



AL-NAHRAIN UNIVERSITY
COLLEGE OF LAW



ISSN:3006- 0605

DOI:10.58255

مجلة النهرين للعلوم القانونية

العدد: ٢ المجلد: ٢٦ كانون الثاني ٢٠٢٤

Received:31/11/2023

Accepted: 1/3/2024

Published: 1/4/2024



This work is licensed under a [Creative Commons Attribution-NonCommercial 4.0 International \(CC BY-NC 4.0\)](https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/)

The impact of the Corona pandemic on the implementation of commercial contracts

Dr. Mohammed Amer Shangar

Faculty of Law / Al-Bayan University

abstract

Positive legislation has been keen to apply contractual balance between the parties to the contractual relationship in all financial transactions, so that the interests of all parties are taken into account, and among these contracts are commercial contracts, which include the contracting contract, the supply contract, the lease contract, and all contracts dealt with between individuals and institutions. The principle of contractual balance and achieving justice is an authentic principle in various positive legislations, and these legislations have been interested in setting the necessary controls to establish this principle from the creation of the contract to its end; Contractual balance is a basic building block for building contractual justice; to perform its function in protecting the weak party in the contract; However, exceptional emergency circumstances or a pandemic may occur that cast their shadows on the contractual process; such as the Corona pandemic, which affected all economic, social and political activities; The Corona pandemic appeared in all countries of the world in late 2019, which prompted the governments of those countries to take precautionary measures to confront this dangerous epidemic, as shops were closed, a curfew was activated, and land, air and sea transport was banned, which led many companies to lay off a large number of their employees to face economic losses as a result of the precautionary measures due to the Corona pandemic (Covid 19)

أثر جائحة كورونا على تنفيذ العقود التجارية

د. محمد عامر شنجار

كلية القانون / جامعة البیان

Mohammed.amer@albayan.edu.iq

٧٧٠٢٦٣٤٨٠٩

المقدمة

حرصت التشريعات الوضعية على تطبيق التوازن العقدي بين أطراف العلاقة التعاقدية في المعاملات المالية جميعها، بحيث يتم مراعاة مصلحة جميع الأطراف، ومن هذه العقود؛ العقود التجارية والتي تتضمن عقد المقاوله وعقد التوريد وعقد الإجارة، وجميع العقود المتعامل بها بين الأشخاص والمؤسسات.

ويعد مبدأ التوازن العقدي، وتحقيق العدالة مبدأ أصيل في التشريعات الوضعية المختلفة، وقد اهتمت تلك التشريعات بوضع الضوابط اللازمة لإيجاد هذا المبدأ منذ إنشاء العقد إلى منتهاه؛ فالتوازن العقدي لبنة أساسية لبناء العدالة التعاقدية؛ ليقوم بوظيفته في حماية الطرف الضعيف في العقد؛ لكن قد تحدث ظروف استثنائية طارئة أو جائحة ترمي بظلالها على العملية التعاقدية؛ كجائحة كورونا التي أثرت على جميع الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية والسياسية؛ حيث ظهرت جائحة كورونا في جميع دول العالم في أواخر عام ٢٠١٩م، مما دفع حكومات تلك الدول للقيام بإجراءات احترازية لمواجهة هذا الوباء الخطير، حيث أغلقت المحال التجارية، وتفعيل حظر التجول، وحظر النقل البري والجوي والبحري، مما أدى إلى إقدام الكثير من الشركات إلى تسريح عدد كبير من موظفيها لمواجهة الخسائر الاقتصادية نتيجة للإجراءات الاحترازية بسبب جائحة كورونا (كوفيد ١٩).

ومما لا شك فيه أن هذه الجائحة قد أثرت تأثيراً مباشراً على الشركات والأنشطة التجارية عموماً وقد تصل في بعض الأحوال إلى إفلاس كثير من الشركات والمؤسسات التجارية الصغيرة والمتوسطة؛ لعدم قدرتها على تحمل إغلاق أنشطتها مدة طويلة، حيث توقفت عجلة الحياة من أجل الوقاية من هذا الوباء والحد من انتشاره، مما أثر على حركة الاستيراد والتوريد، وهذا سيتبعه حتماً آثار قانونية عديدة، متمثلة في دعاوى فسخ أو دعاوى تعويضات؛ بسبب عدم قدرة تلك الشركات على الوفاء بالتزاماتها التعاقدية؛ نتيجة الإغلاق القسري لتلك الأنشطة، أو على الأقل جعل ممارساتهم للأنشطة مرهقا، وذا تكلفة اقتصادية أعلى مما جعل تنفيذ الالتزامات التعاقدية مرهقا أو مستحيلا.

مما أدى إلى اهتمام فقهاء القانون في الأخذ بنظريتي القوة القاهرة والظروف الطارئة وذلك لمعالجة الخلل الحاصل في التوازن الاقتصادي في العقد، وتحقيق العدل والمساواة بين أطراف العقد. بينما هناك بعض العقود لم تتأثر بجائحة كورونا، بل شهدت انتشاراً وترويحاً لأنشطتها وهي التجارة الالكترونية (المعاملات المالية الرقمية)، فتلك التجارة لم تتأثر بما تأثرت به باقي المجالات التجارية، وبالتالي لم تشهد نزاعات أو دعاوى قضائية بخصوص تلك العقود.

ونتيجة لما كان لفيروس كورونا تأثير في اختلال التوازن العقدي في العقود التجارية، ولما أثر من تساؤلات عن مدى اعتبار جائحة فيروس كورونا قوة قاهرة أم لا، وما هي آثار ذلك على العقود التجارية؟ وما مدى قبول المحاكم لاعتبار هذه الجائحة إحدى صور القوة القاهرة التي يفسخ بها العقد، من عدمه؟ وللبحث عن معالجة الآثار التي خلفتها جائحة كورونا على العقود التجارية، وللدرد على تلك التساؤلات جاءت الحاجة لدراسة موضوع أثر جائحة كورونا على العقود التجارية.

أولاً: أهمية الدراسة.

تحتل هذه الدراسة بأهمية نظراً لتناولها فروع القضاء المتنوعة كالقانون المدني والقانون التجاري والإداري، وأيضاً تناولها تأثير جائحة كورونا على الالتزامات التعاقدية ودور القضاء في معالجة تلك الآثار على العقود التجارية، بالإضافة إلى حادثة الموضوع ونقص الأبحاث العلمية المتخصصة فيه، وبالتالي معرفة مدى تأثير جائحة كورونا على العلاقات التعاقدية، وتحديد الطبيعة القانونية لجائحة كورونا في ضوء نظريتي القوة القاهرة والظروف الطارئة.

ثانياً: إشكاليات الدراسة.

تتلخص إشكالية البحث حول إمكانية تحقيق التوازن بين طرفي العقد في الحالات الطارئة، والتي قد ينتج عنها توقف حركة الاقتصاد، وإفلاس العديد من المؤسسات (١).

مما أدى لتكثيف جهود فقهاء القانون لمعالجة اختلال الالتزامات التعاقدية، وتطبيق نظرية القوة القاهرة أو نظرية الظروف الطارئة عند التراخي في تنفيذ العقود في حالة حدوث الجائحة، ودور التشريعات والقضاء في معالجة تلك الآثار على العقود التجارية، وكيفية تطبيق السلطات المخولة قانوناً للقاضي وأطراف التعاقد في إمكانية تعديل العقد أو الفسخ كاستثناء على مبدأ العقد شريعت المتعاقدين.

ثالثاً: تساؤلات الدراسة.

هناك العديد من التساؤلات التي تواردت لدى ذهن الباحث قبل البحث والدراسة في هذا الموضوع ومنها:

- ١- ما هي الأوبئة، والفرق بين الوباء والجائحة؟ وهل يعتبر فيروس كورونا وباء أم جائحة؟
- ٢- ما طبيعة العقود التجارية؟ وكيف تأثرت بحدوث جائحة كورونا؟ وهل هناك عقود لم تتأثر بالجائحة؟
- ٣- ما هي شروط القوة القاهرة والظروف الطارئة، ومدى تكييف وباء كورونا كقوة قاهرة أو ظرف طارئ؟
- ٤- ما هو دور التشريع والقضاء في معالجة آثار جائحة كورونا على العقود التجارية؟
- ٥- ما هي القوانين التي يتم فيها فسخ العقد، والظروف التي يتم فيها تعديله في ظل جائحة كورونا؟
- ٦- هل فقهاء القانون استطاعوا معالجة اختلال الالتزامات التعاقدية الناتجة عن أزمة كورونا؟

رابعاً: أهداف الدراسة. تهدف الدراسة إلى تحقيق ما يلي:

- ١- دراسة جائحة كورونا وتأثيرها على العقود التجارية، ومحاولة إيجاد حلول مناسبة لبعض آثار هذه الجائحة على الالتزامات التعاقدية من خلال دراسة نصوص القانون المدني العراقي.
- ٢- تحديد السلطات التي يتمتع بها القاضي والأطراف المتعاقدة في مواجهة آثار الفيروس على العلاقات التعاقدية.
- ٣- إمكانية التكييف القانوني لجائحة كورونا بين أحكام نظرية القوة القاهرة ونظرية الظروف الطارئة باعتبارهما سبباً أجنبياً يخل بتنفيذ العقود التجارية.

(١) شوقي إبراهيم علام، تأصيل فقه الطوارئ، بحث منشور بمجلة دار الإفتاء المصرية، العدد الثالث والأربعون، ٢٠٢٠م، ص ٣٤.

٤- معالجة الحلول القانونية والتي تنتجها الأنظمة القانونية المقارنة، لمواجهة آثار الأوبئة والجوائح على العقود التجارية باعتبارها وقائع مادية وليست بالنازلة الجديدة على المعاملات التجارية.

٥- تناول تشريعات الدول التي اجتازت آثار جائحة كورونا ؟ ودراسة الإجراءات التي أتبعها لحلها.

خامساً: منهج الدراسة.

لإعداد هذه الدراسة يتطلب استخدام المنهجين الوصفي والتحليلي، وذلك لوصف حالات النزاع الناتجة عن الإخلال بالالتزامات التعاقدية الناتجة عن تفشي جائحة كورونا، وما ترتب عليها من دعاوى قضائية نتيجة التراخي في تنفيذ العقود، كما يتم تسليط الضوء على النظام القانوني الذي يمكن اعتماده من قبل المدين المتضرر من الجائحة، أما المنهج التحليلي فيستخدم للتدقيق والتحقق لجميع القرارات والتطبيقات القانونية المتبعة لتكييف جائحة كورونا كقوة قاهرة أو ظرف طارئ، وتحليل الأحكام القضائية الواردة لهذا الشأن.

