

تطوير ممارسات منظومة عمل الأداء العالي لضمان الفاعلية التنظيمية

الباحثة سمر عادل حسين
طالبة دبلوم عالي رقابة وتفتيش
zumrid@yahoo.com

أ. د. سعد علي حمود العنزي
جامعة بغداد / كلية الإدارة والاقتصاد
Saad28121958@yahoo.com

المستخلاص

يهدف البحث الحالي إلى إعداد إطار نظري للمرتكزات الفكرية والأساسيات المعرفية لممارسات منظومة عمل الأداء العالي بحسب الأطروحات المعاصرة في هذا الموضوع ، كما ويحاول التعرف على الدور الذي تلعبه ممارسات منظومة عمل الأداء العالي وهي : (التوظيف الفعال ، والتدريب العميق ، وتهيئة فرص المسار الوظيفي ، ومشاركة العاملين) في تحسين فاعلية المنظمات، فضلاً عن التعرف على المبادئ الأساسية لمنظومة عمل الأداء العالي (مبادأ تقاسم المعلومات، ومبدأ تطوير المعرفة، ومبدأ ربط العائد بالأداء ، مبدأ المساواة) وتأثيرها في الفاعلية التنظيمية . فضلاً عن التعريف بالمفهوم الخاص بمنظومة عمل الأداء العالي ، اذ تعد في الوقت الحاضر جزءاً مهماً من ثقافة العديد من المنظمات على مستوى العالم. حيث تعمل منظمات الأعمال في الوقت الحالي في بيئة شديدة التغيير ، ونتيجة لذلك فإن قادة التحديات البيئية أخذوا على عاتقهم إعادة توجيه منظماتهم وغيروا اهتماماتهم وتحول تركيزهم من مراقبة العوائد إلى مراقبة الزبائن ، ومن تأكيد زيادة الإنتاجية إلى تأكيد عملية التحسين المستمر ، ومن تحقيق أهداف مالية قصيرة الأمد إلى إرضاء العاملين من خلال توفير فرص عمل بعيدة الأمد لهم.

كما وتناول البحث علاقة منظومة عمل الأداء العالي بمتغيرات أخرى في إدارة الموارد البشرية مثل (دمج العاملين من خلال استخدام ممارسات منظومة عمل الأداء العالمي ، واستدامة الموارد البشرية ، وتصميم تدفق العمل وفرق العمل) ، فضلاً عن مناقشة مكونات منظومة عمل الأداء العالمي من وجهة نظر عدد من الباحثين في مجال الموارد البشرية والتي هي عبارة عن مجموعة من الإجراءات والتطبيقات المرغوبة التي من ممكن أن تكون أكثر فاعلية عندما تجمع على شكل حزمة واحدة.

المصطلحات الرئيسية للبحث/ الموارد البشرية- ومنظومة عمل الأداء العالمي - وممارسات منظومة عمل الأداء العالمي - والتوظيف الفعال- والتدريب العميق- وتهيئة فرص المسار الوظيفي- ومشاركة العاملين- ومبادأ تقاسم المعلومات- ومبدأ تطوير المعرفة- ومبدأ ربط العائد بالأداء - ومبدأ المساواة



مجلة العلوم
الاقتصادية والإدارية
المجلد 19
العدد 73
الصفحات 30 - 1

البحث مستقل من رسالة ماجستير



المقدمة

يعد موضوع منظومة عمل الأداء العالي من المواضيع الحديثة التي حظيت باهتمام العديد من الباحثين والكتاب في المجال الأكاديمي والتطبيقي ، فهو يعني بدراسة ممارسات إدارة الموارد البشرية الإستراتيجية . وتحتاج المنظمات المعاصرة إلى ممارسات إستراتيجية حاسمة لمواجهة التحديات والتغيرات في البيئة ، ولا سيما تلك الممارسات التي تأخذ بالحسبان أهمية تطوير العاملين داخل المنظمة . وهذه الممارسات يطلق عليها "ممارسات منظومة عمل الأداء العالي" ،

لقد وجد الباحثون في دراستهم ، بأن هذه الممارسات تزيد من المخرجات الوظيفية للعاملين ، أي زيادة الأمان الوظيفي ، وتحفظ من الكلف التنظيمية ، وترفع من الالتزام التنظيمي للعاملين ، وتنقل من حالة عدم الاستثناء الوظيفي ، وتزيد من الأداء الوظيفي ، فضلاً عن إن وجودها يحفز بشكل كبير العاملين على ممارسة السلوكيات الاختيارية ، مثل سلوك المساعدة، سلوك الصوت المسموع، سلوك المواطن التنظيمية، وسلوكيات الدور الإضافي والتي تصب في صالح المنظمة والمجتمع على حد سواء.

ولكي نفهم بشكل أفضل تأثير تلك الممارسات في المخرجات الوظيفية، (وعلى وجه التحديد، في ظل بيئه العمل الديناميكية) ، ومن خلال قدرة المنظمة على الاستجابة والتكيف مع الظروف البيئية المتغيرة بكفاءة وفاعلية، فالمنظمة التي تمتلك منظومة عمل أداء عالي هي المنظمة التي يمتلك فيها العاملون مجموعة واسعة من المهارات والسلوكيات والتي يمكن نقها بسهولة وكفاءة من فرد إلى آخر .

تحتاج الإدارات المعاصرة في مختلف الوحدات الاقتصادية (الإنتاجية والخدمية) ، سواء كانت هادفة للربح أم غير هادفة للربح، إلى تقييم مستمر لنشاطاتها المتعددة، لغرض معرفة مقدار مستوى التنفيذ لما مخطط له مسبقا ، وتحديد الانحرافات وتحليلها لغرض الوقوف على أسبابها ومحاسبة المسؤول عن التقصير. فضلا عن التخطيط لتطوير النشاطات مستقبلا للوصول إلى الفاعلية التنظيمية.

• أولاً : أهمية الموضوع وأهدافه وضروراته المعرفية في المرحلة الراهنة

ان جانباً مهم من إجراء التحولات والتكيف مع المستجدات الراهنة في البيئة المتغيرة ، هو ضرورة الاهتمام بشكل كبير بأنظمة المعلومات ، لأنها توفر قاعدة رصينة للمنظمات والتي تخص البيانات والمعلومات وسواء كانت تلك البيانات والمعلومات تتعلق بمؤشرات خارجية أم على مستوى الأنشطة والوظائف الداخلية . وعلى هذا الأساس، فقد تعاظم دور نظم المعلومات، سيما تلك المتعلقة بوظائف الموارد البشرية بغرض تفعيل أنشطة المنظمة المختلفة، ومن هذه الأنشطة تقويم منظومة عمل الأداء العالي بهدف تطويرها وتحسينها لها . ومن هنا ، يأتي دور ممارسات منظومة عمل الأداء العالي المتغير ليسمهم في تعديل الاختلافات وتطوير العمل الجماعي ، وتحسين الاتصال بين العاملين ، والتنسيق فيما بينهم وتحقيق التكامل الاجتماعي، الذي يصب نفعه في تكوين صورة مشرفة للمنظمة الكلية ، وهي المنظمة التي تتوجه لخدمة المجتمع .

تسعى منظمات الأعمال المعاصرة للتطوير من خلال اعتماد ممارسات منظومة عمل الأداء العالي المتمثلة بـ : التوظيف الفعال ، والتدريب العميق ، وتهيئة فرص المسار الوظيفي ، ومشاركة العاملين)، لتحسين الفاعلية التنظيمية. وعليه فإن الورقة الحالية ، جاءت لتوضح كيفية الاستفادة من ممارسات منظومة عمل الأداء العالي لتحسين فاعلية منظمة الأعمال ، ويفق على مسامينها الفكرية من خلال سعيه للإجابة عن تساؤلات ماهية ممارسات منظومة عمل الأداء العالي، وطبيعة أصولها الفكرية، فضلا عن تحديد كيفية استخدام هذه الممارسات لتطوير الفاعلية التنظيمية؟

إذن، تكمن أهمية البحث كونه محاولة لتوجيه الاهتمام نحو استخدام ممارسات منظومة عمل الأداء العالي في منظمات الأعمال المهمة والفاعلة في ظل تطبيقات الاقتصاد المعرفي ، فضلا عن مناقشة أهم ممارسات ووظائف الموارد البشرية المتمثلة باستخدام ممارسات منظومة عمل الأداء العالي لزيادة فاعلية المنظمات، وتأثيرات أنظمة عمل الأداء العالي في أداء العاملين فيها. كما تكتسب الورقة البحثية أهمية أيضا من كونها ستقدم نموذجاً جديداً لأنظمة عمل الأداء العالي ، حيث أن بيئه المنظمات المعاصرة بامس الحاجة إليها كونها تفتقر إلى مثل هذه النماذج، وخصوصاً العربية منها والعراقية.



- ترمي هذه الورقة إلى بلوغ الـ أهداف الآتية :
- 1. إعداد إطار نظري للمرتكزات الفكرية والأساسيات المعرفية لعمل ممارسات منظومة عمل الأداء العالي.
 - 2. التعرف على طبيعة ممارسات منظومة عمل الأداء العالي و مجالات تطبيقها.
 - 3. معرفة الانعكاسات الناتجة عن تطبيق ممارسات منظومة عمل الأداء العالي، ومدى تأثيرها في تحسين الفاعلية التنظيمية.

• **ثانياً :** المفهوم العام لمنظومة عمل الأداء العالي والجوانب الجوهرية فيه

تعد منظومة عمل الأداء العالي في الوقت الحاضر جزءاً منها من ثقافة العديد من المنظمات على مستوى العالم. إذ تعمل منظمات الأعمال في الوقت الحالي في بيئة شديدة التغير ، ونتيجة لذلك فإن قادة التحديات البيئية أخذوا على عاتقهم إعادة توجيه منظماتهم ، وغيروا اهتماماتهم ، وتحول تركيزهم من مراقبة العوائد إلى مراقبة الزبائن، ومن تأكيد زيادة الإنتاجية إلى تأكيد عملية التحسين المستمر، ومن تحقيق أهداف مالية قصيرة الأمد إلى إرضاء العاملين من خلال توفير فرص عمل بعيدة الأمد لهم.

تواجه المنظمات زيادة في التحديات للحصول على ميزة تنافسية أكبر وأكثر طلباً في موقع العمل، ويعد توسيع الأسواق عبر الحدود الدولية والحوالات التجارية التي حُمِّلت، وتوزيع القنوات التي أصبحت أكثر كفاءة، وتدخل الدولة في العديد من الأسواق قد تقلاص. والعديد من المنظمات واجهت عدد من المنافسين غير المتساوين، فضلاً عن ذلك هناك الطلب العالي على المنتجات والخدمات ذات الجودة العالمية من الزبائن والتي أصبحت أكثر من قبل، والتسلیم الأسرع وأوْطأ الأسعار ، وقد ادى كل ذلك الى بروز مفهوم الأداء العالي (High Performance).

ذكر الباحثون أمثال (Hui et al. 2010, Kristensen 2011, Foley et al. 2012) أن نظمة عمل الأداء العالي توظف المدخل الإداري الاستراتيجي لتحقيق الأداء العالي من خلال استخدام الموارد البشرية ، والذي يختلف بدرجة كبيرة عن المدخل البيروقراطي او المدخل الهرمي التقليدي (Chen, 2008، 5)، وبينما كانت حركة تكنولوجيا الأداء البشري تتتجذر وتأخذ مداها في الولايات المتحدة الأمريكية ، كانت هناك حركة في بريطانيا ترتكز على الأداء في موقع العمل فتدرس أسباب وجود منظمات ذات أداء عالي ، اذ كان لهذه الحركة امتدادات دولية تمثلت في البحوث التي قام بها "معهد الموارد البشرية والتنمية البريطاني IDP (Institute Of Personnel & Development IDP) بالتعاون مع الاتحاد الدولي لمنظمات التدريب والتنمية (International Federation of Training and Development IFTDO) (درة ، 2003 ، 158) .

وأضاف الباحث من الصعب تقديم شرح محدد للعمل ذي الأداء العالي ، او المنظمة ذات الأداء العالي (High Performance Organization) بسبب حداثة الدراسات حول الموضوع والنظر إليه من منظورات مختلفة . وبسبب تعدد الظاهرة فهي ذات أبعاد اقتصادية تتعلق بالسوق وبعد اجتماعي تنموي مرتبط اشد الارتباط بالموارد البشرية العاملة بالمنظمات .

يستخدم أيضاً في الولايات المتحدة مركز القيادة الأخلاق مصطلح منظمات العمل العالمية الأداء، في حين تشير عبارة المؤسسة المتميزة للعاملين والتطوير البريطانية الى العمل العالمي الأداء مؤكدة نتيجة الممارسات في توليد المنتج المتميز والخدمة المميزة. وهذه الموضوعات تستحق الاهتمام لأن أنظمة العمل العالمية الأداء هي مهمة كونها تعرف التدابير الفاعلة جداً لتنظيم الخدمات والربحية.

وببساطة من حيث التعبير فإن الاستثمار في هذه الممارسات والمهارات المرتبطة بها يكفي على النتيجة الجوهرية. ولهذا السبب تطرح الإدارة عالية الأداء القضايا المتعلقة بتحسينات الأداء، فضلاً على ذلك أن إدارة الأداء العالي أو أنظمة العمل العالمية الأداء تدل على إثبات الرابطة بين ممارسات العمل والأداء .(George & Nickolaos 2009:21)



لاقت نظم عمل الأداء العالي استحساناً بين الأكاديميين والممارسين بصفتها أداة لتحسين الفاعلية التنظيمية التي تدل على الرضا في العمل وانخفاض الإجهاد في العمل (Preuss, 2003:590). وقد أجرت بيئة العمل الحالية ذات التغيير والإبداع السريع الكثير من المنظمات على تقييم كيفية اسهام الموارد البشرية في فاعليتها. ومن وجهة نظر المنظمة المعتمدة على الموارد البشرية هناك اعتقاد سائد بأن الاستثمار في ممارسات العمل العالمية الأداء والمشاركة يطور القدرات المميزة في العمل، وهو الأمر الذي يقود إلى أداء المنظمة المتفوق (Barney, 1991:99). ومع ذلك يمكن استدامة قدرات العاملين المحددة بالمنظمة فقط إذا ما تلائم الفرض المتفاوتة في البيئة وولدت القيمة الأعلى من الكلف المرتبطة بإدارة القدرات (Zatzick & Iniversity, 2006:999).

ووجدت تسميات أخرى تطلق على المصطلح نفسه (HPWS)، مثل ممارسات الأداء العالي (High Commitment)، والالتزام العالي (High performance practices) ، ونظم عمل الأداء العالي (High Involvement work systems) (Scotti & Behson, 2007:34)، (Doody, 2007:34)، وممارسات العمل المتقدمة (Alternative Work Systems)، وممارسات العمل البديلة (Progressive Work Systems) (Gill, 2009:40). والجدول (1) المصطلحات المستخدمة لتحديد نظم الأداء العالي وتعريفها .

