

الأجور والحوافز وتأثيرها على معدل دوران العمل "حالة تطبيقية في الشركة العامة للصناعات التسجيلية"

خولة عبد الحميد محمد

المعهد التقني - بابل

المقدمة

معدل دوران العمل هو عدد حارات المقصان عن الوظيفة خلال فترة معينة غالباً ما تكون سنة، وبشكل عامه يشير لمفهوم معنويات العاملين وعدم استقراره في العمل وما لذلك من نتائج خطيرة على جهود العمل بحسباً عن تحصيلها للمشروع بتكليف باهظة.

وتوالى انارتفاع معدل دوران العمل الذي تعاني منه أغلب الشركات يرجع إلى عدم رضاء العاملين الذين يبركون الخدمة عن ظروف العمل غير مناسبة من ناحية التسوية أو ساعات العمل، وقد يرجع عدم رضاءهم إلى نظام الحوافز المستخدم في الشركة أو عدم رضاءهم عن سياسة الأجور المتبعة والتي قد لا يطبق مبدأ مساواة الأجر على قدر العمل أو تساوي أجور الأعمال المتباينة في مستوى المسؤوليتها ومستوليتها وقد يرجع عدم رضاءهم إلى إهانة سياسة الترقى لعامل الكفاءة وغير ذلك من الأسباب.

استنتج مما نقدم أن العنصر البشري يمثل أهم عناصر الإنتاج الذي يجب الاهتمام بهم لأنهم ثروة بشرية إنتاجية، وهم السازج والمحوج له في عوامل الإنتاج الذي يجب أن تعمل جميع الشركات على توفير جميع التزaroت الاقتصادية والإجتماعية والتفسية التي تسهم في الحفاظ على كل ما يعطى ملائتهم أو يزيد في راحتهم وإدراكهم للعمل.

١- بنية البحث : وتضمن ما يلي:

١-١ مشكلة وهدف البحث

يراجعه أغلب الشركات في الوقت الحاضر مشكلات معقدة فرضتها التطورات الكبيرة والمستمرة في جميع المجالات العلمية والتكنولوجية ولعل أبرز هذه المشكلات هي ارتفاع معدل دوران العمل أي كثرة عدد الإنتقالات والإحالات على التقاعد وترك العمل من قبل أغلب موظفي الدولة وفي كافة الوزارات نذكر أعلاه مسؤولي الأجور والحوافز التي لا تقي لسد متطلبات الحياة الأساسية.

إن الهدف الأساسي من هذا البحث هو اكتشاف أحد من هذه الظواهر من خلال دراسة الأسباب التي وراءها ووضع العلاج اللازم لها وقد تبين أن السبب الرئيسي لهذه المشكلة هي الأجور والحوافز لهذا تطرق البحث لدرستها لاحقاً.

١-٢ غاية البحث

لأجل تحقيق هدف البحث تم اختيار الشركة العامة للصناعات التسجيلية لكونها من الشركات الكبيرة في محافظة بابل وكثرة عدد العاملين فيها حيث بلغ العدد الإجمالي لهم من إداريين وفنيين وإناجيين حوالي ٢٧٠٠ شخص نهاية سنة البحث ٢٠٠١ وقد بلغ عدد التاركين فيها حوالي ٥٠٠ شخص من بينهم وتقاعد ... الخ.

ونعرض دراسة انشئناها تم تحديد مدة البحث بعشرة سنوات تبدأ من ١٩٩٢ ولغاية ٢٠٠١ ،
أما الأساليب المتبعه في البحث فقد تم جمع البيانات والمعلومات من مصادرها المباشرة سواء تعنى الأسر
برؤساء الأقسام أو العاملين ، ثم الإطلاع على سجلات الشركة في قسم الأفراد والمالية والتاليف ، كما تم
الاستناد على بعض المصادر العربية والأجنبية لتوضيح مفهوم وأهمية الأجر و الحوافز ، كما تم الإطلاع على

سيأخذ البحث سبيلاً يناسب ونوع النتائج التي توصل إليها بحيث يمكن الإحاطة بأفكاره الأساسية حين

طريق التقسيم الثاني لمحاذير

أبو نصر الذهبي النجاشي.

ثانياً: الإطار التطبيقي.

ثالثاً: الاستنتاجات والتوصيات

أولاً: الأطار النظري ... وشمل ما يلي:

١- تأسيس مختصة عن واقع الشركة العامة للصناعات النسيجية.