سادساً: خطة الدراسة. يتم تقسيم البحث إلى مقدمة وفصلين وخاتمة.

المقدمة: وتتضمن أهمية الموضوع وأهدافه والإشكالية، والمنهج المستخدم للبحث في هذا الموضوع.

المبحث الأول: التكيف القانوني لجائحة كورونا تطبيقاً على نظرية الظروف الطارئة والقوة القاهرة.

المطلب الأول: المقصود بالجائحة والعقود المتأثرة بجائحة كورونا.

المطلب الثاني: تكيف جائحة كورونا على نظرية الظروف الطارئة والقوة القاهرة.

المبحث الثاني: الوسائل الإجرائية لمعالجة اختلال الالتزامات التعاقدية في ظل جائحة كورونا.

المطلب الأول: وسائل معالجة اختلال الالتزامات التعاقدية في ظل جائحة كورونا.

المطلب الثاني: أثر جائحة كورونا على العقود متراخية التنفيذ وعقود المعاملات الإلكترونية.

الخاتمة: وتشتمل على أهم النتائج والتوصيات.

المبحث الأول

التكييف القانوني لجائحة كورونا

تطبيقاً على نظرية الظروف الطارئة والقوة القاهرة

نتناول في هذا المبحث تعريف الوباء والمقصود بالجائحة وهل فيروس كورونا وباء أم جائحة، ونتناول صفات العقود التجارية بنوعها (العقود المستمرة، والعقود الفورية المؤجلة للتنفيذ) والتي تأثرت بتلك الفيروس، وتتضمن صفات تلك العقود مثل التراخي في التنفيذ، وأن يكون العقد محدد، وأيضاً اللزوم في العقد، وسوف نتناول ذلك فيما يلي.

المطلب الأول

المقصود بالجائحة والعقود المتأثرة بجائحة كورونا.

أولاً: تعريف جائحة كورونا.

الجائحة في اللغة تعني الشدة، والنازلة العظيمة التي تجتاح المال من فتنة، وكل ما استأصله: فقد جاحه واجتاحه، وجاح الله ماله وأجاحه، أي أهلكه بالجائحة، وهي سنة جائحة: جذبة، وأصل الجائحة: السنة الشديدة تجتاح الأموال، ثم يقال: اجتاح العدو مال فلان إذا أتى عليه، وهي مأخوذة من الجوح وهو: الاستئصال والهلاك^(١).

والجائحة هي المصيبة تحل بالرجل في ماله فتجتاحه كله، والجائحة تكون بالبرد يقع من السماء إذا عظم حجمه فكثير ضرره، وتكون بالبرد والحر المحرق المفرط حتى يفسد الثمر^(٢).

وجائحة كورونا هي فصيلة واسعة الانتشار معروفة بأنها تسبب أمراضاً تتراوح ما بين نزلات البرد الشائعة إلى الاعتلالات الأشد وطأة مثل متلازمة الشرق الأوسط التنفسية ومتلازمة "الالتهاب الرئوي الحاد (السارس)"^(٣).

ويطلق عليه مرض الفيروس التاجي، المعروف اختصاراً كوفيد ١٩، والمعروف أيضاً باسم جائحة فيروس كورونا، حيث أعلنت منظمة الصحة العالمية رسمياً أن هذا الوباء جائحة عالمية في ١١ مارس ٢٠٢٠م.

وهو عبارة عن التهاب في الجهاز التنفسي يسببه فيروس تاجي مرتبط بالمتلازمة التنفسية الحادة الشديدة ويظن أن الفيروس حيواني المنشأ في الأصل، ولكن الحيوان الخازن غير معروف حتى الآن بشكل مؤكد^(٤).

أما تعريف الجائحة في القانون: هو القوة القاهرة، والفقهاء يطلقون عليها الآفة السماوية^(٥).

ثانياً: العقود المتأثرة بجائحة كورونا.

هناك صفات لا بد من توافرها في العقود التي تكون محلاً لتأثير جائحة كورونا على التزامات المتعاقدين بها وهي:

١- **التراخي في التنفيذ:** ويقصد بالتراخي في التنفيذ أن يكون هناك فترة زمنية بين إبرام العقد وتنفيذه^(٦). وتتوافر تلك الصفة في عقود التوريد وعقود الإجازات وأيضاً عقود المقالات، وقد

(١) ابن منظور محمد بن مكرم أبو الفضل جمال الدين، لسان العرب، مادة: (جوح)، دار صادر، بيروت، الطبعة الثالثة، ١٤١٤هـ.

(٢) أبو منصور محمد بن أحمد الأزهرى الهروي، تهذيب اللغة، دار إحياء التراث العربي، بيروت، ٢٠٠١م، الجزء الخامس، ص ٨٨.

(٣) موقع منظمة الصحة العالمية - <https://www.who.int/ar/emergencies/diseases/novel-coronavirus-2019/>

(٤) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ٨٤.

(٥) عبد الرزاق أحمد السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، الطبعة الثانية، ١٩٩٨م، الجزء السادس، ص ١٧٧.

(٦) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ١٠٤.

طرات ظروف أدت إلى تغيير المدة المتفق عليها بالعقد، أو إلى الإخلال بالالتزام المبرم بالعقد، وذلك لحدوث سبب نتج عنه تغيير الأوضاع والتكاليف والأسعار تغييراً كبيراً (١).

والإشتراط هنا هو تصور حدوث عذر أو حادث طارئ بعد إبرام وقبل التنفيذ أو أثناءه، مما يجعل تنفيذ الالتزام التعاقدى ضاراً ضرراً زائداً نتيجة للظرف الطارئ (٢).
ووصف التراخي يتحقق في العقود المستمرة (أي عقود المدة) أو العقود الفورية المؤجلة التنفيذ وهي كالآتي (٣):

أ- **العقود المستمرة:** وهي التي يستغرق تنفيذها مدة ممتدة لفترة زمنية محددة، بحيث يكون الزمن ركناً أساسياً في العقد؛ فلا يتصور الأداء إلا بتحديد المدة الزمنية للتنفيذ (٤). وهي على قسمين:
الأول: عقود مستمرة التنفيذ، كعقد الإجارة حيث يعد الزمن فيه عنصر ملازماً للأستيفاء لا ينفصل عنه.

الثاني: عقود دورية التنفيذ، كعقد التوريد يلتزم بموجبه أحد المتعاقدين أن يورد للآخر شيئاً يتكرر لمدة معينة.

ب- **العقود الفورية المؤجلة التنفيذ، وهي نوعان:**

الأول: عقود البيع التي يتم الاتفاق فيها على أن يدفع الثمن بالكامل (فوري) ولكن لأجل مسمى، أي إلى مدة معينة.

الثاني: عقود يكون فيها الثمن مقسماً على أقساط، أي يتم تحصيل الثمن على دفعات شهرية مثلاً، فهذه تلحق بالعقود المستمرة من حيث الأعمال، لأن شرط التراخي متحقق فيها، والفاصل الزمني بين إبرام العقد وتنفيذه واقع (٥).

٢- **أن يكون العقد محدد (٦):** أي يحدد فيه أركان العقد بوضوح، كالشئ المباع، والثمن، ووقت التعاقد، بحيث يستطيع كل من المتعاقدين أن يحدد وقت تنفيذ العقد وما له وما عليه، فتلك العقود تعد محل الدراسة (٧).

أما لو لم يستطيع أحد المتعاقدين تحديد ما له وما عليه، وأيضاً ما يأخذه وما يعطيه، فتلك العقود يطلق عليها مسمى العقود الاحتمالية: وهي التي لا يدري وقت إبرامها مقدار الاحتمال الذي يستهدف له كل من المتعاقدين، ولا يستبين هذا إلا فيما بعد وفقاً لما سيحدث من أحداث وتغييرات، مثل بيع الأشياء المستقبلية، كبيع الثمار قبل انعقادها، والزرع قبل نباته بثمن جزاف، وعقد التأمين، فهذه وماجري مجراها فيما نحن بصدده؛ لقيامها على المخاطرة والغرر الصريح وهي غير مشروعة

(١) قرارات المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة في دورته العشرين، الإصدار الثالث، ٢٠١٠م، ص ١٢٢، قرارات الدورة الخامسة، ١٩٨٢م، القرار السابع بشأن الظروف الطارئة.

(٢) فتحي الدريني، النظريات الفقهية، منشورات جامعة دمشق، الطبعة الرابعة، ١٩٩٧م، ص ١٤٩، ١٥٠.

(٣) وهبة مصطفى الزحيلي، نظرية الضرورة الشرعية مقارنة مع القانون الوضعي، مؤسسة الرسالة، القاهرة، الطبعة الرابعة، ١٩٨٥م، ص ٣٢٨، ٣٢٩.

(٤) مصطفى أحمد الزرقاء، المدخل الفقهي العام، دمشق، دار القلم، ١٩٩٨م، الجزء الأول، ص ٦٤٤، فتحي الدريني، النظريات الفقهية، منشورات جامعة دمشق، الطبعة الرابعة، ١٩٩٧م، ص ١٤٩.

(٥) فتحي الدريني، النظريات الفقهية، منشورات جامعة دمشق، الطبعة الرابعة، ١٩٩٧م، ص ١٤٩، ١٥٠، وهبة مصطفى الزحيلي، نظرية الضرورة الشرعية مقارنة مع القانون الوضعي، مؤسسة الرسالة، القاهرة، الطبعة الرابعة، ١٩٨٥م، ص ٣١٨، ٣١٩، مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ٨٩، ٩٠.

(٦) عادل مبارك المطيرات، أحكام الجوائح في الفقه الإسلامي وصلتها بنظريتي الضرورة والظروف الطارئة، رسالة دكتوراة، جامعة القاهرة، ٢٠٠١م، ص ١٦٧.

(٧) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ٨٩، ٩٠.

ابتداءً؛ ولأن من يعقد عقداً احتمالياً يجب عليه أن يتوقع كل الحوادث حتى الاستثنائية منها التي يحتمل أن تؤثر في مدى التزاماته(٢).