جدول (1) تسميات منظومة عمل الأداء العالي بمنظور عدد من الباحثين في إدارة الموارد البشرية

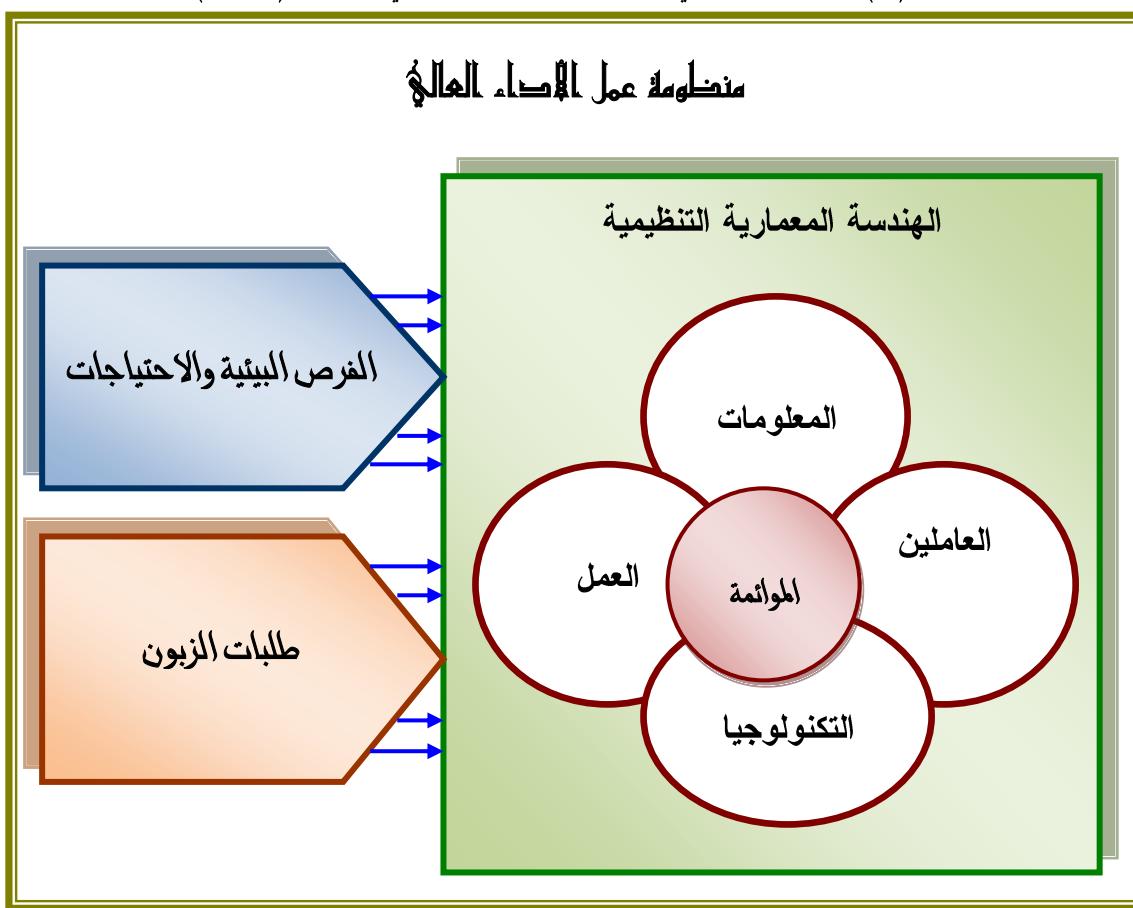
الباحثون	الممارسات	المفهوم	HPWS	ت
Walton(1995), Wood(1999), ·Ramsay, Scholarios& Harley(2000), Godard(2001) ·Whitener(2001), Godard (2004), Boxall & Macky(2009)	الاختيار الجيد، التدريب، تقييم الأداء المستند على السلوك ومعايير الاجاز، نظم الدفع ، مشاركة الربح .	هي التي تؤثر في الالتزام التنظيمي مما يؤدي إلى انعكاس أثرها على الأداء المنظمة.	ممارسات عمل العالي	1
Lawler (1986), Pil&Macduffie(1996), Vandenberg et al(1999), Zatzick&Iverson(2006), Boxall&Macky(2007), Macky &Boxall(2008)	العمل الجماعي ، تقاسم المعلومات، وتصميم العمل المرن.	هي التي تؤكد على التوجّه نحو معارف ومهارات العاملين	ممارسات عمل عالي	2
Ichniowski et al.(1996), Guthrie(2001), Guest, Conway, Michie,& Sheehan(2003)	التدريب المكثف، والتدريب على حل المشكلات، واتخاذ القرارات اللامركزية، والفرق المدارسة ذاتيا ، وتصميم العمل المرن.	هي التي تحسن سلوك العاملين ومن ثم تؤدي إلى سلوكيات العمل المبدعة في مكان العمل.	ممارسات العمل (المتقدمة)	3
Berg ,Appelbaum, Bailey&Kallerberg(1996) Godard(2001b), Godard (2004), Boxall&Macky(2007)	فرق العمل، الإثارة الوظيفي، التناوب الوظيفي ، الجودة ومجاميع حل المشكلات والتدريب المكثف المتعدد.	يقصد بها المشاركة في تصميم العمل في المنظمة.	ممارسات العمل	4

Source: Mkamwa, Thadeus F.(2009) , "The Impact of High Performance Work Systems in Irish Companies: An Examination of Company and Employee Outcomes" , thesis 'Dublin City University Business School , P:2.



ونقلاً عن (العزمي والعبادي، 2009، 88) أن (Nadler) وزملائه فهم يعطون تعريفاً أكثر شمولية لمفهوم منظومة عمل الأداء العالي ، بحيث أكدوا بأنه هندسة معمارية تنظيمية تجمع العمل والعاملين والتكنولوجيا والمعلومات في أسلوب يحسن التطابق بينها لكي تنتج أداء عالياً متتطوراً من ناحية الاستجابة الفعالة لمتطلبات الزبون ومتطلبات وفرص البيئة الأخرى. والشكل (1) يوضح محاور هذا التعريف.

شكل (1) التمثيل التخطيطي لمنظومة عمل الأداء العالي بمنظور (Nadler)



المصدر: العزمي، سعد علي والعبادي، هاشم فوزي، (2009) المنظومة عمل الأداء العالي وأداء المنشأة الصناعية العامة، مجلة العلوم الاقتصادية والإدارية، المجلد 15، العدد 54، ص 89.

يتافق الباحثان مع ما ذكر آنفًا بأن نظم عمل الأداء العالي هي حزمة من الممارسات تنسجم مع أهداف المنظمة ، والتي توظف الموارد البشرية والتكنولوجيا والمعلومات المتاحة بشكل مبدع للوصول إلى الأداء العالي في المنظمة.

- **ثالثاً:** مكونات منظومة عمل الأداء العالي
 - تتضمن منظومة عمل الأداء العالي مجموعة من الإجراءات والتطبيقات المرغوبة ، وهذه الإجراءات مبينة في الجدول (2) (العزمي والعبادي ،2009،96) . وقد لاحظ كل من (Ashton & Sung 2002) أن الإجراءات ممكن أن تكون أكثر فاعلية عندما تجمع معاً على شكل حزمة واحدة.



جدول (2) مكونات منظومة عمل الأداء العالي بإجراءاتها وتطبيقاتها على وفق منظور الباحثين

Thompson & Heron, 2005	Sung & Ashton, 2005	Appelbaum et al., 2000	في قسم العمل US (1993)
تقاسم المعلومات	مارسات إدارة العمل العالي مثل فرق الإدارة الذاتية ودوره الجودة والمشاركة في الوصول إلى معلومات المنظمة	تنظيم العمل للسماح للعمال المباشرين بالاسهام في اتخاذ القرارات التي تقتل الروتينيات التنظيمية	أنظمة شديدة ومكثفة للجذب والاختيار والتدريب
برامج الجذب (التعيين) والتدريب الرسمية على الأقل خمسة أيام تدريب قبل العمل	مارسات الموارد البشرية مثل : تقسيم عمليات التوظيف وعمليات الأداء واعادة تصميم العمل والمراقبة بنجاح	مطلوب من العاملين مهارات أكثر لأداء أعمالهم في العمل وبعض المهارات الخاصة بالمنظمة لأجزاء أعمالهم	أنظمة رسمية لتقاسم المعلومات مع العاملين
الاستغلال الذاتي لفرق العمل وفرق التحسينات المستمرة وجماعات حل المشكلات	مارسات العوائد والإلتزام : مثلاً العوائد المالية المتعددة والسياسات الودية وتحقيق ساعات العمل	تجربة استغلال ذاتي اكبر للعاملين على وظائفهم واساليب العمل	تصميم واضح للوظيفة
تطوير المهارات بين الاشخاص (العاملين)		دفع المحفزات للعاملين لبذل الجهود الإضافية لتطوير مهاراتهم	مراقبة الفرد العامل
التغذية العكسية للأداء		توفير الضمان للعاملين المباشرين مع الوعود بمكافآت بعيدة الأمد تساعده على الاستثمارات المستقبلية	تقييم الأداء
اشتراك العاملين واسنطلاعات الآراء العاملين			ملكية الفرد العامل
العوائد على أساس الفرق والمشاركة بالإرباح او المشاركة بحق الملكية			التحفيز والتوعويضات والتي تعكس إدراك واضح للعاملين بأن المكافأة على الأداء

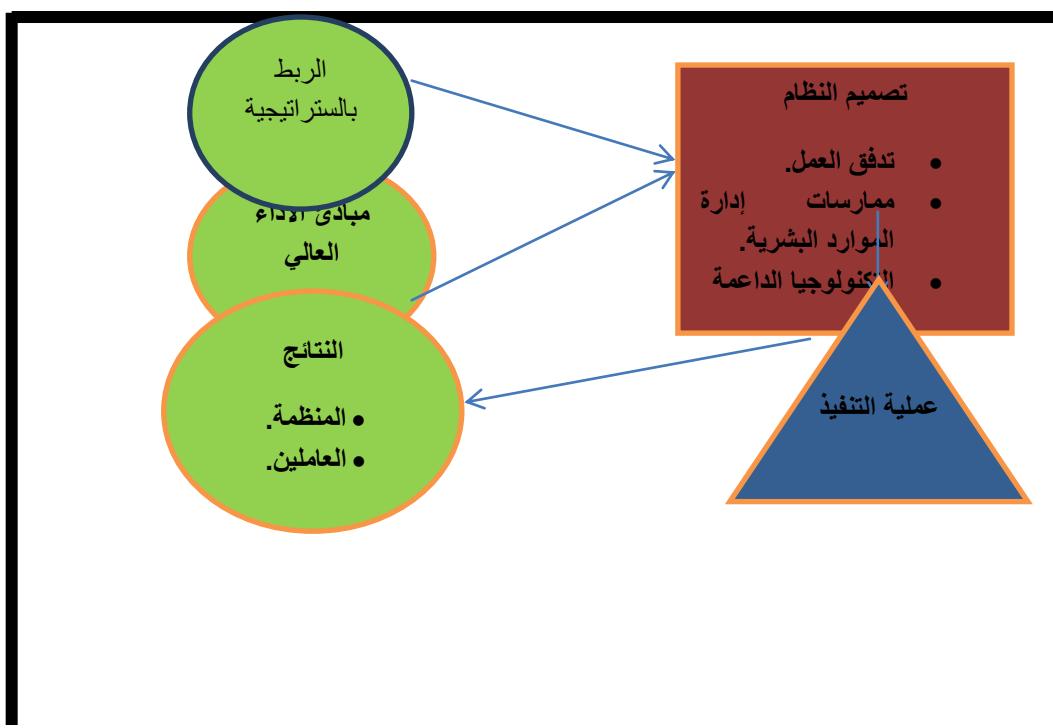
• المصدر: (العنزي و العابدي ، 2009) ، مأخوذ عن :

- Armstrong , Michael , (2009) 'Strategic Human Resource Management – A Guide to Action' , 4th ed United Kingdom , WWW.Koganpage.COM . P;118

أوضح (Bohlander & Snell, 2004, 691) بأن منظومة عمل الأداء هي تركيبة محددة من ممارسات الموارد البشرية وهيكل العمل والعمليات التي تعظم معرفة العاملين ومهاراتهم والتزامهم ومرؤونهم. والشكل (2) يوضح ذلك.



شكل (2) نموذج منظومة عمل الأداء العالي بحسب منظور (Bohlander & Snell, 2004)



Source: Bohlander ، George.، Snell ، Scoot ، Sherman ، Arthur ، (2004) ، "Managing Human Resource " 12th ed.، south – Western College Publishing ، 691

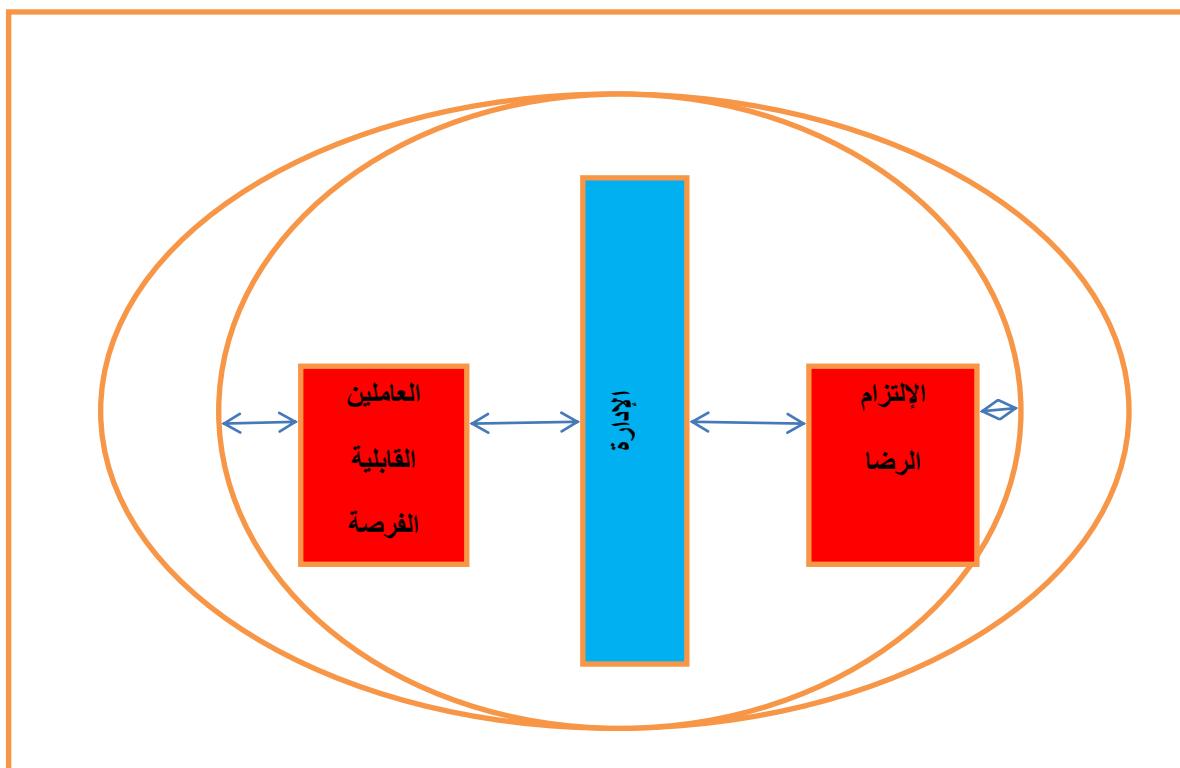
وُصِفت منظومة عمل الأداء العالي من قبل (Nadler & Gresteine, 1992) بأنها الممارسات في ميدان العمل التي ترفع مستويات الثقة بين موقع العمل، وتزيد من القدرة الجوهرية للعاملين من العمل، وبذلك تتعزز المشاركة التنظيمية (Armstrong, 2009:117). وقد ركز الباحثون على تطوير ما يسمى بالقدرات الديناميكية لأجل فهم كيفية بقاء المنظمات متنافسة في بيئات متغيرة. وأن مدخل القرارات الديناميكية ضمن الرؤية المعتمدة على الموارد هي أن المنظمات العالية المشاركة ربما تحتاج إلى مهارة مختلفة ضمنياً تشير إلى تسريح العاملين الموجودين، وسوف تحتاج إلى عمليات للدمج وإعادة التشكيل والكسب وإطلاق عنان الموارد، أي يجب على المنظمة البقاء مرنة ومستجيبة، وهذا يتطلب استخدام التسريح وممارسات العمل العالية المشاركة لسد النقص في خزين المنظمة من رأس المال البشري (Zatzick & University, 2006:1001).

