

قياس التوجه لتقديم الخدمة من منظور الاطباء والمرضى

بحث تجاري في مستشفى النعمان العام

م. د. نادية لطفي عبد الوهاب / كلية الادارة والاقتصاد / جامعة بغداد

المستخلص

يهدف هذا البحث الى قياس التوجه لتقديم الخدمة من منظوري مقدمي الخدمة (الاطباء) ومتلقى الخدمة(المرضى) في مستشفى النعمان العام ، وتمثلت مشكلة البحث في مدى ادراك الملاكات الطبية في المستشفى المسؤولية المناطة بهم من خلال تقديم خدمات متفوقه ترضي الزبائن، ومدى امتلاكم الاستعداد لمساعدة الزبائن وتقديم خدمات تفوق تصوراتهم عن هذه الخدمات ، واستعمل المقاييس المطورة من قبل فريمبونج و ويلسون (Frimpong و Wilson , 2012) لقياس التوجه لتقديم الخدمة والذي يتضمن اربع ابعاد (السلوكيات التعاونية الداخلية، الاستجابة للخدمة، جدارة الخدمة، وتعزيز الخدمة) ويضم مقاييس منظور الاطباء (22) فقرة ومقاييس منظور الزبائن (المرضى) (16) فقرة ، وشمل البحث الاطباء وبواقع (54) طبيب من مختلف الاختصاصات و(209) من الزبائن(المرضى) الراغبين في المستشفى، وتم التحقق من صدق وثبات المقاييس، واستعملت اساليب احصائية عدة للحصول على النتائج كالتحليل العاملي (Factor Analysis) واختبار(U Mann - Whitney) للفروق المعنوية باستعمال البرنامج الاحصائي (SPSS) الاصدار الحادي والعشرين ، وتوصل البحث لعدة استنتاجات منها وجود فروق معنوية ولاكثر من بعد من ابعاد مقاييس التوجه لتقديم الخدمة (السلوكيات التعاونية الداخلية، جدارة الخدمة، وتعزيز الخدمة) مما يشير الى ان منظور الزبيون للتوجه لتقديم الخدمة جاء مغایراً تماماً عن منظور الاطباء للابعاد نفسها، وهذا يؤكد ان تصورات الزبيون للخدمة لم تتطابق مع ما يقدم في المستشفى، واوصى البحث بضرورة الاهتمام باراء الزبائن (المرضى) في تقييم جودة الخدمات المقدمة كونها تعطي دلائل اوضح عن مستوى ما مقدم من خدمات ، إذ لا يتضح بشكل جلي هذا المستوى من دون التعرف على رأي متلقي الخدمة ومدى افتئاعه بان هذه الخدمات قد لبت حاجاته وتصوراته عن الخدمة التي رغب بالحصول عليها .

المصطلحات الرئيسية للبحث / التوجه للخدمة - تقديم الخدمة - قياس التوجه لتقديم الخدمة.





المقدمة :

منذ ان بدأت تشكل الخدمة في سبعينيات القرن الماضي جزءاً كبيراً من الناتج القومي لمعظم الدول المتقدمة ، برزت اهتمامات الكتاب والباحثين بالمواضيع المتعلقة بالخدمة وانصب جل اهتمامهم عليها ، واخذت البحوث المتعلقة بموضوعات الخدمات تأخذ حيزاً واسعاً من النتاج العلمي بالاونة الاخيرة ، وبعد التوجه لتقديم الخدمة احدى هذه الموضوعات التي لاقت اهتماماً واسعاً وكثيراً من قبل الكتاب والباحثين ، ولم يقف الموضوع عند الكتاب والباحثين فقط بل اخذت العديد من المنظمات الخدمية تبحث عن طرائق جديدة لتطوير خدماتها وتحقيق رضا اكبر للزبائن عنها من خلال تقديم خدمات متفوقة تلبى طموحات الزبائن وتوقعاتهم عنها بل وقد تتجاوزها في بعض الاحيان .

وبدأت تظهر مع هذا الاهتمام الواسع مفاهيم وموضوعات جديدة منها ما ركز على ما تقدمه المنظمة من خدمات وحاول قياس جودة هذه الخدمات المقدمة ومنها ما ركز على تفاعل مقدم الخدمة ومتلقيها من الزبائن ، وركز الجزء الاخر على رأي الزبون بالخدمات المقدمة وفيما إذا حققت هذه الخدمات ما كان يتتصوره عن هذه الخدمة ومدى تلبيتها لاحتاجاته ورغباته ، كما حاولت العديد من البحوث والدراسات التركيز على تجربة الزبون للخدمة فضلاً عن قياس الفجوة ما بين ادراكاته للخدمة وتوقعاته عنها وقدمت المئات بل الالاف من البحوث والدراسات في هذا الجانب .

وظهر موضوع التوجه لتقديم الخدمة كاحد اهتمامات الباحثين في منتصف ثمانينيات القرن الماضي على يد كل من بوين وشنайдر (Bowen and Schneider) ، واخذوا بالعمل على تطوير هذا الموضوع ويضعون المقاييس التي يمكن من خلالها قياس هذا التوجه في المنظمات الخدمية في شتى القطاعات ، فضلاً عن ان بعض الكتاب قد درس موضوع تقديم مقياس للتوجه للخدمة على المستوى التنظيمي كالمقياس الذي اصبح بطارية كما يطلق عليه (Serv*or) والمقدم من قبل (Lytle) وآخرون عام 1998) ، وبعد مرور كل هذه الحقبة الزمنية ما زال الكتاب يرددون هذا الجانب بنتائجهم العلمي وبعد المقياس المطور من قيل فريمبونج و ويلسون (Frimpong and Wilson 2012) احد المقاييس التي اهتمت بقياس التوجه لدى مقدمي الخدمة ومن منظور مقدم الخدمة (العاملين) في الخط الاول ، فضلاً عن منظور متلقي الخدمة (الزبائن) والذي تم اعتماده في الجانب العملي للبحث بهدف جمع البيانات والمعلومات من منظوري مقدم الخدمة (الاطباء) ومتلقي الخدمة الزبائن (المرضى) والذي جرى تطبيقه في مستشفى النعمان العام .



الحور الاول / منهجية البحث وبعض الدراسات السابقة

اولاً/ منهجية البحث

1. مشكلة البحث

تعد المستشفيات من القطاعات الخدمية التي تعامل مع الزبائن (المريض) بشكل مباشر اثناء تقديم العلاج لهم ولاسيماً من الملاكات الطبية العاملة في هذه المستشفيات ويتوضح من خلال اللقاء الذي يحصل ما بين متلقي الخدمة (المريض) ومقدم الخدمة (الطبيب) فيما إذا تم تلبية احتياجات المريض وتوقعاته عن هذه الخدمة أم لا ، وبعد أداء الملاكات الطبية الاساس فيما إذا كانت الخدمة متوافقة مع تصورات الزبائن (المريض) وتوقعاته عنها ومن ثم تحدد انطباعاته عن جودة الخدمة المقدمة في هذه المستشفى ، لذا فإن الاهتمام بالموافق والسلوكيات المتعلقة ب يقدم الخدمة من خلال ما يعرف بالتوجه لتقدير الخدمة تزيد من رضا الزبائن بما يقدم له من خدمات وتلبية احتياجاته ، ومن هنا يمكن أثارة عدة تساؤلات بحثية وكما موضح على النحو الآتي :

- أ- ما مدى توجه الملاكات الطبية داخل المستشفى لتقديم خدمات متفوقة للزبائن (المريض) (تلبى احتياجاتهم وتوقعاتهم .
- ب- هل فروق معنوية ما بين منظوري مقدمي الخدمة (الاطباء) ومتلقي الخدمة(المريض) من حيث الاجابات عن ابعاد التوجه لتقديم الخدمة (السلوكيات التعاونية الداخلية، الاستجابة للخدمة ، جدارة الخدمة، وتعزيز الخدمة) .
- ج- هل تعي الملاكات الطبية في المستشفى المسؤولية المناطة بهم من خلال تقديم خدمات متفوقة ترضي الزبائن ، وما مدى امتلاك هذه الملاكات الاستعداد لمساعدة الزبائن وتقديم خدمات تفوق تصوراتهم عن هذه الخدمات .
- د- هل يوجد توافق وتصورات الزبائن للخدمات المقدمة مع واقع تلك الخدمات ، وهل استطاعت الملاكات الطبية داخل المستشفى الحد من الاثار السلبية الناتجة عن التفاعل مع الزبائن(المريض) بشكل غير صحيح .

2. أهداف البحث

يهدف البحث لتحقيق الاهداف الآتية :

- أ- تحديد فيما إذا كان هناك توجه لتقديم الخدمة المتفوقة داخل المستشفى من قبل الملاكات الطبية ومن منظوري مقدمي الخدمة (الاطباء) ومتلقي الخدمة الزبائن (المريض) .
- ب- تحديد فيما إذا كانت هناك فروق معنوية ما بين منظوري مقدمي الخدمة (الاطباء) ومتلقي الخدمة(المريض) من حيث الاجابات عن ابعاد التوجه لتقديم الخدمة (السلوكيات التعاونية الداخلية، الاستجابة للخدمة، جدارة الخدمة ، وتعزيز الخدمة) ، ومن خلال استعمال عدة اساليب احصائية كالتحليل العائلي (Factor Analysis) و اختبار(U Mann - Whitney) للفرق المعنوية .



- ج- التعرف على مدى اهتمام الملوك الطبية واحساسها بالمسؤولية بالخدمات التي يقدموها للزبائن (المرضى)، ودرجة استعداد هذه الملوك لتقديم خدمات متقدمة تلبي احتياجات الزبائن (المرضى).
- د- التعرف الى اي مدى تمكنت الملوك الطبية داخل المستشفى من تقديم خدمات تقارب مع تصورات الزبائن (المرضى) وتوقعاتهم عنها .

3. أهمية البحث

يمكن تحديد أهمية البحث بالآتي :

- أ- الأهمية العلمية للبحث كونه يتناول موضوعاً اخذ اهتماماً واسعاً من الكتاب والباحثين في السنوات القليلة الماضية كونه يقيس التوجه لتقديم الخدمة من منظورين مختلفين لتحديد نقاط الاتفاق أو الاختلاف فيما بينهم ، إذ اصبح رأي متلقى الخدمة مهم جداً إلى جانب مقدمي هذه الخدمة كون الزبون يمثل المستفيد الاول من هذه الخدمة ورضاه عن ما يقدم له من خدمات ضروري ومهم للمنظمات الخدمية .
- ب- الأهمية العملية للبحث ، يمثل الزبون (المريض) الاساس لآلية منظمة ، وتنصاعف هذه الأهمية عندما تعامل هذه المنظمة مع زبائن (مرضى) هم بأمس الحاجة لاهتمام مقدمي الخدمة من خلال الخدمات العلاجية التي تقدم لهم ، وتسعى معظم المستشفيات في الدول المتقدمة من الوصول الى تصورات وتوقعات الزبائن(المرضى) بل والتتفوق عليها ايضاً من خلال ما تقدمه لهم من خدمات متقدمة ، واخذت العديد من هذه المستشفيات تتبني مفاهيم ومواضيع تتعلق بالخدمة منها التوجه لتقديم الخدمة ، ومن هنا يعد هذا البحث اسهاماً متواضعاً لقياس هذا الموضوع في احد مستشفيات بغداد (مستشفى النعمان العام) والتي تخدم شريحة واسعة من المرضى وبتخصصات متنوعة .