٣- اللزوم. واللزوم صفة أساسية ضرورية في العقود ولولاها لفقد العقد أهم مزاياه في بناء الأعمال والحياة الاكتسابية(٣)؛ فيشترط أن تكون العقود محل الدراسة من العقود اللازمة، وتعني عدم استبعاد أحد الطرفين بفسخ العقد دون رضا الطرف الآخر(٤)؛ وذلك لأن العقود إنما شرعت لتحصيل المقصود من المعقود به أو المعقود عليه، ودفع الحاجات، والمناسب لذلك هو اللزوم(٥). حيث يقول السرخسي: واللزوم أصل في المعاوضات؛ ولأن في المعاوضات يجب النظر من الجانبين ولا يعتدل النظر بدون صفة اللزوم(٦).

لذا كانت العقود اللازمة محلاً لتطبيق آثار أحكام فيروس كورونا، بخلاف العقود غير اللازمة، فإن العقد اللازم ينشئ التزامات وحقوقاً متقابلة مستقرة في ذمة كل من المتعاقدين، وكما ذكرنا أن فيروس كورونا حدث استثنائي مفاجئ، والتي عجز عن دفعها، فأدت إلى تعسر أو تعذر في التنفيذ أو إخلال الالتزامات، فلا بد أن تكون هذا الالتزامات مستقرة في الذمة، وباللزوم يتحقق مقصود الاستقرار في الذمة؛ فيتعارض أصل لزوم الوفاء مع تعذر أو تعسر الوفاء للحدث الطارئ (جائحة كورونا)، فهذا وجه اشتراط صفة اللزوم(٧).

أما إذا كان العقد غير لازماً، فهنا يستطيع كل من الطرفين أو أحدهما فسخه دون شروط، ولا يتوقف فسخ العقد على رضا أو رفض أي من الطرفين، ولا يحتاج في فسخه إلى عذر طارئ(٨).

وبناءً على ما سبق فإن جائحة كورونا تسببت في تعطيل حركة الاقتصاد، وأثرت على اختلال التوازن العقدي في العقود المترابطة التنفيذ المحددة واللازمة؛ ولذلك فإن الالتزامات التعاقدية فيها هي التي تطبق عليها الأحكام المتعلقة بالجائحة كتخفيف المسؤولية العقدية ونحوها من الآثار والأحكام.

(١) وهبة الزحيلي، نظرية الضرورة الشرعية، مؤسسة الرسالة، القاهرة، الطبعة الرابعة، ١٩٨٥م، ص ٣١٨، ٣١٩.

(٢) مصطفى أحمد الزرقا، المدخل الفقهي العام، دمشق، دار القلم، ١٩٩٨م، الجزء الأول، ص ٥٢١.

(٣) محمد قدرى باشا، مرشد الحيران إلى معرفة أحوال الإنسان في المعاملات الشرعية على مذهب الإمام الأعظم أبي حنيفة النعمان ملائماً لعرف الديار المصرية وسائر الأمم الإسلامية، دار الفرجاني، القاهرة، الطبعة الثانية، ١٩٨٣م، ص ٣٤.

(٤) أحمد بن أدريس القرافي، الفروق (أنوار البروق في أنواء الفروق)، عالم الكتب، الجزء الرابع، الفرق التاسع والمائتان، ص ٣١.

(٥) محمد بن أحمد السرخسي، المبسوط، دار المعرفة، بيروت، ١٩٩٣م، (٧٩ / ١٥).

(٦) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ٩٠.

(٧) مصطفى أحمد الزرقا، المدخل الفقهي العام، دمشق، دار القلم، ١٩٩٨م، الجزء الأول، ص ٥٢٤.

المطلب الثاني

تكيف جائحة كورونا على نظرية الظروف الطارئة والقوة القاهرة.

أولاً: التكيف الفقهي لجائحة كورونا.

هناك نظريات تشريعية لتكيف وباء كورونا في الفقه القانوني، وذلك بالنظر إلى توصيف الجائحة وإلى مدى تأثيرها على العقد المطلوب تنفيذه، فالجائحة هي أعلى درجات الخطورة للمرض المعدي وسرعة انتشاره، بحيث يجتاح أكثر من قارة جغرافية، وهو أشد من الوباء، الذي يقتصر انتشاره على منطقة جغرافية واحدة، حيث صنفت منظمة الصحة العالمية فيروس كورونا بالجائحة

حيث تناول فقهاء القانون الوضعي جائحة كورونا من خلال نظريتي الظروف الطارئة والقوة القاهرة، فإذا طبقت نظرية الظروف الطارئة على جائحة كورونا، والتي جعلت تنفيذ العقد مرهقاً لأحد الأطراف أو كليهما فلا يفسخ العقد، بل يردده القاضي إلى الحد المعقول فتقسم الخسارة بين الطرفين، أما إذا طبقت نظرية القوة القاهرة لاستحالة تنفيذ العقد بسبب جائحة كورونا فيفسخ العقد من تلقاء نفسه ولا يتحمل المتعاقد تبعية عدم تنفيذه، وهنا قد تناول الفقهاء جائحة كورونا من قبيل القوة القاهرة (١).

وبناءً عليه نجد أن القضاء اعتبر جائحة كورونا قوة القاهرة، حيث أصدرت محكمة النقض المصرية حكم في الطعن رقم ٩٩١٩ لسنة ٩٠ ق. في الجلسة المنعقدة بمقر المحكمة بدار القضاء العالي بمدينة القاهرة في يوم السبت الموافق ٢٧ من مارس سنة ٢٠٢١ م، اعتباراً تفشي جائحة كوفيد ١٩ قوة القاهرة توقف سريان مواعيد الطعن على الأحكام وفقاً لقراري رئيس مجلس الوزراء، حيث أصدر رئيس مجلس الوزراء القرارين رقمي ١٢٤٦، ١٢٩٥ لسنة ٢٠٢٠ م، باعتبار المدة من ٢٠٢٠/٣/١٧ م وحتى ٢٠٢٠/٦/٢٧ م قوة القاهرة بسبب تفشي جائحة كورونا (٢).

ثانياً: التكيف القانوني لجائحة كورونا تطبيقاً على نظرية الظروف الطارئة والقوة القاهرة

أن تأثر العقود بسبب الجائحة والإجراءات الاحترازية ليست على مستوى واحد فهناك عقود لم تتأثر نهائياً بتلك الإجراءات، وهناك نوع آخر من العقود تأثرت لدرجة أن الالتزام أصبح مستحيل التنفيذ وهذا مجال تطبيق نظرية القوة القاهرة، ونوع ثالث لم يصبح التنفيذ مستحيلاً بل مرهقاً وهذا مجال تطبيق نظرية الظروف الطارئة (٣).

ونظرية الظروف الطارئة هي تلك النظرية التي يفترض فيها أن يحدث ظرف طارئ أو مفاجئ، وذلك في العقود التي يترأخى تنفيذها إلى أجل أو إلى آجال معينة يتم تحديدها بين طرفي العقد، كعقد توريد منتج معين، وهذا الظرف الطارئ يحدث بعد التعاقد المبرم بين المتعاقدين بصورة مفاجئة أو عند حلول أجل التنفيذ، ولم يكن في حسابان العاقدين وقت التعاقد، ونتج عن هذا الظرف قلب اقتصاديات العقد وإختلال الالتزام بالتعاقد عليه؛ وإختلال التوازن الاقتصادي للعقد اختلالاً كبيراً، حيث تختلف فيه قيمة الالتزام الذي التزمه أحدهما تجاه الآخر اختلافاً جسيماً من شأنه أن

(١) عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، الجزء الأول، ص ٦٢٩، فقرة (٤١٤)؛ عبد الرزاق أحمد السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، الطبعة الثانية، ١٩٩٨ م، الجزء السادس، ص ١٩، ٢٦؛ وأيضاً: هايدي عيسى حسن على حسن، تكيف جائحة كورونا وأثرها على التزامات عقود التجارة الدولية، دراسة تحليلية مقارنة، بحث منشور بمجلة كلية الشريعة والقانون بطنطا، جامعة الأزهر، العدد الخامس والثلاثون، الجزء الرابع، ص ٢١٨٣.

(٢) راجع موقع محكمة النقض المصرية على الرابط التالي

https://www.cc.gov.eg/judgment_single?id=111541956

(٣) محمد الأيوبي، الدولة والقانون في زمن جائحة كورونا، المركز القانوني للمدين في واقعة فيروس كورونا، الرابط، مكتبة دار السلام، ٢٠٢٠ م، ص ٢٩٢.

يجعل الالتزام مرهقا للملتزم إرهاباً شديداً^(١).

كخروج السلعة التي تعهد المدين بتوريدها من التسعيرة، فيرتفع السعر ارتفاعاً فاحشاً، بحيث يصبح تنفيذ المدين لعقد التوريد يتهدهد بخسارة فادحة تخرج عن الحد المألوف، ولو أن الحادث الطارئ قد جعل تنفيذ الالتزام مستحيلاً، لكن قوة القاهرة ينقضي بها الالتزام لاستحالة تنفيذه، فالحكم على ذلك من خلال تطبيق نظرية الظروف الطارئة هو: أن لا ينقض التزام المدين؛ لأن الحادث الطارئ ليس قوة القاهرة، ولا يبقى التزامه كما هو؛ لأنه مرهق؛ ولكن يرد القاضي الالتزام إلى الحد المعقول حتى يطبق المدين تنفيذه بمشقة، ولكن في غير إرهاب^(٢).

أما القوة القاهرة فهي وقوع حادث مفاجئ خارج عن إرادة أطراف العقد، ويؤدي إلى استحالة تنفيذ العقد^(٣). فقد يتعاقد مقاول متعهد بإقامة بناء ضخ لشركة أو لحكومة في ظرف طبيعي بالعملة السائدة، فتقع حرب مفاجئة تنقطع بها طرق المواصلات، ويتوقف أو يتعسر استيراد مواد البناء، فتزداد أسعارها مع صعوبة توفيرها، وتصبح تكاليف البناء أضعافاً مضاعفة عما كان محسوباً وقت التعاقد^(٤).