يطلق في بعض الحالات على منظومة عمل الأداء العالي ممارسات الالتزام العالي (Armstrong, 2009:161). كما أن إدارة الأداء العالي تتضمن كذلك التركيز على علاقات الثقة العالية بين الإدارة والعاملين، ولا سيما أنها مبنية على افتراض أن العاملين يمكن أن يثقوا في اتخاذ القرارات المهمة حول مكان العمل. فضلاً عن ذلك يمكن للعاملين أن يطوروا معرفتهم ومهاراتهم في اتخاذ قرارات ما بين الإدارة لفعاليات أعمالهم والتي ينتج عنها إنتاجية وفاعلية تنظيمية أكبر، وهي مبنية على العلاقة وربحية المنظمة.



ويمكن القول في نهاية المطاف بأن الباحثان يتفقان مع ما ذكر أعلاه ، وذلك بأن نظم عمل الأداء العالي هي حزمة من الممارسات تسجم مع أهداف المنظمة ، والتي توظف الموارد البشرية والتكنولوجيا والمعلومات المتاحة بشكل مبدع للوصول إلى الفاعلية التنظيمية الأعلى . وبينما يرى (Torngton et al., 2011، 254) أن منظومة عمل الأداء العالي تتكون من العناصر المبينة في الشكل (3).

شكل (3) مكونات منظومة عمل الأداء العالي بمنظور Torngton et al. 2011



Source : Torrington, Hall, Taylor, Atkinson, (2011), "Managing Human Resource " 8th ed., south – Western College Publishing :254

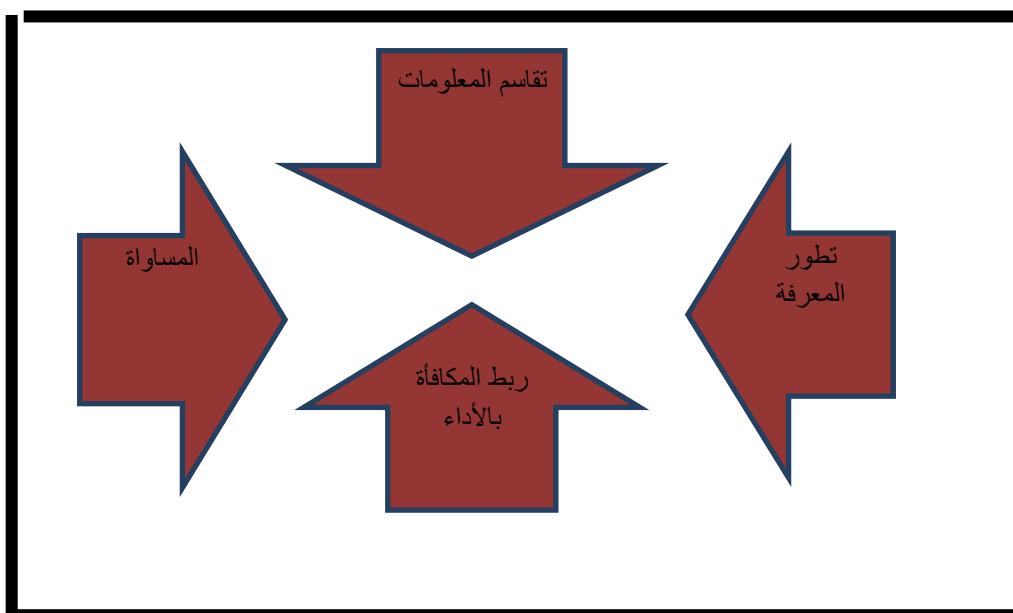
• رابعاً: المبادئ الأساسية لمنظومة عمل الأداء العالي

ان ازدياد التحديات والتنافس الشديد الذي تواجهه المنظمات في عصر العولمة والمتمثل بالتكيف للعمل العالمي ، والاعتماد على التقنية ، وإدارة التغيير ، والرد على الزبائن ، وتطوير رأس المال الثقافي ، واحتواء الكلف جنبا الى جنب ، يثير مخاوف العاملين والتي يجب ان تعالج من قبل المنظمة باستخدام طرق مختلفة منها : إدارة الموارد البشرية المتنوعة ، معرفة حقوق الفرد ، الانسجام في موافق العمل الجديدة ، وموازنة العمل والمتطلبات العائلية . وقد عرف بأن أفضل المنظمات هي تلك التي تتجاوز توازن هذه الطلبات المتنافسة احيانا ببساطة وتخلق بيئه العمل التي تمزج بين هذه المخاوف للحصول على اداء افضل من العاملين والمساهمة في معرفة احتياجاتهم وتلبية اهداف المنظمة القصيرة والبعيدة المدى

(2001·Bohlander et al.)

لقد طور كل من (Nadler & Gersting, 1992، 78) فكرة عمل الأداء العالي في الأصل لتحديد هندسة المنظمة المعمارية التي تكامل مظاهر العمل التقنية والاجتماعية وقد عمل (Edward Lawler) وشركته في مركز المنظمة الفعالة في جامعة جنوب كاليفورنيا بثروة (1000) شركة لتمييز المبادئ الأساسية التي تدعم منظومة عمل الأداء العالي (العنزي والعبدالي ، 2009، 90) ، وفي السياق ذاته ذكر (Bohlander & Snell , 2004، 691) بأن هناك أربعة مبادئ بسيطة ، ولكنها ذات قوة كبيرة مبنية في الشكل (4) .

شكل (4) المبادئ الأساسية لمنظومة عمل الأداء العالي



(2001) ، Arthur، Sherman، Scoot، Snell، George،Source : Bohlander south – Western College Publishing :678، "Managing Human Resource " 12th ed.،

1- مبدأ تقاسم المعلومات (Shared Information)

من العوامل الحساسة لنجاح وتمكين المنظمة ، في السابق كان التقليد السائد في المنظمات عدم اعطاء او سؤال العاملين فيها عن المعلومات ، فيتم تعين العاملين لأداء اعمال محدودة وواضحة ، ولا يطلب المزيد منهم ، ولكن في الوقت الحاضر الكثير من ذلك تغير حيث أصبحت المنظمات تعتمد على الخبرات والعمل على جعل العاملين قادرين على توقع وحل المشكلات التي تواجههم في العمل . وتعرف على أنها المعلومات حول كمية وجودة مخرجات وحدة العمل وتکاليفها وعائداتها وربحيتها وردود أفعال الزبائن ، كما وتعد تحديا كبيرا للمدراء الذين يطورون نظام المعلومات الذي يزود العاملين ببيانات الآتية والملازمة لعملهم ، وكلما كان المدراء شفافين أكثر في عمليات المنظمة كلما كانت مساهمة العاملين فاعلة وأكثر في نجاح المنظمة ، والشفافية مهمة لأنها تساعد العاملين على رؤية الرابطة بين أعمالهم وأداء المنظمة موسعين بذلك الجانب الإداري للمشاركة بالمعلومات Konrap (2006:2).



ومن ناحية أخرى ، اذا تم اعطاء العاملين معلومات آتية حول أداء الأعمال والخطط والاستراتيجيات، فأنهم سيقدمون اقتراحات جيدة لتحسين الأعمال ، ويكونون متعاونين مع التغييرات التنظيمية الرئيسة وسيشعرون بالتزام كبير نحو الاتجاهات الجديدة للحدث ، اذا ما أسهموا باتخاذ القرار (Bohlander & Snell، 2007 ، 694). ويمثل مبدأ تقاسم المعلومات تغيير في ثقافة المنظمات بعيداً عن عقليّة القيادة والسيطرة نحو مسألة اثغر تركيزاً وهي إلتزام الفرد ، وإذا ما قام المدراء التنفيذيون بعمل جيد بواسطة الاتصال مع العاملين وقاموا بخلق ثقافة التشارك بالمعلومات، فإن ذلك يؤدي في الغالب إلى رغبة العاملين في العمل باتجاه تحقيق أهداف المنظمة (Mkamwa ، 2009 ، 24).

توصل Appelbaum (1999:249) إلى حقيقة أن توفير إمكانية الوصول إلى المعلومات عن غايات المنظمة وأهدافها وإستراتيجيتها عامل مهم مرتبط بالتمكين، لأن امتلاك المعلومات والمعرفة عن المنظمة وكيفية علاقتها مع البيئة الخارجية سينجع العاملين الإحساس بملكية المنظمة ويفهمهم كذلك أدوارهم وسلوكياتهم في تحقيق نجاحات المنظمة. كما أن توفير المعلومات يساعد في خفض حالات عدم التأكد عن طريق تزويد العاملين بهم عميق لبيئة عملهم. ان استخدام منظومة عمل الأداء العالي في تعزيز الأداء تؤدي إلى تحسين جودة المعلومات المستخدمة في عمليات المعالجة في المنظمة ، وصناعة القرار، وان الجودة العالية للمعلومات هي المعلومات الدقيقة والموثوقة بها والكافية بصناعة القرار.

لقد ربط Blanchard et al. (1996:29) تقاسم المعلومات في تطبيق التمكين الذي أكد انه يعتمد على مدى إتاحة المعلومات وكيفية سير الأعمال في المنظمة أمام جميع العاملين فيها ، فضلاً عن موازناتها ومواردها وطاقاتها الإنتاجية وحصصها السوقية، كما قدم الباحثون مجموعة من المؤشرات تعد فوائد للتقاسم بالمعلومات وهي : Denisi & Griffin (2001:237)،

- أ- تساعد في عملية اتخاذ القرارات واتخاذها في الوقت المناسب.
- ب- تعزيز المعلومات من الخدمات المقدمة للزبائن تلبية لاحتياجاتهم.
- ج- تحقق المعلومات التحسين المستمر للعمليات وما يتربّى على ذلك من تحسين نوعية السلع والخدمات المقدمة لجمهور المستفيدين.
- د- يمكن للمنظمة أن تحقق نتائج إيجابية في الفاعلية والكفاءة عند منح العاملين المعلومات التي يعملون على أثرها.
- هـ- تستفيد المنظمة من مهارة العاملين وخبراتهم كاملة ، عندما يمتلكون المعلومات الملائمة.

يؤكد Ledford&Lawler (1994:76) إلى ان هناك حاجة الى الدعم داخل المنظمة الذي يشجع العاملين على المشاركة في إدارة الاحتواء العالي. والتمكين هو إتاحة درجة من الحرية للعاملين في التشكيلات التنظيمية تُسند إليهم المهام التي يودونها بدرجة من الاستقلالية مع مسؤولياتهم عند النتائج معززين بذلك بنظام فاعل للمعلومات يهيئ تدفقاً سريعاً لها، مع التركيز في ذلك على العاملين في الأقسام التي ترتبط عملياتها مباشرة مع زبائن المنظمة Blanchard (1996:13).

ان التمكين هو إدراك القوة التي يمتلكها العاملين أصلاً وإطلاقها داخل المنظمة وتحريرها وهي القوة التي امتلكوها عن طريق سعيهم للحصول على المعرفة المقيدة والدافع الذاتي Invacevich (1997:219)، وهي تنازل العاملين الأقوياء في المنظمة عن جزء من القوة إلى العاملين الأقل قوة، ويقصد بهذه السلطات والقدرات التي تمنحها الإدارة العليا إلى باقي المستويات الإدارية في المنظمة Bruno (2001:108). وإن الافتراق الحديث للتفكير الإداري جعلت من العاملين شركاء في ملكية المنظمة إذ تعمل الإدارة على المكشوف (OBM) على مصارحة العاملين ومشاركتهم بالمعلومات التي تعد الركن الرئيس لتمكين العاملين من التصرف السريع في المواقف التي يواجهونها، وأن منظمات اليوم تصارح العاملين بأرباحها وخسائرها ونشاطها التسويقي والمحاصص السوقية والإنتاجية وغير ذلك.



كما أن الإدارات الحديثة اليوم تركز على ضرورة تحديد إطار واضح المعالم لحدود تصرفات العاملين بهدف إرشادهم ورسم أدوارهم وبخاصة علاقات العاملين بعضهم مع بعض، وتهدف المنظمات من هذا التوجه السليم لطاقات العاملين وتحقيق تأثير مباشر في المواقف العديدة التي قد تواجههم ومثال ذلك الغايات (Purpose) التي تستهدفها المنظمة والقيم (Values) التي تحكم إرشاداتها العملية والصورة الذهنية (Image) الحالية والمستقبلية للمنظمة وأهداف المنظمة (Goals) والأدوار (Roles) المسندة إلى العاملين والهيكل التنظيمي للمنظمة.

وصف Nixon (1994:16)، كونه إستراتيجية إدارية تستخدم لحث العاملين، وتشجيعهم بما فيهم المدراء لغرض توفير مهاراتهم الخاصة وخبراتهم على نحو أفضل، وذلك عن طريق منحهم المزيد من القوة والحرية في التصرف لأداء أعمالهم إلى جانب الموارد والامتيازات الأخرى ليكونوا قادرين على العمل بفاعلية لخدمة أهداف المنظمة وغاياتها.

2- مبدأ تطوير المعرفة (Knowledge Development)

لابد من الأخذ بنظر الاعتبار أن الوظائف التي تتطلب تطوير المعرفة (Knowledge Development) والمهارات الصغيرة ، قد انحدرت والوظائف التي تتطلب معرفة ومهارة كبيرة قد بدأت بالنمو وبسرعة، حيث تحاول المنظمات التنافس من خلال العاملين فإنه يجب عليها أن تستثمر في تطوير الفرد ، وهذا الاستثمار يتضمن اختيار أفضل المرشحين المتوفرين وإعطاء الفرص للعاملين لصقل مواهبهم بشكل مستمر (Bohlander & Snell, 2007:694).

تعتمد منظومة عمل الأداء العالي على التغيير من لمسة العمل إلى عمل المعرفة. ويحتاج العاملون اليوم إلى تشكيلة واسعة من التقنية، لحل المشاكل، ومهارات شخصية للعمل أما بشكل منفرد أو ضمن فرق العمل في المشاريع العملاقة. وبسبب سرعة التغيير، يجب على متطلبات المهارة والمعرفة أن تتغير لدى العاملين أيضاً بسرعة. وفي بيئه العمل المعاصرة، يجب عليهم أن يتعلموا بشكل مستمر إذ أن البرامج التدريبية المؤقتة قد لا تكون كافية فالعاملون في حاجة إلى منظومة عمل الأداء العالي لتعلم "الوقت الحقيقي Real Time" ، على الوظيفة، وباستعمال مداخل إبداعية جديدة لحل المشاكل المبكرة.

3- مبدأ ربط الأداء بالكافآت (Performance – Reward linkage)

من الطبيعي أن تتبادر إدارة المصالح لكل من المنظمة والعاملين فيها عن قصد وغير قصد، فقد يقوم العاملون بمتابعة النتائج المفيدة لهم ولكن ليس بالضرورة أن تكون مفيدة بالنسبة للمنظمة ، وعلى اية حال فإن بديهيّة هذه الفكرة هي أن الاشياء تميل الى الذهاب بسهولة أكثر عندما يكون هناك طريقة لترتيب أهداف الفرد مع أهداف المنظمة، وعندما يتم ربط العائد بالأداء من الطبيعي أن يتبع العاملون النتائج المفيدة بشكل متبادل بين أنفسهم والمنظمة (العنزي والعبادي ،2009:93).

