عليه نشوء ضغوط لخفض الاجور الامر الذي يزيد من مشكلة الفقر (الأمم المتحدة، ٩٧-٣٤-٣٥).

ونتيجة لذلك فقد استمر تدهور نصيب الفرد من الدخل وكما هو واضح في جدول ١ اعدا تونس، والتي تعود زيادة نصيب الفرد فيه الى ارتفاع عوائد القطاع السياحي التي انعكست على نصيب الفرد في الدخل الحقيقي.

الجدول ١
نصيب الفرد من الناتج المحلي الحقيقى المعدل^{*} للمدة ١٩٩٩-١٩٩٥

البلد	السنة	
	١٩٩٩	١٩٩٥
الأردن	٣٩٥٥	٤١٨٧
تونس	٥٩٥٧	٥٢٦١
الجزائر	٥٠٦٣	٥٦١٨
المغرب	٣٤١٩	٣٤٧٧
مصر	٣٤٢٠	٣٨٢٩
اليمن	٨٠٦	٨٥٦

* عمل الباحث بالاعتماد على تقارير التنمية البشرية للسنوات ١٩٩٨، ١٩٩٥، ٢٠٠١.

٤. انخفاض الانفاق الحكومي بشكل عام

تهدف برامج مايسى بالاصلاح الاقتصادي ومن ضمنها (الشخصية) الى تخفيض دور الدولة في المجتمع بعد اطلاق قوى السوق والمرابحة على ريادة القطاع الخاص، ويتبين ذلك من خلال انخفاض الاستثمار الحكومي والبيع الى القطاع الخاص واجبار الدولة على اتباع حرية التجارة (العاني، ٢٠٠١، ٥١).

وتشير البيانات المتوفرة الى انخفاض الانفاق العام نسبة الى الناتج المحلي الاجمالي للمدة ١٩٩٥-١٩٩١ بشكل عام ويتجلى هذا الانخفاض خلال المدة ١٩٩٧-١٩٩١، وذلك في غالبية الاقطارات التي اتبعت برامج الشخصية (العاني، ٢٠٠٢).

٥. زيادة الاصول الاجنبية

وفي المغرب، يعد برنامج الخصخصة من انجح البرامج من حيث حصيلة تدفقات الاستثمار الاجنبي المباشر، فمنذ عام ١٩٩٣ إلى نهاية عام ١٩٩٧، بلغت القيمة الاجمالية لعمليات الخصخصة نحو ملياري دولار، منها نحو ٦٥٠ مليون دولار استثمارات اجنبية. اما في مصر، فمنذ عام ١٩٩٢، بلغت الحصيلة الاجمالية لعمليات الخصخصة مجتمعة نحو ٣.٧ مليار دولار امريكي، يمثل قرابة المليار دولار منها مشاركة لرأس المال الاجنبي (قار، ٢٠٠١، ١٦٤-١٦٣).

تقضي الامانة العلمية عرض نتائج الخصخصة من خلال دراسات اخرى ولها الغرض سوف نستعرض الجدول النهائي للدراسة التي قامت بها الاسكوا لدراسة الخصخصة في مصر وكما في جدول ٢.

وتحكم الدراسة على نجاح عملية الخصخصة وايجابية النتائج المتحققة مع ان هذه البيانات مشكوك فيها، اذ إن الدراسة شملت ٢٢ مشروعًا مخصصاً، في حين اعتمد نتائج عدد اقل من ذلك بكثير وحسب توافر المعلومات وحسب ما موجود في الجدول، اذ قد تصل عدد الشركات المخصصة التي لا تتوفر عنها معلومات من ١-١٥ شركة مما يحكم بعدم دقة النتائج المعروضة.

وتشير المصادر ايضاً، الى ان الخصخصة حفزت المستثمرين الاجانب على جلب اموال جديدة ففي اوائل التسعينيات كان من بين ثلثي ونصف مجموع الاستثمارات الاجنبية والمحلية في امريكا اللاتينية واوربا الشرقية موجها الى الخصخصة (در هوفن وشيرانتسكي، ٢٠٠٢، ٣).

الجدول ٢

ملخص نتائج استبيان تقييم برامج الخصخصة في مصر لعام ١٩٩٨ *

المؤشر	عدد الشركات	ارتفاع	انخفاض	غير معلوم	٥
الزيادة في الايرادات	٢٢	١٠	٧	٥	
الزيادة في الارباح	٢٢	٩	٨	٥	
الزيادة في انتقالية العمل	٢٢	٧	٥	١٠	
الاداء في سوق العمل	٢٢	١٥	٦	١	
الاجر	٢٢	١٧	١	٤	
العمالة (قبل وبعد الخصخصة)	٢٢	١	٨	٦	
العمالة (بعد الخصخصة)	٢٢	٤	٣	١٥	

* المصدر : الاسكوا، تقييم برامج الخصخصة في منطقة الاسكوا، نيويورك، ١٩٩٥.

٦. اثر الخصخصة على تخفيض الديون وعجز الموازنة

ان بعض من ابعاد برامج الخصخصة في امريكا اللاتينية كانت ناتجة عن مقاييس الديون بخصوص ملكية ضمن استراتيجية لخفض الديون . وكان من المتوقع ان ذلك لن يؤدي الى خفض ديون القطاع العام فحسب بل ايضاً الى التمكن من النفاذ الى أسواق رأس المال الدولية للحصول على موارد جديدة لاستبدال المعدات الرأس مالية ذات التكنولوجيا المتقدمة .

وفي تقييم آخر لممارسات الخصخصة في أمريكا اللاتينية ايضاً، تبين ان ايرادات مبيعات الخصخصة لم تسهم كثيراً في خفض عجز الموازنة، وان ساعدت في بعض الحالات على خفض الاعانت الحكومية المستقبلية لدعم مؤسسات القطاع العام الخاسرة (درهوفن وشيراتسكي، ٢٠٠٢، ٣-٢).