ثالثاً: الفرق بين الظرف الطارئ والقوة القاهرة. إذا كانت القوة القاهرة والظروف الطارئة تشتركان في أن كلاً منهما هو أمر غير متوقع الحصول عند التعاقد، لا يمكن دفعه^(٥). فهما يختلفان فيما يلي:
الفرق الأول: هو أن الظرف الطارئ يجعل الالتزام وتنفيذ العقد مرهقا لا مستحيلاً، أما القوة القاهرة فتجعل الالتزام وتنفيذ العقد مستحيلاً^(٦). وهذا الفرق يترتب عليه اختلافاً في الأثر، والأحكام القضائية نظراً لتلك الآثار.

الفرق الثاني: يتعلق بالأثر المترتب على كليهما، فالأثر المترتب على القوة القاهرة هو: إعفاء المتعاقد من التزاماته ويترتب عليها فسخ العقد، بينما الظروف الطارئة تجعل تنفيذ الالتزام مرهقا ويمكن الاستمرار في العقد، إلا أن القاضي يتدخل ليعدله ويرده إلى الحد المعقول، فتتوزع الخسارة بين المتعاقدين^(٧). والإرهاب الذي يقع فيه أحد الطرفين معناه: أن تقع به خسارة إذا استمر في تنفيذ الإيجار إلى نهاية مدته.

(١) مصطفى أحمد الزقا، انخفاض قيمة العملة الورقية بسبب التضخم النقدي وأثره بالنسبة للديون السابقة وفي أي حد يعتبر الانخفاض ملحاً بالكساد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الجزء الثاني، الدورة التاسعة، ١٩٩٦م، ص ٣٥٨، ٣٥٩.

(٢) ذهب بعض فقهاء القانون إلى التمييز بين القوة القاهرة والحادث الفجائي: بأن القوة القاهرة هي: الحادث الذي يستحيل دفعه، إما الحادث الفجائي: هي الحادث الذي لا يمكن توقعه، ولا يجوز الأخذ بهذا الرأي: لأن القوة القاهرة يجب أن تكون حادثاً لا مستحيل الدفع فحسب بل أيضاً غير ممكن التوقع. راجع: عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، الجزء الأول، ص ٨٧٧؛ وأيضاً عبد الرزاق أحمد السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، الطبعة الثانية، ١٩٩٨م، الجزء السادس، ص ١٢٨ : ١٣٠.

(٣) إبراهيم بن فريهد العنزي، أثر جائحة كورونا على العقود المالية، بحث منشور بمركز التميز البحثي في فقه القضايا المعاصرة، جامعة الإمام محمد بن سعود، ٢٠٢٠م، ص ٤٨.

(٤) مصطفى أحمد الزقا، انخفاض قيمة العملة الورقية بسبب التضخم النقدي وأثره بالنسبة للديون السابقة وفي أي حد يعتبر الانخفاض ملحاً بالكساد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الجزء الثاني، الدورة التاسعة، ١٩٩٦م، ص ٣٥٨، ٣٥٩.

(٥) عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، الجزء الأول، ص ٦٤٤، ٦٤٥، مصادر الحق (٢٦/٦)، ١٢٩.

(٦) السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء الأول، ص ٦٤٤، الجزء السادس، ص ٨٦٣.
(٧) السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء الأول، ص ٦٤٤، إبراهيم بن فريهد العنزي، أثر جائحة كورونا على العقود المالية، بحث منشور بمركز التميز البحثي في فقه القضايا المعاصرة، جامعة الإمام محمد بن سعود، ٢٠٢٠م، ص ٤٨. هايدي عيسى حسن على حسن، تكييف جائحة كورونا وأثرها على التزامات عقود التجارة الدولية، دراسة تحليلية مقارنة، بحث منشور بمجلة كلية الشريعة والقانون بطنطا، جامعة الأزهر، العدد الخامس والثلاثون، الجزء الرابع، ص ٢١٨٣.

وبعد تناول الفرق بين الظروف الطارئة والقوة القاهرة يتبين لنا أن جائحة كورونا مثالاً للقوة القاهرة في العقود التي استحالت تنفيذها بسبب الإجراءات الاحترازية، كما في عقود الطيران فقد أغلقت المطارات، وقد نتسبب الجائحة في اختلال التوازن العقدي فيصبح تنفيذ الالتزام مرهقاً كما في عقود التوريدات؛ حيث ارتفعت الأسعار بعد الجائحة عن وقت التعاقد، وفرضت ضريبة إضافية على السلع في بعض الدول كما في المملكة العربية السعودية بنسبة ١٥% وبالتالي فجائحة كورونا ينطبق عليها شروط القوة القاهرة والظروف الطارئة: فهي بلا شك حادث استثنائي غير متوقع، وقد استحالت دفعه، لم يكن للبشرية عهد بمثل هذه الجائحة، رغم تعاملهم مع أوبئة أخرى، وهو أيضاً حادث عام؛ حيث أصاب العالم بأثره، وقد تسبب في استحالة تنفيذ بعض العقود، والبعض الآخر جعل تنفيذه مرهقاً، وفي المقابل هناك عقود لم تتأثر بالجائحة كما في قطاع الأدوية فيظل الالتزام فيها سارياً.

رابعاً: شروط تطبيق نظرية الظروف الطارئة.

لنظرية الظروف الطارئة شروط أربعة يلزم توافرها لتطبيق تلك النظرية، وهي كما يلي:

الشرط الأول: أن يكون العقد الذي تثار النظرية بشأنه متراخياً، وذلك أن طرأ حدث استثنائي لم يكن في الوسع توقعه وقت التعاقد - كما نص القانون - يقتضي أن تكون هناك فترة تفصل ما بين صدور العقد وتنفيذه^(١).

الشرط الثاني: أن يقع الحادث بعد إبرام العقد، مثل زلزال، أو حرب، أو وباء ينتشر^(٢). فتكون الحوادث الاستثنائية الخاصة بالمدين، كإفلاسه أو موته، أو حريق للسلعة (محل العقد)، غير كافية لتطبيق الظروف الطارئة، بل إن عدم الاعتداد بأي ظرف طارئ خاص بالمدين ضمان لعدم الغش من جانبه بادعائه خلاف الواقع^(٣).

الشرط الثالث: أن يكون الحادث الاستثنائي حادث عام، ليس في الوسع توقعه ولا دفعه، وعليه فإذا أمكن توقعه فلا سبيل لتطبيق نظرية الظروف الطارئة، ففيضان النيل (إلا إذا كان فيضاً استثنائياً)، واختلاف سعر العملة، كل هذه حوادث في الوسع توقعها؛ والحادث الطارئ لا يمكن توقعه، لا يمكن في الوقت ذاته دفعه؛ وإلا فالحادث الذي يمكن دفعه يستوي في شأنه أن يكون متوقعا أو غير متوقع ما دام دفعه في الاستطاعة، ولا يكون حينئذ حادثاً^(٤).

الشرط الرابع: أن يجعل هذا الحادث الطارئ تنفيذ الالتزام مرهقاً لا مستحيلاً، وهنا يظهر الفرق بين الحادث الطارئ والقوة القاهرة، فهما - وإن كانا يشتركان في أن كلا منهما لا يمكن توقعه ولا استطاع دفعه - إلا أنهما يختلفان في أن القوة القاهرة، تجعل تنفيذ الالتزام مستحيلاً، فينقضي بها الالتزام، بينما الحادث الطارئ يجعل تنفيذ الالتزام مرهقاً فحسب، فيرد القاضي الالتزام المرهق إلى

(١) على أن العقد إذا كان غير متراخ، ومع ذلك إذا طرأت حوادث استثنائية عامة عقب صدوره مباشرة، وإن كان ذلك لا يقع إلا نادراً، فليس يوجد ما يمنع من تطبيق النظرية: ولهذا أثر التقنين المصري (القانون المدني المصري الجديد)، مقتدياً في ذلك بالتقنين البولوني- أن يسكت عن شرط التراخي. فهو شرط غالب في نظره لا شرط ضروري. ولم يأخذ بالشرط الأول منها، راجع: السنهاوري، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء الأول، ص ٦٤٢؛ وأيضاً: السنهاوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، الجزء السادس، ص ٢٥، وأيضاً محمد رشيد قباني، نظرية الظروف الطارئة في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، بحث منشور بمجلة المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة، العدد الثاني، ١٩٨٨م، ص ١٤٢.

(٢) السنهاوري، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء الأول، ص ٦٤٣، ٦٤٤. السنهاوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، الجزء السادس، ص ٢٥، ٢٦.

(٣) محمد رشيد قباني، نظرية الظروف الطارئة في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، بحث منشور بمجلة المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة، العدد الثاني، ١٩٨٨م، ص ١٤٣.

(٤) السنهاوري، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء الأول، ص ٦٤٤. السنهاوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، الجزء السادس، ص ٢٦.

الحد المعقول، فتنوزع الخسارة بين الدائن والمدين، ويتحمل المدين شيئاً من تبعه الحادث، ويصح القاضي أن يوقف تنفيذ العقد، وأن ينقص الالتزام المرهق، وأن يزيد الالتزام المقابل^(١).
خامساً: شروط تطبيق نظرية القوة القاهرة. يشترط في القوة القاهرة أو الحادث الفجائي أربعة شروط هما:

الشرط الأول: صعوبة توقع، أي أن الحادث كان طارئاً ويصعب توقعه، وأن حدوثه كان مفاجئاً لا من جانب المدعي عليه فحسب، بل من جانب أشد الناس يقظة وبصراً بالأمر، فيجب أن تكون القوة القاهرة مفاجئاً للعامه.

الشرط الثاني: استحالة الدفع. فيجب أن تكون القوة القاهرة، أو الحادث الفجائي مستحيل الدفع. فإذا أمكن دفع الحادث حتى لو استحال توقعه لم يكن قوة القاهرة، أو حادثاً فجائياً، كذلك يجب أن تكون الاستحالة عامة فلا تكون استحالة بالنسبة للمدين وحده، بل استحالة بالنسبة إلى أي شخص يكون في موقف المدين^(٢).

الشرط الثالث: استحالة تنفيذ الالتزام. وهذا يعني أن تكون هناك قوة القاهرة تمنع تنفيذ الالتزام محل العقد وتجعله مستحيلاً، لكن على الناقل إثبات ذلك بكافة طرق الإثبات^(٣).

الشرط الرابع: أن يكون الحدث خارج عن إرادة المتعاقدين. بمعنى أن حدوث الظرف الطارئ أو الحدث المفاجئ خارج عن إرادة المدين، ولا تتدخل لأحد الطرفين في حدوثه، بحيث لم يكن لسلوكهما السلبي أو الإيجابي أي دخل في وقوعه، حتى يأخذ الظرف صفة القوة القاهرة لا بد أن تكون حدثاً خارجياً عن نشاط المدين ولا يد له فيه مع انعدام أي خطأ من جانبه^(٤).