4. منهج البحث

اعتمد البحث المنهج التجاري (Experimental Method) و يعد علماء المسلمين قبل قرون عده أول من طرح هذا المنهج أمثال ابن الهيثم وابن سينا وغيرهم ثم بعد ذلك انتقل للغرب، وينفرد هذا النوع من البحوث عن غيره من مناهج البحث الأخرى ببعض الأسس التي جعلت الباحثين يضعونه في جانب والبحوث الأخرى في جانب آخر، وعادة يتم التحكم في واحد أو أكثر من المتغيرات المستقلة ، هذه الخاصية التي ميزت هذا النوع من البحوث عن غيرها من مناهج البحث الأخرى ، و يشار للمتغير المستقل أحياناً بالمتغير التجاري، أو السبب، أو المعالجة، فهو تلك الفاعلية أو الخاصية التي يعتقد بأنها هي التي تقف وراء الفروق المعنوية التي تلاحظ بين المجموعات إذ تم في هذا النوع من البحوث السيطرة على المتغيرات ويتتحقق ذلك باختيار مجموعتين أو أكثر تسمى المجموعة الأولى التجريبية وتسمى المجموعة الأخرى الضابطة (قديلجي، 1999: 116-121) (بن هويميل ، 2013: 4-6) .

ولغرض تطبيق هذا المنهج على الاطباء والزبائن (المرضى) في مستشفى النعمان العام ، فقد



قياس التوجه لتقديم الخدمة من منظور الاطباء والمرضى بحث تجريبى في مستشفى النعمان العام

جرى اعتماد المقياس المطور من قبل فريمبونج و ويلسون (Frimpong & Wilson , 2012) والذي يضم اربعة ابعاد هي (السلوكيات التعاونية الداخلية، الاستجابة للخدمة ، جدارة الخدمة ، وتعزيز الخدمة) وتضم الاستمارة الخاصة بالاطباء (22) فقرة موزعة على الابعاد بالشكل الاتي (السلوكيات التعاونية الداخلية (5 فقرات) ، الاستجابة للخدمة (6 فقرات) ، جدارة الخدمة (6 فقرات) ، تعزيز الخدمة (5 فقرات) ، أما الاستمارة الخاصة بالمرضى فتضم (16) فقرة موزعة ايضاً على الابعاد الاربعة بالشكل الاتي (السلوكيات التعاونية الداخلية (4 فقرات)، الاستجابة للخدمة (4 فقرات)، جدارة الخدمة (5 فقرات) ، تعزيز الخدمة (3 فقرات) .

5. فرضيات البحث

تنطلق الفرضيات عادة لمحاولة حل مشكلة البحث وسيتم وضع فرضية رئيسة وتتفرع منها اربع فرضيات فرعية ، وكما موضح على النحو الآتي :

الفرضية الرئيسية للبحث

توجد فروق ذات دلالة معنوية بين اجابات الاطباء والمرضى من حيث مستوى الابعاد الاربعة مجتمعة (السلوكيات التعاونية الداخلية، الاستجابة للخدمة ، جدارة الخدمة، وتعزيز الخدمة) وتتفرع منها الفرضيات الفرعية الآتية :

- أ- توجد فروق ذات دلالة معنوية بين اجابات الاطباء والمرضى من حيث مستوى السلوكيات التعاونية الداخلية .
- ب- توجد فروق ذات دلالة معنوية بين اجابات الاطباء والمرضى من حيث مستوى الاستجابة للخدمة.
- ج- توجد فروق ذات دلالة معنوية بين اجابات الاطباء والمرضى من حيث مستوى جدارة الخدمة.
- د- توجد فروق ذات دلالة معنوية بين اجابات الاطباء والمرضى من حيث مستوى تعزيز الخدمة.

6. مجتمع البحث وعينته

تمثل مستشفى النعمان العام موقعاً لإجراء البحث ، أما مجتمع البحث فهم الاطباء والبالغ عددهم في المستشفى (73) طبيباً من مختلف الاختصاصات ، والمرضى الموجودين في المستشفى خلال الاسبوع الاول من شهر حزيران من عام (2015) والبالغ عددهم (235) مريضاً راقد في اقسام المستشفى المختلفة ، وتم اختيار عينة من الاطباء من مختلف الاختصاصات في المستشفى حيث وزعت عليهم (60) استماره وتم استبعاد (6) استمارات والصالح منها (54) استماره ، أما المرضى فقد وزعت (220) استبارنه وتم استبعاد (11) منها والصالح منها (209) استماره .

7. قياس الصدق والثبات



أ- اختبار الثبات

يمثل الثبات مدى تحقق الاتساق في نتائج المقياس إذ يعطي النتائج نفسها بعد تطبيقه مرتين في زمنين مختلفين على نفس الإفراد ، وتم حساب الثبات بطريقة (Alpha Gronbach) للاتساق الداخلي، وتعتمد هذه الطريقة على اتساق الاجابات من فقرة الى أخرى وتعد اصغر قيمة مقبولة هي (0.60) وافضل قيمة مقبولة تقع ما بين (0.7 - 0.8) وكلما تزيد تصبح أفضل (البياتي، 2005: 50).

ولاستخراج الثبات على وفق هذه الطريقة تم استعمال جميع استمرارات عينة الاطباء البالغ عددها (54) استماراة وكل بع من ابعاد المقياس ،اذ بلغت قيمة ثبات المقياس (Alpha Gronbach) لمجمل ابعاد المقياس وبالبالغة اثنين وعشرين فقرة (0.77) وبذلك يعد مقياس عينة الاطباء متسقاً داخلياً، بينما كانت النتائج عند استعمال جميع استمرارات عينة المرضى البالغ عددها (209) استماراة وكل بع من ابعاد المقياس ،إذ بلغت قيمة ثبات المقياس (Alpha Gronbach) لمجمل ابعاد المقياس البالغة ستة عشر فقرة (0.76) وبذلك يعد مقياس عينة المرضى متسقاً داخلياً، وكما موضح في الجدول (1) الآتي :

جدول (1) نتائج اختبار ثبات فقرات المقياس (Alpha Gronbach)

Alpha Gronbach		الابعاد
من منظور المرضى	من منظور الاطباء	
0.83	0.77	السلوكيات التعاونية الداخلية
0.68	0.75	الاستجابة للخدمة
0.66	0.85	جدارة الخدمة
0.85	0.69	تعزيز الخدمة
0.76	0.77	الاجمالي

ب- اختبار الصدق .

يعد الصدق من الشروط الضرورية واللازمة لبناء الاختبارات والمقياس، ولا سيما انه يشير إلى مدى قياس الفقرات للظاهرة المراد قياسها، وأن من أفضل طرائق قياس الصدق هي طريقة صدق المحتوى بواسطة المقارنة الطرفية ولاسيما أنها اسلوباً احصائياً يستند الى ترتيب النتائج تنازلياً او تصاعدياً ليؤخذ من الاعلى 27 % ومن اسفل البيانات 27 % ثم نطبق اختبار (T-TEST) بين متوسط الربع الاعلى والاسفل، وبلغت قيمة T المحسوبة لجميع فقرات مقياس عينة الاطباء (15.34) وهي أكبر من قيمة T الجدولية البالغة (1.76) عند مستوى معنوية 0.05 ، ما يشير إلى وجود فروق معنوية بين متوسطي الربع الاعلى والاسفل، وبذلك يكون المقياس الخاص بعينة الاطباء قد اجتاز اختبار الصدق ، في حين سجلت قيمة T المحسوبة لجميع فقرات مقياس عينة المرضى (56.26) وهي أكبر من قيمة T الجدولية البالغة (1.67) عند مستوى معنوية 0.05 ، ما يشير إلى وجود فروق معنوية بين متوسطي الربع الاعلى والاسفل، وبذلك يكون المقياس الخاص بعينة المرضى قد اجتاز اختبار الصدق، و يوضح جدول (2) اجتياز اختبار صدق المحتوى لكل بع من ابعاد البحث ولعينتي الاطباء والمرضى .

جدول (2) نتائج اختبار صدق المحتوى بطريقة المقارنة الطرفية لابعد المقياس

قيمة T المحسوبة لابعد المقياس		متغيرات البحث
من منظور المرضى	من منظور الاطباء	



قياس التوجّه لتقديم الخدمة من منظور الأطّباء والعرضي بحث تجاري في مستشفى النعمان العام

35.05	14.10	السلوكيات التعاونية الداخلية
30.88	23.88	الاستجابة للخدمة
33.91	8.44	جذارة الخدمة
23.76	15.33	تعزيز الخدمة
56.26	15.34	الاجمالي
درجة الحرية (55) عند مستوى معنوية (0.05)	درجة الحرية (14) عند مستوى معنوية (0.05)	
قيمة T الجدولية (1.67)	قيمة T الجدولية (1.76)	
القيمة الاحتمالية (0.00)	القيمة الاحتمالية Sig. (0.00)	

ثانياً: بعض الدراسات السابقة

سيتم استعراض بعض الدراسات الأجنبية السابقة وبحسب تسلسلها الزمني لعدم استطاعتنا العثور على دراسات عربية ضمن هذا الموضوع من خلال عملية البحث التي اجريناها وكما موضح على النحو الآتي :

1. دراسة (Liang وآخرون ، 2010) .

عنوان الدراسة : Impact of Service Orientation on Frontline Employee Service Performance and Consumer Response.

تأثير التوجّه للخدمة على أداء عاملى الخدمة في الخطوط الامامية واستجابة الزبائن.

هدف الدراسة : تهدف هذه الدراسة الى استعمال طريقة جديدة لتميز اعمال منظمات الخدمة عن المنافسين وتقديم خدمات متفوقة ، إذ يمكن استعمال اسلوب التوجّه للخدمة كبديل عن اساليب العمل التقليدية من اجل كسب الزبائن وتلبية حاجاته .

اسلوب و مجال تطبيق الدراسة : تم اعتماد منهج البحث الاستطلاعي التحليلي لتحليل البيانات التي جمعت من (275) استبانة وزعت للعاملين و (247) استبانة وزعت للزبائن في (17) فرع لشركات الخدمات المالية في تايوان .

اهم النتائج التي توصلت اليها الدراسة : اظهرت النتائج ان التوجّه للخدمة يؤثر بشكل ايجابي على اداء الخدمة لعاملى الخط الامامي ومن ثم فهو يؤثر بشكل غير مباشر في الزبائن وولائهم .

2. دراسة (Wilson و Frimpong ، 2012) .

عنوان الدراسة : Measuring Service Orientation of Service Delivery Employees

قياس التوجّه للخدمة لعاملى تقديم الخدمة

هدف الدراسة : تهدف هذه الدراسة الى تقديم اطار مفاهيمي واسع للتوجّه للخدمة في تقديم الخدمة يعكس تفاعل العاملين مع كلا من الزبائن الداخليين والخارجيين على حد سواء .

اسلوب و مجال تطبيق الدراسة : تم تطوير مقياس يتألف من اربع ابعاد ويتضمن (22) فقرة لجمع البيانات من (535) من العاملين في القطاع المصرفي الصيني و (16) فقرة وزعت على (1970) من الزبائن



المتعاملين مع هذا القطاع .

اهم النتائج التي توصلت اليها : وجود تقارب ما بين منظور الزبائن ومنظور العاملين للتوجه للخدمة حيث انتج اختبار التحليل العاملی وجود ثلث عوامل مشتركة من بين اربعة فيما بينهم مما يعزز مستوى جودة الخدمة المقدمة وهذا التقارب يؤكد صحة معلومات العاملين وتوجههم لتقديم خدمات متوفقة لزبائهم .