٧. أثر الخصخصة على الكفاءة

تبين من اداء ١٥ منشآت في جمهورية كوريا تم خصخصتها في اوائل الثمانينيات، انها لم تستفد جميعها من الخصخصة بالدرجة نفسها .ففي حين شهدت ست منشآت زيادة في كفاءتها، انخفضت كفاءة منشآتين بعد الخصخصة، ولم يكن للخصوصة تأثير يذكر على الكفاءة في المنشآت السبع الباقية. كما تفاوت اداء خمس شركات خصخصة منذ اواخر الثمانينيات، اذ تحسنت الانتاجية في شركتين، بينما ظلت على حالها في الشركات الاربى (درهوفن وشيراتسكي، ٢٠٠٢، ٧).

ثالثاً- الآثار الاجتماعية للخصوصة

اضافة الى الآثار الاقتصادية التي ترتب على اتباع وصفات كل من صندوق النقد والبنك الدوليين، التي تمثل الخصخصة فيه احد العلاجات الحيوية، هناك اثار اجتماعية لا تقل خطورة يمكن ان تعصف بالبلدان المستخدمة لهذه البرامج. وهذه الآثار متعددة ابرزها البطالة التي تعنى تهميش فئة ليست بالقليلة عن النشاط الاقتصادي وينجم عنها مشاكل اجتماعية متفرعة، منها انخفاض مستوى الدخل ومن ثم انخفاض اشباع الحاجات الاساسية ولا سيما في جانبي التعليم والصحة وظهور القطاع غير النظامي وانتشار الفساد في المجتمع.

١. ارتفاع معدلات البطالة

تركز برامج الخصخصة على دعم القطاع الخاص، كي يلعب دوراً اكبر في مجال الانتاج، الا انه ليس من المتوقع قيامه في المدى القصير على الاقل بزيادة التشغيل، نظراً للتراجع في الطلب الكلي على السلع والخدمات، ونتيجة للموجة التفسيفية التي تحدثها هذه البرامج، وانعكاس ذلك على انخفاض الدخل الحقيقي لافراد المجتمع مما سيحد من قيام القطاع الخاص بأية استثمارات يمكن ان يكون لها انعكاس ملحوظ على زيادة التشغيل.

تدل البيانات المتوفرة على ارتفاع معدلات البطالة في الاقطان التي اتبعت برامج الخصخصة، اذ بلغت البطالة السافرة ٤٤% في الاردن و٦٦% في تونس، وفي المغرب ١٥% سنة ١٩٩٩، و٢٦.٤% في الجزائر سنة ١٩٩٧، وفي مصر ٨.٧% سنة ١٩٩٦، وفي اليمن ٨.٢% سنة ١٩٩٨، وتتخذ البطالة شكلاً اخطر في الظروف الراهنة حيث انها تنتشر في صفوف الشباب الذين تتراوح اعمارهم ما بين ١٥-٤٢% سنة ١٩٩٢ حيث بلغت نسبتهم من اجمالي البطالة ٦٥.٧% في الجزائر سنة ١٩٩٢، و٦١.٥% في المغرب سنة ١٩٩٩ و٦١.٥% في مصر سنة ١٩٩٨ (التنمية الإنسانية، ٢٠٠٢، جدول ٢٤-٢٥).

ولا يخفى مقدار الخطورة التي يمكن ان تلحقها هذه المعدلات المرتفعة للبطالة بالمجتمع وخاصةً بالشباب، الذين يمكن ان يكونوا مرتعاً خصباً للجريمة والانحراف وما لذلك من عواقب وخيمة تهدد امن المجتمع ككل.

٢. انخفاض المستوى الصحي

تتطلب برامج مؤسسات (بريتين وودز) تخفيض الانفاق الحكومي مرافقه مع برامج الشخصية على اساس الحد من النفقات العامة للدولة. وتشير تقارير التنمية البشرية الى انخفاض نسبة الانفاق على الصحة من الناتج المحلي الاجمالي للمدة ١٩٩٠-١٩٩٨، في تونس من %٣.٣ الى %٢.٢ وفي الجزائر من %٥.٤ الى %٢.٦ مع ارتفاع ضئيل في النسبة في المغرب من %٠.٩ الى %١.٢ وفي الاردن من %٣.٦ الى %٣.٣ للمدة ذاتها، ولم تتوفر بيانات عن حال مصر واليمن (HDR, 2001, 196).

ولا تتسم انظمة الصحة في دول المنطقة بالكفاءة ولا بالعدالة وكثيراً ما تتسم بسوء النوعية كما انها لا تستطيع الاستمرار من الناحية المالية (شبير وآخرون، ١٩٩٦، ١٥).

٣. انخفاض المستوى التعليمي

تتسبب البطالة في انخفاض القوة الشرائية للسكان او انعدامها. مما يؤثر سلباً على افراد عائلة العاطل عن العمل، مما ينعكس على انخفاض نسبة الملتحقين في المدارس الابتدائية. وذلك اما من خلال عدم توافر تكاليف الانفاق على تعليمهم، او اخراجهم ليدخلوا الى حيز العمل وبذلك تبرز ظاهرة عمل الاطفال.

يلاحظ تدني نسبة الاطفال الملتحقين في المدارس الابتدائية في جميع الاقطان المتبعة للشخصية خلال المدة ١٩٩٢-١٩٩٥ عدا المغرب الذي يشك في دقة نتائجه، اذ إن حصول الفتاة على التعليم الاساس فيه ما زال سيراً، لا سيما في الريف بعد النصف الثاني من الثمانينيات (فرجاني، ١٩٩٦، ١٥). كما يشير تقرير التنمية البشرية الى النسب المنخفضة لعدد الملتحقين في المدارس الابتدائية للمدة ١٩٩٥-١٩٩٧، اذ بلغت في الاردن %٩٤ و في مصر %٩٣ و في المغرب %٧٥ وفي اليمن %٦٤ وهي اقل مما هو عليه الحال سنة ١٩٩٥ (HDR, 2001, 176).