وبإسقاط هذه الشروط المتعلقة بالقوة القاهرة أو بتطبيقها على جائحة كورونا^(٥) كظرف استحالة توقعه من أطراف التعاقد، واستحالة التكهن بصدور قرار الحجر الصحي الكلي وغلق المحلات التجارية، وباعتباره واقعة مادية خارجة عن إرادة طرفي العلاقة التعاقدية وغير متوقعة ومستحيلة الدفع مع انعدام أي إهمال أو تقصير من طرف المدين فإن الجائحة تم تكييفها بالقوة القاهرة^(٦) في دول أخرى مثل تونس حيث تدخل المجلس الأعلى للقضاء بمذكرة مؤرخة في ٢٠٢٠/٠٣/١٥

(١) عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، الجزء الأول، ص ٦٤٦.

(٢) السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء الأول، ص ٨٧٧، ٨٧٨؛ وأيضاً: السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، الجزء السادس، ص ١٢٨: ١٣٠.

(٣) يجب على صاحب الطلب إثبات القوة القاهرة أمام رئيس الجهة القضائية المختصة بمختلف الوسائل المتاحة، وفي حالة فيروس كورونا، يمكن للطالب تقديم شهادة طبية تثبت إصابته بالوباء مثلاً، أو الاستناد لمراسيم الحجر المنزلي الصحي الصادرة عن الحكومة أو إرفاق القرارات الصادرة عن الإدارة الرامية لاتخاذ التدابير الوقائية بسبب هذا الـ فيروس، وعلى رئيس الجهة القضائية المختصة دراسة الوضعيات المعروضة عليه حالة بحالة وتقدير مدى مطابقة القوة القاهرة على كل حالة لإقرار عدم سقوط حق الطالب أو عدم سقوط حقه في الطعن أو رفض الطلب إذا لم تتوفر الشروط المطلوبة كتقاعس الطالب.

(٤) خلادي إيمان، بسعيد مراد، مدى اعتبار جائحة كوفيد ١٩ قوة القاهرة لإبراء الناقل البحري من المسؤولية، مجلة حوليات جامعة الجزائر ١، عدد خاص، المجلد ٣٤، ص ٤.

(٥) وقد قضت به محكمة الاستئناف كولمار الفرنسية في قرارها رقم ٠١٠٩٨/٢٠، الصادر بتاريخ ١٢ مارس ٢٠٢٠م، أن فيروس كوفيد ١٩ ظرف لا يمكن توقعه يتضمن خطر العدوى التي كانت سبباً في انتشاره الواسع والسريع في أنحاء العالم ما أدى بمنظمة الصحة العالمية إلى اعتباره جائحة عالمية، كما أن عدم وجود لقاح إلى يومنا هذا هو ما يجعل من هذه الجائحة قوة القاهرة. نقلاً عن: خلادي إيمان، بسعيد مراد، مدى اعتبار جائحة كوفيد ١٩ قوة القاهرة لإبراء الناقل البحري من المسؤولية، مجلة حوليات جامعة الجزائر ١، عدد خاص، (القانون وجائحة كوفيد ١٩) المجلد ٣٤، يولية ٢٠٢٠م، ص ٦.

(٦) في هذا الصدد يجدر بنا الإشارة إلى أننا تطرقنا لتكييف الوباء على أنه قوة القاهرة واستبعدنا الظرف الطارئ لأن كل هذه التدابير (الحجر الكلي) تجعلنا أمام وضع استثنائي غير مألوف.

اعتبر فيها أن الوضع الصحي الاستثنائي الذي تمر به البلاد بسبب فيروس كورونا يدعو إلى اعتبار هذا الوضع الصحي العام من قبيل القوة القاهرة.

المبحث الثاني

الوسائل الإجرائية لمعالجة اختلال الالتزامات التعاقدية في ظل جائحة كورونا

نتناول في هذا المبحث الحديث عن الوسائل والإجراءات كحل لإستثنائية لإصلاح الخلل الإقتصادي واختلال التوازن العفدي في العقود التجارية نتيجة إنتشار جائحة فيروس كورونا (كوفيد ١٩)، وتلك الإجراءات كاللزم أو التعديل، التأجيل، الفسخ للعقد، بالإضافة إلى تناول العقود التي تأثرت جراء تلك الجائحة سواء كان هذا التأثير سلباً كما في العقود المترخية، أو كان تأثير إيجابياً كما في عقود المعاملات الالكترونية وذلك فيما يلي.

المطلب الأول

وسائل معالجة اختلال الالتزامات التعاقدية في ظل جائحة كورونا

أن الأصل في العقود المترخية التنفيذ بأن تكون ملزمة قضاءً إذا انعقدت وفقاً لنظامها القانوني الملزم بمراعاة العدل بين الطرفين، فإذا طرأ على هذه العقود بعد الوقوع - أي إبرمها وقبل تنفيذها - وضع استثنائي أو ظرف طارئ نشأ عنه مشقة مرهقة في تنفيذ العقد فإنه في هذه الحالة يتغير مناط الحكم، ويتعين إيجاد حلول استثنائية تدفع الحد المرهق عن المتعاقدين، وتعيد التوازن التعاقدى بينهما تحقيقاً للعدل، فإن المشقة المرهقة عندئذ بالسبب الطارئ الاستثنائي، توجب تدبيراً استثنائياً، يدفع الحد المرهق منها (٢). أو ما يسمى بالاجتهاد الاستثنائي (٣)، وذلك من خلال العدول من المقتضى الأصلي للعقد إلى المقتضى التبعية أو الاستثنائي المتمثل في المسالك الإجرائية التالية وهي: اللزوم، أو التعديل، أو التأجيل، أو الإلغاء (الفسخ) كالاتي:-

أولاً: لزوم العقد.

والمقصود بلزوم العقد هو تطبيق مقتضى الحكم المجرد على العقود دون أي إضافة أو تعديل (٤). ومعنى الإجراء هنا أن يبقى العقد على أصل اللزوم دون إجراء أي تغيير أو تعديل؛ فإجراء العقود على وفق هذا المسلك إشارة إلى أن جائحة كورونا لا تأثير لها على العقد. ومن تطبيقات هذه الوسيلة هي العقود التي كان تأثير الجائحة عليها في الحد المعتاد، بشهادة أهل الخبرة والاختصاص، فمثل هذه العقود لم تؤثر جائحة كورونا على التزاماتها التعاقدية، فتبقى على أصل اللزوم؛ لأن المشقة المعتادة لا تكون سبباً للتخفيف.

ثانياً: تعديل العقد.

المراد بالتعديل هو الجمع في تطبيق الأحكام بين المحافظة على صيغتها المجردة الأولى قبل وقوع الحدث العارض؛ وبين العدول إلى نوع من الاستثناء الجزئي والظرفي؛ يناسب خصوصيات تلك الحادثة بما يحقق العدل والمصلحة بين طرفي العقد، ومن تطبيقات التعديل في العقود المترخية إلى الحد المعقول هي:-

(١) قرارات المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة، رابطة العالم الإسلامي في دورته العشرين، الإصدار الثالث، ١٩٧٧ - ٢٠١٠م، ص ١٢١.

(٢) الاجتهاد الاستثنائي هو: هو كل ما فيه عدول بواقعة عن حكمها الأصلي، وعن قاغتها العامة، إلى حكم آخر هو أقرب إلى تحقيق المصلحة والعدل. راجع: محمود صالح جابر وعمر موده، حقيقة الاجتهاد الاستثنائي ومسالكه، كلية الشريعة الجامعة الأردنية، مجلة دراسات علوم الشريعة والقانون المجلد ٣٦ (ملحق) ٢٠٠٩م، ص ٦٢٥.

(٣) عبد الرحمن بن معمر السنوسي، الاجتهاد بالرأي في عصر الخلافة الراشدة دراسة تحليلية في أصول سياسة التشريع ومقاصده وتاريخه، الإصدار الحادي والعشرون، ٢٠١١م، ص ٤٥٥، مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ١٠٤.

١ - تطبيقات التعديل في العقود المترامية.

أن عقود المقاولات والتوريدات من العقود المترامية التنفيذ، والتي تأثرت تأثيراً كبيراً بسبب الظروف التي فرضتها هذه الجائحة من تعطل للأنشطة الاقتصادية كغلق المصانع، وتعطل حركة الإستيراد والتوريد ونحوها بسبب الحجر الصحي؛ فأدى هذا الوضع إلى الاختلال في الالتزامات التعاقدية أدى إلى خسارة فادحة للمتعاقدين (١). والذي ينبغي مراعاته وفقاً لمبدأ العدل، ويجوز تعديل الحقوق والالتزامات العقدية ومراجعة شروط العقد، بصورة توزع القدر المتجاوز للمتعاقد من الخسارة على الطرفين المتعاقدين، منعاً للضرر على أي من المتعاقدين، مع مراعاة شروط تحقق الظروف الطارئة للجائحة على العقد المطلوب تنفيذه من قبل أهل الاختصاص، ومراعاة قواعد تنزيل الأحكام على محالها (٢).

كما جاءت توصيات المجمع الفقهي بمكة المكرمة وأصدرت قرار بشأن الظروف الطارئة وتأثيرها في الحقوق والالتزامات العقدية، ففي العقود المترامية التنفيذ (كعقود التوريد والتعهدات والمقاولات) إذا تبدلت الظروف التي تم فيها التعاقد تبديلاً غير الأوضاع والتكاليف والأسعار، تغييراً كبيراً، بأسباب طارئة عامة، لم تكن متوقعة حين التعاقد، فأصبح بها تنفيذ الالتزام العقدي، يلحق بالملتزم خسائر جسيمة غير معادة.. فإنه يحق للقاضي في هذه الحالة عند التنازع، وبناء على الطلب، تعديل الحقوق والالتزامات العقدية، بصورة توزع القدر المتجاوز للمتعاقد من الخسارة على الطرفين المتعاقدين.. بحيث يتحقق عدل بينهما، دون إرهاب للملتزم، ويعتمد القاضي في هذه الموازنات جميعاً رأي أهل الخبرة الثقات (٣).