بتاريخ ١٥/١٠/١٩٦٧ تأسست المنشأة العامة للتنسج الناعم في الحلة ، التي كانت تضم مصنعين للنسج الحلة وموحوب قرار مجلس قيادة الثورة المرقم ٤٥٣ في ٢٩/٦/١٩٨٧ تم دمج المنشأة العامة لصناعة الحرير في المسدة مع المنشأة العامة للتنسج الناعم في الحلة وتحت إسم الشركة العامة لصناعات التنسجية وتكون هذه الشركة ككل من مصانعهن.

أ. معهم النسب انتقاماً لذلة الحريرية والمخولة بتبوليسنر.

بـ- سعى إلى التدفئة والحاكمية في بيتهـ- السرير والمطبخ والملايمـ.

نستخرج هذه النتيجة، مخصوصيات نقل للعاملين ، وتعطى حرايز مادية وعينية لقوى العاملة فيها كما فيما ذكرت شكل ونذير لمنتسبيها.

٢ - الإطار النظري

لعل أهم سبب لارتفاع معدل دوران العمل هو الأجر ذلك أظهرت النتائج خمسة بحوث قام بها (Kerr و W.A. Kerr) أن ٢٦٪ من أسباب لارتفاع معدل دوران العمل ترجع إلى الأجر وحده وترجع ١٠٪ من الأسباب إلى فلة فردية الترقية و ١٨٪ إلى طبيعة العمل نفسه، وهناك أسباب أخرى ترجع إلى نظام المكافآت المستخدمة في الشركة.

اللآخر يعتبر أحد الحواجز الأساسية والمهمة في تحفيز العاملين فهو قادر على إثياع الحاجات الذهنية لدى العاملين، كما أنه يبعث الأمل والطمأنينة في نفس العاملين.

وتحاول المخاطر أيضاً في استخدام الأفراد بشكل كفؤ أو فعال ولا سيما بالنسبة للشركات في الأفكار التي تعاني من نقص في التمويل العالمي في بعض الإختصاصات أو الشركات التي تعاني من ارتفاع معدل شراء العمل حيث إنها القوة التي تعمل على إثارة القوة الحركية في الإنسان وتؤثر في سلوكه.^٣

التأثير في الصناعة - د. عادل حسن - مركز الكتب الثقافية - بيروت - ١٩٥٨ ص ٤٣٩

^٢ ملادي، ابوزيد - د. شهق ناجي - دار الفي للنشر ، ١٩٨٦ ، ص ١٠٠.

¹Dalrymple, Douglast J., Sales Management: Concepts and Cases, New York, John Wiley and Sons, Inc., 1982.

ثانياً: الجانب التطبيقي

يشمل تبحث دراسة معدل دوران العمل خلال سنوات البحث ويكون ملاحظة حركة تقوة العاملة في

الشركة من خلال الجدول التالي:

جدول رقم (١) يوضح حركة القوة العاملة

النسبة	المخدمين	المشغوفون	الفعلي	حركة انتهاء العملة	الملاحظات
				(المسعفون-الفعلى)	
٩٩٩	٢٨٨١	٢٠٠	١٩٢١	٧٩	٦٥٠ تاركي عمل و ١٩ شخص اجازة وخدمة احتفاظ
٩٩٦	٢٨١٧	٢٢٦٧	٢٢٤٥	٢٢	٦٥٠ تاركي عمل و ٢ اجازة وتقاعد
٩٩٣	٢٤١٣	٢٣٢٦	٢٢٤٢	٨١	٦٥٠ تاركي عمل و ٤٠ اجازة وخدمة احتفاظ
٩٩٢	٢٧٢١	٢٦١٩	٢٥٦١	٥٨	٦٥٠ تاركي عمل و ٢٨ اجازة ، تقاعد ، خدمة احتفاظ
٩٩٥	٢٩٣٨	٢٦٣٠	٢٥٩٥	٣٥	٦٥٠ تاركي عمل و ٢١ اجازة ، تقاعد ، احتفاظ
٩٩٦	٢٦٣٣	٢٣٢٠	٢٢٨٩	٣١	٦٥٠ تاركي عمل ١٢ اجازة ، تقاعد
٩٩٧	٢٦٣٠	٢٥٣٥	٢٤١٧	١١٨	٦٣٠ تاركي عمل و ٢٥ اجازة ، تقاعد ، احتفاظ
٩٩٨					ملاحظة: جدول رقم (٢) سجلات الشركة - قسم الأفراد