ان الآثار الاقتصادية والاجتماعية الناجمة عن برامج الشخصية تنم عن اضعاف مقصود في دور الدولة، اذ نجم عن البرامج المذكورة آنفاً خفض في فائضها الاقتصادي مما يضعف مسؤولياتها المتمثلة في اشباع الحاجات الاساسية والنهوض بمسؤولياتها تجاه المجتمع، وقد اتضح ذلك من تدهور نسب الانفاق على الصحة والتعليم وفي سحب يد الدولة من توفير فرص العمل للخريجين وانخفاض نصيب الفرد من الدخل الحقيقي.

رابعاً - اشكال الملكية في الاسلام وحقوقها

الاسلام دين الفطرة ودين الغريزة، وكون غريزة الانسان متعلقة بحب التملك [وانه لحب الخير لشديد] (العاديات/آية ٨) فقد اقرها، ووضع لها اشكالاً وحماها

بالحقوق وكما يأتي:

١. الملكية الخاصة

ويقصد بها كل ملكية للمال ترجع الى فرد او مجموعة من الافراد على سبيل الاشتراك، ويختص بها اختصاصاً يمكنه من حق الاننقاع بها دون الاخرين وبذلك يمنعهم من اي شكل من اشكال الاننقاع، ما لم توجد حال استثنائية توجب ذلك (الخيف، ١٩٦٩، ١٣٢). اي ان الفرد يملك حق الرقبة والتصرف.

وقد وردت الكثير من الآيات القرآنية التي تدل على مشروعية الملكية الخاصة منها قوله تعالى، [فإن تبتم فلكم رؤوس أموالكم] (البقرة: ٢٧٩) ومنها الدلالة على شرعية تملك الأصول الانتاجية، وقوله تعالى في اقرار ملكية الاموال المنقوله في [للفقراء المهاجرين الذين اخرجوا من ديارهم وأموالهم] (الحشر: ٨) وقوله تعالى ايضاً [يا أيها الذين امنوا لا تدخلوا بيوتاً غير بيوتكم] (النور: ٤) وهناك العديد من الآيات الكريمة التي تجسد ذلك مما يثبت الحق في الملكية الخاصة، بوصفها شكلاً من اشكال الملكية في النظام الاقتصادي الإسلامي، بل ان تقرير الملكية الخاصة في الاسلام، يمكن عده في انه (ما يعلم من الدين بالضرورة، فهو يتجلى فيما نزل وفيما فرض من فرائض وفيما ندب اليه من صدقات على وضع يزول معه كل شبهة ورببة) (الخيف، ١٩٧١، ١١٠/١).

٢. الملكية العامة (الجماعية)

وهي تلك الاموال والاصول التي تمتلكها الامة او الناس جميعاً، وتشمل الاموال التي تكون رقبتها ملكاً للدولة، ولكن لا يسمح لها بالتصرف في رقبة المال نفسه، لورود حق عام للامة، او الناس جميعاً على هذه الاموال يفرض الاننقاع به، مع الاحتفاظ برقبته، وهي تناظر مصطلح (الاموال العامة للدولة) في لغة القانون الحديث (يونس، ١٩٨٧، ١٨٣).

وتدل على الملكية العامة آية الفيء (الحشر / ٧) في قوله تعالى [ما افاء الله على رسوله من اهل القرى فله ولرسول ولذى القربي واليتامى والمساكين وابن السبيل كي لا يكون دولة بين الاغنياء منكم]، اذ تقرر هذه الآية على ان الفيء يبقى ملكاً عاماً يصرف في صالح الجماعة الاسلامية ونوابها.

ويidel عليها ما روی عن الرسول صلى الله عليه وسلم (المسلمون شركاء في ثلاثة، في الماء والكلأ والنار) (ابو داود، بلا، ٢٧٨/٣). مما يدل على عدم جواز وقوع هذه الاشياء تحت سلطة الملكية الفردية، ذلك لأن منفعتها اكبر من الجهد المبذول فيها والاهم من ذلك هو تعلق هذه الانواع بمنفعة ضرورية لمجموع الامة.

٣. ملكية الدولة (بيت المال)

وهي الملكية التابعة للدولة والتي يكون صاحب الاختصاص فيها هو بيت المال، يتصرف فيها تصرف المالك الخاصين في املاكهم بالبيع والانفاق، والهبة وغير ذلك، بشرط تحقيق المصلحة العامة للجماعة الاسلامية (المصلح، بلا، ٦٨).

والادلة الشرعية على هذا النوع من الملكية وردت في احاديث الرسول صلى الله عليه وسلم اذ ورد انه قال (عادي الارض الله ولرسوله، ثم هي لكم) (بن سلام، ١٩٦٨، ٢٨٢)، ويستدل من هذا الحديث على ان الارض التي ليس لها مالك، او لا يعرف مالكها تصبح ملكاً للدولة الاسلامية، ذلك لأن عائدية الباري عز وجل تعود الى عائدية الرسول صلى الله عليه وسلم وعائدتيه صلى الله عليه وسلم تعود الى اولي الامر من بعده والذين يمثلون الدولة الاسلامية.

ويتضح من الاشكال اعلاه خصوصية الاسلام في شمول نظامه الاقتصادي على جميع الاشكال السائدة للملكية وتمكنه من ترتيب العلاقة فيما بينها تحت سقف واحد من خلال رسم حدود وحقوق كل شكل من اشكالها. في الوقت الذي قامت به الانظمة الوضعية على التناقض والصراع ما بين هذه الاشكال للملكية وسيادة صنف منها على بقية الاصناف واضطراها للخضوع للشكل السائد.