واهم مجالات الافادة من هذه الدراسات تتضمن الآتي :

- أ- الاستفادة من الاطار المفاهيمي المقدم في هذه الدراسات عن التوجه لتقديم الخدمة .
- ب- استعمال المقاييس المقدم في الدراسة (2) الا ان تطبيقه سيكون في قطاع خدمي آخر الا وهو القطاع الصحي .

المحور الثاني/ الجانب النظري للبحث

اولاً : تطور ومفهوم التوجه لتقديم الخدمة

يرجع الاهتمام بالخدمات الى بدايات السبعينيات من القرن الماضي ، ويعد نورمان(Norman) عام (1984) اول من الف كتاب بعنوان إدارة الخدمة، ومن حينها أصبحت إدارة الخدمة كحقل معترف به يجمع العديد من الادارات داخل المنظمة (إدارة الانتاج ، التسويق ، الموارد البشرية ، المحاسبة) تحت مظلة هذا العنوان الجديد (Johnston, 1994: 53-57)، ونتيجة لذلك فقد اضيف عدد كبير من الموضوعات الى إدارة الخدمة منها على سبيل المثال التوجه لتقديم الخدمة لكل من شنايدر وبوبين(Bowen و Schneider) (1985) وضمان جودة الخدمة لـ ارمستيد (Armistead) (1986) ، ثم بدأ الاهتمام بادارة جودة الخدمة وإدارة الجودة الشاملة وقد وصفت من خلال مشاهدات كل من شنايدر ورينتش (Rentch و Schneider) (1987) حيث وضحا ان المنظمات التي تطبق هذه المبادئ تأخذ بالحسبان الخدمة كأولوية تنظيمية (Gronroos, 1994: 53-57)، أما المساهمات الرئيسية لحقل عمليات الخدمة فكانت (مصنع الخدمة) المقدم من قبل إريكسون وجيس (Erikson و Chase) (1988) وأشارت البحوث الى تركيز هذا المفهوم في تطبيقه على بيئة الخدمة بالمملكة المتحدة (Voss, 1992:93) .

ويرز بعد ذلك مصطلح نموذج الخدمة معتمداً على إدارة الجودة والسمات التموذجية للفاعلات ما بين مصلحة الزبون ، و يقدم الخدمة اثناء تقديم الخدمة مع ايجاد قيمة للزبون (Gummessen, 1994: 77) واقترحت اطر إدارة عمليات الخدمة نماذج للخدمة بشكل متكرر لتأخذ مدخلاً شاملًا بتقديم الخدمة ، وتطبق هذه النماذج حزم من افضل الممارسات التي تتمكن وراء الكفاءات التشغيلية لاستمرار تقديم الخدمات المتفوقة (Oliveira & Roth, 2012:156) ثم بز مفهوم ادارة العملية لتحسين الاداء في العمليات ، ويمكن ارجاع مفهوم ادارة العملية الى تطور حركة الجودة وتحولها من التركيز على خصائص (المخرجات) الى معالجة الخصائص اي كيف يتم انشاء قيمة بالفعل داخل المنظمات ويات ينظر للمنظمة بوصفها نطاقاً للعمليات . (Hellstrom et al,2010:500)

وكان التوجه للزبائن من ابرز الموضوعات خلال الأربعين سنة الماضية بوصفه حجر الزاوية في نظرية وممارسة إدارة الخدمات ، إذ تم تحديد التوجه لارضاء احتياجات الزبون اثناء تفاعله مع مقدمي



الخدمة (Dimitriadesm 2007:270) ، واليوم هناك اهتمام متزايد بالمقام الاول في مجال البحث للتوجه لتقديم الخدمة ، إذ انها تبدو العامل المهم في بناء ارقى الخدمات وذات قيمة للزبائن ، وهناك منظمات صحية مثل مايو كلينك (Mayo Clinic) قد حصلت على شهرتها في مجال الرعاية الصحية من خلال التوجه المكثف نحو تقديم الخدمة ، فمن الواضح ان التفوق لا يحصل بشكل طبيعي وانما يحتاج لاهتمام المنظمات بهذا الجانب (Lytle & Timmerman,2006:136) ، وبعد الغرض من التوجه لتقديم الخدمة هو توضيح فلسفة المنظمة وثقافتها في العمل لعامليها من اجل تحسين جودة الخدمة المقدمة بشكل كافى ، وبالنسبة للمنظمات الخدمية فهي تعمل من خلال اجراءات معينة موجهة لخدمة زبائنها وارضائهم (Petrovic et al,2013:22) ، إذ تدعم إدارة الخدمات مدخلاً متكاملاً لجودة الخدمة من خلال التركيز على المنفعة الكلية للزبoun وبذلك هناك حاجة لجميع العناصر بنظام الخدمة للعمل بطرق منسقة لاتخاذ خدمة متفوقة ولفهم التفاعلات ومستويات رضا العاملين والزبائن ، وهذا ما يتطلب استراتيجية تضم العناصر التي تضمن ان عمال خط المواجهة قادرين على تحقيق النتائج المرجوة من قبل الزبائن ، كما ويمكن تحقيق خدمة متفوقة للزبoun عندما يعمل العاملين في مناخ ايجابي للخدمة ، ويشير هذا المناخ الى تصورات العامل في دعم الممارسات والاجراءات والسلوكيات فيما يتعلق بخدمة الزبائن ومكافأتهم (Dean,2004:332) ، وان دعم الادارة لتقديم وتحسين خدمة الزبائن له اثر ايجابي على هيكلة كيفية توجه المنظمة لتقديم الخدمة وسعيها لتفضيل الجودة والخدمة المتفوقة مما يؤثر بموافقت وسلوك العاملين والتي بدورها توجه قيمة اعلى ونتيجة افضل عند التجربة التي ستؤدي الى زيادة ولاء الزبون وستجعله يتحدث بشكل ايجابي عن المنظمة (Liang et al,2010: 68) .

ويعد التوجه للخدمة مجموعة من المواقف والسلوكيات التي تؤثر في نوعية التفاعل ما بين عاطلي المنظمة والزبائن ، هذه الاوصاف تم بناؤها الى حد كبير على أعمال هوجن (Hogan وأخرون ، 1984) وهي تعرف بمجموعة من المتغيرات مثل المواقف والنماذج السلوكية التي تؤثر بالتفاعل ما بين مقدم الخدمة والزبoun ومن هذه النماذج السلوكية (ان يكون الفرد مفيداً وذا منفعة للاخرين (Helpful) ، ميال لتنفيذ احتياجات الاخرين (Thoughtful) ، محترماً لرغبات ومشاعر الاخرين (Considerate) ، متعاون مع الاخرين (Cooperative) (Lynn , at ,al 2000 , 282) .

وتشير الخدمة لتطبيق كفاءات متخصصة معارف ومهارات من خلال الافعال والعمليات والاداء لصالح اشخاص آخرين هم الزبائن ، إذ ينظر اليهم كشركاء في ايجاد القيمة ، ويتحمّل دور الزبائن بأنهم ساهموا بایجاد القيمة لصالحهم ، والتي للاسف عندما لا يرى مقدم الخدمة هذه المساهمة سيفشل في تقديم الدعم لها (Nordgren, 2011:307) .

ويمثل التوجه لتقديم الخدمة الممارسات والعمليات التي تعكس الاعتقاد بأن التميز بالخدمة هو اولوية استراتيجية ، إذ تؤثر الخدمة تاثيراً كبيراً على ايجاد قيمة عالية لرضا الزبون وتحقيق ميزة



تنافسية ونمو الربحية (Lytle & Timmerman, 2006:136-137) إذ تحصل سلوكيات موجهة لصالح الزبائن من عوامل الخطوط الامامية بالمنظمة (Dimitriadesm 2007:270), والتوجه لتقديم الخدمة هو القدرة على التعاون وان تكون هذه الخدمة مفيدة ومدروسة اثناء تقديمها (Petrovic et al, 2013:22) ، كما وانه مجموعة من الانشطة التنظيمية التي تهدف الى ايجاد وتقديم خدمة ممتازة لديها القدرة على التأثير في سلوك العاملين نحو التوجه لتقديم الخدمة Gonzalez & Garazo, 2006:23) ووصف بأنه الاستعداد لمساعدة الزبائن وتقديم خدمات التي من شأنها تلبية احتياجاتهم (Dimitriadesm 2007:270) ، ويمثل التوجه للزبيون من قبل مقدم الخدمة سلوك مقدم الخدمة المتوقع والمستمد من القواعد الضمنية في مكان العمل أو من التزامات صريحة على نحو محدد في الوثائق التنظيمية كالوصف الوظيفي واستثمارات تقييم الاداء ويحسن هذا السلوك رضا الزبائن وتصورهم عن جودة الخدمة (Lee et al, 2006:252) ، وبعد التوجه للزبائن مهم للعاملين الخدميين الذين يظهرون أعلى درجة للانخراط في السلوكيات التي تزيد من رضا الزبائن ، ونظرا لتلازم الخدمات مع موافق وسلوكيات العاملين أثناء الاتصال بالزبيون مما يؤثر على رضا الزبيون وجودة الخدمة(Dimitriadesm 2007:270) ، كما يعني ايجاد وتقديم المخرجات المتعلقة بجودة الخدمة بشكل مباشر في اماكن تقديمها بالمنظمات الخدمية (Lynn et al, 2000: 281) ويمكن النظر لتأثير التوجه للخدمة على انه حاجز يجب على المنظمات ان تتجاوزه من اجل الحد من الاثار السلبية من التفاعل مع الزبائن (Liang et al, 2010: 67) .

اما تقدم يمكن القول ان التوجه لتقديم الخدمة يتمثل بمجموعة الموافق والسلوكيات الموجهة من قبل عوامل الخطوط الامامية بالمنظمة اتجاه زبائن المنظمة الداخليين والخارجيين بهدف ايجاد وتقديم خدمات متنوعة تلبي احتياجاتهم وتوقعاتهم لهذه الخدمات .

ثانياً : مراجعة لأدبيات التوجه لتقديم الخدمة .

عندما ينظر مقدمي الخدمة الى سلوك الزبائن كاشكالية فيتلقى الخدمة فان ذلك يشكل خلا وظيفيا لأن اداء مقدم الخدمة يعد عنصرا هاما في تقييم الزبائن للخدمة المقدمة (Daniel & David, 1997:133) ، و تستثمر العديد من المنظمات قوة علاقة المنظمة بزبائنها للحصول على معلومات ثمينة حول افضل السبل لخدمة الزبائن (Negi & Ketema, 2013:109) ، وان تصميم عمليات الخدمة ومن ثم ادارتها ليست سهلة فهي متنوعة وهناك عمليات مرنة للغاية وقدرة على تلبية مجموعة واسعة من متطلبات الزبائن وباستعمال نفس الموارد ، وهناك عمليات أخرى تعتمد الى حد كبير على المهارة والمعرفة وخبرات العاملين الفردية مثل الطبيب الذي يمارس عمله في المستشفى ، وهناك عمليات أخرى تستخدم موارد مثل التكنولوجيا ونظم المعلومات وتقل فيها المهارات الفردية وان اكثر المنظمات تعقیداً هي المستشفيات .