و عند تحليل الجدول انسابيك نلاحظ ان سنة ٩٩٩ تمثل أعلى نسبة لتاركي العمل حيث بلغ عددهم ٧٠ شخص و كان أغلبهم من النساء في الشركة و تأسس سنة ٩٨٢ بالمرتبة الثانية حيث يبلغ عددهم ٦٠ منتسباً و كان أنتظام من المعينين حديثاً ومن ذوي الخبرة والشهادة ، بم بعدها اتسوات ٩٤ ن ٩٤ ، ٩٣ ، ٩٥ ، ٩٧ ، ٩٢ ، ٩١ ، ٩٠ وأخيراً ٩٩٦ . و عند دراسة الأسباب في جميع اتسوات نلاحظ ان عامل الأجر يأخذ نسبة كبيرة منها بحسب إختلاف مستوى الأذور في الشركة . كما أكد بعض العاملين ان نظام الحوافز المستخدم في الشركة أنه يزيد بحسب المطلوب . أما بالنسبة لظروف العمل فقد أخذت نسبة قليلة من أسباب ترك العمل . لما تطرأ على دراسة نظام الأجر و الحوافز في الشركة.

مستوى الأجر في شركة البحث

يتم إحساس الأجر الشهري على أساس الزمن أي ساعات العمل والتي تبدأ من الساعة السابعة ونهاية السابعة الثالثة ظهراً ويمكن معرفة مقدار الأجر الشهري الذي يتضمنه العامل من خلال الجدول التالي:

جدول رقم (٢) يوضح مستوى الأجر الشهري للعامل الواحد بالدينار

النسبة	موظفي إداري	موظفو إنتاج	الملاحظات
٩٩٢	٣٠٠	٤٠٠	بضمها بدل النقل البالغة ٣٠ دينار
٩٩٣	٦٠٠	٨٠٠	بضمها بدل النقل البالغة ٣٠ دينار
٩٩٤	١٠٠	١٢٠٠	بضمها بدل النقل وهي ١٠٠ دينار
٩٩٥	٣٠٠	٣٢٠٠	بضمها المخصصات التعويضية البالغة ٢٠٠ دينار
٩٩٦	٤٥٠	٤٧٠٠	بضمها المخصصات التعويضية البالغة ٢٠٠ دينار
٩٩٧	٧٥٠	٧٧٠٠	بضمها بدل النقل البالغة ٥٠٠ دينار
٩٩٨	٧٥٠	١٥٠٠	العيت بدل النقل وأصبح النقل مجاناً

ملاحظة: جدول رقم (٢) سجلات الشركة - قسم المالية

نستنتج من الجدول أعلاه إن الأمر ثابت لا يتغير بتغير كمية الإنتاج وبالرغم من المزايا التي يتحققها هذا النوع من الأجر لكنه لا يعتبر حافزاً لزيادة الإنتاج وتحسين دخل الفرد، في حين ألغت الشركة عن استخدام نظام الأجر بالإنتاج الذي يعتبر من الأنظمة الأكثر نجاحاً في الشركات والمصانع الإنتاجية كما أنه يناسب الأعمال التكرارية التمطحية كما هو الحال في واقع عمل الشركة.

- الحوافز المستخدمة في الشركة

تم الإطلاع على نظام الحوافز السابق حيث كان يحتسب على أساس الراتب الأساسي وفقاً لقوانين الوزارة مع تحدث نسبة لا يتجاوزها الحافز وهي ١٧٪ من الراتب الأساسي، وإن نظام الحوافز في الشركة يعتمد على توزيع المزايا التصعيمية أي يتم تحديد نسبة تلحد الأذون لإنفاق هي ٧٧٪ ما زاد عدماً يستحق العامل حافز، أما نظام الحوافز الحالي فقد استخدمت الشركة حافز عالي هو توزيع القماش على المنتسين ويحرم منه في حالة غياب الشخص حتى ل يوم واحد أو إجازة أكثر من ٥ أيام، ويتم توزيعه على أساس النفاذ و الفئات كما موضح في الجدول التالي الذي حمل به لغاية عام ١٩٩٩.