٢ - وسائل تعديل الالتزام المرهق بالعقد إلى الحد المعقول.

هناك وسائل يمكن من خلالها تعديل الالتزام بالعقد وتوزيع الضرر بين المتعاقدين، وهي من خلال التصالح بين المتعاقدين لتوزيع العبء الطارئ بينهما، بوضع ميزان قسط بين البائع والمشتري لتقسيم الضرر بينهما، وزيادة الأجر مقابل الالتزام المرهق لتقليل الخسارة كما في عقد المقاول إذا زادت أسعار المواد الخام، بالإضافة إلى تخفيض الالتزام المرهق، فإذا تعهد شخص بتوريد سلعة معينة، ثم يقل المعروض في السوق من هذه السلعة نتيجة لحادث طارئ كجائحة كورونا لاستيراد السلعة، فيتم تخفيض الكمية المتعاقد عليها في العقد (٤). فعلماء القانون أجمعوا على أن الطرف الطارئ بمعناه المشروح وشروطه إذا وقع فإن نظريتهم فيه أنه يعطي القاضي حقاً وسلطة في النظر للفرق الذي حصل في الأسعار بسبب الطرف الطارئ فيحمله على الطرفين معاً، أي يقسم نصفين، فيحمل كلا منهما النصف تحقيقاً للعدل بينهما، إذ ليس من العدل أن ييؤ به أحدهما دون الآخر (٥).

(١) ندوة البركة للاقتصاد الإسلامي، الدورة الأربعين، وضح الجوائح والقوة القاهرة، اسئلة الندوة واجابات العلماء عليها، البيان الختامي القرارات والتوصيات، المنعقدة في الفترة من ٩ - ١٠ مايو ٢٠٢٠م، المملكة العربية السعودية، ص ٢٥.

(٢) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ١٠٥.

(٣) قرارات المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة، رابطة العالم الإسلامي في دورته العشرين، الإصدار الثالث، ١٩٧٧ - ٢٠١٠م، ص ١١٧، ١٢٢.

(٤) عبد الرزاق أحمد السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، الطبعة الثانية، ١٩٩٨م، الجزء السادس، ص ٢٧، محمد بن يحيى بن حسن النجيمي، أثر الظروف الطارئة الجوائح في عقد الفيدك مقارناً بالفقه الإسلامي والنظام السعودي، مؤتمر مجمع الفقه الإسلامي الدولي ٢٠١٩م، الدورة الرابعة والعشرون، دبي، الإمارات، ص ١١٣٥.

(٥) مصطفى أحمد الزقا، إنخفاض قيمة العملة الورقية بسبب التضخم النقدي وأثره بالنسبة للديون السابقة وفي أي حد يعتبر الانخفاض ملحاً بالكساد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الجزء الثاني، الدورة التاسعة، ١٩٩٦م، ص ٣٥٨، ٣٥٩.

ومن التشريعات الذي أخذت برد الالتزام المهرق بالعقد إلى الحد المعقول، فنجد أن التشريع المصري في المادة (١٤٧) من القانون المدني رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨ (٢). نص على أن العقد شريعة المتعاقدين فلا يجوز نقضه ولا تعديله إلا باتفاق الطرفين، أو للأسباب التي يقررها القانون، وإذا طرأت حوادث استثنائية عامة لم يكن في الواسع توقعها وترتب على حدوثها أن تنفيذ الالتزام التعاقدى، وإن لم يصبح مستحيلاً، صار مرهقاً للمدين؛ بحيث يهدده بخسارة فادحة، جاز للقاضي تبعاً للظروف وبعد الموازنة بين مصلحة الطرفين أن يرد الالتزام المهرق إلى الحد المعقول، ويقع باطلاً كل اتفاق خلاف ذلك (٣)، وقضت محكمة النقض المصرية بذلك استناداً على هذه المادة (٣).

ثالثاً: تأجيل العقد.

المقصود بتأجيل العقد (٤). هو تأخير تنفيذ الحكم، وإيقاف العمل به، والعدول عنه إلى وقت لاحق لوقته الأصلي لعارض راجح (٥)، فالتأجيل استثناء ظرفي إذا زال الموجب للتخفيف رجع الحكم إلى أصله الأول (٦).

فيحق للقاضي أن يمهّل الملتزم إذا كان السبب الطارئ مرجو الزوال قريباً، فيوقف تنفيذ العقد حتى يزول الحادث الطارئ إذا كان الحادث وقتياً بشرط عدم الضرر (٧).

فإن للقاضي أن ينتقص من التزامات الملتزم تخفيفاً عنه، أو يزيد في حقوق الملتزم له، معتمداً رأي أهل الخبرة في ذلك، وهذا كما يبدو حل في منتهى المعقولية والعدل، إذ أن تحميل الفرق كله على أحد الطرفين ظلم واضح له، مع أن الطرف الطارئ ليس من صنعه بل تأثيره يشمل المجتمع كله، وكلا الطرفين من أعضاء المجتمع الذي تأثر بالطرف الطارئ فلا مبرر لإعفاء أحد الطرفين المتعاقدين من تأثيره، وتحميل الفرق كله على الآخر.

ومن أمثلة تنفيذ طرق التأجيل، فإذا كان محل عقد المقولة التزاماً بأداء عمل، وتسببت الجائحة في تعذر تنفيذه في الوقت المحدد؛ فتوقف المحكمة تنفيذ الالتزام مدة مؤقتة، فإن تضرر الملتزم له تضرراً جسيماً غير معناد بهذا الوقف فله الفسخ (٨).

ومثال آخر متمثلاً في عقود الطيران، فإذا كانت مدة العقد مفتوحة، ولم يشرع في الاستفادة منه ولم ينته وقته فإنه لا يحق للمستفيد المطالبة بفسخ العقد، لاسترداد ما دفعه من قيمة العقد كاملاً أو جزء منه، ما دامت الاستفادة ممكنة، والشركة مستعدة لتقديم الخدمة كالتذاكر المفتوحة والفنادق، أو مراحل التعليم القادمة، فإن علم تعذر الاستفادة من العقد كأن أفلست الشركة أو غيرت نشاطها؛ فإن له الحق في الرجوع بما قدمه، وعلى الشركة أن ترد ما قبضته، حيث لا حق لها في قيمة العقد إلا بتوفير الخدمة، وهذا الوفاء يخول تفعيل طريقة التأجيل.

(١) أسامة أحمد شتات، القانون المدني رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨م، دار الكتب القانونية، ص ٤٣، ٤٤.

(٢) أسامة أحمد شتات، القانون المدني رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨م، دار الكتب القانونية، ص ٤٣، ٤٤.

(٣) محمد كمال عبد العزيز، طعن (٢٦٣) لسنة ٢٦ ق - م، نقض م ١٤ - ٣٧، بتاريخ ١٩٦٣/١/٣، ص ٩٤٤.

(٤) عبد الرحمن بن معمر السنوسي، الاجتهاد بالرأي في عصر الخلافة الراشدة دراسة تحليلية في أصول سياسة التشريع ومقاصده وتاريخه، الإصدار الحادي والعشرون، ٢٠١١م، ص ٤٦٨.

(٥) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ١٠٨.

(٦) عبد الرحمن بن معمر السنوسي، الاجتهاد بالرأي في عصر الخلافة الراشدة دراسة تحليلية في أصول سياسة التشريع ومقاصده وتاريخه، الإصدار الحادي والعشرون، ٢٠١١م، ص ٤٦٨.

(٧) مصطفى أحمد الزقا، انخفاض قيمة العملة الورقية بسبب التضخم النقدي وأثره بالنسبة للديون السابقة وفي أي حد يعتبر الانخفاض ملحاً بالكساد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الجزء الثاني، الدورة التاسعة، ١٩٩٦م، ص ٣٥٩، ٣٦٠.

(٨) قرارات الهيئة العامة للمحكمة العليا بالمملكة العربية السعودية رقم (٤٥/م) بشأن إقرار شروط تطبيق مبادئ الظروف الطارئة والقوة القاهرة على العقود والالتزامات المتأثرة بجائحة فيروس كورونا وكيفية تقدير تلك الآثار وحدود سلطة المحكمة في تعديل الالتزامات والعقود.

رابعاً: فسخ العقد.

المقصود بالفسخ هو حل ارتباط العقد (١)، وأن لزوم العقد مع عدم استيفاء المنفعة بسبب الإجراءات الاحترازية في ظل جائحة كورونا مآله وقوع الظلم بأحد المتعاقدين، وانتفاع الآخر بما لا يحل، أو بالباطل، والشريعة لم تشرع العقود أساساً لتكون أسباباً مفضية لذلك، أو لإيقاع الظلم من جراء المضي في تنفيذها في حالة استثنائية أثرت سلباً على العقد واختل الالتزام، فأن أفرز هذا التنفيذ ضرراً ملازماً لتنفيذه، ولا سيما إذا لم يكن له يد في حدوث هذا الظرف، ولا يستطيع دفعه، أو الاحتراز منه (٢)، والعدل دفعه أو رفعه (٣).

المطلب الثاني

أثر جائحة كورونا على العقود متراخية التنفيذ وعقود المعاملات الإلكترونية

مما لا شك فيه أن جائحة كورونا أثرت تأثيراً كبيراً على جميع العقود التجارية، فهناك عقود تأثرت تأثيراً سلبياً بإختلال التوازن العقدي ومتمثلة في العقود المتراخية، وهناك عقود تأثرت تأثيراً إيجابياً، حيث شهدت رواجاً وانتشاراً كبيراً بسبب تلك الجائحة مثل العقود الإلكترونية وعقود المعاملات التجارية الإلكترونية، وسوف نتناول تلك العقود فيما يلي:

أولاً: عقود التوريدات والمقاولات والإجارة والمعاملات الإلكترونية.

١- عقود التوريد والمقاولات والإجارة.

أثرت جائحة كورونا على العقود المتراخية ومنها عقود التوريد، حيث تتصف عقود التوريد باللزوم وعدمه، وصلاحيّة تطبيق مبدأ وضع الجوائح والظرف الطارئ، حيث يتوقف مدى تطبيق مبدأ وضع الجوائح على عقد التوريد (٤). على النظر في مدى التكيف الفقهي لعقد التوريد، فعقد التوريد أقرب ما يمكن أن يلحق به مع الاختلاف في بعض الأمور، وهو بيع العين الغائبة الموصوفة في الذمة، وهذا يتطلب النظر في حكم هذا النوع من العقود من حيث اللزوم وعدمه.