ويرى الباحثان السابقان أن إمكانية استعمال الحوافز المعنوية بفاعلية ، اذ أن بعض العاملين قد يكون لديهم رغبات قوية بما يوفره العمل لهم من حواجز غير مالية وغير مادية هذه الحواجز تتضمن الدعم والإسناد من قبل الإدارة ومن أمثلتها : المواقع الوظيفية الأعلى والعناوين التشريعية وتوسيع الصالحيات الوظيفية ، أن لهذه الحوافز المعنوية أهمية كبيرة حتى وأن وجد الحافز المادي و أحياناً قد يلقى التحفيز المعنوي استجابة كبيرة من قبل الكثير من العاملين ذوي الأداء العالي .

ويشير Gomez – mejia & Balkin (1992: 245) الى أن نظام الدفع على وفق الأداء يؤدي إلى جذب الكفاءات العليا والإبقاء على العاملين من ذوي الأداء العالي ليكونوا نموذجاً لجميع العاملين في المنظمة. والعنصر الآخر المهم في منظومة عمل الأداء العالي هو التعويضات ، لأن منظومة عمل الأداء العالي تتطلب من العاملين القيام بالكثير من الأشياء لذلك يكون من الصعب تحديد مدخل محدد للدفع للعاملين مقابل عملهم .



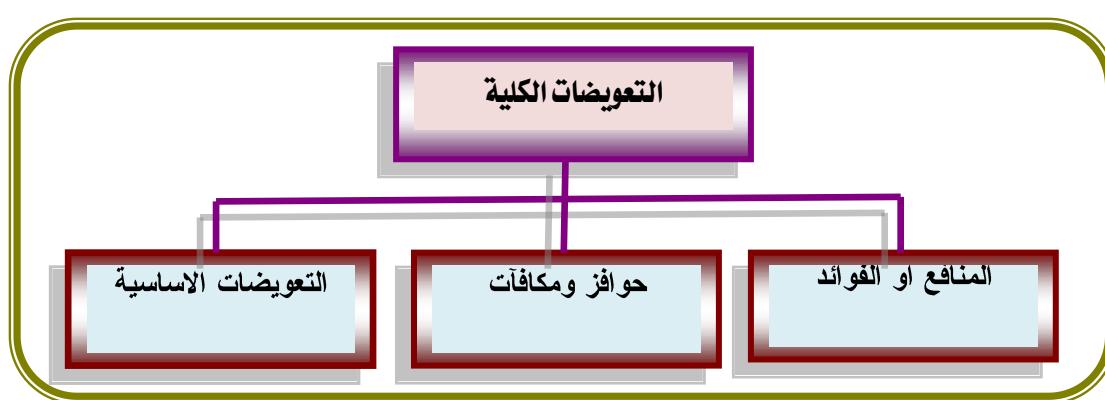
ونتيجة لذلك فإن العديد من الشركات تختبر أنواع جديدة من خطط التعويضات البديلة لربط الدفع والأداء لأن منظومة عمل الأداء العالي تتضمن أنواع من الحوافز، ففي سبيل المثال يمثل معدل (10%) من طريقة دفع إحدى الشركات بـ أهداف المنظمة والتدريب (Bohlander, 2004, 698) ، وكذلك الحال عندما قامت شركة (Magrna) للنحاس بتطوير فرق عمل الأداء العالي ظهرت الحاجة إلى نظام تعويض جديد مستند إلى المكسب المشترك ، إذ جرى تشكيل فريق مشروع خاص مكون من عاملين ومدراء ومستشارين لدراسة القضية والتوصية بنظام دفع جديد ، وبعد عشرة أشهر من البحث أوصى الفريق بهيكلية الدفع الجديدة التي تبني على نحو واسع من قبل العاملين في جميع أنحاء المنظمة (Bohlander & Snell, 2007: 694).

تتمثل التعويضات بمجموعة مكافآت توفرها المنظمات للأفراد مقابل رغبتهم في أداء أعمال ومهام مختلفة في المنظمة. والتعويضات تشمل على عناصر مختلفة مثل الراتب الأساسي (الراتب الأصلي) والحوافر والعلاوات والإعانات المالية ومكافآت أخرى. وتؤدي التعويضات أيضاً إلى خدمة غرض دافعي (متعلق بالدروافع)، أي أن العاملين يجب أن يعتقدوا أن جهودهم وإسهاماتهم في المنظمة تحظى بالاعتراف والمكافأة. والعاملين الذين يبذلون جهوداً مضنية، ويكون أدائهم ذا مستوى رفيع يجب تعويضهم بمستوى أعلى من التعويضات قياساً بالعامل الذي لا يبذل جهوداً كبيرة في العمل (Denisi & Griffin, 2001: 325).

ومن بين جميع الفعاليات المتعلقة بإدارة الموارد البشرية ، فإن تعويضات الأداء هو الأكثر تعرضاً للجدال والخلاف ، والأقل انتشاراً بين هؤلاء الذين يكونون مسؤولين بالموضوع إذ إن المدراء لا يبذدو عليهم يحبون القيام بهذا الأمر. وأن العاملين لا يرون فائدة من القيام به، وأن إدارة الموارد البشرية هم أصحاب على سياسة التعويضات للمنظمة وإجراءاتها (Jeffry, 2003: 250).

وكما يوضح الشكل (5) يمتلك التعويضات الكلية للعامل ثلاثة عناصر، تختلف الحصة النسبية لكل عنصر (المعروفة بمزيج الدفع) بشكل كبير وفقاً للمنظمة (Mejia et al., 1998: 289). وأن أول أكبر عنصر للتعويضات الكلية هو التعويض الأساسي، وهو الدفع الثابت الذي يتلقاه الفرد على أساس منظم، أما بشكل راتب (مثلاً، دفع أسبوعي أو شهري) أو أجور بالساعة. والعنصر الثاني للتعويضات الكلية هو محفزات الدفع، وهي برامج مصممة لمكافأة العامل مقابل الأداء الجيد. وتتخذ هذه المحفزات أشكالاً متعددة (بضمنها العلاوات والمشاركة في الربح) . والعنصر الأخير للتعويضات الكلية هو الفوائد، التي تسمى أحياناً التعويض غير المباشر.

شكل (5) مزيج دفع الأجر للعاملين في المنظمات



" Managing , (1998) , Robert , David & Cardy , Luis & Balkin , Source: Mejia Inc:289. , Prentice- Hall , New Jersey , Human Resources "



يفترض بالمنظمات مراعاة اعتبارات الكفاءة والفاعلية عند إدارتها لموضوع التعويضات، لأن تعويضات العاملين تشكل أحد أبواب النفقات الرئيسية. فالغرض الأساسي من التعويضات هو توفير نظام كافي وملائم وهادف إلى مكافأة العاملين، بحيث يشعرون أنهم موضع تقدير وأعضاء في المنظمة، وممثلين لها، والتعويضات تمثل أكثر من مجرد مبلغ النقود الذي يأخذ العامل إلى منزله، بل أن التعويضات توفر مقياساً لقيمة العامل في المنظمة، وهي مؤشر غير مباشر على القيمة الذاتية للفرد العامل (Denisi & Griffin 2001:328).

يعرف Jeffry (2003:250) التعويضات أنها العملية التي توفر تحللاً للقدرات (abilities) الكلية للفرد وطاقاته الكامنة، بما يسمح له باتخاذ قرارات حكيمة في مواضع لتحقيق أغراض معينة. فهي عبارة عن جمع بيانات عن الأداء السابق وال الحالي للفرد فضلاً عن سلوكه في العمل، ومن ثم تدقيق تلك البيانات. ولكن توجد أنواعاً من الأغراض والمنافع المرغوب فيها الأخرى للتعويضات منها: تحسين الدافع والمعنيات، وتوضيح ما هو مطلوب أو متوقع، وتقليل الغموض الخاص بالأداء ، وتحديد المكافآت، وتعريف فرص التدريب والتطوير، وحسن الاتصال ، واختيار العاملين لغرض الترقية ورفع المستوى ، إدارة لتطوير المهني، وتقديم الاستشارات، والانضباط والتأديب، وتحطيم الإجراءات، ووضع ال أهداف والغايات.

يشير Mejia et al. (1998:290) إلى نموذج العدالة التوزيعية الذي ينص على أن العاملين يتبادلون إسهاماتهم للمنظمة (المهارات، الجهد، الوقت وغيرها) بمجموعة من النتائج. والدفع هو أحد هذه النتائج، ولكن يمكن أن تكون المكافآت غير المالية مثل سياسة المنظمة مهمة أيضاً. ويقترح هذا المنظور الاجتماعي- النفسي بأن العاملين يقارنون دائمًا ما يجلبونه إلى المنظمة مع ما يتلقونه بالمقابل، ويقارنون دائمًا هذه النسبة للمدخلات/ النتيجة مع نسبة العاملين الآخرين من المنظمة. وسيعتقد بأنه يدفع لهم بشكل عادل عندما تكون نسبة مدخلاتهم ومخرجاتهم متساوية لبقية العاملين الذين تكون متطلبات عملهم مشابهة لمتطلباتهم الخاصة.

4- مبدأ المساواة (Egalitarianism)

تميل اختلافات الحالة والقوة إلى فصل العاملين ويعظمان التفاوت بينهما فالمفهوم السائد في المنظمات هو (نحن ضد هم Us versus Them) ، اي بين المدراء والعاملين مما يتطلب من اتحادات العمال تغيير هذه المفاهيم إلى مفاهيم تعاونية من أجل إدارة العمل (Bohlander & Snell 2001:693، 2003:32)،Guy (2003:32) أن مبادئ منظومة عمل الأداء العالي تسمح للعاملين باتخاذ القرارات التي تخلق فرقاً للمنظمة واتخاذ القرارات من عاملين ذوي المستوى التنظيمي الأدنى تحسن من أداء المنظمة، على سبيل المثال يسمح للعاملين واتخاذ القرارات بالاستفادة من المعرفة الضمنية التي اكتسبوها من خلال الخبرة المكتسبة بالعمل لدى المنظمة المعنية، ولربما لا تتوافق هذه المعرفة لدى المدراء في المستويات الأعلى في التنظيم الإداري.

• خامساً : متطلبات منظومة عمل الأداء العالي في منظمة الأعمال

إن العنصر الأساسي لمنظومة عمل الأداء العالي في المنظمات هو نفسه لا ي منظمة في بيئه الأعمال، وهو التناعُم والتَّنَسُق، حيث يجب أن تتواءم الممارسات الفردية سوية، وان تؤثر في كل شخص بالطريقة نفسها. ومنظومة عمل الأداء العالي هي افضل طريقة لجعل العديد من المنظمات تنافسية في الساحة المحلية والدولية التي يكون فيها لبعض المنظمات ميزة تنافسية من خلال المواد الاولية، وآخرى من خلال كلف العمل المنخفضة، او من خلال المركز الجغرافي. وإن منظومة عمل الأداء العالي هي ميزة تنافسية متوفرة في المنظمات التي تمتلك قوة العمل المتفقة والمتجهة صوب الانجاز الذي تريده بصورة فاعلة، والتي تدعم قيمها الجوهرية في اتخاذ القرار، والتي تتمكن من احتواء العاملين وتنظيم الذات، وبحسب منظور Lawler (2008: 25) ان ابعاد منظومة عمل الأداء العالي، تتمثل بما يأتي:



1- الاندماج الوظيفي

ان إسهام العاملين بالعمل شيئاً ايجابياً، ويصب في مصلحتهم لضبط وظائفهم، وإعدادهم للحصول على العمل بشكل افضل وفقاً لقابليتهم. وعرف (Lowers, 2007, 443) مصطلح الاندماج الوظيفي بأنه درجة وضع الفرد الجهود الاختيارية في عمله، فوق الحد الادنى للحصول على الوظيفة، وفي نوعية العمل الاضافي، بقوة ذهنية او همة عاليتين. وفي حين عرف (مجلس المفوضية في الولايات المتحدة، 2006) الاندماج الوظيفي بأنه الارتباط العالى الذي يشعر الفرد بالاتنماء الى منظمته، وتتمثل عملية الاندماج بانها قلب علاقة الاستخدام، اذ انها تتعلق بما يعمله العاملون وسلوكياتهم وفقاً لادوارهم وعملهم في طريقة تحقيق الاهداف لكل من المنظمة وأنفسهم. ولقد حدد (Armestrong, 2009: 141) العوامل الرئيسية المؤثرة في استراتيجيات الاندماج الوظيفي التي تستخدمها ادارة الموارد البشرية المتعددة، وهي على النحو الآتي:

أ- طبيعة العمل ذاته: وهو الحافر الداخلي من خلال العمل ذاته، ولذلك فالاندماج يعتمد أساساً على طريقة تصميم العمل او الوظيفة. وأوضح (Lawler, 1969) ثلاث مزايا مطلوبة عند عمل التحفيز الداخلي ، وهي:

- **التغذية العكسية:** ويجب على العاملين استلام تغذية عكسية ذات معنى حول آرائهم، وبشكل مميز عن طريق تقييم أدائهم الخاص وتحديد التغذية العكسية. وهذا يتطلب العمل الفكري لإتمام المنتج، والعملية او الخدمة او الجزء المهم منه، والذي يمكن رؤيته بشكل عام.
 - **استخدام القدرات:** ويفترض إدراك الوظيفة من قبل العاملين باستخدام القدرات لإضفاء قيمة لأداء الوظيفة بكفاءة.
 - **الرقابة الذاتية:** ويشترط ان يشعر العاملين بامتلاكهم درجة عالية من السيطرة الذاتية لتحقيق أهدافهم، وتعريف مسارات تلك الاهداف.
- ب- بيئة العمل :** تكون إستراتيجية زيادة الاندماج من خلال بيئة العمل مرتبطة بشكل عام بتطوير الثقافة التي تشجع اتجاهات العمل الايجابية، تطوير أهمية وحركة وظائف العاملين وتخفيض ضغوط العمل. ويعتقد ان العاملين المرتبطين بأنفسهم، والذين يدعون ويطربون، والذين يشعرون بإنجاز واحترام العمل سيزيدون الزبائن بأفضل الخدمات ، فضلاً عن إضافة جزء يسير لإظهار إحساسهم بالفخر، فيما توقف عليه المنظمة مثل النوعية، الخدمة، والقيمة. وهي توضح التباين بين الخبرة الجيدة للزبائن والرديئة من جانب آخر.

ج- القيادة: ينبغي على إستراتيجية القيادة التركيز على ما يعمله المدراء كقادة للعب الدور الجوهري والوسيط في زيادة مستويات الإسهام. وهذا يتضمن تنفيذ برامج التعليم التي تساعدهم لهم كيفية توقعهم العمل والمهارات التي يحتاجونها في الاستخدام. كما أنها تعرف بان عملية إدارة الأداء يمكن ان تزود المدراء بإطار نافع يمكنهم من نشر مهاراتهم في تحسين الأداء، حتى وان تمت زيادة الإسهام، وان هذا ينطبق بشكل خاص لنشاطات إدارة الأداء.

د- فرص النمو الشخصي: ينبغي ان تكون إستراتيجية تزويد التطوير وفرص النمو أساس خلق ثقافة التعلم، وهذا هو واحد من وسائل تطوير التعلم ، لأنها مميزة من قبل الإدارة العليا كعملية تنظيمية أساسية سيلترمون بها ويسيئمون باستمرار فيها.وينبغي على الإستراتيجية، بشكل خاص توسيع الخطوات للتأكد من امتلاك العاملين الفرصة وإعطاءهم التشجيع للتعلم وتطوير أدوارهم . وهذا يتضمن استخدام السياسات التي تركز على مرونة الدور الذي يعطي العاملين الفرصة لتطوير أدوارهم عن طريق الاستخدام الأفضل والواسع لمواهبهم. وهذا يعني الذهاب وراء رعاية الموهبة للمساعدة في تطوير قدرات العاملين التي تعتمد عليها المنظمة.