حماية الاسلام لاشكال الملكية

كون الاسلام ديناً شموليًّا للحياة، جاء لتحيا البشرية فيه على وفق نظام معين يحيط بكل جوانب الحياة وتنظم العلاقة بين كل حلقة من حلقاته المختلفة، ونجد تشريعه يحمي كل شكل من اشكال الملكية.

فعلى نطاق الملكية الخاصة حرم الاسلام العبث بها، فوضع الحدود للسرقة ونظم عملية الحيازة عليها بالطرق المشروعه (كالبيع او الهبة او الميراث...الخ) وحرم الاعتداء عليها وصانها من التلاعيب. حتى اننا نجد ان مقصداً من مقاصد الشريعة يتمثل في حفظ الضروريات التي عد الاموال الملكية واحداً منها. ومن اشكال حماية (الملكية) الخاصة توثيق الدين، كما في آية الدَّين في سورة البقرة، وحرّم اكل اموال الناس بالباطل، واباح الشرع قتل الانسان دون ماله ومنع كذلك غصب الاموال.

اما على نطاق الملكية العامة فقد اقرها الاسلام وحافظ عليها وعد الاستيلاء عليها نوعاً من السرقة واطلق عليها (الغلو) قال تعالى [ومن يغل يأت بما غل يوم القيمة] (آل عمران /جزء من آية ١٦١). ووفر الاسلام الحماية للملكية العامة بمنع الحكم من التصرف بها، يقول عمر بن الخطاب رضي الله عنه (والله لو لا ما احمل عليه في سبيل الله ما حميت من الارض شيئاً في شبر) (بن سلام، ١٩٦٨، ٢٩٩).

وعلى ذلك فان الملكية العامة او الجماعية في الاسلام ليست مطلقة، ولا يملك الحاكم المسلم ان يوسع او ان يضيق من نطاقها حسبما يشاء، وانما يراعي ما يتطلبه الصالح العام للمسلمين، لأن الامام مخير تخير مصلحة لا تخير شهوة (يونس، ٢٠٠١، ١٩٨٧).

التزامات الملكية في الاسلام

عندما يتکفل الاسلام بضمان الحقوق فانه يطالب بالالتزامات، فأشتهرت على نطاق الملكية الخاصة مثلاً، ان تتمو ضمن دائرة الحلال، فلا ربا ولا احتكار ولا استغلال، كما ان عليها تأدية زكاتها عند حولان الحول وبلغ النصاب، والمساهمة في سد احتياجات العامة عند حدوث ازمة معينة او عجز بيت المال عن تلبية مستلزمات الدولة. يقول الماوردي (فإذا ما اعوز بيت المال كان الامر ببناء سورهم واصلاح شربهم وعمارة مساجدهم وجوامعهم ومراعاةبني السبيل فيهم متوجهاً إلى كافة ذوي المكنة منهم ولا يتعين احدهم في الامر به) (الماوردي، ١٩٦٠، ٢٤٥).

ومقصد ذاته يتعين من الملكية العامة وملكية الدولة، فليس الهدف منها اثراء الحاكم وحاشيته على حساب الاخرين وانما الهدف منها هي مساعدة الامام في تلبية احتياجات الرعية. يعدد الماوردي وظائف الامامة وينظر منها (حماية البيضة والذب

عن الحرير لينصرف الناس في المعيش وينتشروا في الاسفار امنين واقامة الحدود لتصان محارم الله عن الانهاك وتحفظ حقوق عباده من اتلاف واستهلاك . وجباية الفئ والصدقات على ما اوجبه الشرع . وتقدير العطايا وما يستحق في بيت المال من غير سرف ولا تقدير ودفعه في وقت لا تقديم فيه ولا تأخير) الماوردي ، ١٩٦٠ ، ١٦٥ .

بل ، ان فعل عمر رضي الله عنه في حمايته لارض الربذة وكلامه المشهور فيها مع عامله عليها ، يمكن ان يدل على ان للملكية العامة وظائف تمثل في (القرضاوي ، بلا ، ١٢٩-١٢٨) :

١. وجوب عناية الدولة بذوي الدخل المنخفض وضرورة توفير الفرص لرفع مستويات دخولهم .

٢. حق المسلم على الدولة في توفير مصدر لرزقه ان هلك دخله لسبب قدرى .

٣. ضرورة توفير فرص العمل لكل القادرين عليه من قبل الدولة .

خامساً - الخصخصة من وجهة النظر الاسلامية

اعتمدت تقارير المؤسسات المالية اضفاء صفة القدسية على المقترنات او البرامج التي يوصى باتباعها من قبل الدول المدينة ، بوصفها تصلح لكل بلد ولكل زمان ولكل اقتصاد وكأنها امور قدرية حتمية ينبغي اتباعها لمعالجة الاوضاع المختلفة والنتيجة مضمونة مادامت الخطوات موافقة لوصف الصندوق والبنك الدوليين . اما الاثار السلبية فهي اعراض جانبية ترافق اي علاج ولا بد من ظهورها في الامدين القصير والمتوسط ، مع عدم ضمان زوال هذه الاثار في الامد البعيد .

ولقد تبين من خلال الفقرات السابقة ، ان النتائج الايجابية التي تم تحقيقها محدودة وغير دقيقة مع رجحان كفة الاثار السلبية الاقتصادية والاجتماعية التي لحقت بدور الدولة وبأفراد المجتمع ، وفي محاولة لاستعراض وجهة نظر الشرع في هذه الاثار ، سيسعى الباحث الى استبطاط حكم الشرع في هذه الاثار ، مع صعوبة ذلك ، لأن استصدار مثل هذه الاحكام يدخل ضمن باب الفتوى ، وستكون الادلة الشرعية في الكتاب الكريم وسنة النبي صلى الله عليه وسلم وفعل الصحابة رضوان الله عليهم ، دليلاً في ذلك ما استطعنا اليه سبيلاً .