جدول رقم (٣) يوضح نوع الفئه ونقطتها وعدد الأمتار

الفئه	النقطه	عدد النقاط	القماش بالأمتار	الصلاحات
الأولى	النقطه الأولى	٨	٦٠	
الثانية	النقطه الثانية	٧	٥٥	
الثالثة	النقطه الثالثة	٦	٥٠	
الرابعة	بالنسبة للنقطه الأولى	٥	٤٥	
الخامسة	ليست ثالثة إنما يتعذر ذلك	٤	٤٠	
السادسة	حجم الإنتاج ونوعه	٣	٣٥	
السابعة		٢	٣٠	
الثامنة		١	٢٥	

ملاحظة: جدول رقم (٣) سجلات الشركة - قسم التخطيط والتكتلية -

في الجدول السابق يتم إحتساب النقاط وفقاً لأسس معينة منها: المركز القيادي ن دوره في العملية الإنتاجية ، التحصيل الدراسي ، عدد سنوات الخدمة.

ومن تحويل الجدول السابق نتوصل أن أكثر الفئات المتضررة هم العمال الذين لا يمتلكون مركز قيادي ولا تحصيل علمي مما يؤدي إلى رفع نسبة تاركي العمل.

أما نظام الحوافز الجديد المستبع في الشركة فقد ألغى توزيع القماش نهائياً وأعتمد على منح الحوافز المادية والتي تمثل نسبة من الأرباح السنوية بالإضافة إلى الحوافز السنوية والتي تأخذ كنسبة من الأرباح السنوية والتي تعتمد على خط التسويق البائع لهذا العام ٢٠٠١ ٧٣٪ ما زاد عنه يمنح حوافز وهذه المسنة ليست ثابتة وإنما تتغير حسب الإنتاج لكل سنة على ضوء نظام الحوافز الجديد يمكن ملاحظة حركة السوق العمالة لأحد أشهر عام ٢٠٠١

دوران العمل في ٢٠٠١/٣/٣١

المصدق	المشغول	الشاغر	الفعل	عسكري	أمومة
٢٩٣٢	٢٧٥٧	١٤٥	٢٦٧٨	٦	١١٠

٢	لا يوجد	٣٠ شخص	١	١	تاركي العمل	إستقالة	٤
					إعادة تعيين	تعيين جديد	

مهمکن: حسن احمدی، تزار گین حلال، سال ۲۰۰۱ بـ الاتـ:

٨	أشخاص	كالون (تناثي)
٤	شخص	شباط
٣٠	شخص	اذار
١٨	شخص	نيسان
٢٠	شخص	مايو
٢٨	شخص	حزيران

و بعد تقييم نظام الحواجز الجديد نلاحظ ان عام ٢٠٠١ ملت أعلى نسبة لتاركي العمل حيث بلغ ٦٣٪ و ذلك بسبب ارتفاع الزيادة السوية نظراً لعزز السوق بالأقمشة العربية والأجنبية وأنه ذلك ان ١١٨ شخص

النحو و الصيغ

- ٢- يمكن الاستفادة من مخلفات الإنتاج وتوزيعها على العاملين كحاافز عيني مع مراعاة أن تكون هذه المخلفات بنساب محدودة كي لا تغري العامل للنسعي لزيادتها.
- ٣- بالنسبة للأرباح السنوية التي تعتمد على خط الشروع غالباً ما يكون مرتفع قد يصل إلى ٨٠% نسبه نوع من السلبية لأنه يسبب فنوف الحصار هناك عدد من المكائن معطلة يجب أن تؤخذ بنظر الاعتبار.
- ٤- يجب تحسين نوعية القماش وذلك باستخدام المواد الأولى من الدرجة الأولى لتميزها عن السلع المزيفة الموجودة في الأسواق وبالتالي زيادة مبيعات الشركة وزيادة أرباحها.

المصادر

- ١- زكي محمود هاشم ، "الاتجاهات الحديثة في الإدارة والعلاقات الإنسانية".
- ٢- غانم فرجان موسى ، "إدارة المبيعات والأعلان".
- ٣- د. خليل الشمام ، "مبادئ إدارة الأعمال".
- ٤- د. أحمد زكي دوي ، "حوافز العمل" مجلة دراسات عمالية.
- ٥- Daltrymples, Douglas J., Sales Management: Concepts and Cases. New York, John Wiley and Sons, Inc., 1982.
- ٦- Hodgetts, Richard M., Modern Human Relations, New York, The Dryden Press, 1980.

٧- سمات الشركة:

- قسم الأفراد.
- قسم التخطيط.
- قسم المالي.