لذا فإن تصميم عمليات المكتب الامامي لابد من ان تأخذ بالحسبان متطلبات الزبون والا تتجاهل في الوقت نفسه مقدم الخدمة على حساب منظور الزبون لعملية تقديم الخدمة ، إذ تضم المستشفى على سبيل المثال العديد من الادارات والاقسام بعض منها مكاتب خلفية مثل التنظيف ، إدارة شؤون العاملين ، الادارة المالية ، وعمليات المكاتب الامامية مثل الاستقبال ، ردهات المرضى ، العلاج والتreatment ولا بد من وجود تنسيق ما بينهما لتبدو فاعلة وقدرة على حل المشاكل (Johnston & Clark, 2005:172-181).

ان خصائص العاملين من حيث المعتقدات والموافق والسلوكيات اخذت مساحة هامة من البحث ومن الضروري اعطاء المزيد من الاهتمام للسلوكيات التقديرية والطوعية لعامل الاتصال التي ينبغي ان تؤدي الى العمل الفعال للمنظمات (Castro et al,2005:648) ، وعلى مديرى عمليات الخدمة ان لا يتعاملوا مع القضايا الفردية في إدارة المكاتب الخلفية وعمليات المكاتب الامامية التي تتضمن إدارة الزبون (Johnston & Clark, 2005:180) وانما التعامل مع تحديات النشاطات المتكاملة عبر سلسلة تقديم الخدمة (Lynn et al, 2000: 279) . ويطلب التحقق من التوجه للزبائن على مستوى مقدم الخدمة وفهم ما يحصل خلال لقاء الخدمة والمواجهة ما بين الزبون ومقدم الخدمة (Daniel & David,1997:133) .

ويجب على إدارة الخدمة ايجاد سبل لتحقيق ادارة فاعلة لمقدمي الخدمة للمساعدة على ضمان ان موافقهم وسلوکهم يفضي لتقديم خدمات عالية الجودة (Lee et al,2006:252) ، الا ان ما يؤشر على الدراسات اعتمادها على الاغلب منظور متلقى الخدمة ونادرًا ما تم الاعتراف بمنظور مقدم الخدمة اثناء تلقي الخدمة (Svensson, 2006:246) ، ففي منظمات الخدمة غالبا ما يكون العاملين على اتصال مباشر بالزبائن لانتاج الخدمة (Gonzalez & Garazo,2006:23) .

وذكر ديكوتيس و جونز (Jones و Decotiis 1986) بأن جودة الخدمة تعتمد على توجه عامل الخط الاول وكيفية تعاملهم مع الزبائن بشتى المواقف التي تحصل خلال لقاء الخدمة ، كما ان اداء العاملين ضروري بجودة الخدمات المقدمة ، إذ يستعمل الزبائن أداء العاملين لتعديل توقعاتهم ومن ثم وضع تصور لجودة الخدمة (Luk et al,2013:25) ، ولذلك اعطت التطورات الاخيرة في المجال البحثي أهمية متزايدة للعاملين ككتنوات مهمة لتقديم الخدمات للزبائن إذ من شأنها تقليل الاثار السلبية لمثلث الخدمة (العلاقة ما بين منظمة الخدمة ومقدم الخدمة والزبائن) (Liang et al,2010: 68) .

يحصل في اتصال الخدمة التفاعل بين مقدمي الخدمة والزبائن (لقاء الخدمة) من خلاله يقدر الزبائن جودة الخدمة المقدمة من قبل مقدمي الخدمة ، فإذا كانت تصورات الزبائن للخدمة تتجاوز ما كان متوقعاً منهم فهم راضون والعكس صحيح (Lee et al,2006:251) وبما ان للخدمة ثلاثة خواص مميزة هي عدم الملحوظية ، وتزامن انتاجها واستهلاكها واشتراك الزبون بعملية انتاج الخدمة ، لذا فان خبرة الزبون تعد عاملًا مهمًا في تقديم الخدمة (Liang et al,2010: 68) ، ويتأثر التفاعل بين العاملين والزبائن بقوة لتحديد رضا الزبائن (Bellou& Andronikidis,2008: 943) .



وتؤكد الادبيات على ان ايجاد القيمة يتطلب التعاون ولا يقتصر ذلك على مقدم الخدمة والزبون (Chahal, 2010: 343) ، وعلى المنظمات الخدمية التأكيد على التفوق بالخدمة من خلال التقديم ، وبشكل افضل من المنظمات الاخرى التي لا تمتلك هذا التوجه (Lytle & Timmerman, 2006:137) ، وتؤدى السلوكيات الموجهة لصالح الزبائن الى تطوير علاقات طويلة الامد بين المنظمة وزبائنها والتي تعود بالفائدة على كلا الطرفين ، ونتيجة لذلك فأن المنظمات التي تكون موجهة لصالح الزبائن تميل للتمتع بأداء أفضل من حيث الربحية وجودة الخدمة (Dimitriadesm 2007:270) إذ يعد اتصال العاملين بالزبائن موقف وسلوك يؤثر في رضا الزبائن وجودة الخدمة (Gonzalez & Garazo, 2006:23) وتميز المواقف ما بين العاملين تجاه بعضهم بعضا وطريقة كل منهم في تقديم الخدمة داخل المنظمة ومن الضروري ان تكون خدمة الزبائن الخارجيين بجودة متفوقة ، ويعد سلوك العاملين في الخطوط الامامية امر اساسي وحاسم لجودة الخدمة المقدمة ورضا الزبائن (Bellou & Andronikidis, 2008: 943) ، ومن اجل تقديم خدمات متفوقة للزبائن على مستوى المنظمة تحتاج الى ثقافة التوجه للزبون والتي تعكس توجه العاملين لخدمة الزبون (Daniel & David, 1997:132) ، وان وجود علاقة جيدة تربط الزبون بالمنظمة لها فوائد عديدة للمنظمة ، فمن المهم ان نعرف الابعاد الاساسية التي ينبغي على منظمات الخدمة تركيز جهودها عليها (Negi & Ketema, 2013:109) ، ومن المسلم به ان المنظمات تواجه نوعين من الزبائن (الداخليين و الخارجيين) ، ويعد رضا الزبائن الداخليةين (صورة مرآة) (Mirror – image) (Bellou & Andronikidis, 2008: 943) لصورة مماثلة عن الزبائن الخارجيين .

ولا يتحدد تحسين جودة الخدمة فقط بسلوك عاملى الخط الاول وانما بتصورات الزبائن ، إذ يوجد ارتباط قوي ما بين مواقف عاملى الخدمة وتصور الزبائن لجودة الخدمة (Luk et al, 2013:25) ، ويتم تحقيق التميز بالخدمة عندما تفوق الخدمة التوقعات مما يعني استمرار المنظمات ببذل المزيد من الجهد من اجل تقديم خدمة متفوقة واسعاد الزبائن (Oliveira & Roth, 2012:156) (و تستند عملية تلقي الخدمة الى بناء عملية تفاعلية بين مقدم الخدمة ومتلقي الخدمة (Svensson, 2006:245) .

اما تقدم يمكن القول ان المقياس المستعمل في هذا البحث يتضمن منظوري مقدمي الخدمة وهم الاطباء العاملين في الخط الاول ومتلقي الخدمة الزبائن(المرضى) الراغدين في المستشفى ، إذ يتماشى هذا المقياس مع التوجهات الحالية لكتاب وبالباحثين ، وفيما يأتي الابعاد الاربعة للمقياس المطور من قبل فريمبونج و ويلسون (Wilson&Frimpong, 2012: 12) الذي سيعتمد في الجانب العملي للبحث وكما موضح على النحو الآتى :

1. السلوكيات التعاونية الداخلية : تشير الى مواقف الخدمة مثل مساعدة زملاء العمل وتقديم المساعدة الطوعية في حالات زخم العمل .
2. الاستجابة للخدمة : المدى الذي يعطي العاملين الاصغاء والانتباه الملائمين ويزودون الزبائن بالخدمات باقصى سرعة .
3. جدارة الخدمة : هي امكانية العاملين على تقديم خدمات للزبائن بدقة وتلبى توقعاتهم .
4. تعزيز الخدمة : اي تقديم متفوقة وخارج ما مأمور من واجبات .



المحور الثالث / عرض وتحليل نتائج البحث

أولاً : الوسط الحسابي والانحراف المعياري .

1. عرض وتحليل النتائج من منظور الاطباء .

يشير جدول (3) الى نتائج اجابات عينة البحث من الاطباء حول الابعاد الاربعة لمقياس التوجه لتقديم الخدمة في مستشفى النعيمان إذ استعمل الوسط الحسابي والانحراف المعياري للتعرف على شدة اجاباتهم ووفق فقرات مقياس ليكرت الخماسي (اتفق بشدة ، اتفق، محيد ، لا اتفق ، ولا اتفق بشدة) وكما موضح على النحو الآتي :

أ- السلوكيات التعاونية الداخلية .

اشتمل هذا البعد على خمس فقرات وقد حققت جميعها اوساط حسابية اعلى من الوسط الفرضي البالغ (3) ، وكان اعلى وسط حسابي والبالغ (4.11) للفقرة الرابعة مما يؤكّد على ان الاطباء متتفقون على ضرورة خدمة الزبائن (المرضى) باستمرار، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.63) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ، وكان اقل وسط حسابي والبالغ (3.68) للفقرة الثالثة ويشير ذلك الى ان انشغال الاطباء قد اثر على توجههم لخدمة المريض بسرعة ، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.86) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ايضاً ، أما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد فبلغ من منظور الاطباء (3.95) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) ما يؤكّد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد السلوكيات التعاونية الداخلية ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.72) ما يشير الى مدى تجانس اجابات العينة بخصوص هذا البعد.

ب- الاستجابة للخدمة :

اشتمل هذا البعد على ستة فقرات ولم تتحقق جميعها اوساط حسابية اعلى من الوسط الفرضي البالغ (3) ، وبلغ اعلى وسط حسابي (4.17) للفقرة الثالثة مما يؤكّد ان جميع الاطباء في المستشفى قادرين على تلبية احتياجات المرضى، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.64) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ، وكان اقل وسط حسابي والبالغ (2.11) للفقرة الخامسة مما يعكس ان الكثير من الاطباء لا يعملون ضمن تخصصاتهم في المستشفى ، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.69) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ايضاً ، أما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد فبلغ من منظور الاطباء (3.37) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) ما يؤكّد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد الاستجابة للخدمة ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.66) ما يشير الى مدى تجانس اجابات العينة بخصوص هذا البعد.



ج- جدارة الخدمة .

اشتمل هذا البعد على ست فقرات وقد حفقت جميعها اوساط حسابية اعلى من الوسط الفرضي البالغ (3) ، وكان اعلى وسط حسابي والبالغ (4.17) للفقرة الثانية مما يؤكد ان معظم الاطباء لديهم المعرفة الجيدة وقدرون على تقديم خدمات للزبائن (المرضى) باستمرار، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.69) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء عن هذه الفقرة ، وكان اقل وسط حسابي والبالغ (3.81) للفقرة الاولى مما يشير الى ان الاطباء يعطون الوقت اللازم الذي يحتاجه المريض للعلاج ، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.85) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ايضاً ، أما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد فبلغ من منظور الاطباء (3.98) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) مما يؤكد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد جدارة الخدمة ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.70) مما يشير الى مدى تجانس اجابات العينة بخصوص هذا البعد.

د- تعزيز الخدمة .