لم يكن اتباع برامج الخصخصة نابعاً من رغبة البلدان المدينة وإنما جاء استجابة لمتطلبات المؤسسات الدولية لغرض جدولة الديون ومعالجة مشكلة المديونية . ولن نخوض هنا في تبيان السبب أو المسبب الذي آل الى ذلك ، الا انه يمكن ارجاع ذلك بایجاز الى اتباع سياسات اقتصادية (شرقية او غربية) بعيدة عن الواقع وغربية عن المجتمع مع ابعاد الحكومات عن شعوبها ، وابعاد النهج الاسلامي عن دفة الحكم والتطبيق فوصلنا الى ما وصلنا إليه . كما اسهمت السياسات الانفاقية البذرية تارة لاصحاب القرار وغير المدروسة تارة اخرى في تفاقم المديونية ، ولو أرجعنا سبب اتباع الخصخصة الى ظرف الاضطرار والضغط الحرج ومن باب القياس ، نرى ان مبدأ (المصلحة) يحتم النظر الى الامور بميزان معقول ، فالرسول صلى الله عليه وسلم حين وافق على صلح الحديبية ، قبل بشرط آلت الى مصلحة الاسلام ورفعته وتفوّقه فيما بعد ، في الوقت الذي عدّها اصحابه ذلة ودنية . فهل نظر المتبعون لبرامج الخصخصة الى هذه المصلحة ؟

الجواب، يتبيّن من النتائج التي ترتبت على هذه البرامج، فقد ازداد التفاوت في الدخول ما بين افراد البلد الواحد، وازدادت معدلات البطالة، وانخفضت الدخول الحقيقة للافراد، وانحصر دور الدولة لانخفاض عوائدها، فانخفض انفاقها العام على الحاجات الأساسية للمجتمع ومنها الصحة والتعليم، وارتفعت الاصول الاجنبية في البلاد، مقابل تخفيض الدين، الذي اشار التقرير الاقتصادي العربي الموحد لسنة ٢٠٠٠ إلى ارتفاعه في كل من (الأردن وتونس والجزائر) خلال المدة ١٩٩٤ - ١٩٩٨ مقابل تخفيض مقداره ٣٪ في مصر و ١٣٪ في المغرب و ١٧٪ في اليمن، للمرة ١٩٩٩-١٩٩٤ (صندوق النقد العربي، ٢٠٠٢، ١٥٢). اما تخفيض نسب العجز ونسبة التضخم فهو ظاهرة طبيعية للتقليل الذي حصل في الانفاق الحكومي والذي تركز في قطاعات الخدمات الأساسية (التعليم والصحة). فهل توازن هذه النتائج المحدودة تلك الاخطار المحدقة.

لقد كان بالامكان اتباع قواعد عديدة تراعي (المصلحة) او تأخذ (باعون الضررين) كما كان بالامكان اتباع سياسات ترشيدية اخرى (من واقع البلد) دون الاضرار بالمصلحة العامة لمعالجة المشكلة.

من جهة اخرى اوضحت بعض التعريفات والاهداف والاسباب الموجبة للشخصية في كونها محاولة لرفع كفاءة العوامل الانتاجية للقطاع العام، ولم تؤكّد الدراسات المقاومة من قبل جهات مختلفة صحة هذا الادعاء، كما تم بيانه في الفقرة الثانية من هذا البحث، بل ان هناك دراسات توصلت الى ان البرامج لم تؤد الى رفع انتاجية عوامل الانتاج (عبد الفضيل، ١٩٩٤، ٢٤).

توصلت احدى الدراسات الى مشروعية نقل الملكية العامة الى الملكية الخاصة مستندة في ذلك الى آيات الاستخلاف (البقرة/٣٠، الاعراف/١٢٩) والى آيات عمارة الارض في (هود/٦١ والاعراف/١٠) وفي قوله تعالى [وَأَسْأَلُوا أَهْلَ الذِّكْرِ إِن كُنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ] (النحل/٤٣). ومن السنة فالى فعل النبي صلى الله عليه وسلم مع يهود خبير ومقولته ايامهم على شطر ثمارها، وفي فعل عمر رضي الله عنه عندما أقطع الناس ارض بلال بن الحارث التي كان قد اقطعها ايابه الرسول صلى الله عليه وسلم بعد عدم استغلاله لها (بن اوانج، ٢٠٠٠، ١١١-١١٧).

وتساءل هنا، ما هي اوجه الصلة بين هذه الاحاديث وبين موضوع نقل الملكية واورد بصددها الآتي:

١. آيات الاستخلاف، تدل على تميز نظام الملكية في الاسلام عن غيرها من الانظمة في كون المالك (دولة، فرد) ان هو الا مستخلفٌ للمالك الباري الاصيل في الارض، اذ إن هناك ما يحد من حريته وكما تبيّن سابقاً.
٢. آيات الاستخلاف، تدل على وجوب العمل بما يصلح الارض ويحقق سعادة المجتمع على (الفرد، الدولة).
٣. الآية ٦١ من سورة هود، يفسرها الجصاص بأنها الواجب في عمارة الارض على المكنة ولم يحدد بها (فردًا او دولة) بل كل من يعد عمله ضروريًا للعمارة تقع عليه هذه المسؤولية (الجصاص، بلا، ١٦٥/٣).
٤. وفي قوله تعالى في الآية ٤٣ من سورة النحل.

فهل اثبت القطاع العام فشله وسوء معرفته، بحيث اضطر وبات لزاما سؤال اهل الذكر من القطاع الخاص المحلي او الاجنبي وهل هم متوفرون حقا على القطاع العام في المجال المعرفي والاداري والفنى؟.