ه- فرص المساهمة : تزويد العاملين بالفرصة ليست مسألة تامة لضبط العمليات الاستشارية الرسمية، على الرغم من استطاعتهم ان تكون مهمة، حيث انها كذلك تتعلق بخلق بيئة العمل التي تعطي العامل الصوت لتشجيعه بامتلاك الرأي ، وتأكيد القيمة الواسعة للمنظمة في كافة مستوياتها، وان تكون مستعدة للإصغاء والاستجابة لأية مساهمات يقوم بها العاملون.



2- التحفيز

تحتاج المنظمات التي تمتلك منظومة عمل الأداء العالي إلى نظام مكافآت مختلف عن المنظمات التقليدية، وهو يدعو بالتحديد إلى الراتب المعتمد على المهارة والمشاركة في الربح وملكية العاملين والفوائد المزنة والقوة العاملة وعمليات القرار المفتوحة. والراتب المعتمد على المهارة يعد عنصراً مهماً جداً في تطوير المعرفة، وفي إيصال أحدى القيم الجوهرية لمنظومة عمل الأداء العالي التي تتضمن النمو الشخصي.

كما نظام المكافآت بحاجة أيضاً إلى تضمين شكل أو أشكال معينة من المشاركة في الربح، إذ أنه يعطي وسيلة لدفع المكافآت في كل المنظمة، وهذا يزيد من جذب وولاء العاملين المستمر، وذلك بسبب ارتباط مصيرهم بنجاح المنظمة. وتكون ملكية الأسهم مرغوبة كمدخل إضافي لربط مكافأة العمل بنجاح المنظمة، ومن خلال هذه المكافأة سيشعر كل العاملين بأنهم مالكين المنظمة وليس عاملين فيها 1987:201 (Lawler).

ويفترض أن تعكس المكافآت رغبة تشجيع العاملين على استمرار التدريب، والمكافأة تحتاج إلى الارتباط بالأهداف وتوجيهه العاملين والاعتراف بالفرق في الدوافع الفردية (Gittleman et al 1998:132). ويشعر العديد من المؤلفين بأن المشاركة المالية (مشاركة الربح والكسب) هي الجزء الأساسي من منظومة عمل الأداء العالي (Kochan&Osterman، 1994:56). والعاملون أيضاً بحاجة إلى الإحساس بوجوب تحفيزهم جراء الاستخدام الفاعل للسلطة والمعلومات والمعرفة.

ومن المهم أن تشمل ذلك إلى تحويل السلطة الفعلية لكل العاملين ومنهم إلى المستويات الدنيا. وقد ارتبطت المشاركة المالية بالأداء الاقتصادي المحسن، والراتب المعتمد على المهارات يشجع المرونة المالية من خلال التدريب المتعدد والعمل الفرقي مع ان الراتب للعمل هو الطريقة المنصفة جداً للدفع للعاملين، لأنها يزيل الفروق الفردية، ويكون أكثر شفافية وأقل ذاتية (Ledford&Mohrman، 1993:14).

يضيف (Lau&May 1998:24) إذا لم يكن لدى المنظمة، أي شكل من الراتب الذي يستثمر العامل في نجاح المنظمة فإن هذا يمكن ان يؤثر على نجاح النظام والتاثير على دوران العمل التنظيمي، والعاملون هم بحاجة إلى الاحتواء التام، وهذا يحتاج إلى تضمين سياسات التحفيز لدفع العاملين إلى المشاركة الكاملة في أنظمة منظومة عمل الأداء العالي.

يشير (العيان، 2005: 280) إلى التحفيز بأنه عبارة عن قوة أو شعور داخلي يحرك سلوك الفرد لأشباع حاجات ورغبات معينة، فالحاجات تسبب التوتر، والذي يقود إلى بذل الجهد من قبل الفرد، وهذا الجهد المبذول بدوره يؤدي الاشباع، ومن ثم تحقيق الرضا والبحث عن حاجات جديدة، وفي حالة عدم قدرة الجهد المبذول على إشباع الحاجة فإن التوتر يستمر.

لقد وصف كل من (Becker & Huselid 1998) منظومة عمل الأداء العالي على إنها نظام إدارة الموارد البشرية الثابت في الداخل، والذي يركز على حل المشكلات التشغيلية وتنفيذ إستراتيجية المنظمة التنافسية. وان مثل هذه النظام يعد المفتاح لكسب التحفيز وتطوير الموجودات الفكرية التحتية التي يمكن ان تكون مصدراً للخبرة التنافسية القوية، بسبب إنها تربط اختيار المنظمة بالقرارات وترويجها لتثبيت شرعية النماذج الكفؤة الآتية : Armstrong 2009:117)

- أ- تطوير إستراتيجيات توفر دعماً انسابياً مؤثراً للمهارات الالازمة لتنفيذ استراتيجية المنظمة.
- ب- تشريع سياسات إدارة التعويضات والأداء التي تجذب وتحافظ وتحفز العاملين ذو الأداء العالي.
- ج- يسمح التحفيز المناسب في تحقيق منظومة عمل الأداء العالي الناجحة من خلال اهتمام العاملين بتطوير قدراتهم وإنتاجيتهم وخبراتهم ومعرفتهم.
- د- تطوير أداء المنظمة سواء كانت خدمية أم سلعية، كانت هادفة للربح أم لا، من حيث الإبداع المتوازد من عملية التحفيز للمؤوسين أو المدراء.
- هـ- رفع الروح المعنوية كنتيجة لرضا العامل عن المنظمة التي يعمل فيها ، مما يزيد ولاءه لها والوقوف مع الإدارة العليا وقت الأزمات نتيجة حدة المنافسة.



3- تمكين العاملين

هناك طريقة واحدة للمساعدة في توسيع القرارات العملية أسفل هرم المنظمة من خلال تمكين العاملين، ويمكن انجاز ذلك من خلال إعطاء العاملين المعلومات حول أداء المنظمة وتوفير المكافآت المعتمدة على العمل باستخدام تلك المعلومات وإعطاء العاملين المعرفة التي تمكّنهم من فهم واستخدام هذه المعلومات بصورة فاعلة، والسماح لهم في النهاية بسلطة اتخاذ القرار التي تؤثر على الاتجاه التنظيمي (Ciavarella 2003:23)، التمكين هو محاولة نشر ومشاركة القوة في كل مكان من المنظمة (Daft 1992:502)، وهي العملية التي يقوم بها المدراء وبواسطتها يتم مساعدة العاملين على اكتساب واستعمال المهارات والسلطة التي يحتاجونها لاتخاذ القرارات التي تؤثر فيهم وفي عملهم وهي ثقافة المنظمات المتعلمة للتعليم المستمر (Hellriegel et al. 1999:431).

ان التمكين هو عملية يساعد بها المدراء الآخرين لاكتساب واستخدام القوة التي يحتاجونها لاتخاذ القرار الذي له تأثير عليهم وعلى العمل (Ivancevich et al. 1997:219)، وهو مشاركة المعلومات مع العاملين في الخط الأول بخصوص أداء المنظمة والمعلومات الخاصة بالكافآت المرتبطة بأداء المنظمة وكذلك المعرفة التي تمكّن العاملين من فهم الأداء المنظمي والمشاركة فيه مع منح العاملين قوة اتخاذ القرارات المؤثرة على التوجه التنظيمي (Bowen 1992:31).

لقد أكد Marchington&Wilkinson 2000 ان التمكين له صلة بمشاركة العاملين تأتي المشاركة عبر مستويين، مستوى التكليف الذي يعني امتلاك العاملين لصلاحية صنع القرارات ذات الصلة بتكليفات العمل المباشر (السريعة التنفيذ)، وعلى مستوى صناعة الخدمة إذ يتصل الموضوع باحتياج العاملين الذي يختص بالقرارات المتميزة لتلبية الخدمة للزبائن.

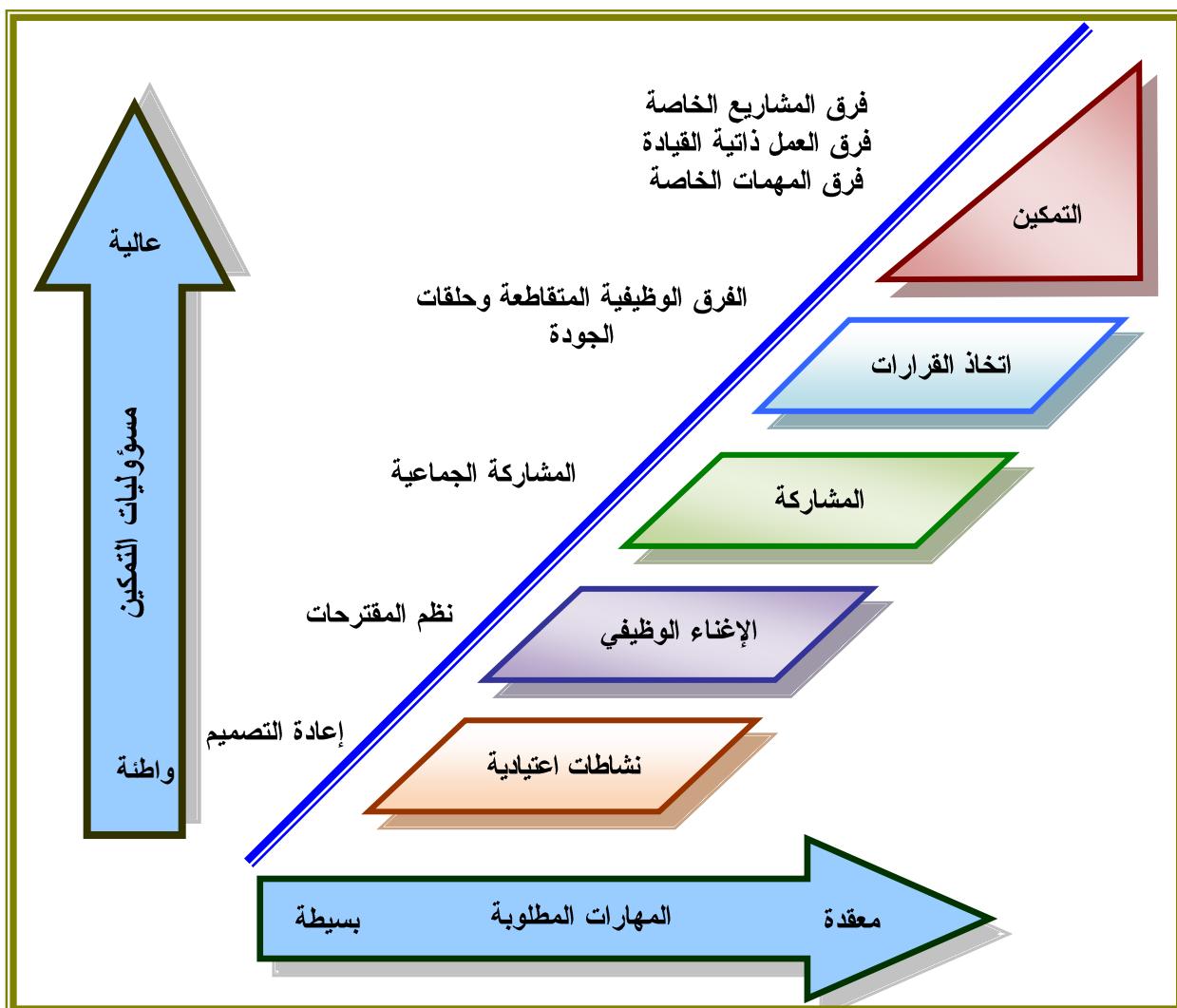
يوضح Ray-Chandhuire 1998:51 أن المجتمع تؤدي إلى تطور الديناميكيات التي تعد مصدراً للتمكين نفسه، كما أنه قدرة التأثير على القرارات رغم تحديدها للمهام ينظر إليها بعين بعض العاملين بأنها تؤدي إلى تحسين لمعظم هيأكل القيادة والسيطرة وعلى هذا القرار تكون الضوئية وتطوير العلاقات بين أفراد المجموعة مرضية من خلال الأحساس المتبادل الذي تدعم العاملين.

أشار Lashley 2000:26 إلى أن المعلومات تؤدي دوراً مركزياً في تمكين العاملين، أي أنها العنصر الرئيسي في إستراتيجية التمكين ، ومن وجهة منظور Daft 2001:500 إن تطبيق إستراتيجية التمكين يتخذ عدة مراحل متدرجة إذ تكون البداية في أدنى مستوى من التمكين ومن أبسط المهارات تصاعدياً وعلى النحو الآتي:

- أ- نشاطات ابتكارية وإعادة تصميم الأعمال بما يحقق الإغاثة الوظيفي للعاملين وإثراء مسؤوليتهم اتجاه الأعمال المنوط بهم.
- ب- تشجيع مقترنات العاملين.
- ج- منح العاملين فرص المشاركة في صنع القرارات ومسؤولية إنجازها ولا سيما من ينال الثقة منهم.
- د- تشكيل فرق العمل بأنواعها ومنها حلقات الجودة وفرق المهام الخاصة وفرق حل المشكلات وفرق الوظيفة المتقطعة وفرق العمل الذاتية القيادة وفرق المشاريع الخاصة.
- هـ- تمكين العاملين على نحو تام .

والشكل (6) يوضح مراحل تطبيق التمكين، كما أورده (Daft) ، اذ يشير الى ان التمكين يعتمد على المهارات التي تتوفر لدى العاملين المشاركون في عملية اتخاذ القرارات.

شكل (6) التابع المرحلي للتمكين



Source: Daft· Richard L.· (2001)· Organization Theory and Design· Ohio· South-Western College Publishing :505

- **سادساً :** ممارسات منظومة عمل الأداء العالي
 - لا يوجد إجماع نهائى حول نوع أو عدد ممارسات الموارد البشرية التي تشكل منظومة عمل الأداء العالي (Boxall & Purcell, 2000:43). ومع ذلك ، فان هناك بعض الممارسات مقبولة على نطاق واسع على المثال لا الحصر، اقترح (Heselid, 1995) بأن ممارسات منظومة عمل الأداء العالي تشمل برامج تقاسم المعلومات ، وإجراءات التنظيم الرسمية ، وخطط الربح وتقاسم العائد ، وتقدير الأداء الرسمي، وتعويض الحوافز ، والاختيار ، والتدريب ، وتصميم العمل . وضاف (Way, 2002:1025) العاملين والتعويض، وتعيينات الوظيفة المرنة ، والعمل الجماعي ، والاتصالات ضمن ممارسات عمل نظم الأداء العالمي .



فضلاً عن ذلك اقترح (Pfeffer, 1994) ستة عشر ممارسة لادارة العاملين ، والتي غالباً ما ينظر اليها على أنها مكونات منظومة عمل الأداء العالي ، وتشمل ضمان التوظيف ، والانقاضة في إعادة الاستقطاب ، والتدريب ، وتنمية المهارات ، والاجور المرتفعة ، ودفع الحوافز ، وإعادة تصميم الفرق والوظيفة والترويج من الداخل وغيرها ، وبعد مراجعة الدراسات السابقة ، تم اختيار عدد من الممارسات من ممارسات الموارد البشرية الاستراتيجية كمكونات لنظم عمل الأداء العالي في هذه الدراسة ، وتشتمل التوظيف الفعال ، التدريب العميق ، وتقدير الأداء وفرص المسار الوظيفي، والمكافآت والتعويضات ، ومشاركة العاملين وكما يأتي: (Becker & Huselid 2006, Leggat 2007, Macky & Boxall 2008, Chen 2010).