اشتمل هذا البعد على خمس فقرات وكان اغلب هذه الفقرات اقل من الوسط الفرضي البالغ (3) ، أما اعلى وسط حسابي والبالغ (4.07) للفقرة الثانية مما يؤكد ان معظم الاطباء يراعون الدقة وسلامة الخدمات العلاجية المقدمة للزبائن (المرضى) ، أما الانحراف المعياري فبلغ (1.01) مما يشير الى تشتت نوعا ما في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ، وكان اقل وسط حسابي والبالغ (2.56) للفقرة الخامسة والتي تشير الى اغلب الاطباء غير ملتحمين للاعمال التي يقومون بها لخدمة المريض ، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.94) مما يشير الى تجانس في اجابات الاطباء حول هذه الفقرة ، أما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد فبلغ من منظور الاطباء (3.07) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) مما يؤكد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد تعزيز الخدمة ، في حين سجل الانحراف المعياري (1.12) مما يشير الى تشتت نوعا ما في اجابات العينة بخصوص هذا البعد.

جدول (3) الوسط الحسابي والانحراف المعياري من منظور الاطباء

الرتبة	الفقرات	الوسط الحسابي	الانحراف المعياري
1	اعمال المرضى باحترام في معظم الاحيان	3.98	0.86
2	اجد التفاعل مع المريض متعملاً	3.94	0.79
3	يكون معظم الاطباء مشغولين جداً مما يؤثر في توجيههم للمريض بسرعة	3.68	0.86
4	يعمل الاطباء على خدمة المرضى باستمرار في هذه المستشفى	4.11	0.63
5	يعامل زملائي بعضهم البعض باحترام اثناء العمل	4.04	0.87
	السلوكيات التعاونية الداخلية	3.95	0.72
6	زملاني في العمل بطيئين في الغالب بخدمة المرضى	3.96	0.80
7	يمكن ان يتجاوز الاطباء واجباتهم المحددة من اجل خدمة المرضى	3.69	0.89
8	زملاني على الاغلب قادرین على تلبية احتياجات المرضى	4.17	0.64
9	لدى زملائي القدرة على التواصل بشكل كبير مع المرضى	2.31	0.82
10	معظم الاطباء يعملون ضمن تخصصاتهم بالاعمال المنطة بهم	2.11	0.69
11	يقدم زملاني طوعية مساعدتهم لي في كثير من الاحيان	4.00	0.91



الاستجابة للخدمة		
0.66	3.37	يعطي الاطباء الوقت اللازم الذى يحتاجه المريض للعلاج
0.85	3.81	12
0.69	4.17	معظم الاطباء لديهم المعرفة الجيدة وقدررين على تقديمها للمرضى بالمستشفى
0.85	3.87	13
0.82	3.89	14
0.79	4.12	انا على يقين تمام بان زملائي في العمل يعطون الاهتمام الذى يحتاجه المرضى
0.75	4.00	15
0.70	3.98	16
		تعد خدمة المريض بالنسبة لزملائي بالعمل ذات قيمة
		17
		يصعب الحصول على مساعدة من زملاء العمل
		جدارة الخدمة
1.23	2.67	هناك الكثير من فرق العمل المتعاونة في المستشفى
1.01	4.07	18
1.20	2.59	انا واثق من دقة وسلامة الخدمات العلاجية المقدمة من قبل الاطباء
1.02	3.44	19
0.94	2.56	20
1.12	3.07	زملائي يساعدون المرضى اكثر من المتوقع منهم بشكل رسمي
		21
		يتخذ زملائي مبادرات استباقية لتنمية احتياجات المرضى
		22
		أغلب زملائي ملائمين للاعمال التي يقومون بها لخدمة المريض
		تعزيز الخدمة

2. الوسط الحسابي والانحراف المعياري لمنظور المرضى .

أ- السلوكيات التعاونية الداخلية .

اشتمل هذا البعد على اربع فقرات وكما موضح بالجدول (4) وقد حفقت اغلبها او سط حسابية على من الوسط الفرضي البالغ (3) ، وكان اعلى وسط حسابي وبالبالغ (4.72) للفقرة الرابعة مما يؤكّد ان راي المرضي يشير الى ان الاطباء يعاملون الزبائن (المرضى) بكل احترام، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.52) مما يشير الى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة، وكان اقل وسط حسابي وبالبالغ (1.80) للفقرة الثالثة مما يؤكّد بأن انشغال الاطباء قد اثر على استماعهم بتقديم الخدمات للمرضى ، اما الانحراف المعياري فبلغ (0.89) مما يشير الى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة ايضاً ، اما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد فبلغ من منظور المرضى (3.77) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) ما يؤكّد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد السلوكيات التعاونية الداخلية ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.61) ما يشير الى مدى تجانس اجابات العينة بخصوص هذا البعد.

ب- الاستجابة للخدمة :

اشتمل هذا البعد على اربع فقرات حفقت جميعها او سط حسابية على من الوسط الفرضي البالغ (3)، وبلغ اعلى وسط حسابي (4.36) للفقرة الثانية مما يؤكّد اتفاق المرضى على ان الاطباء بطئين في خدمة المرضى، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.63) مما يشير الى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة، وكان اقل وسط حسابي وبالبالغ (3.80) للفقرة الرابعة مما يعكس ان الاطباء يعملون قدر امكانهم لخدمة المريض، أما الانحراف المعياري فبلغ (0.58) مما يشير الى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة ايضاً ، اما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد فبلغ من منظور المرضى (4.18) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) ما يؤكّد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد الاستجابة للخدمة ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.57) ما يشير الى مدى تجانس اجابات العينة بخصوص هذا البعد.



ج- جدارة الخدمة .

اشتمل هذا البعد على خمس فقرات وقد حفقت اغلبها او ساط حسابية اعلى من الوسط الفرضي البالغ (3) ، وكان اعلى وسط حسابي والبالغ (4.06) للفقرة الثالثة مما يؤكّد ان المرضى لا يحصلون على الخدمات التي يحتاجونها بالضبط مثلاً يرغبون ، أما الانحراف المعياري بلغ (0.52) مما يشير إلى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة ، وكان اقل وسط حسابي والبالغ (1.76) للفقرة الخامسة مما يشير إلى ان اجابات المرضى كانت بعدم اتفاق كبير حول فقرة (ان الخدمات المقدمة ذات قيمة من قبل الاطباء في المستشفى) بمعنى آخر ان الخدمات المقدمة ليست ذات قيمة للكثير من الاطباء من وجهة نظر المرضى ، أما الانحراف المعياري بلغ (0.61) مما يشير إلى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة ايضاً ، أما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد بلغ من منظور المرضى (3.28) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3) مما يؤكّد اتجاه اجابات العينة نحو الاتفاق بخصوص فقرات بعد جدارة الخدمة ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.50) ما يشير إلى مدى تجانس اجابات العينة بخصوص هذا البعد.

د- تعزيز الخدمة .

اشتمل هذا البعد على ثلات فقرات وكان اغلب هذه الفقرات اقل من الوسط الفرضي البالغ (3) ، أما اعلى وسط حسابي والبالغ (3.79) للفقرة الاولى والتي تشير إلى ان الاطباء يتبعون الدقة وسلامة الاجراءات في عملهم ، أما الانحراف المعياري بلغ (0.72) مما يشير إلى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة ، وكان اقل وسط حسابي والبالغ (1.78) للفقرة الثالثة والتي تشير إلى عدم اتفاق المرضى على ملائمة الاطباء للمهام التي يقومون بها ، أما الانحراف المعياري بلغ (0.57) مما يشير إلى تجانس في اجابات المرضى حول هذه الفقرة ، أما الوسط الحسابي الاجمالي لهذا البعد بلغ من منظور المرضى (2.49) وهو أقل من الوسط الفرضي البالغ (3) ما يؤكّد اتجاه اجابات العينة نحو عدم الاتفاق بخصوص فقرات بعد تعزيز الخدمة ، في حين سجل الانحراف المعياري (0.53) مما يشير إلى تجانس في اجابات العينة بخصوص هذا البعد.

جدول (4) الوسط الحسابي والانحراف المعياري من منظور المرضى

الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	الفقرات	ت
0.67	4.36	غالباً ما يعطيني الاطباء الاهتمام الذي احتاجه	1
0.61	4.22	الاطباء مشغولين جداً عن التواصل مع المرضى	2
0.89	1.80	الاطباء مستمتعين بخدمة المرضى	3
0.52	4.72	يعامل الاطباء المرضى بكل احترام	4
0.61	3.77	السلوكيات التعاونية الداخلية	
0.65	4.23	تعد عملية تواصل الاطباء معى ليست بالشكل الذي ارحب به	5
0.63	4.36	الاطباء بطينين في خدمة المرضى	6
0.61	4.33	الاطباء في هذه المستشفى يستجيبون لتلبية حاجات العاجلة المرضى	7
0.58	3.80	الاطباء في هذه المستشفى يعملون قدر امكانهم لخدمة المرضى	8



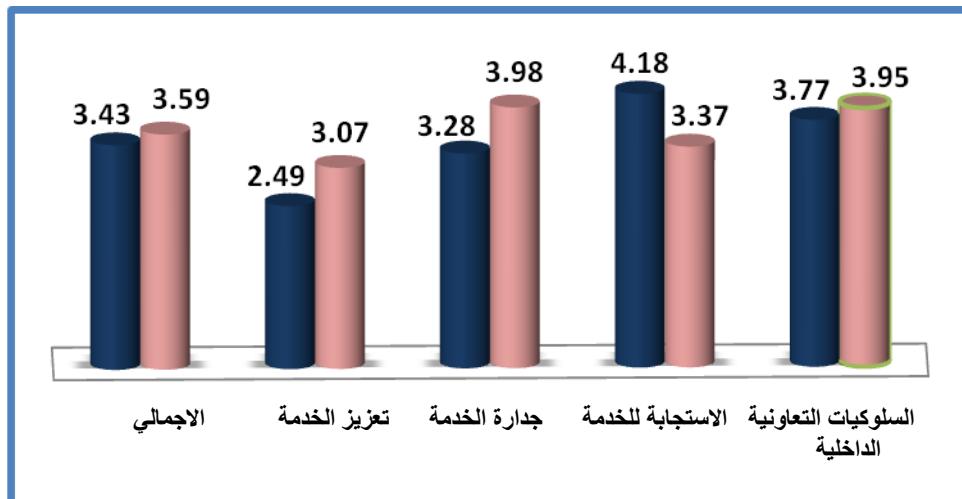
**قياس التوجه لتقديم الخدمة من منظور الاطباء والمرضى
بحث تجريبى في مستشفى النعمان العام**

		الاستجابة للخدمة	
0.57	4.18		
0.70	3.57	الاطباء في هذه المستشفى على معرفة بالخدمات التشخيصية والعلاجية	9 المقدمة
0.50	3.15	يقم الاطباء اكثر من واجباتهم لخدمة المرضى	10
0.52	4.06	لا احصل على الخدمات التي احتاجها بالضبط	11
0.60	3.85	يعطي الاطباء الوقت الكافى للعلاج المطلوب	12
0.61	1.76	ان الخدمات المقدمة ذات قيمة من قبل الاطباء في المستشفى	13
0.50	3.28	جدارة الخدمة	
0.72	3.79	انا واثق من دقة وسلامة الاجراءات المقدمة من قبل الاطباء	14
0.66	1.90	يساعد الاطباء المرضى اكثر من المتوقع منهم	15
0.57	1.78	الاطباء ملائمين للمهام التي يقومون بها	16
0.53	2.49	تعزيز الخدمة	