لو كان ذلك صحيحاً لما أقدم الاستثمار الاجنبي على شراء مشاريع قائمة تمت خصخصتها في الاقطان العربية، مما يدل على نجاحها فنيا وتقنيا، ولاعتقد ان القطاع الخاص يتمتع بتلك الدرجة من الاحسان ليتحمل وزر الدولة وقطاعها العام. ففي المغرب ومن تقديم ١١ شركة للشخصية، بيعت منها ٥ الى القطاع الخاص الاجنبي وذلك عام ١٩٩٦. وشكلت نسبة الاستثمار الاجنبي من عملية الخصخصة خلال المدة ١٩٩٥-١٩٨٨ في مصر (العاني، ٢٠٠١، ٥٣).

٥. اما مافعله صلى الله عليه وسلم، في ابقاء اليهود خير ومقاؤله ايامهم على نصف ثمارها، في انه الدليل على مشروعية الاستعانة بالخبرة الاجنبية، عند الحاجة فهو امر فيه نظر، فالكل يعلم ان المسلمين في تلك الحقبة لم يكونوا متقرجين للزراعة، في ظروف تشكيل الدولة، والدليل على ذلك وصية النبي عند وفاته بضرورة اخراجهم وفعل عمر في اجلائهم.

٦. لا يعد فعل عمر رضي الله عنه دليلا في سحب يد بلال بن الحارث من ملكيته التي اقطعها الرسول صلى الله عليه وسلم ونقلها الى الاخرين، على جواز تصفية الملكية العامة، ذلك لأن ملكية بلال كانت مشروطة بالاستغلال، وعلة سحبها هو عدم استغلالها، كما انها في الاساس ملكية خاصة تدخلت الدولة لتوزيعها الى ملكيات خاصة ايضا لاستغلالها بشكل افضل.

اما الباحث فيرى عدم جواز اطلاق بيع الملكية العامة الى الملكية الخاصة، اذا ما مثلت مشاريع حيوية وهو ما حصله فعلا في الاقطان محل الدراسة، الا في شروط معينة وفي حالات استثنائية محددة ودليله في ذلك:

١. قوله صلى الله عليه وسلم (الناس شركاء في ثلاث الماء والكلأ والنار) وفي رواية الملح (ابو داود، بلا، ٢٧٨/٣).

ان هذه الاشياء وردت تمثيلا لا حصرأ،اذ لايجوز ان تؤول المنفعة الكبيرة الى يد شخص محدد يتحكم فيها. فهل المشاريع الضخمة التي تمت خصخصتها، لا تمثل مصلحة عامة يجوز ان تؤول الى ايادي قليلة قد تمارس الاحتكار فيها وتحد من منفعة المجموع.

٢. فعل سيدنا عمر بن الخطاب رضي الله عنه،اذ منع توزيع سواد العراق على المقاتلة خوفا من ان يؤول الملك بيد الواحد فيما بعد، مستندا في ذلك الى قوله تعالى في سورة الحشر (كـي لا يكون دولة بين الاغنياء منكم). افلا يمثل بيع هذه المشاريع الكبيرة، انجازا للعلاقة الى جانب رأس المال وزيادة الملكية الخاصة وبذلك يزداد التفاوت مابين افراد والمجتمع.

٣. اشار البحث الى بروز آثار سلبية اضرت بالمجموع ،منها تسريح عدد كبير من العاملين وتحولهم الى عاطلين وفقدانهم الى مصدر عيشتهم، فمن باب عدم جواز إلحاق الضرر مستنتدين الى قاعدة (لاضرر ولا ضرار)، فنعتقد عدم جواز البيع.

٤. ان بيع هذه المؤسسات يمثل هدرا في الملكية العامة للاجيال الحالية والمستقبلية، ولم يتيح الشرع حق التصرف بالملكية العامة لاي أحد.

٥. اتضح لنا في الفقرة السابقة الدور الذي تضطلع به الملكية العامة وملكية الدولة في دعم دور الدولة في الحياة الاقتصادية. فدور الدولة الاسلامي ايجابي وعليها واجبات، لعل ابرزها النهوض بالفقراء والوصول بالفرد الى حد الكفاية. وتتمثل تصفية الملكية العامة اضعافاً لدور الدولة، وذلك لانخفاض عوائدها الاقتصادية، كما يؤدي الى انخفاض الانفاق العام ونقص اشباع الحاجات الاساسية.

تشير تجربة المانيا الديمocrاطية الى انها قد انشأت مؤسسة عامة جديدة هي THA لادارة عمليات خاصة واعادة بناء جميع المنشآت المملوكة للدولة وتنظيمها (در هوفن وشيراتشي، ٢٠٠٢، ١١٩). وكلنا يعرف التطور الذي وصلت اليه هذه الدولة والمساعدة التي حصلت عليها من المانيا الغربية لاجراء عمليات الخصخصة. يلاحظ من الادلة السابقة عدم ترك بيع الملكية العامة الى الملكية الخاصة دون وجود ضوابط وهيئة تراعي مصلحة المجتمع اولاً. الا ان هناك حالات خاصة (استثنائية) محدودة، يمكن عندها بيع المؤسسة العامة. فاذا ما كان المشروع يمثل هدرا حقيقياً لموارد المجتمع وعجزت المعالجات الفنية والاساليب الادارية والخطط الاقتصادية في معالجة وضع هذه المؤسسة، او هناك امكانية لرفع كفاءة المشروع من قبل القطاع الخاص، دون الحاق ضرر بالآخرين ولا يمثل اهمية حيوية للمجتمع، فلا بأس حينئذ من بيعها. ذلك لأن الجماعة اذا زالت تتعلق حاجتها، وانتفت مصلحتها في الاشياء التي تقع في نطاق تملكها، فإنه يجوز للحاكم المسلم التصرف فيها، لكنه يصرفه باموال بيت المال، أي بملكية الدولة، وفق مصلحة الجماعة، وقد نص الفقهاء على انه اذا حول الطريق العام فاستغنى عن موقعه الاصلي، فإن للحاكم بيعه لحساب بيت المال، ويصبح ملكاً خاصاً، مثل ذلك سائر ما يستغنى عنه من الاموال العامة (الزرقا، ١٩٦١، ٢٦٦).