1. التوظيف الكفاءة

يرى (Casico, 2006, 238) إن التوظيف الفعال يتطلب العديد من الأمور أولها : وجود مجتمع كبير من المتقدمين إلى العمل يمكن الاختيار من خلاله بسهولة ، والثاني : ضرورة معرفة المنظمة بالمهارات والخصائص الحرجية في ذلك المجتمع من المتقدمين، وثالثاً : ضرورة إنسجام المهارات والقدرات مع المتطلبات الخاصة بالوظيفة وطريقة التعامل مع السوق ، والامر الرابع والأخير : هو ملاحظة الخصائص التي يصعب تغييرها من خلال التدريب ، على سبيل المثال المهارات الفنية سهلة المنال بالمقارنة مع مواقف العمل الجماعي وتقديم الخدمة .

من المهم استخدام أفضل المرشحين لتوفير حاجة المنظمة من الموارد البشرية المخطط لها، لشغف الوظائف التي تعد إستراتيجية للمنظمة ، فاستقطاب (recruiting) الاشخاص المهيئين للعمل ، يعد في حقيقته الجوهر الذي تبني عليه إستراتيجية التوظيف الفاعلة (العنزي وصالح, 2009, 142) ، ومن المهم جداً ولأسباب إستراتيجية الأخذ بنظر الاعتبار مراحل تطور العمل لأن العديد من خصائص العمل مثل معدل النمو، وخطوط الاتصال ، وحصة السوق ، وفرص التكنولوجيا تتغير مع تغير المنظمة (Cascio, 2006, 234).

تبدأ العديد من منظومات عمل الأداء العالي بمارسات عالية التوجيه للتعيين والانتقاء فالتعيين يميل باتجاه أن يكون موسعاً ومركزاً للحصول على أفضل مجموعة من المرشحين للتعيين ثم يتم انتقاء العاملين ذوي المهارة والذين يمتلكون القابلية على التعلم المستمر والعمل بروح التعاون فالمنظمات ترغب في تمويض الوقت الذي أمضته في الاختيار والانتقاء من خلال هؤلاء العاملين ، فالعاملون الموهوبون يتتطورون بسرعة أكبر وبوقت أقل (Bohlander, 2004: 696) ، وفي أغلب الأحيان تحاول المنظمات ان توفر المال من خلال الوظيفة السطحية من الاستئجار و كنتيجة لذلك ، ستخاطر المنظمات باستئجار العاملين الخاطئين وتصرف مبالغ اكبر على التدريب والتوظيف ، واستعمال البديل لاسيما في المنظمات التي تحاول ان تتبع عن الترهل الوظيفي (Rocha, 2010, 75).

2. التدريب العميق

يعرف التدريب العميق على أنه عملية نظمية لتغيير سلوك العاملين باتجاه تحقيق أهداف المنظمة ، فهو يتعلق بمهارات العمل الحالية ، كما إنه نشاط موجه يساعد العاملين في الحصول على المهارات والقابليات والمعارف التي يحتاجها العاملين من أجل نجاحهم في العمل . فالتدريب والتطوير مشابه تماماً لعمليتي الاختيار والانتقاء ، فالتدريب يركز على التأكيد بأن العاملين الذين تم اختيارهم يتمتعون بالمهارات المطلوبة لتحملهم مسؤولية أكبر في بيئة منظومة عمل الأداء العالي فعلى سبيل المثال يتلقى موظفي شركة (Schindler) للمصاعد تدريباً لمدة (60 ساعة / ساعة تأجير) والتي تزود العاملين بالتجهيزات والاختبارات اللازمة في مواضيع مختلفة مثل التعريف بتاريخ الشركة وإجراءات الامان والخطط السياسية والإجراءات المتبعة فيها واجراءات أجزاء العمل في الوقت المحدد (Bohlander&Snell, 2004: 697).



للمراء دورٌ فاعلٌ في تحديد احتياجات التدريب والمساعدة في ضمان أن العاملين يستخدمون التدريب في عملهم (Noe et al, 1994:419). وأنه بالإمكان تعريف التدريب على أنه محاولة مخطط لها من قبل المنظمة لتسهيل تعلم الفرد العامل المعرفة والمهارات والسلوكيات المتعلقة بالوظيفة. فالتدريب يؤدي إلى التعلم، وأن التعلم هو تغيير ثابت نسبياً في السلوك أو الاحتمالات المستقبلية للسلوك، والتي تنتج من الخبرة المباشرة أو غير المباشرة. وأنقصد من التدريب هو جعل العاملين يتعلمون سلوكيات بحيث تكون أكثر فاعلية أو تأثيراً.

هذا فإن المدراء المهتمين بالتدريب والتطوير يجب أن يفهموا أساسيات نظرية التعلم حينما يطبقون التدريب فضلاً عن ذلك فقد بدأت بعض المنظمات في السنوات القليلة الماضية بإبداء اهتمام محدد لإعادة تعريف منظماتهم بأنها منظمات متعلمة، أو إلى برنامج تدريبي محدد بل تنظر إليه على أنه جزء مستمر وأساسي و دائم لعلاقة عمل المنظمة والفرد العامل (Denisi&Griffin, 2001:238). وأشار Tesluk et al. (1999:46) بأن هناك حاجة إلى التدريب الرسمي في حل المشكلة والاتصالات للبيئة لكي تكون ناجحة، والتدريب المستمر الملائم يمكن العاملين من تطوير المعرفة المطلوبة للأداء الفاعل.

لقد أكد (Zatzick & Iniversity, 2006:1000) أن التدريب يزيد من فهم العاملين لدورهم في عمليات المنظمة والمعرفة بالمهمة المحددة لها. وشدد Lawler (1987:208) في هذا الاتجاه على أنه يجب أن تكون لكل منظمة تميز بالأداء العالي في جوهرها النمو والتطور. ولهذا تحتاج المنظمة إلى القيام بكل شيء ممكن لتسهيل تطوير مهارات العاملين بكل أنواع طرق التدريب الفني من أجل حل أي مشكلة تظهر في المنظمة، وكما يجب على كل العاملين بأن تكون لديهم القررة على حل المشكلة بصورة سريعة إلى جماعات اتخاذ القرارات الفاعلة. وقد أوضح (Weinkauf et al, 2011, 865) بأن التدريب الشخصي يجب ربطه بالإجراءات التنظيمية كي يغرس ضمن السياق الثقافي بطريقة تعود على المنظمة بفوائد تراكمية وجماعية ، حيث أن قابليات العاملين ومهاراتهم ومعارفهم ودافعيتهم يمكن أن تتحسن من خلال التدريب وتوظيف المسارات المتطرفة .

لقد أشار الباحثون (الملا وآخرون ، 2012 ، 459) إلى ان التدريب المعمق (comprehensive training) يتضمن بعدين هما (Chen, 2008:7)

- أ- تكثيف التدريب Training Intensity : وهو الذي يركز على عمق التداخل المعرفي والخبرة وفترة البرامج ومواد التدريب المحدثة باستمرار .
- ب- مجال التدريب Training Scope : ويركز على سعة التدريب والأنواع المختلفة لفرص التدريب المقدمة للعاملين .

وفي السياق ذاته يرى الباحثون بأن إستراتيجية التدريب المعمق يجب أن يتحقق من وراءها ما يأتي: (العنزي وصالح، 2009، 143) :

- أ- التأكد من أن العاملين يمتلكون المهارات والقدرات الأساسية للتعامل مع التكنولوجيا الجديدة.
- ب- زيادة معرفة العاملين بالثقافة والمنافسة الخارجية .
- ج- دعم إدراك العاملين وفهمهم لكيفية أداء العمل بصورة فاعلة من خلال الفرق المساعدة في تعزيز جودة المنتج أو الخدمة.
- د- التأكيد على أن ثقافة المنظمة ترتكز على الإبداع والتعلم .

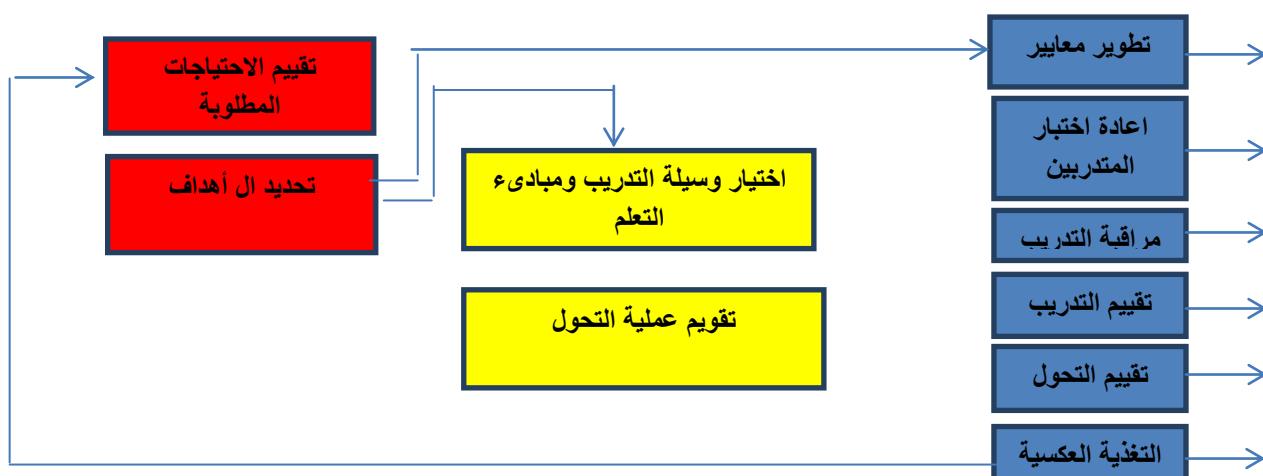
هـ- العمل لجعل المهارات مطلقة وغير مقيدة ، إذ أن التدريب يكسب العاملين مرونة لتلافي أي احتمال . إن الهدف الرئيسي لاي برنامج تدريبي هو ربطه بأهداف العمل ، وثمة العديد من العوامل التي تؤثر على فاعلية برنامج التدريب مثلاً لا يقرر نجاح التدريب فقط بجودة التدريب بل باستعداد الفرد للتدريب ودرجة الدعم التنظيمي ، كما وأن خصائص الفرد وبينة العمل تعد مؤشرات مهمة أيضاً قبل التدريب (من خلال التأثير في الدافع للمشاركة) (Mor et al, 2011, 27). وهكذا فإن المدراء المهتمين بالتدريب والتطوير، يجب أن يفهموا أساسيات نظرية التعلم حينما يطبقون التدريب فضلاً عن ذلك فقد بدأت بعض المنظمات في السنوات القليلة الماضية بإبداء اهتمام محدد لإعادة تعريف منظماتهم بأنها منظمات متعلمة، أو إلى برنامج تدريبي محدد بل تنظر إليه على أنه جزء مستمر وأساسي و دائم لعلاقة عمل المنظمة والفرد العامل (Denisi&Griffin, 2001:238).

وأشار (Tesluk et al. 1999:46) بأن هناك حاجة إلى التدريب الرسمي في حل المشكلة والاتصالات للبيئة لكي تكون ناجحة، والتدريب المستمر الملائم يمكن العاملين من تطوير المعرفة المطلوبة للأداء الفاعل. وقد أكد (Zatzick & University 2006:1000) أن التدريب يزيد من فهم العاملين لدورهم في عمليات الشركة والمعرفة المهمة المحددة بها ، ويرى (Cascio 2006 ، 293) بأن بعض الخصائص الفردية مثل قابلية الفرد للتدريب والشخصية هي صعبه اذا لم تكن مستحبة بالنسبة للمنظمات للتاثير فيها من خلال السياسات والإجراءات، ومع ذلك فإن المنظمة يمكنها التاثير في الآخرين بعدة اتجاهات مثلا اتجاهات العمل او الوظيفة ، واعتقاد الشخص بأنه قادر على تعلم محتوى التدريب بنجاح وجاذبية نتائج التدريب وبيئة العمل نفسها.

ويمكن تصنيف مراحل عملية التدريب والتطوير من خلال الشكل (7) الذي يبين لنا ثلاثة مراحل لعملية التدريب هي :

- أ- تحديد الاحتياجات التدريبية .Assessment Phase Need
- ب- التدريب والتطوير Training and Development phase
- ج- التقويم Evaluation Phase

شكل (7) نموذج عملية التدريب والتطوير
مرحلة تحديد الاحتياجات الضرورية مرحلة التدريب والتطوير مرحلة التقويم

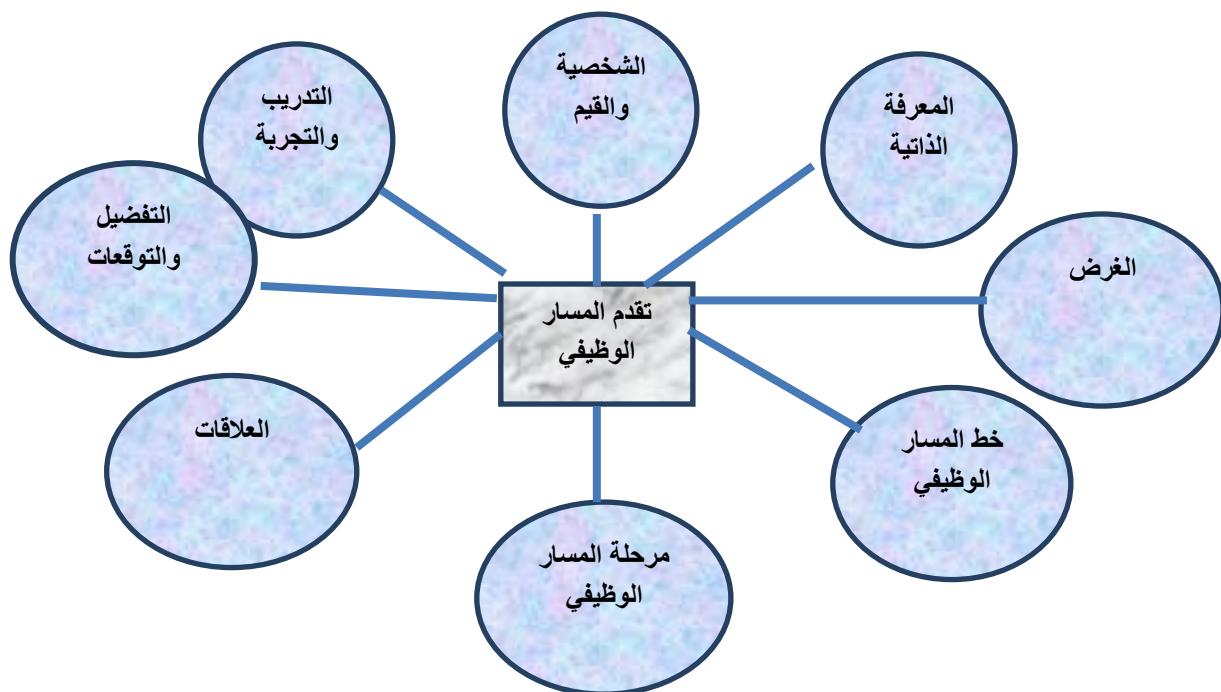


Source : Cascio 'W. (2006) .'' Managing Human Resources : Productivity, quality of work life , profits '' .7th edition, McGraw. Hall, International Edition, p293

3 . تهيئة فرص المسار الوظيفي

تعطي فرص المسار الوظيفي إشارة بأن المنظمة تمتلك التزاماً بعيد الأمد آراء العاملين فيها ، فهي تعتمد بشكل أساسى على العاملين في داخلها وتوسيع السلم الوظيفي (Hoekstra, 2011, 160) ، ويتأثر المسار الوظيفي للعاملين بمجموعة من العوامل الذاتية ، منها ما يعتمد على العاملين ، ومنها ما يعتمد على المنظمة أو البيئة الاجتماعية والاقتصادية (Palade, 2010, 126) . ويمكن توضيح تلك العوامل في الشكل (8) الآتي:

شكل (8) العوامل الذاتية للمسار الوظيفي



"Significant Aspect regarding Career Management . ، (2010)•Adelina•Source : Palade
Means for a Better
p127، Vol. LXII No. 2•Economic Sciences Series•Career Planning and development "

ويرى (العنزي وصالح ، 2009 ، 53) إن هذا البعد يمثل مدى وجود مجال لتطوير قدرات الفرد ، او الحصول على القيمة الحقيقة من خلال التميز فيها .