نلاحظ من خلال جدول (5) وشكل (1) ان الوسط الحسابي لإجابات الاطباء كان بمستوى أعلى منه للمرضى في ثلاثة أبعاد هي (السلوكيات التعاونية الداخلية ، جدارة الخدمة ، تعزيز الخدمة)، في حين كان الوسط الحسابي للاستجابة للخدمة من منظور المرضى بمستوى أعلى منه في منظور الاطباء. فقد تبانت الاوساط الحسابية والاتحرافات المعيارية لكل من شريحة الاطباء وشريحة المرضى بخصوص بعد السلوكيات التعاونية الداخلية ، إذ بلغ الوسط الحسابي لهذا بعد من منظور الاطباء (3.95) وهو أكبر من الوسط الفرضي البالغ (3.77) من منظور المرضى وهذا يشير الى ان المرضى لا يجدون السلوكيات التعاونية الداخلية من قبل الاطباء ، اما بعد الاستجابة للخدمة فيؤشر اتفاق اكبر من قبل المرضى إذ بلغ الوسط الحسابي (4.18) الى ان الاطباء يستجيبون فقط للحالات العاجلة بشكل مناسب اما الحالات الأخرى فهم بطبيئين في التوجه اليها وان عملية التواصل مع المرضى ليست بالشكل الذي يرغبون به ، وبلغ الوسط الحسابي لمنظور الاطباء (3.37) مما يؤكد نوعا ما اجابة المرضى بخصوص هذا بعد ، وبلغ الوسط الحسابي بعد جدارة الخدمة من منظور الاطباء (3.98) مما يؤكد على اتفاق نوعا ما للاطباء فيما يخص جدارة الملاكات الطبية في حين كان الوسط الحسابي من منظور المرضى اقل منه للاطباء وبلغ (3.28) مما يدل على ان المرضى ليسوا منتفقين بشكل كبير على جدارة الملاكات الطبية في المستشفى ، واخيرا بعد تعزيز الخدمة والذي حصل على متوسط حسابي (3.07) من وجها نظر الاطباء ، في حين كان اقل من الوسط الفرضي بالنسبة للمرضى ، إذ بلغ الوسط الحسابي (2.49) مما يؤكد عدم اتفاق عال بخصوص ملائمة الاطباء للمهام التي يقومون بها فضلا عن ابداء المساعدة المتوقعة من الاطباء للمرضى .

جدول (5) توزيع اجابات الاطباء والمرضى على ابعاد البحث

المستوى الاعلى	الوسط الحسابي لمنظور المرضى	الوسط الحسابي لمنظور الاطباء	المقاييس الاحصائية	
			الابعاد	السلوكيات التعاونية الداخلية
الاطباء	3.77	3.95		الاستجابة للخدمة
المرضى	4.18	3.37		جدارة الخدمة
الاطباء	3.28	3.98		تعزيز الخدمة
الاطباء	2.49	3.07		
الاطباء	3.43	3.59	الاجمالي	



شكل (1) الاوساط الحسابية لابعد البحث من منظور الاطباء والمرضى

ومما تقدم يمكن القول ان النتائج المتعلقة بآراء الاطباء والمرضى لم تحظ باتفاق على الابعاد ، إذ ان ثلاثة من اربعة ابعاد كان فيها اختلاف ما بين منظوري الاطباء والمرضى ، وتعود هذه النتيجة مختلفة عما توصلت اليه دراسة فريمبونج و ويلسون (Frimpong و Wilson 2012) ، إذ توصلت دراستهم لاتفاق كبير ما بين آراء مقدمي الخدمة ومتلقى الخدمة .

ثانياً : التحليل العاملی لعينة الاطباء والمرضى

1- من منظور الاطباء

بعد التحليل العاملی (Factor Analysis) اسلوباً احصائياً متقدماً يستعمل في كثير من الموضوعات المتقدمة ومن بين استعمالاته انه يسلسل العوامل او الابعاد بحسب اهميتها ويعطي كل بعد نسبته في المساهمة بالبحث، أي يظهر الابعاد حسب اهميتها وكذلك يظهر اهمية كل فقرة ضمن كل بعد ويسقط الفقرات غير المهمة، ويهدف التحليل العاملی الى تلخيص الفقرات المتعددة في عدد اقل يطلق عليها عوامل بحيث يكون لكل عامل من هذه العوامل دالة تربطه ببعض او (جميع) هذه الفقرات لذا ستختصر فقرات البحث الى تحليل عاملی يشخص معامل تميز او اهمية العبارات بتحديد نسبة التشبع لكل فقرة وباعتماد خمسة معايير ينبغي توفرها في نتائج هذا التحليل هي:

- أ- كفاية العينة وجود علاقات الارتباط بين المتغيرات.
- ب- ان النسبة المئوية التراكمية للتباين المفسر تعطي دلالة اكبر عندما تزيد عن (0.60) .
- ج- ان لا تقل قيمة الجذر الكامن (Eign Value) عن الواحد الصحيح .
- د- تجاوز قيم تشبعات الفقرات (Loading) عن (0.30) حتى تكون ذات دلالة احصائية.
- هـ- الفقرات الجيدة يجب ان تحصل على تشبعات اكبر من (0.30) وبعكس ذلك ستكون الفقرة غير صالحة.



ويعد شرط كفاية عينة البحث من اهم الشروط الضرورية الواجب توفرها لاستخدام التحليل العائلي، لذا سنستخدم مقياس (Kaiser – Meyer – Olkin) او ما يطلق عليه اختصاراً بـ (KMO) والذي يمثل أهم الخطوات في التحليل العائلي ، إذ تتراوح قيمة (KMO) ما بين (0 - 1) فعندما تكون القيمة (صفر) فإن ذلك يشير الى ان استخدام التحليل العائلي غير مناسب، اما اذا كانت القيمة تقترب من (الواحد) فان هذا مؤشر على ان استخدام التحليل العائلي مناسب وسيعطي نتائج توصف بأنها ذات مصداقية عالية ، هذا ويوصي العالم كايسر بان تكون القيم المقبولة اكبر من (0.50) لكي تكون مناسبة وذات مصداقية أكبر . كما سيتم التحقق من وجود علاقات الارتباط بين المتغيرات من خلال تطبيق اختبار بارتلت (Bartlett) والذي يختبر فرضية عدم (Null Hypothesis) والتي تشير الى ان مصفوفة الارتباطات هي مصفوفة وحدة (IDV amity matrix) وهذا يعني ان قيم جميع معاملات الارتباط تساوي صفر، أما اذا كانت مصفوفة الارتباطات ليست مصفوفة وحدة ، فان الاختبار سيكون معنويا ومن ثم سيتحقق المعيار الاول الضروري من معايير اختبار التحليل العائلي، والذي ينص على (كفاية العينة ووجود علاقات الارتباط بين المتغيرات) .

ويتبين من جدول (6) نتائج التحليل العائلي على عينة الاطباء ، وما يمكن ملاحظته ان قيمة (KMO) تبلغ (0.67) هي اكبر من (0.50) مما يشير الى انها قيمة جيدة جداً بحسب تصنيف كايسر (Kaiser)، اما بخصوص وجود علاقات الارتباط بين المتغيرات يشير الى ان نتيجة اختبار بارتلت (Bartlett) معنوية ، ولاسيما ان القيمة التقريبية (Approx. Chi-Square) سجلت (1036) والقيمة الاحتمالية Sig. تساوي (0.00) وكما موضح على النحو الآتي :

جدول (6) اختبار KMO and Bartlett (منظور الاطباء)

KMO and Bartlett Test	
0.67	Kaiser – Meyer – Olkin measure of sampling adequacy مقياس (كايسر – مایر – اولکین الاستکشافی)
Bartlett Test of Sphericity	
1036	القيمة التقريبية Approx. Chi-Square
231	درجة الحرية DF
0.00	القيمة الاحتمالية Sig

. المصدر: نتائج برنامج SPSS

وسيتم استعمال طريقة المكونات الرئيسية (Principal Components) لغرض قياس المعايير الاربعة لغرض التحقق من صدق العبارات ومن عدد الابعاد الكافية للمقياس إذ سيوضح جدول (7) نتائج التحليل العائلي على وفق طريقة المكونات الرئيسية والتي تعد من اكثر طرائق التحليل العائلي دقة واستخداما، وما يمكن ملاحظته من النتائج الظاهرة في الجدول ، ان قيم التشتبعات (Loading) جميعها أعلى من (0.30) ولجميع فقرات أبعاد البحث الاربعة، فضلاً عن ان قيم الجذر الكامن للأبعاد (Eign Value) كانت اكبر من الواحد الصحيح وهو ما يطابق الشروط الاربعة المذكورة انفا.



والفقرات التي تتطوّي تحت العامل الاول تكون اكثراً اهمية من بقية الفقرات لأن التباين المفسر للعامل الاول أعلى من بقية التباينات المفسرة للمعامل الأخرى، والذي يؤكد ان قيمة الجذر الكامن للعامل الاول هي الاكبر ايضاً، ثم يليه من حيث الالهامية العامل الثاني والفقرات المنطوية تحته وهكذا ثم العامل الثالث حتى العامل الرابع ، اما الفقرات التي تكون اكثراً اهمية داخل نفس العامل هي التي تحمل قيمة التشعب الأكبر من بين قيم جميع التشعبات الأخرى الموجودة داخل العامل ذاته، وكما موضح على النحو الآتي :

جدول (7) نتائج التحليل العاملى حسب منظور الاطباء

تشعبات العامل			العوامل	الابعاد
السلوكيات التعاونية الداخلية				
	العامل الثاني		1 اعمال المرضى باحترام في معظم الاحيان	
	0.87		2 اجد التفاعل مع المريض متعدد لي	
	0.93		3 يكون معظم الاطباء مشغولين جداً مما يؤثر على توجههم للمريض بسرعة	
	0.74		4 يعمل الاطباء على خدمة المرضى باستمرار في هذه المستشفى	
	0.56		5 يعامل زملاني بعضهم البعض باحترام أثناء العمل	
الاستجابة للخدمة				
	العامل الثالث		6 زملاني في العمل بطريقين في الغالب بخدمة المرضى	
	0.91		7 يمكن ان يتتجاوز الاطباء واجباتهم المحددة من اجل خدمة المرضى	
	0.78		8 زملاني على الاغلب قادرین على تلبية احتياجات المرضى	
	0.60		9 لدى زملاني القرة على التواصل بشكل كبير مع المرضى	
	0.67		10 معظم الاطباء يعملون ضمن تخصصاتهم بالاعمال المناطة بهم	
	0.71		11 يقدم زملاني طوعية مساعدتهم لي في كثير من الاحيان	
جذارة الخدمة				
	العامل الاول		12 يعطي الاطباء الوقت اللازم الذي يحتاجه المريض للعلاج	
		0.72	13 معظم الاطباء لديهم المعرفة الجيدة وقدرین على تقديمها للمريض بالمستشفى	
		0.54	14 اتلقي الكثير من مساعدة زملاني لي من غير المشغولين في العمل أثناء رخمه العمل	
		0.50	15 انا على يقين تمام بان زملاني في العمل يعطون الاهتمام الذي يحتاجه المرضى	
		0.68	16 تعد خدمة المريض بالنسبة لزملاني بالعمل ذات قيمة	
		0.65	17 يصعب الحصول على مساعدة من زملاء العمل	
		0.58		