كما ينبغي عند البيع مراعاة وضع العاملين في المؤسسة العامة وذلك عن طريق توفير فرص عمل بديلة او توفير ضمان اجتماعي لهم. ولا بد من طرح المؤسسة على شكل اسهم ووضع حد اعلى لمجموع الاسهم المباعة خوفاً من ان تؤول الى مؤسسة احتكارية يمكن ان تمارس في المستقبل دوراً سلبياً في تقاويم الدخول في المجتمع، مع اصدار التشريعات الملائمة لمنع الاحتكار.

إن الادلة المستخدمة قد ساعدت على استنباط حكم يخص شكلات شائعة من اشكال الشخصية وهو تصفية القطاع العام عن طريق بيعه. أما الاشكال الأخرى التي تبقى الملكية بيد الدولة فليس هناك مانع من استخدامها، اذ إنها يمكن ان تدخل تحت شكل عقود الاجارة التي يجيزها الشّرع، ولا مانع من فتح الفرصة للقطاع الخاص من خلال التعاقدات الحكومية او نظام BOT او عقود الادارة التي تبقى الملكية بيد الدولة او انها ستؤول في نهاية المطاف الى ملكية الدولة.

اما تقدم فان تصفية الملكية العامة لا تترك على الاطلاق بدون وجود هيئة تراعي الاولويات وتهتم بمصلحة المجتمع اقتصادياً واجتماعياً الا انه يمكن اشراك القطاع الخاص وتنشيطه عن طريق الاساليب الأخرى للشخصية التي تبقى زمام الامور بيد الدولة، ولانقرط بالملكية العامة وبمصلحة الاجيال الآتية والمستقبلية.

الخاتمة

يقول الباري عز وجل في محكم كتابه الكريم [ولاتجعل يدك مغلولة إلى عنقك ولاتبسطها كل البسط فتقعد ملوماً محسوراً] (الاسراء / الآية ٢٩). هذه الآية تمثل القانون السائد في الشريعة الإسلامية الذي يمثل حالة الوسطية فلا أفرط ولا نفريط. نتبعي من هذه المعادلة الإسلامية ان تكون العلاقة متوازنة ما بين الملكية العامة والملكية الخاصة، فلا خصخصة تأتي على القطاع العام وتبيدها نهائياً وتنقل ملكيته إلى القطاع الخاص، ولا تأميم يقضي على الملكية الخاصة ويحارب فطرة الإنسان وغريزته في التملك.

ashar al-bath ilai an asalib al-khussa' u'dida w-mutnou'a f-lamada tam axtiyar aslob al-bay'u w-al-tasfiya dun ghire min al-asalib al-akhri. l-mada lam yafسح al-majal amam ashkal 'uqud al-adara w-al-amtiyaz w-gihra min al-ashkal ti-hafiz 'ala al-malikiyah al-umma w-fi al-waqt dhatiha tafsح al-majal amam al-qata' al-khas' laki yimarsis doroh al-tibbiyi fi al-majmu'.

وأشارت الدراسات العالمية إلى أن نجاح عملية الخصخصة تتطلب توافر بيئة ملائمة لها، تتمثل في ضرورة اكتمال هيكل السوق، ومراجعة إدارة الموارد البشرية واتباع الامرکزية في اتخاذ القرارات على مستوى المنشآت. كما يتوقف النجاح أيضاً على مدى اقتران الخصخصة بتدايير لإعادة هيكلة المنشآت وتحديتها (در هوفن وشيرانتسي، ٢٠٠٢). فهل يراعى في اقتصاداتنا؟

ان خصوصية نظام الملكية في الإسلام تحتم على الدولة توفير المستلزمات والسبل الكفيلة لعمل القطاع الخاص وحمايته، مع ابقاء الارشاد عليه لمنع حالات الاستغلال والاحتكار التي قد يمارسها ضد المجتمع. ولابد للدولة من استثمار اموالها في تلك المشاريع التي تدخل ضمن واجباتها في اشباع الحاجات الأساسية للمجتمع وتحقيق مقاصد الشريعة، او توفر لها القوة المادية والعسكرية، امثال مشاريع البنى الارتکازية او الصناعات الثقيلة.

تنزم الشريعة الإسلامية الحكومات مسؤوليات كبيرة تجاه مواطنها، الامر الذي يتطلب منها مراعاة مصالح شعوبها، حتى لو كانت مضطرة لاتباع برامج الصندوق او البنك الدولي بسبب مديونيتها. ذلك لأن هذه البرامج صممت اساساً لرفع قدرة المدين على تسديد الدين دون اكتراث لما يمكن ان يؤول الوضع اليه داخلياً اقتصادياً او اجتماعياً.

ان ترشيد الانفاق والحد من الاسراف واتباع سياسات حكيمة نابعة من الواقع، قد يجنينا الرضوخ إلى سياسات تملئ علينا ولا تراعي مصالحنا وتحملنا مالاً تحمد عاقبته مستقبلاً.

المراجع

أولاً - المراجع باللغة العربية

١. ابو بكر الرازي الجصاص، احكام القرآن، القاهرة، المطبعة المصرية.
٢. ابو عبيد بن سلام، الاموال، تصحیح محمد حامد الفقي، مكتبة الكليات الازهرية، القاهرة، ١٩٦٨، باب الاقطاع.