4 . مشاركة العاملين

عرفت مشاركة العاملين وفقاً للمدخل الاستراتيجي لإدارة الموارد البشرية على إنها سلسلة من الإستراتيجيات التي تتبعها المنظمة والتي تسمح للعاملين بمزيد من المسؤولية والمحاسبة عليها في تقديم الخدمة ، في حين طرح (العنزي ، 1995: 65) تعريفاً أكثر شمولية لمشاركة العاملين أخذًا بنظر الاعتبار معطيات ومحددات البيئة التي تعمل فيها المنظمة ، اذ يرى أن مشاركة العاملين هي تفاعل الفرد ذهنياً ووجданياً وعاطفياً واجتماعياً مع جماعة العمل ، بما يساعد في توضيح دوره الذي يؤديه ضمنها ، ويفيد في تعبئة جهوده وطاقاته لتحقيق الاهداف المشتركة وتحمل المسؤولية إزاءها بإدراك وحماس ذاتيين في النجاح والفشل ، وفي ظل معطيات ومحددات البيئة التي تعمل من خلالها المنظمة.



وذكر (الزيبيدي ، 2004 ، 34) إن من فوائد مشاركة العاملين ، والتي تنعكس آثارها على العاملين والمنظمات على حد سواء ما ياتي:

- أ- التوصل الى قرارات أفضل وادق لما تتيحه من تفاعل بين وجهات النظر المختلفة وبين التجارب والاختصاصات المتباينة ، وبذلك تقل نسبة الخطأ المحتملة ونقل معها نسب التعديل والإلغاء للقرارات الصادرة.
- ب- تساعد على تحسين عملية الاتصال والتعاون المشترك والتنسيق بين العاملين ، ومن ثم ينعكس على توفير وقت للإدارة ، ويودي الى تنامي الخبرة في مجال حل المشكلات وتسهيل التعلم التنظيمي.
- ج- تحسين الدافعية لدى العاملين ، من خلال مشاركتهم في وضع الاهداف وصياغة القرارات المشتركة وتوقع المكافآت من نتائج العمل.
- د- زيادة مستويات الرضا الوظيفي للأفراد وتخفيف حالات الصراع ومعدلات دوران العمل لديهم.
- هـ- تسهم في خلق الدوافع لدى المشاركين لإنجاح قراراتهم وتحمسهم للإسهام في تنفيذها والدافع عنها بسبب شعورهم بمسؤوليتهم التضامنية في اتخاذها ، خلافاً لقرارات التي تفرض عليهم من الإدارة العليا.
- و- تمنح مشاركة العاملين في اتخاذ القرارات وتخطيط ممارسات المنظمة لهم أكبر لاهدافها وتحسن من مستويات التزامهم لتحقيق تلك الاهداف.

• سابعاً : علاقة منظومة عمل الأداء العالي بمتغيرات أخرى في إدارة الموارد البشرية

1- دمج العاملون من خلال ممارسات منظومة عمل الأداء العالي

يقترح (Konrad, 2006) أنه بوسع ممارسات منظومة عمل الأداء العالي تطوير الاعتقادات والاتجاهات الإيجابية المرتبطة بدمج العاملون وان هذه الممارسات تولد انوع من السلوكيات التي تقود الى الأداء الموسع أي ان العمال الذين يتصرفون ويتصورون ويصممون وينفذون تغيرات مكان العمل والعملية هم عمال ذوي اداء عالي داخل العمل.

ويمكن ان يكون الأداء العالي مهما جداً للتتفاسية في بيئه العمل المعاصرة، اذ وجدت منظمة (Gallop) التي درست منظومة عمل الأداء العالي في (7.939) وحدة عمل في (36) شركة بان احتواء الفرد العامل ، كان قد ارتبط على نحو ايجابي بالأداء في انوع من المجالات من ضمن ذلك رضا الزبون المتزايد، الربحية المتزايدة ودوران عمل العمال القليل. وكانت سعة احتواء العاملين كبيرة. وأشار الباحث الى وجود ثلاثة مكونات رئيسية مترابطة لاحتواء العاملين هي:

- أ- الجانب الإدراكي: يشير الى اعتقادات العمال حول المنظمة وقدتها وأوضاع العمل.
- ب- الجانب الشعوري: يعني بكيفية شعور العمال حول كل واحدة من هذه العوامل الثلاثة وهي تحمل تأثيرات ايجابية أو سلبية صوب المنظمة وقدتها.
- ج- الجانب السلوكي: هو مركب القيمة المضافة للمنظمة ، ويتألف من الجهد الذي يبذله العمال المشاركون لعملهم على شكل وقت اضافي وقوة ذهنية وطاقة مكرسة للمهمة والمنظمة.

2- منظومة عمل الأداء العالي وقابلية استدامة الموارد البشرية

تواجه المنظمات النضال المتزايد من اجل كسب الفائدة في مكان السوق الاكبر والمتعدد المطالب. وتمتد الأسواق عبر الحدود التنظيمية وتجاوز العقبات التجارية ، واصبحت قنوات التوزيع اكثر كفاءة وانخفاض التدخل الحكومي في العديد من الأسواق وعليه يتطلب المستهلكون المنتجات والخدمات الاعلى جودة من قبل المنتجين بافضل صورة واسرع وقت. ولقد اشار (Gollan, 2010) الى ان هناك ترکيز اكبر على استراتيجيات الادارة لزيادة الانتاجية والفاعليه التنظيمية في مكان العمل ووسيلة لمواجهة هذه التحديات تم خلق كم هائل من الاصطلاحات للإشارة الى مداخل ادارة الموارد البشرية المتقدمة جداً او منظومة عمل الأداء العالي ، وسميت هذه الاستراتيجيات بأماكن عمل الأداء العالي ، والادارة عالية الالتزام (ادارة الالتزام العالي) ومؤخراً ظهر مصطلح منظومة الأداء العالي والتي تتضمن السياسات التي تروج التأثير المتبادل والاحترام والمسؤولية المتبادلة.



تعتمد ممارسات منظومة عمل الأداء العالي على الاعتقاد بأنها ستحمل تأثيرات إيجابية على متغيرات الأداء الأساسية كالتالية العاملون المتزايدة، دوران العمل، الغياب الأقل، المخرجات الأكبر، وثقافة مكان العمل المرنة. وإن الجانب المهمة للعلاقة بين منظومة الأداء العالي ومتغيرات الأداء هو الدمج الإستراتيجي لممارسات العمل ومنظومة الأداء عمل العالي والتحالف الإستراتيجي مع إدارة الجودة الشاملة.

تؤكد ممارسات منظومة عمل الأداء العالي العلاقة العالمية النقاوة بين الادارة والعاملون وتعتمد بصورة خاصة على افتراض بان العاملون يمكنهم التقدم من حيث اتخاذ قرارات مكان العمل المهمة فضلا عن ذلك بوسع العاملون تطوير معرفتهم ومهاراتهم لاتخاذ القرارات المهمة حول ادارة نشاطات عملهم والذي ينتج منه الاتباعية والفاعلية التنظيمية الاكبر، ويقترح الباحث بان هذنا مدخل متكامل يحتاج الى التجسيد في ثقافة مكان عمل المنظمة وان هذه الثقاقة تملي علينا الطريقة التي يتم بها مشاوره العاملون في المنظمة من اجل صنع القرار الذي يخدم المنظمة في الوقت الحاضر والمستقبل.

على الرغم من أن أنظمة عمل الأداء العالي تتحدد مع العديد من فعاليات الأعمال ، مثل ممارسات الموارد البشرية وعمليات إدارة الأداء وذلك لتعظيم أداء الفرد العامل وتحسينه ، إلا أنه من غير الصحيح الادلاء بوجود قائمة بسيطة تتضمن افضل الممارسات التي يمكن أن تنفذ في جميع المنظمات وب مختلف المواقف على حد سواء (العنزي والعابدي ، 2009 ، 97). ولكن وأشار كل من (Bohlandar & Snell ، 2004، 694) إلى وجود بعض الاتجاهات في تصميم العمل ، مثل ممارسات الموارد البشرية والأدوار القيادية وتكنولوجيا المعلومات.

3- تصميم تدفق العمل وفرق العمل

عادة تبدأ ممارسات منظومة عمل الأداء العالي بالعمل بالطريقة التي صممت بها، وقد قادت إدارة الجودة الشاملة (TQM) وإعادة الهندسة ، العديد من المنظمات الى إعادة تصميم تدفق الأعمال لديهم ، ينصح الخبراء مدراء الأعمال بالتركيز على الأعمال الرئيسية التي تقود المنظمة الى قيمة الزبون، بدلا من فصل الأعمال الى وحدات مستقلة ، ومثال بعدها تخلق فرق العمل التي تكون مسؤولة عن هذه العمليات . ففي سبيل المثل شركة (Federal Express) قامت باعادة تصميم عملها من خلال جعل سائقي المركبات مسؤولون عن تنظيم جداول مواعيدهم و اختيار المسارات المناسبة لهم لأنهم يملكون معلومات تفصيلية عن المسارات والزبان ، وبهذه الخطوة فإن مدراء شركة (Federal Express)، قد قاموا بتمكين العاملين لديهم بالخبر الرخيص اذا كان هناك منتج او خدمة جديدة (Bohlander & Snell ، 2004 ، 695) .

وصف Batt (2002:31) فرق العمل بأنها جماعات من العاملين التي لديها حرية كبيرة في العمل وإحداث التغييرات في الانتاج، وتتبني العديد من المهام المنفذة تقليدياً من قبل مشرفي الخط الامامي، مثل تخصيص وتنسيق العمل بين عاملين مختلفين. ويضيف ذات الباحث بأنه من المهم جداً وجود عنصرين في عمل الاحتواء العالي هو تعدد المهارات وتناسب العمل، وإن ممارسات إدارة الموارد البشرية الاداعية تتمثل بفرق حل المشاكل والفرق المداراة ذاتياً وتصميم العمل المرن ومشاركة الربح والراتب حسب الجدارة والتربيب الرسمي في العمل الفرقي.

4- سياسات وممارسات الموارد البشرية المكملة

لا يشكل اعادة تصميم العمل بحد ذاته ممارسات منظومة عمل الأداء العالي ، وينطبق الحال على مفهوم إدارة الجودة الشاملة (TQM) ، وإعادة الهندسة، ولذلك لا بد من توافق العناصر الداعمة الأخرى لإدارة الموارد البشرية الضرورية لإنجاز الأداء العالي (Martha 1996) ، وتقترح عدة دراسات مؤخراً بأن الأداء والرضا سيبلغان أعلى مستوى عندما تدمج المنظمات تغييراتها في العمل - تصميم تدفق العمل مع ممارسات الموارد البشرية التي تشجع على تطوير المهارة ومشاركة الفرد العامل (العنزي والعابدي ، 2009 ، 98) .



5- إدارة العمليات والقيادة

تظهر قضايا القيادة في عدة مستويات مع ممارسات منظومة عمل الأداء العالي ، في مستوى المدراء التنفيذيين هناك حاجة إلى دعم واضح لممارسات منظومة عمل الأداء العالي من أجل التغيير في ثقافة المنظمة وبينها وكذلك الحال في عمليات التعديل في الأعمال ، فإن الدعم ضروري لإحداث التغيير (Bohlander & Snell, 2004, 25). وبحسب منظور Lawler (2008: 698) ينبع على القيادة التركيز على ما يعمله المدراء كقادة لتأدية الدور الجوهرى وال وسيط في زيادة مشاركة العاملين. وهذا يشمل تنفيذ برامج التعليم التي تساعدهم في فهم كيفية القيام بتوقعات عن العمل ، والمهارات التي يحتاجونها في العمل ، كما أنها تعرف بأن عملية إدارة الأداء يمكن أن تزود المدراء باطار نافع يجعلهم قادرين على نشر مهاراتهم في تحسين الأداء، حتى وأن تمت زيادة مشاركة العاملين، وهذا ينطبق بشكل خاص على نشاطات إدارة الأداء وخطط تحسين الأداء.

6- تكنولوجيا المعلومات الداعمة

يجب أن تضاف الاتصالات والمعلومات إلى ممارسات منظومة عمل الأداء العالي ، فالتكنولوجيا بمختلف أنواعها تخلق بنى تحتية للاتصالات وتقاسم المعلومات التي تؤدي دورا حيويا (vital) لأداء الأعمال (Bohlander & Snell, 2004, 699) ، وقد أشار (العنزي والعابدي ، 2009، 101) إلى أن تقنيات المعلومات لا يلزم أن تكون متطرفة دائمة ويحدث أغنی اتصال عندما يكون وجها لوجه ، أن النقطة المهمة هي أن نظم عمل الأداء العالي لا تستطيع النجاح بدون وجود اتصالات مناسبة ودقيقة ومن الطبيعي أن تركز المعلومات على مركزية خطوة وأهداف العمل ووحدة ونتائج تشغيل المنظمات والمشاكل والفرص الأولية وأداء المنافس (Keith, 1998). ويشير (Bohlander et al., 2001, 240) إلى أن كل هذه الممارسات تسلط الضوء على القطع المنفردة التي تتكون منها منظومة عمل الأداء العالي ، إذ يساعد التخطيط الجيد على التأكد من أن جميع القطع تتطابق وتترابط مع الأهداف الإستراتيجية العامة للمنظمة .

ثامناً : خلاصة خاتمية

تناول هذه الفقرة تقديم مجموعة من الخلاصات الخاتمية التي تمثل تعليلاً لبعض النتائج التي ظهرت إثناء إعداد الورقة وذات صلة بتوجهات أساسية توضح طبيعة العلاقة بين ممارسات منظومة عمل الأداء العالي وتحسين فاعلية المنظمة ، والتي يمكن أن تسهم في إرشاد الباحثين والمتخصصين إلى مجالات جديدة تستحق البحث والدراسة والتطوير.

1- نال موضوع نظم الأداء العالي اهتمام العديد من الكتاب والباحثين وكانت هناك الكثير من البحوث العلمية التجريبية التي تناولت الموضوع والتي ركزت على ممارسات إدارة الموارد البشرية والتي سميت "مارسات منظومة عمل الأداء العالي" والآثار المترتبة منها على مستوى الفرد والمنظمة والتي توظف المدخل الإداري الاستراتيجي لتحقيق الأداء العالي من خلال المورد البشري

2- أن ممارسات منظومة عمل الأداء العالي هي حزمة معددة ومتغيرة، لكن متداخلة مع سياسات إدارة الموارد البشرية وممارسات العمل المبدعة التي تتشكل بهيئة حزمة متطابقة من الممارسات التي تتضمن نظم متماسكة لاختبار وتطوير وتحفيز والمحافظة على الموارد البشرية المؤهلة والفاعلة للوصول إلى ال أهداف والغايات الإستراتيجية للمنظمة.