أما تأثير جائحة كورونا على عقود المقاولات، فإن عقود المقاولات تقع تارة كعقود استصناع، وتارة أخرى كعقود الإيجار، مثل عقود إيجار العقارات أو الإجارة عن العمل المتمثلة في أجرة العامل، وذلك حسب الاتفاق المبرم بين الطرفين، وحكمه من حيث اللزوم وعدمه، فعقد الإجارة على الأعمال عقد لازم للطرفين إذا جاء خالياً عن خيار الشرط والرؤية والعيب ولا يفسخ إلا بعذر، وهذا ما أخذت به مجلة الأحكام العدلية حيث نصت في المادة (٤٠٦) الإجارة اللازمة هي الإجارة

(١) مصطفى أحمد الزرقا، المدخل الفقهي العام، دار القلم، دمشق، ١٩٩٨م، الجزء الأول، ص ٥٩٣، ٥٩٥. جلال الدين السيوطي، الأشباه والنظائر، دار الكتب العلمية، بيروت، ١٩٩٠م، الجزء الأول، ص ٢٨٧.

(٢) فتحي الدريني، النظريات الفقهية، منشورات جامعة دمشق، الطبعة الرابعة، ١٩٩٧م، ص ١٥٧، ١٥٨.

(٣) مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ١٠٩.

(٤) التوريد لغة: مصدر ورد بتشديد الراء، ومادة هذه الكلمة من ورد بالتخفيف يقال: ورد يرد بالكسر وروداً بمعنى حضر، وأورده غيره واستورده: أحضره، محمد بن أبي بكر الرازي، مختار الصحاح، مكتبة لبنان، بيروت، ١٩٩٥م، ص ٦١٢، مادة: (ورد)؛ وأيضاً: أحمد بن محمد بن علي الحموي، المصباح المنير في غريب الشرح الكبير، المكتبة العلمية، بيروت، كتاب: الواو، باب: الواو مع الراء، ص ٣٨٦؛ وفي الاصطلاح: عقد يتعهد بمقتضاه طرف أول بأن يسلم سلعاً معلومة، مؤجلة، بصفة دورية، خلال فترة معينة، لطرف آخر، مقابل مبلغ معين مؤجل كله أو بعضه. راجع: قرار مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي رقم: (١٠٧) في دورته الثانية عشرة ١٤٢١ هـ - ٢٠٠٠م مجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي بجدة العدد الثاني عشرة (٢/٥٧١)؛ وانظر في تعريف عقد التوريد فقه المعاملات الحديثة، عبد الوهاب إبراهيم أبو سليمان عقد التوريد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي بجدة التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي، الدورة الثانية عشرة، ٢٠٠٠م، ص ٤٢.

الصحيحة العارية عن خيار العيب، وخيار الرؤية وليس لأحد الطرفين فسخها بدون عذر (٢). فكل عذر لا يمكن معه استيفاء منفعة المعقود عليه إلا بضرر زائد، غير مستحق بالعقد يثبت به حق الفسخ وبناء على ما سبق، يمكن القول بجواز فسخ عقد المقاولة، أو تعديله بسبب جائحة كورونا، فإن تم الفسخ، أو التعديل بالتراضي بين الطرفين تم ونفذ، وإن لم يمكن ذلك رفع الأمر إلى القضاء للفصل فيه. أما عن تأثير جائحة كورونا على عقود إجارة العمل أي أجره العامل، فمن المتفق عليه أن الأجير المشترك لا يستحق الأجر حتى يفرغ من العمل، أما الأجير الخاص فيستحق الأجر بتسليم نفسه ولو لم يعمل، ولكن إذا لم يمكنه العمل بسبب خارج عن إرادته، وكما حدث في جائحة كورونا من الإجراءات الاحترازية كحظر التجول والتي منعت العمال من مزاوله أعمالهم. ويجوز لهم رفع دعوى قضائية لاستحالة تنفيذ الالتزام التعاقدية كلياً، لأنها قوة قاهرة يجوز بسببها طلب فسخ العقد وانقضاء الالتزام تلقائياً وانتفاء المسؤولية العقدية، بشرط إثبات أن الإرهاق تم بعد تفشي الفيروس والعقد تم إبرامه قبل ذلك، وفي ذلك سلطة تقديرية للقاضي الذي يتأكد من العلاقة السببية بين الجائحة وقرار الحجر الكلي والإرهاق في التنفيذ، حيث يكون لقاضي الموضوع حق تقدير عمومية تأثير الحجر الصحي على تنفيذ الالتزامات وتقدير توقعه وقت التعاقد، ومدى الإرهاق الذي يصيب المدين نتيجة ذلك الحادث الاستثنائي والبحث في مدى وجود العلاقة السببية بين الحجر والإرهاق، وذلك إذا استحال رد الالتزام إلى الحد المعقول، بأن يضيق في مداه أو يزيد في مقابله، مع مراعاة أن القضاء استقر على ضرورة أن تكون الخسارة التي تصيب المدين بسبب الحجر الصحي خسارة فادحة، أما الخسارة المألوفة في نطاق العقود فلا تكفي لإعمال حكم الأحداث الاستثنائية أو القوة القاهرة، كما تتوقف مسألة قبول ربط الإرهاق واستحالة تنفيذ الالتزامات بالوباء والإعفاء من المسؤولية وفسخ العقد يبقى ذوا علاقة بمكان تنفيذ العقد، فهل هو مكان معلن عنه بانتشار الوباء ومعني بالحجر الصحي وبالعقل الكلي أم لا ؟

٢- عقود المعاملات الإلكترونية.

أما عن العقود التي تأثرت تأثيراً إيجابياً بسبب جائحة كورونا، فهي عقود المعاملات الإلكترونية، حيث لجأ الجميع في ظل جائحة كورونا إلى الخدمات الإلكترونية نظراً لحدوث الظروف الاستثنائية الطارئة بسبب انتشار الجائحة، وتطبيق الحجر الصحي في معظم دول العالم، بالإضافة إلى انهيار البورصات جعل المستفيد الأكبر هو شركات قطاع التكنولوجيا والإنترنت، حيث شهدت التجارة الإلكترونية (الرقمية) انتعاشاً نتيجة للجوء العديد من الأشخاص إلى التبضع والقيام بعمليات البيع والشراء، والاستفادة من الخدمات المقدمة عبر الإنترنت لتعويض الشلل الحاصل في المعاملات التجارية، مما أدى لظهور مجموعة من المعاملات والتي لم تحقق أرباحاً كبرى من قبل كما ظهرت برامج أخرى عوضت الاجتماعات الفعلية والتجمعات إلى اجتماعات وتجمعات افتراضية.

ومن صور إنتعاش التجارة الإلكترونية كالإقبال على المتاجر الإلكترونية، حيث عرفت المتاجر الإلكترونية إقبالا كبيراً مع خدمة التوصيل المنزلي السريع مما يشكل إيداعاً لتفعيل إجراءات الحجر الصحي وأصبحت الحاجة ملحة وضرورية للإقبال على المتاجر التجارية.

وأيضاً الإقبال على وسائل الترفيه الإلكترونية حيث شهد هذا المجال إقبالا كبيراً خصوصاً مع ظهور هذه الظاهرة وغلق دور السينما والمسارح والصالات الرياضية، مما جعل للعديد من الأفراد الاعتماد على تلك الخدمات، ولذلك انتعشت هذه الخدمات المقدمة عبر الإنترنت بشكل لم تشهده من قبل، وكذلك الاجتماعات والعمل عن بعد أدى لزيادة الطلب على التكنولوجيا التي تتيح

(٢) مجلة الأحكام العدلية، لجنة مكونة من عدة علماء وفقهاء في الخلافة العثمانية، تحقيق/ نجيب هوايني، الجزء الأول، ص ٧٩.

الاجتماعات عبر الإنترنت، وظهور مجموعة من البرامج لخدمة الاجتماعات والعمل عن بعد.

ثانياً: حماية التشريعات للعلاقات التعاقدية من آثار جائحة كورونا.

مما لا شك فيه أن أحد أطراف التعاقد قد أصابه ضرراً بسبب جائحة كورونا، وهو الطرف المدين، ونجد أن الدور الرئيسي للتشريعات والقضاء هو تحقيق التوازن، والعدل بين أطراف التعاقد، ولأن العقود لم تشرع لتكون أسباباً مفضية إلى الأضرار، فإذا كان المضي في موجبها مفضياً إلى ضرر بسبب العذر الطارئ ومؤدياً إلى ظلم أحد الأطراف وجب درؤه، ومنع الضرر وتحقيقاً للعدل^(١).

وخلال تلك الدراسة وجدنا بعض التشريعات أصدرت نصوصاً وقرارات مؤداها حماية المدين، وتحقيق الإنصاف بين أطراف التعاقد، وتقليل قدر الخسائر وتوزيعها على أطراف التعاقد حتى يتحقق التوازن بقدر المستطاع ١- حماية العاملين من آثار الإجراءات الاحترازية.

سعت بعض التشريعات من أجل حماية العاملين المواطنين والمقيمين بالقطاع الخاص من آثار الإجراءات الاحترازية، ومن قرارات صاحب العمل والتي أثرت على حقوق العاملين كتقليل العماله، ومن هذه التشريعات نجد أن التشريع الإماراتي من خلال وزارة الموارد البشرية والتوطين، أصدرت عدة قرارات وزارية كان من ضمنها القرار الوزاري رقم 279/ 2020 والذي قنن تعامل الشركات مع الموظفين خلال فترة الإجراءات الاحترازية، حيث نص القرار على وجوب موافقة الموظف على إجراءات تنظيم العمل لدى المنشآت الخاصة إما بتطبيق نظام العمل عن بعد، أو منح الموظفين إجازة مدفوعة الأجر أو بدون أجر، أو خفض الراتب مؤقتاً بصفة دائمة، إلا أن هذا القرار أشتراط على المنشأة التي تتخذ هذا القرار أن تكون قد تأثرت بالإجراءات الاحترازية، ومفاد ذلك أنها تتكبد خسائر نتيجة لتطبيق الإجراءات الاحترازية، وبمفهوم المخالفة فإن المنشأة التي لم تتأثر بالإجراءات الاحترازية لا يحق لها أن تمس حقوق العامل، ويكون عبء إثبات تأثر المنشأة بالإجراءات الاحترازية يقع على رب العمل، كما ألزم القرار أنه في حال إتفاق العامل وصاحب العمل على خفض الراتب بشكل مؤقت أن يقوم الطرفين بإبرام ملحق عمل على أن ينتهي بانتهاء مدة الملحق أو انتهاء مدة الإجراءات الاحترازية أيهما أقرب، وشدد القرار على إلزام المنشآت المتأثرة بالإجراءات الاحترازية ولديها فائض في عدد العمال غير المواطنين تسجيل أسمائهم في سوق العمل الافتراضي لإتاحتهم للعمل بمنشآت أخرى والوفاء بمستحقاتهم من حيث المسكن (ماعدا الأجر) لحين مغادرتهم البلاد أو التصريح لهم بالعمل بمنشأة أخرى.