٣. اسامة عبد المجيد العاني، اثر برامج التصحیح الاقتصادي على قطاع الصناعة التحويلية العربية، مجلة دراسات اقتصادية، بيت الحكمة، بغداد، العدد (٤) السنة (٣) خريف ٢٠٠١.
٤. اسامة عبد المجيد العاني، الآثار الاقتصادية والاجتماعية لبرامج التصحیح الاقتصادي في اقطار عربية مختارة، مجلة شؤون اجتماعية، السنة (١٩)، العدد (٧٣)، ٢٠٠٢، الشارقة.
٥. الاسکوا، تقييم برامج الخصخصة في منطقة الاسکوا، الامم المتحدة، نيويورك ، ١٩٩٩ .
٦. الامم المتحدة، ادارة دعم الخدمات والتنمية الادارية، المكتب الاقليمي للدول العربية، مكافحة وازالة الفقر، ج ٢ ، نيويورك ، ايار-مايو ١٩٩٧ .
٧. البرنامج الانمائي للأمم المتحدة، تقرير التنمية الإنسانية العربية للعام ٢٠٠٢ ، المكتب الاقليمي للدول العربية، الاردن، ٢٠٠٢ .
٨. جورج شبير، وأخرون، الاصلاح الاقتصادي في الشرق الاوسط وشمال افريقيا، الندوة، نشرة منتدى البحوث الاقتصادية للدول العربية وايران وتركيا، المجلد(٥)، العدد(١) مايو/١٩٩٦ .
٩. درهوفن وشيراتشي، دروس من الخصخصة، قضايا العمل في البلدان النامية والمتغولة، مكتب العمل الدولي، جينيف، ٢٠٠٢ .
١٠. رمزي زكي، انماط الانتاج والتوزيع والاستهلاك السائدة في الوطن العربي وانعكاساتها على اوضاع التنمية البشرية في (التنمية البشرية في الوطن العربي) مركز دراسات الوحدة العربية، ط١، بيروت، ١٩٩٥ .
١١. سفن ابي داود ابو داود، دار الكتب العلمية، بيروت،... كتاب البيوع.
١٢. صندوق النقد العربي، التقرير الاقتصادي العربي الموحد لسنة ٢٠٠٠ ، ابو ظبي ٢٠٠٠ .
١٣. عبد الله المصلح، الملكية الخاصة في الشريعة الاسلامية ومقارنتها بالاتجاهات المعاصرة، القاهرة، مطبوعات الاتحاد الدولي للبنوك الاسلامية.
١٤. عبد الله مختار يونس، الملكية في الشريعة الاسلامية ودورها في الاقتصاد الاسلامي، مؤسسة شباب الجامعة، الاسكندرية، ط ١، ١٩٨٧ .
١٥. علي الخيف، الملكية الفردية وتحديدها في الاسلام، من بحوث المؤتمر الاول لمجمع البحث الاسلامية في القاهرة، ١٩٦٤ ، منشور في كتاب التوجيه التشريعي في الاسلام، مجمع البحث الاسلامية، القاهرة، ١٩٧١ .
١٦. علي الخيف، الملكية في الشريعة الاسلامية مع مقارنتها بالقوانين العربية، القاهرة، طبعة معهد البحث والدراسات العربية، ١٩٦٩ .
١٧. القرآن الكريم
١٨. الماوردي، الاحكام السلطانية والولايات الدينية، القاهرة، شركة ومطبعة مصطفى البابي الحلبي، ١٩٦٠ .
١٩. محمد صبرى بن أوانچ، الخصخصة، تحويل الملكية العامة الى القطاع الخاص في ضوء الشريعة الاسلامية، دار الفناش للنشر والتوزيع ، الاردن، ٢٠٠٠ .
٢٠. محمود عبد الفضيل، برامج الاصلاح الاقتصادي الهيكلی في مصر والمغرب بين المأمول والمتوقع، مركز الدراسات الاستراتيجية والبحوث والتوثيق، بيروت، ١٩٩٤ .
٢١. مصطفى الزرقا، المدخل النظري للالتزام العام في الفقه الاسلامي، دمشق، مطبعة جامعة دمشق، ط ١٩٦١ ،٤ .
٢٢. مصطفى قارة، سياسات التصحیح الاقتصادي والمالي، تجارب بلدان عربية، في (دور الحكومات الانمائي في ظل الانفتاح الاقتصادي) تحریر علي توفيق الصادق ووليد عدنان الكردي، صندوق النقد العربي، ابو ظبي، ٢٠٠١ .
٢٣. نادر فرجاني، الاقتصادات العربية تحقق في التجربة، في (الندوة) مجلد ٥، العدد ١ ، مايو ١٩٩٦ .
٢٤. يوسف القرضاوي، مشكلة الفقر وكيف عالجها الاسلام، الدار العربية للطباعة والنشر والتوزيع، لبنان، بيروت.

ثانياً - المراجع باللغة الأجنبية

1. Coskun Can Aktan: An Introduction to the Theory of Privatization, Dokuz Eylul University, Turkey, The Journal of Social, Political and Economic Studies, Volume 20, No. 2, Summer 1995.
2. Karla Brom: Issues of Post-Privatization Corporate Governance, Published by OECD, www.oecd.org/sge/ccnm/programs/tomsk/corporate.htm
3. Ahmad M. Jiyad: The Social Balance Sheet of Privatization in Arabic Countries, The Third Nordic Conference of Middle Eastern Studies, Finland, 19-22 June 1995.
4. UNDP, HDR in 2001, Oxford University Press, 2001.

PRIVATIZATION THEIR ECONOMICAL AND SOCIAL EFFECTS A LEGITIMATE VIEW

ABSTRACT

Privatization is one of the procedures used by developing countries according to the recommendations of British institution. The goal was to improve the public sector, but the result was its elimination.

The paper tries to draw a legitimate verdict concerning the selling of the public sector to the private one. To achieve this, the paper comprises five sections. The first section tackled the privatization concept and its most significant forms. The second studied the economical effects of the privatization, while the third introduced the social effects. The fourth section presented a summarized description to the forms of property in Islam. The section also attempted to draw a legitimate verdict for privatization.