3- إن ممارسات منظومة عمل الأداء العالي هي حزمة من ممارسات إدارة الموارد البشرية الإستراتيجية والمتمثلة (التوظيف الفعال، والتدريب المعمق، وتهيئة فرص المسار الوظيفي، ومشاركة العاملين) والتي تهدف إلى المواءمة بين العمليات والتقييمات والهيآكل والبيئة الخارجية من خلال تزويد العاملين بالمعرفة والمهارات والقدرات اللازمة لتحقيق أهداف المنظمة.



- 4 هناك العديد من الأساسيات والمنظورات لدراسة ممارسات منظومة عمل الأداء العالي على وفق ما وردت في العديد من البحوث والدراسات وهذه المنظورات هي (وجهة النظر المستندة على الموارد، والمنظور العالمي، والمنظور الموقفي)، وتعد وجهة النظر القائمة على الموارد، الأساس النظري الهام لإدارة الموارد البشرية وعلاقة بمخرجات العمل. أما المنظور العالمي ينص على وجود مجموعة من أفضل ممارسات إدارة الموارد البشرية التي يمكن استعمالها من قبل أي منظمة بغض النظر عن الصناعة وحجم القوى العاملة، وسوف يؤدي ذلك إلى نتائج إيجابية لأنواع المنظمات جميعها عندما يتم تنفيذها، في حين يتحقق المنظور الموقفي موارد وقدرات المنظمة ويحاول أن يلامس أنظمة إدارة الموارد البشرية مع عدد من الاحتمالات الطارئة بما في ذلك إستراتيجية العمل، والظروف التافيسية.
- 5 على الرغم من أن هناك تقدم كبير في طرائق التدريب وأساليبه في منظمات الأعمال من خلال الدورات التدريبية وورش العمل، إلا أنه لم يتحقق سوى تقدم بسيط ، وفي إطار معالجة مشكلة تراجع هذا البعض ، فإن البحث يوصي بضرورة الفهم الجديد وبعد التدريب المعمق في منظمة التعلم لا وهي الجامعات، من خلال تعلم مهارات جديدة عن طريق البرامج التدريبية المعمقة والدورات في مجال التخصص والعمل والتوازنة والشراكة في مجال التدريب بشكل يجعل التعلم منصباً حول العمل، وذلك من خلال تدريب صانع المعرفة على أداء الوظيفة.
- 6 ضرورة ترکیز منظمات الأعمال على أهمية توفير حالة الضمان والأمان للعاملين من خلال فرص المسارات الوظيفية وإن شعرهم بضرورة الالتزام بهم ، ومنهم التقدم في المسار الوظيفي من خلال التركيز على العوامل الموضوعية والذاتية . وتتوفر فرص المسار الوظيفي الفرصة للنمو والارتقاء داخل المنظمة من خلال تحفيز العاملين وتشجيعهم لإظهار مهاراتهم وقدراتهم لضمان وجود فرص النمو والتطور داخل المنظمة.
- 7 أهمية تبني منظمات الأعمال إستراتيجية المكافآت والتعويضات من خلال اعتماد المرتب الشهري بوصفه الحافز الرئيسي، لذا فإن الغور في هذه الإستراتيجية الآن يعد أمراً لا جدوى منه ، فضلاً عن نظم الحوافز والمكافآت في الوقت الحاضر ، لتنفيذ هذه الإستراتيجية بما يحقق الفائدة للمنظمة والأفراد العاملين.
- 8 ضرورة مشاركة متخذ القرار في ورش عمل على مستوى الإدارة العليا في المنظمات، بما يسهم في إعطاء انطباع لدى أعضاء الفريق بأهمية المجهود الذي يتم إنجازه، فضلاً عن تشجيع مشاركة العاملين وزيادة التمكين واللامركزية ، مثل استعماله هيكل فرق العمل التي تسمح للعاملين بتحديد ما يجب أن يكون، وكيف يجري أدائه بالعلاقة مع عملهم. فالتمكين واللامركزية تعملان على تسهيل استجابة العاملين السريعة للمشكلات التشغيلية، والمشاركة الفاعلة للعاملين على وفق ما تشير الدراسات السابقة تعمل على زيادة الرضا الوظيفي والإنتاجية، وتقلل من غياب العاملين ومن دورائهم الوظيفي.

**المصادر:****أولاً : المصادر باللغة العربية**

- 1 درة، عبد الباري ابراهيم (2003) ، تكنولوجيا الأداء البشري في المنظمات ، الاسس النظرية ودلائلها في البيئة المعاصرة ، المنظمة العربية للتنمية الادارية ، بحوث ودراسات.
- 2 العميان، محمود سلمان،(2005) "السلوك التنظيمي في منظمات الأعمال"، دار وائل للنشر، ط3، عمان.
- 3 العنزي، سعد علي، والعبادي، هاشم فوزي، (2009)، "أنظمة عمل الأداء العالي وأداء المنشأة الصناعية العامة"، مجلة العلوم الاقتصادية والإدارية، المجلد (15)، العدد، (54)، كلية الإدارة والاقتصاد - جامعة بغداد.
- 4 الملا، عبد الرحمن مصطفى، والعابدي، علي رزاق، والإمارة، احمد عبد الحسين، والعابدي، هاشم فوزي، (2012)، "استخدام ممارسات نظم عمل الأداء العالمي كمنهج لتعزيز إدارة الجودة الشاملة في التعليم الجامعي"، بحث منشور في وقائع مؤتمر ضمان الجودة العلمي الدولي الثالث لجامعة الكوفة، للفترة من 19 / 3 / 2012 .

ثانياً : المصادر باللغة الأجنبية

1. Barney, J. B. (1991), "Firm Resources and Competitive Advantage", *Journal of management* , 17: 99-120.
2. Bowen, D. E. & Lawler, E. E. (1992), "The Empowerment Of Service Workers: What 3 When, Why And How", *Sloan Management Review*, Vol. 33, No. 3.
3. Nadler, D. A., Gerstein, M. S. & Shaw, R. B. (1992). *Organizational architecture: Designs for changing organizations* (1st ed.). San Francisco CA: Jossey-Bass.
4. Mejia, Luis& Balkin, David& Cardy, Robert,(1992), "Management Human Resource ", Prentice- Hall, Inc.
5. Ledford Jr, G. E. & Mohrman, S. , (1993), "Self-Design for High Involvement : a Large- Scale Organization Change", *Human relations*, 46(2).
6. Nixon B. (1994), "Developing An Empowering Culture In Organizations", *Empowerment In Organizations*, Vol. 2. No. 1.
7. Blanchard, Ken; Carlos, John P. & Rondolplp, Alan, (1996), "Empowerment: Takes More than a Minute", Berrett-Koehler Publishers, Inc., San Francisco.
8. Huselid, M. A. (1995). "The impact of human resource management practices on turnover, productivity, and corporate financial performance". *Academy of Management Journal*, 38(3), 635-672.
9. Ivancevich, J.; Lorenzi, P.; Shinner, S. & Crosby, P., (1997), "Management: Quality and Competitiveness", 2nd Ed., McGraw-Hill, New York.
10. Lau , R.S. & May , B.E. , (1998), "A Win-Win Paradigm for Quality of Work Life and Business Performance", *Human resource development quarterly*, 9(3).
11. Becker, B E' Huselid, MA' Pickus, PS and Spratl, MF' (1998), "HRas a Souce of Shareholder Value: Research and Recommendations", *Human Resource Management*, Spring.



12. Ray-Chaudhuri, J. (1998). "Engaging In Conversations: A Tool For Team Identity Empowerment", Empowerment In Organizations, Vol.6, No.1.
13. Helleriegel, Don; Slocum, John W. & Woodman, Richard W. (1999). "Management", 8/E., South-Western College Publishing, N.Y.
14. Tesluk, P. E., Vance, R.J. & Mathieu, J. E. (1999). "Examining Employee Involvement in the Context of Participative Work Environments", Group & organization management, 24(3).
15. Appelbaum, E., Bailey, T., Berg, P. & Kalleberg, A. (2000). "Manufacturing Advantage: Why High Performance Work Systems Pay Off". Ithaca, NY: ILR Press.
16. Marchington, M. & Wilkinson, A. (2000). "Direct Participation In Bach, S. & Sisson, K. (Eds). Personnel Management: A Comprehensive Guide To Theory And Practice" Oxford: Blackwell.
17. Lashley, Conrad. (2000). "Empowerment Through Involvement: A Case Study Of TGI Friday Restaurants", Personal Review, Vol. 29, No.5/6.
18. Daft, Richard L. (2001). "Organization Theory and Design", South-Western College Publishing Ohio.
19. Bruno, Robert. (2001). "The Business Of Employee Empowerment", Labor Studies Journal, Winter, Vol. 25, No.4.
20. Denisi, Angelo S. & Griffin, Ricky W. (2001). "Human Resources Management", Houghton Mifflin company, New York.
21. Bohlander, George, Snell, Scott & Sherman, Arthur (2001). Managing Human Resources, Thomson, Southwestern, United state of America.
22. Way, S. A. (2002). "High performance work systems and intermediate indicators of firm performance within the US small business sector". Journal of Management.
23. Batt, R. (2002). "Managing Customer Services: Human Resource Practices, Quit Rates and Sales Growth", Academy of management journal, 45(3).
24. Ciavarella, M. A. (2003). "The Adoption of High Involvement Practices and Processes in Emergent and Developing Firms: A descriptive and Prescriptive Approach", Human resource management, 42(4).
25. Preuss, Gil A. (2003). "and high-performance work systems and organizational outcomes: The mediating role of information quality", Industrial and Labor Relations Review, Vol. 56, No. 4
26. Bohlander, G. & Snell, S. (2004). "Managing human resources", (13th ed.). Mason, OH: Thomson/South-Western. Boston, MA: Harvard Business School Press.
27. Konrap, Alison. (2006). "Engaging Employees Through High- Involvement Work Practices" Ivey Business Journal.



28. Zatzick, P., University, M. (2006). "High-Involvement Work Systems and Performance Outcomes: the Strength of Variavle", Contingent and Context-Bound Relationships. *The International Journal of Human Resource Management*.
29. Cascio, W. (2006). "Managing human resources: productivity, quality of work life, profits". Seventh Edition. McGraw Hall, International Edition.
30. Cascio, W. F. (2007). "The costs-and benefits-of human resources. In G. P.
31. Scotti, D. J., Harmon, J. & Behson, S. (2007). "Links Among High Performance Work Environment, Service Quality, and Customer Satisfaction: an Extension to the Healthcare Sector", *Journal of the healthcare management*, 52(2).
32. Doody, S. (2007). High-Involvement Work Systems: Their Effect on Employee Turnover and Organizational Performance in New Zealand Organizations. Unpublished Thesis, Lincoln University.
33. Bohlander, G., & Snell, S. A. (2007). *Managing Human Resources*, 14th Edition. Mason, Ohio: South-Western College Publication.
34. Chen, D. (2008). "The Relationship between High Performance Work System and Organizational Performance: The Mediating Effect of Intellectual Capital. Unpublished thesis.
35. Doody, S. (2007). High-Involvement Work Systems: Their Effect on Employee Turnover and Organizational Performance in New Zealand Organizations. Unpublished Thesis, Lincoln University.
36. Gill, Carol. (2009). "Union impact on the effective adoption of High Performance Work Practices", *Human Resource Management Review*, 19 (39–50), Elsevier Inc.
37. Mkamwa, Thadeus F. (2009). "The Impact of High Performance Work Systems in Irish Companies: An Examination of Company and Employee Outcomes." Unpublished thesis, Dublin City University Business School.
38. Armstrong, Michael. (2009). "Armstrong's Handbook of Human Resource Management practices ", 11th ed. United Kingdom, WWW.koganpage.Com.
39. Hui, Xing and Gao Su-ying and Zhang Yan-li and Zhang Jin. (2010). "The Correlations between High Performance Work Systems, Human Resource Flexibility and Organizational Performance", International Conference on Management Science & Engineering (17th) November 24-26, Melbourne, Australia.
40. Rocha, Robson. (2010). " Changing the (im)balance of power: high-performance work systems in Brazil", *Employee Relations*, Vol. 32 No. 1, pp. 74-88, Emerald Group Publishing Limited.
41. Palade, Adelina. (2010). "Significant Aspects regarding Career Management. Means for a Better Career Planning and Development", *Economic Sciences Series*, Vol. LXII No. 2, 124-134.



42. Gollan, Paul (2010), "High Involvement Management and Human Resource Line Sustainability" Handbook Of Business Strategy.
43. Hoekstra, Hans A. (2011), "A career roles model of career development", Journal of Vocational Behavior, 78, 159–173, Published by Elsevier Inc.
44. Kristensen, Peer Hull (2011), "Managing OHS: A route to a new negotiating order in high-performance work organizations?", Safety Science, Elsevier Ltd.
45. Mor, Neomi Kaplan and Glezer, Chanan and Zviran, Moshe (2011), "A comparative analysis of end-user training methods", Journal of Systems and Information Technology, Vol. 13 No. 1, pp. 25-42 ,Emerald Group Publishing Limited.
46. Foley, Sharon and Ngo, Hang-yue and Loi, Raymond (2012), "The adoption of high performance work systems in foreign subsidiaries", Journal of World Business, 47, 106–113, Elsevier Inc.
47. Mkamwa, Thadeus F. (2009), "The Impact of High Performance Work Systems in Irish Companies: An Examination of Company and Employee Outcomes", Unpublished thesis, Dublin City University Business School.
48. Ramsay, H., Scholaris, D., & Harley, B. (2000). "Employee and high-performance work systems: testing inside the black box". British Journal of Industrial Relations.
49. Guy, F. (2003), "High- Involvement Work Practices and Employee Bargaining Power", Employee relations, 25(4/5).
50. Scotti, D. J., Harmon, J., & Behson, S. (2007), "Links Among High Performance Work Environment, Service Quality, and Customer Satisfaction: an Extension to the Healthcare Sector", journal of the healthcare management, 52(2).
51. George, Halkos & Tzeremes, Nickolaos (2009), "High Performance Management an Illustrative Example of Sales Department Productivity Measurment" Management, Vol.14, No.1
52. Torrington, Derek, Hall, Laura, Taylor, Stephen & Atkinson, Carol (2011), Human Resource Management, 8th ed, Prentice Hall, Europe .



Developing the high performance practices to attain Organizational effectiveness

Abstract

This current research aims to make theoretical frame for the thoughts and principle knowledge for high performance work system ‘also trying to know the role that high performance work system practices which is (Effective staffing, comprehensive training, providing work career, and employee participation) play to enhance the organization effectiveness ‘ although knowing the principles of high performance work system which is: (Shared Information, Knowledge Development Performance and Reward linkage Egalitarianism)and its effect on the organizations. As well as defining the special concept of High performance work system ‘ because its represent a very important part in the organizations culture in the present time and because these organization work in a very changeable environment ‘ as result for that the change leaders take on their own to redirect their organizations and shift their a tension from revenue monitoring towards customers monitoring ‘ and productivity increasing towards continues enhancing process ‘and from achieving short term financial goals towards employee satisfaction .

This research also aims to clarify the relationship between HPWS and other HR variable and also discussed the component of HPWS which is bundle of desirable processes and applications which can be more activity when it works together.

Key Words/ Human Resource Management- High Performance Work System- high performance work system practices- Effective staffing- comprehensive training- providing work career- employee participation -Shared Information- Knowledge Development - Performance – Reward linkage- Egalitarianism