قياس التوجه لتقديم الخدمة من منظور الاطباء والمرضى
بحث تجاري في مستشفى النعمان العام

العامل الرابع	تعزيز الخدمة			
0.71				هناك الكثير من فرق العمل المتعاونة في المستشفى 18
0.64				انا واثق من دقة وسلامة الخدمات العلاجية المقدمة من قبل الاطباء 19
0.72				زملاي يساعدون المرضى اكثر من المتوقع منهم بشكل رسمي 20
0.57				يتخذ زملائي مبادرات استباقية لتلبية احتياجات المرضى 21
0.57				أغلب زملائي ملائين للاعمال التي يقومون بها لخدمة المريض 22
5.36	4.85	2.20	1.97	الجذر الكامن
24.34	22.03	9.99	8.95	النسبة المئوية للتباين المفسر (%)
24.34	46.37	56.36	65.31	النسبة المئوية التراكمية للتباين (%)

2- من منظور المرضى

ويتوضّح من خلال جدول (8) نتائج التحليل العاملی على عینة المرضى ، أن قيمة (KOM) وبالغة (0.73) هي اکبر من (0.50) مما یشير على انها قيمة جيدة جدا على وفق تصنيف کایسر (Kaiser) ، وكما يتضح من الجدول ان نتیجة اختبار بارتلت (Bartlett) معنوية ، ولاسيما ان القيمة التقریبیة (Approx. Chi-Square) سجلت (1441) والقيمة الاحتمالية . Sig تساوی (0.00) وكما مبين على النحو الآتي:

جدول (8) اختبار KMO and Bartlett لممنظور المرضى

KMO and Bartlett Test	
0.73	Kaiser – Meyer – Olkin measure of sampling adequacy مقاييس {کایسر – مایر – اوکین} الاستکشافي
Bartlett Test of Sphericity	
1441	القيمة التقریبیة Approx. Chi-Square
120	درجة الحرية DF
0.00	القيمة الاحتمالية Sig

المصدر: نتائج برنامج SPSS

وسیتم استعمال طریقة المكونات الرئیسية (Principal Components) لغرض قیاس المعايير الاربعة لغرض التحقق من صدق العبارات ومن عدد الابعاد الكافية للمقایس إذ یوضّح جدول (9) نتائج التحليل العاملی على وفق طریقة المكونات الرئیسية على عینة المرضى ، وما يمكن ملاحظته من النتائج الظاهرة في الجدول ، ان قیم التشبعات (Loading) جميعها أعلى من (0.30) ولجميع فقرات أبعاد البحث الاربعة، فضلاً عن ان قیم الجذر الكامن للأبعاد (Eigen Value) كانت اکبر من الواحد الصحيح وهو ما یطابق الشروط الاربعة المذکورة انفا.



والفقرات التي تحت العامل الاول تكون اكثراً اهمية من بقية الفقرات لأن التباين المفسر للعامل الاول أعلى من بقية التباينات المفسرة للعوامل الاخرى، والذي يؤكد ان قيمة الجذر الكامن للعامل الاول هي الاكبر ايضاً، ثم يليه من حيث الاهمية العامل الثاني والفقرات المنطوية تحته وهكذا ثم العامل الثالث حتى العامل الرابع.

اما الفقرات التي تكون اكثراً اهمية داخل العامل نفسه هي التي تحمل قيمة التشبع الاكبر من بين قيم جميع التشبعات الاخرى الموجودة داخل العامل نفسه، وكما موضح على النحو الآتي :

جدول (9) نتائج التحليل العائلي حسب منظور المرضى

تشعبات العوامل		العوامل		الابعاد	ت		
السلوكات التعاونية الداخلية							
	0.88		غالباً ما يعطيني الاطباء الاهتمام الذي احتاجه	1			
	0.86		الاطباء مشغولين جداً عن التواصل مع المرضى	2			
	0.53		الاطباء مستمعين بخدمة المرضى	3			
	0.58		يعامل الاطباء المرضى بكل احترام	4			
العامل الاول		الاستجابة للخدمة					
	0.84		تعد عملية تواصل الاطباء معى ليست بالشكل الذي ارغبه	5			
	0.85		الاطباء بطينين في خدمة المرضى	6			
	0.83		الاطباء في هذه المستشفى يستجيبون لتلبية حاجات العاجلة المرضى	7			
	0.50		الاطباء في هذه المستشفى يعملون قدر امكانهم لخدمة المرضى	8			
العامل الثالث		جذارة الخدمة					
	0.51		الاطباء في هذه المستشفى على معرفة بالخدمات التشخيصية والعلاجية المقدمة	9			
	0.76		يقدم الاطباء اكثر من واجباتهم لخدمة المرضى	10			
	0.52		لا احصل على الخدمات التي احتاجها بالضبط	11			
	0.66		يعطي الاطباء الوقت الكافي للعلاج المطلوب	12			
	0.73		ان الخدمات المقدمة ذات قيمة من قبل الاطباء في المستشفى	13			
العامل الرابع		تعزيز الخدمة					
	0.54		انا واثق من دقة وسلامة الاجراءات المقدمة من قبل الاطباء	14			
	0.79		يساعد الاطباء المرضى اكثر من المتوقع منهم	15			
	0.58		الاطباء ملتحمين للمهام التي يقومون بها	16			
1.68	2.07	2.88	3.47	الجذر الكامن			
10.50	12.96	17.99	21.69	النسبة المئوية للتباين المفسر (%)			
63.14	52.64	39.68	21.69	النسبة المئوية التراكمية للتباين (%)			



ثالثاً : اختبار الفروق بين اجابات الاطباء والمرضى من حيث ابعاد البحث .

سيتم اختبار فرضيات الفروق بين اجابات الاطباء والمرضى من خلال المقارنة في مستوى تطبيق أبعاد البحث ، وذلك بتطبيق اختبار (Mann-Whitney) لاختبار العينة المبحوثة من الاطباء والمرضى من خلال حساب قيمة (U) والتي تدل على وجود فروق معنوية في حال كانت القيمة الاحتمالية (Sig.) أقل أو تساوى مستوى المعنوية البالغ (0.025) والعكس صحيح ، أي في خلاف ذلك لا توجد فروق معنوية بين الاطباء والمرضى في مستوى تطبيق (السلوكيات التعاونية الداخلية، الاستجابة للخدمة، جدارة الخدمة، تعزيز الخدمة) .

وكانت النتائج وكما موضحة بالجدول (10) والتي تشير الى نتائج اختبار (Mann-Whitney) الذي يبين الفرق بين اجابات الاطباء والمرضى في مستوى تطبيق الابعاد الاربعة عند مستوى معنوية (0.025) ، إذ بلغت قيمة(U) للسلوكيات التعاونية الداخلية (3653.5) وهي معنوية لأن القيمة الاحتمالية Sig. سجلت (0.00) وهي أصغر من (0.025) .

وبذلك تقبل الفرضية الفرعية الاولى القائلة توجد فروق ذات دلالة معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث تطبيق السلوكيات التعاونية الداخلية ، في حين كانت قيم (U) التي تقيس الفروق بين اجابات الاطباء والمرضى في مستوى تطبيق الاستجابة للخدمة (1057) وهي معنوية لأن القيمة الاحتمالية Sig. سجلت (0.00) وهي أصغر من (0.025) .

وتقبل ايضاً الفرضية الفرعية الثانية والمتعلقة بوجود فروق ذات دلالة معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى الاستجابة للخدمة ، في حين بلغت قيمة(U) لجدارة الخدمة (1484) وهي معنوية لأن القيمة الاحتمالية Sig. سجلت (0.00) وهي أصغر من (0.025) .

تقبل ايضاً الفرضية الفرعية الثالثة والمتعلقة بوجود فروق ذات دلالة معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى جدارة الخدمة ، كما وبلغت قيمة(U) لتعزيز الخدمة (2194) وهي معنوية لأن القيمة الاحتمالية Sig. سجلت (0.00) وهي أصغر من (0.025) .

وبذلك تقبل الفرضية الفرعية الرابعة والمتعلقة بوجود فروق ذات دلالة معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث تعزيز الخدمة .

وكانت قيمة (U) للأبعاد الاربعة مجتمعة (4466) وهي معنوية لأن القيمة الاحتمالية Sig. سجلت (0.01) وهي أصغر من (0.025) وبذلك تقبل الفرضية الرئيسة القائلة (توجد فروق ذات دلالة معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى الابعاد الاربعة مجتمعة) .

نستنتج من التحليل المذكور انها قبولاً الفرضية الرئيسة والفرضيات الفرعية الاربعة لتحقيق الشروط بوجود فروق ذات دلالة معنوية ما بين مستوى اجابات الاطباء والمرضى والجدول (10) يوضح نتائج اختبار (Mann-Whitney) للفروق المعنوية بين اجابات الاطباء والمرضى .



**قياس التوجه لتقديم الخدمة من منظور الاطباء والمرضى
بحث تجريبى في مستشفى النعسان العام**

جدول (10) نتائج اختبار Mann - Whitney لفروق المعنوية بين اجابات الاطباء والمرضى

الابعاد	Mann-Whitney	القيمة الاحتمالية Sig	التفسير
السلوكيات التعاونية الداخلية	3653.5	0.00	توجد فروق معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى السلوكيات التعاونية الداخلية
الاستجابة للخدمة	1057	0.00	توجد فروق معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى الاستجابة للخدمة
جدارة الخدمة	1484	0.00	توجد فروق معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى جدارة الخدمة
تعزيز الخدمة	2194	0.00	توجد فروق معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى تعزيز الخدمة
الاجمالي	4466	0.01	توجد فروق معنوية بين الاطباء والمرضى من حيث مستوى الابعاد الاربعة

ما تقدم من نتائج يتضح ان بعد السلوكيات التعاونية جاء من حيث أهمية العوامل بالمرتبة الثانية ومن منظوري الاطباء والمرضى مما يؤكد ان اجاباتهم جاءت متفقة على ضرورة الاهتمام بالسلوكيات التعاونية من قبل المستشفى كونها قد انعكست على رأي الزبائن (المريض) ايضاً، في حين كانت الاستجابة للخدمة في المرتبة الاولى من حيث العوامل من منظور المرضى وحققت المرتبة الثالثة من منظور الاطباء، أما جدارة الخدمة والتي حصلت على المرتبة الاولى من حيث العوامل من منظور الاطباء كانت بالمرتبة الثالثة من منظور المرضى وتمثل هذه النتيجة فارق كبير ما بين اجابات منظوري الاطباء والمرضى حول هذا البعد ، وجاء البعد الرابع تعزيز الخدمة من حيث الامنية بالمرتبة الرابعة من منظوري الاطباء والمرضى .

تشير النتائج اعلاه ان توجه الملوكات الطبية لتقديم الخدمة لا يلبي احتياجات وتوقعات المرضى وان الملوكات الطبية في المستشفى لاتعي بشكل كافي المسؤوليات المناطة بها لتقديم خدمات متفوقة للزبائن (المرضى) كما ان تصورات الزبائن عن الخدمات المقدمة لم تتطابق مع واقع تلك الخدمات ولم تستطع الملوكات الطبية ان تحد من الاثار السلبية الناتجة عن التفاعل مع متلقي الخدمة (المرضى) .



المحور الرابع / الاستنتاجات والتوصيات

اولاً : الاستنتاجات

1. تبين من خلال الاختبارات الاحصائية التي اجريت وجود فروق معنوية ولاكثر من بعد من ابعاد مقياس التوجه لتقديم الخدمة (السلوكيات التعاونية الداخلية ، جدارة الخدمة ، وتعزيز الخدمة) مما يدلل على ان منظور الزبائن للتوجه لتقديم الخدمة جاء مغايراً تماماً عن منظور الاطباء لنفس الابعاد ، وهذا مؤشر ان تصورات الزبائن للخدمة لم تتطابق مع ما يقدم في المستشفى .
2. اتضح انه لا يوجد تعزيز للخدمة داخل المستشفى ، فمنظور المرضى وضع هذا بعد في المرتبة الرابعة من حيث تسلسل الابعاد مما يؤشر عدم وجود مبادرات استباقية من قبل الاطباء وان اغلب هؤلاء الاطباء لايعملون ضمن تخصصاتهم الدقيقة مما اثر على اندفاعهم لتقديم خدمات افضل تحظى بتوقعات المرضى عن هذه الخدمات .
3. يرى الاطباء من منظورهم للخدمات المقدمة ان لديهم مقدرة وجدارة بالعمل ' في حين ان منظور الزبائن (المرضى) قد اشر جدارة الخدمة بالمرتبة الثالثة مما يؤكّد وجود ملاحظات من قبل الزبائن (المرضى) حول المعرفة التشخيصية والعلاجية للاطباء ، فضلاً عن ان الوقت الممنوح لهم من قبل الاطباء ليس كافياً وان القيمة التي يحصل عليها المرضى ليست بمستوى الطموح .
4. اكد منظور المرضى على ان عملية التواصل والتفاعل ما بين المرضى والطبيب ليست بالشكل الذي يرغبه ، وهناك تأخير في تقديم الخدمات ويستجيب الاطباء فقط للحالات الطارئة بسرعة ، أما الحالات الاخرى فلا تلقى الاهتمام نفسه.

ثانياً : التوصيات

1. ضرورة الاهتمام باراء الزبائن (المرضى) في تقييم جودة الخدمات المقدمة كونها تعطي دلالات اوضح عن مستوى ما مقدم من خدمات ، إذ لا يتضح بشكل جلي هذا المستوى من دون التعرف على رأي متلقى الخدمة ومدى افتقاره بان هذه الخدمات قد لبت حاجاته وتصوراته عن الخدمة التي رغب بالحصول عليها.
2. لابد من وضع الاطباء داخل الاقسام ضمن تخصصاتهم الدقيقة لغرض رفع كفالتهم فيما يقدموه من خدمات وتحثهم على تقديم مبادرات استباقية تحظى باهتمام الزبائن (المرضى) وترفع من قيمة الخدمة المقدمة لهم .
3. ضرورة رفع الكفاءات التشخيصية والعلاجية للاطباء من خلال اشراكهم في دورات ومؤتمرات خارج القطر للاطلاع على ما وصل اليه العلم ضمن مجالات تخصصاتهم ، فضلاً عن زيادة الوقت الممنوح لكل مريض من قبل الاطباء .
4. اعطاء الحالات غير الطارئة نفس اهتمام الاطباء بالحالات الطارئة ولابد من الاستجابة السريعة ودعم عملية التواصل ما بين المريض والطبيب بالشكل الذي يرضي الزبائن (المرضى) ويلبي احتياجاتهم .



قائمة المصادر :

1. البياتي, محمود مهدي , (2005) . تحليل البيانات الاحصائية باستخدام البرنامج الاحصائي (SPSS) معالجة البيانات مع اختبار شروط التحليل وتفسير النتائج , الطبعة الاولى , دار الحامد للنشر والتوزيع, الاردن , عمان .
2. بن هويميل , ابتسام ناصر , (2013) المنهج التجاري (المهيدى, المثالى , شبه التجارى), رسالة ماجستير / كلية العلوم الاجتماعية/ قسم الادارة والتخطيط التربوي / جامعة الامام محمد بن سعود/ الرياض.
3. قديلجي, عامر ابراهيم,(1999) , البحث العلمي واستخدام المصادر, عمان , دار اليازوري العلمية .
4. Bellou ,Victoria & Andronikidis, Andreas(2008), The impact of internal service quality on customer service behavior, Evidence from the banking sector, International Journal of Quality &Reliability Management, Vol. 25 No. 9, pp. 943-954.
5. Bowen ,John & Ford,Robert C. ,(2004), What experts say about managing hospitality service delivery systems, International Journal of Contemporary Hospitality Management , Vol. 16 · No. 7 , · pp. 394-401.
6. Castro, Carmen Barroso, Armario, Enrique Martín & del Río, María Elena Sánchez ,(2005), Consequences of market orientation for customers and employees, European Journal of Marketing, Vol. 39 No. 5/6, pp. 646-675.
7. Chahal,Hardeep (2010),Two component customer relationship management model for healthcare services, Managing Service Quality, Vol. 20 No. 4, pp. 343-365.
8. Daniel ,Kerry & Darby, David N.,(1997), A dual perspective of customer orientation: a modification, extension and application of SOCO scale, International Journal of Service Industry Management, Vol.8, No.2, pp:131-147.
9. Dean ,Alison M., (2004) , Links between organisational and customer variables in service delivery, Evidence, contradictions and challenges, International Journal of Service Industry Management, Vol. 15 No. 4, pp. 332-350.
10. Dimitriades,Zoe S ,(2007),The influence of service climate and job involvement on customer-oriented organizational citizenship behavior in Greek service organizations: a survey, Employee Relations journal Vol. 29 No. 5, pp. 469-491.
11. Frimpong, Kwabena & Wilson,Alan,(2012), Measuring Service Orientation of Service Delivery Employees, The 12th International Research Conference in Service Management , 29 May – 1 June 2012, France .
12. Gheysari ,Hamed , Roghanian ,Parastoo , Kamali ,Seyed Saadat & Mousavi, Seyed Bahaedin , (2013), The Landscape of Service Orientation in Banking Industry , International Journal of Fundamental Psychology and Social Science ,Vol.3, No.4, pp.51-58.
13. Gonzalez ,Jose' Varela & Garazo,Teresa García ,(2006),Structural relationships between organizational service orientation, contact employee job satisfaction and citizenship behavior,International Journal of Service Industry Management, Vol. 17 No. 1, pp. 23-50.
14. Gronroos ,Christian,(1994), From Scientific Management to service Management: A Management perspective for the Age of Service Competition, International Journal of Service Industry Management, Vol. 5 No. 1, pp. 5-20.



15. Gummesson, Evert (1994) "Service Management: An Evaluation and the Future", International Journal of Service Industry Management, Vol. 5 No. 1, pp.77 - 96
16. Hellstrōm,Andreas , Lifvergren ,Svante & Quist, Johan (2010),Process management in healthcare: investigating why it's easier said than done, Journal of Manufacturing Technology Management, Vol. 21 No. 4, pp. 499-511.
17. Johnston, Robert,(1994) , Operations: From Factory to Service Management, International Journal of Service Industry Management, Vol. 5 No. 1,, pp. 49-63.
18. Johnston,Robert & Clark, Graham,(2005), Service Operations Management: Improving Service Delivery, Second edition, Pearson Education Limited,England.
19. Johnston,Robert,(2005), Service Operations Management: from the roots up, International Journal of Operations & Production Management,Vol.25, No.12, pp.1298-1308.
20. Lee,Yong-Ki, Nam, Jung-Heon , Park,Dae-Hwan & Lee, Kyung Ah (2006), What factors influence customer-oriented prosocial behavior of customer-contact employees?, Journal of Services Marketing, Vol.20,No.4,pp.251–264.
21. Liang ,Rong-Da, Tseng,Hsing-chau & Lee,Yun-Chen,(2010), Impact of Service Orientation on Frontline Employee Service Performance and Consumer Response, International Journal of Marketing Studies ,Vol. 2, No. 2, pp.67-74.
22. Luk,Sherriff T.K., Lu,Ken & Liu,Ben(2013),SERV*OR_IN China: testing the effect of service Orientation on service skills performance, Journal of Services Marketing, vol.27,No.1, pp. 25-39.
23. Lynn, Monty L., Lytle, Richard S. and Bobek, Samo ,(2000), Service orientation in transitional markets:does it matter?, European Journal of Marketing, Vol. 34 No. 3/4, pp. 279-298.
24. Lytle ,Richard S. and Timmerman, John E.(2006), Service orientation and performance:an organizational perspective,Journal of Services Marketing, vol.20,No.2, pp. 136–147.
25. Negi ,Rakshit & Ketema, Eyob,(2013), Customer-Perceived Relationship Quality and Satisfaction: A Case of Ethiopian Telecommunication Corporation, African Journal of Economic and Management Studies, Vol. 4 Iss: 1, pp.109 – 121.
26. Nordgren, Lars,(2011), Healthcare matching: conditions for developing a new service system, International Journal of Quality and Service Sciences, Vol. 3 No. 3, pp. 304-318.
27. Oliveira, Pedro & Roth, Aleda V.,(2012), Service orientation:the derivation of underlying constructs and measures, International Journal of Operations & Production Management, Vol. 32 No. 2, pp. 156-190.
28. Petrović, Marko D , Đeri, Lukrecija , Marković, Jelica J. , Galamboš ,Adam , Galamboš, Tamaš & Jovičić, Ana(2013),Educational Level Differences in Job Satisfaction and Service Orientation: Case of Hotels in Novi Sad (Serbia), International Journal of Business Tourism and Applied Sciences Vol.1 No.2 ,pp.21-29.
29. Svensson, Gōran,(2006),New aspects of research into service encounters and service quality, International Journal of Service Industry Management, Vol. 17 No. 3, pp. 245-257.
30. Voss,Chris, (1992),Applying Service Concepts in Manufacturing, International Journal of Operations & Production Management, vol.12,No.4, pp. 93-99.



Measuring Service Delivery Orientation For Doctor and patients

Perspective Experimental Study in Numan General Hospital

Abstract:

This research aims to Measurement provide the service from Two perspectives The first perspective Service Provider (doctors) and the second recipient of the service (patients) in Numan General Hospital, and represented the research problem in perceptions of medical staff in the hospital assigned to them responsibility by providing superior services satisfy customers, and how they maintained ready to assist customers and provide services that exceed their perceptions of these services through the use of the developer scale by (Frimpong and Wilson, 2012), includes orientation to provide the service scale four dimensions (Internal cooperative behaviors, service Competence, Service Responsiveness and Enhanced service) and includes doctors perspective Scale (22) items and scale customers perspective (patients) (16) items, and research involved doctors and by 54 doctors from various disciplines and (209) of customers (patients) Recumbent to the hospital, were verified validity and reliability of the scale, and used several methods Statistical to get the results such as ((Factor Analysis) and test (Mann - Whitney) of the differences moral using statistical software (SPSS) version twenty one, and research found several conclusions including the existence of significant differences for more than a dimension of orientation scale to provide the service (Internal cooperative behaviors, service Competence, Enhanced service), suggesting that the customer perspective to go to provide the service Alien from doctors for the same dimensional perspective, this confirms that the perceptions of customer service did not match with what is offered in the hospital, and recommended Find the need to address the opinions of the customers (patients) in the evaluation of the quality of services being provided give clearer indications of the level of the provider of services, since it is not clear dramatically this level of recognition without the opinion of service recipients and their conviction that these services had met the needs and perceptions about the service you wish to receive it.

Key words: Service orientation, Provide service, Scale of Orientation to provide the service .

لبو