وبناءً على ما سبق فإن العمال الذين تضرروا نتيجة تقليل العماله دون ثبوت تأثر أو تضرر سير العمل بالإجراءات الاحترازية يحق لهم اللجوء للقضاء والمطالبة بالتعويض من صاحب العمل، وذلك وفقاً للقانون الاتحادي رقم (٨) لسنة ١٩٨٠م، بشأن تنظيم علاقات العمل.

٢- حماية العلاقة التعاقدية بين العاملين وصاحب العمل.

هناك بعض الشركات لجأت لتسريح جزء من العماله لديها لتقليل الخسائر، والبعض الآخر لجأ لتخفيض الرواتب بقدر المستطاع، مما أدى لصدور بعض القرارات وقيام التشريعات ببعض الإجراءات لحماية العاملين من تلك القرارات الصادرة من صاحب العمل، حيث جاء قرار وزارة التنمية البشرية السعودية الصادر بشأن تحسين وحماية العلاقة التعاقدية بين العاملين وأصحاب الأعمال، الذي يأتي انطلاقاً من جهود حكومة المملكة العربية السعودية في السيطرة على تداعيات

(١) قذافي الغنائيم، العذر وأثره في عقود المعاوضات المالية، ص ١٥٤، مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ٩٩، مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م، ص ٩٨.

فيروس كورونا الجديد؛ حيث تمت إضافة المادة رقم (٤١) إلى اللائحة التنفيذية لنظام العمل الصادرة بالقرار الوزاري رقم (٧٠٢٧٣) بتاريخ ١١ / ٤ / ١٤٤٠هـ والذي نص على أنه في حال اتخذت الدولة من تلقاء نفسها، أو بناء على ما توصي به منظمة دولية مختصة، إجراءات في شأن حالة أو ظرف يستدعي تقليص ساعات العمل، أو تدابير احترازية تحد من تفاقم تلك الحالة أو ذلك الظرف، مما يشمل وصف القوة القاهرة الوارد في الفقرة (٥) من المادة (٧٤) من النظام؛ فيتفق صاحب العمل ابتداء مع العامل - خلال الستة الأشهر التالية لبدء اتخاذ تلك الإجراءات- على تخفيض أجر العامل، بما يتناسب مع عدد ساعات العمل الفعلية، أو منح العامل إجازة تحتسب من أيام إجازته السنوية المستحقة، أو منح العامل إجازة استثنائية، وذلك وفق المادة (١١٦) من النظام(٢).

وهذا ملحق بقرارات الهيئة العامة للمحكمة العليا بالمملكة العربية السعودية رقم (٤٥ / م) بشأن إقرار شروط تطبيق مبدأي الظروف الطارئة والقوة القاهرة على العقود والالتزامات المتأثرة بجائحة فيروس كورونا وكيفية تقدير تلك الآثار وحدود سلطة المحكمة في تعديل الالتزامات والعقود.

٣- حماية المدين في عقود الإيجارات والتوريدات.

نتيجة لاختلال التوازن الإقتصادي بسبب جائحة كورونا، أدى إلى صعوبة التزام الطرف المدين في عقود الإيجار من سداد قيمة محل العقد، وكذلك في عقود التوريد كانت هناك اختلال في تنفيذ العقود لعدم قدرة أحد طرفي العقد في الالتزام بالتعاقد بسبب جائحة كورونا، حيث سعت بعض التشريعات لمعالجة تلك الآثار بتخفيض قيمة الإيجار، حيث نجد أن المحكمة العامة بالرياض بالمملكة العربية السعودية أصدرت حكم بتاريخ ٢ / ١٢ / ١٤٣٩هـ في دعوى تخفيض أجر عقار؛ نظراً لانخفاض سوق التأجير في المملكة، وانخفاض أجره العقارات المجاورة لعقار المدعي، وقد انتدبت عقارياً قرر في خطابه للمحكمة حصول ضرر بالغ على المدعي جراء انخفاض أجره العقارات، وارتفاع تكلفة استهلاك الكهرباء، فحكمت المحكمة بتعديل الأجرة السنوية للعقد بتخفيض قيمتها(٣).

كما جاء التشريع المصري وقرر فسخ عقود الإيجارات لحدوث الظروف الطارئة، حيث نصت المادة ٦٠٨ من القانون المدني المصري رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨م على الآتي:

أ- إذا كان الإيجار معين المدة، جاز لكل من المتعاقدين أن يطلب إنهائه قبل انقضاء مدته إذا جدت ظروف خطيرة غير متوقعة من شأنها أن تجعل تنفيذ الإيجار من مبدأ الأمر، أو في أثناء سريانه مرهقاً على أن يراعى من يطلب إنهاء العقد مواعيد التنبيه بالإخلاء المبينة بالمادة (٥٦٣) وعلى أن يعرض الطرف الآخر تعويضاً عادلاً.

ب- فإذا كان المؤجر هو الذي يطلب إنهاء العقد، فلا يجبر المستأجر على رد العين المؤجرة حتى يستوفي التعويض، أو يحصل على تأمين كاف(٤).

حيث جاءت المذكرة الإيضاحية بتوضيح ما جاء بهذا النص بأن هذه المادة وضعت مبدأ خطيراً وهو فسخ الإيجار بالعدر، وهو تطبيق هام لمبدأ الحوادث غير المتوقعة(٥).

ونجد هنا أن الجزاء المترتب على قيام العذر الطارئ في القانون الوضعي، هو إنهاء الإيجار قبل انقضاء مدته إذا توافرت شروطه، على أن الإيجار لا ينتهي من تلقاء نفسه بمجرد قيام

(١) موقع الموارد البشرية والتنمية المجتمعية الإلكتروني.

(٢) إبراهيم بن فريهد العنزي، حكم غير منشور نقلاً عن أثر جائحة كورونا على العقود، ص ١٠٩، ١١٠.

(٣) أسامة أحمد شتات، القانون المدني رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨م، دار الكتب القانونية، ص ١٩٥، ١٩٦.

(٤) عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، الجزء السادس، ص ٨٥٧.

العدر الطارئ، بل إن القانون أعطي الطرف الآخر ضمانين أساسيين: الأول هو التنبيه عليه بالإخلاء في المواعيد القانونية، والثاني هو تقاضي تعويض عادل، من هنا نرى أن الطرفين يتقاسما الخسارة سوياً^(١).

أما عن الإخلال في تنفيذ عقود التوريد نجد أن القانون المدني المصري رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨، في المادة (١٤٧) نص على أن العقد شريعة المتعاقدين فلا يجوز نقضه ولا تعديله إلا باتفاق الطرفين، أو للأسباب التي يقرها القانون، وإذا طرأت حوادث استثنائية عامة لم يكن في الوسع توقعها وترتب على حدوثها أن تنفيذ الالتزام التعاقدية، وإن لم يصبح مستحيلاً، صار مرهقاً للمدين؛ بحيث يهدده بخسارة فادحة، جاز للقاضي تبعاً للظروف وبعد الموازنة بين مصلحة الطرفين أن يرد الالتزام المرهق إلى الحد المعقول، ويقع باطلاً كل اتفاق خلاف ذلك^(٢)، وقضت محكمة النقض المصرية بذلك استناداً على هذه المادة^(٣).

٤- حماية المدين بانتفاء المسؤولية العقدية.

أن العقود التجارية وما تتضمنه من مسؤولية الطرفين عن التعاقد، ونظراً لظروف جائحة كورونا والتي نتج عنها وقوع أحد الطرفين تحت عقوبات الإخلال بالمسؤولية العقدية، ولذلك أهتمت غالبية التشريعات من أجل حماية المدين، وتحقيق أن جائحة كورونا يعد سبباً أجنبياً ومعه يتم إنتفاء المسؤولية العقدية وفسخ العقد لاستحالة التنفيذ، فقد جاءت التشريعات وقررت أن جائحة كورونا تعتبر قوة قاهرة، يستحال فيها الالتزام التعاقد، وبسبب ذلك تفسخ بعض العقود من تلقاء نفسها باتفاق طرفي التعاقد دون الرجوع للمحاكم، لذلك يكون المدين غير ملزم بالضمان تجاه الدائن عملاً بنص المادة (٢٨٧) من قانون المعاملات المدنية لدولة الإمارات العربية المتحدة، والذي تنص على: إذا أثبت الشخص أن الضرر قد نشأ عن سبب أجنبي لا يد له فيه كفاة سماعية أو حادث فجائي أو قوة قاهرة أو فعل الغير أو فعل المتضرر كان غير ملزم بالضمان ما لم يقض القانون أو الاتفاق بغير ذلك.

وكذلك تعد القوة القاهرة المتمثلة بفيروس كورونا في مجال المسؤولية المدنية بنوعها العقدية والتقصيرية صورة من صور السبب الأجنبي لاستحالة تنفيذ الالتزامات التعاقدية في العقود الملزمة للجانبين أو العقود الملزمة لجانب واحد، واعتبار السبب الأجنبي ومنه فيروس كورونا فعل لا ينسب إلى أحد أطراف التعاقد الذي لا ينسب إليهم ترتب عليه منع وقوع الضرر وبحسب منطوق المادة (٢١١) من القانون المدني العراقي والتي نصت (إذا أثبت الشخص أن الضرر نشأ عن سبب أجنبي لا يد له فيه كفاة سماعية أو حادث مفاجئ أو قوة قاهرة أو فعل الغير أو خطأ المتضرر كان غير ملزم بالضمان ما لم يوجد نص أو اتفاق على غير ذلك)، وكذلك نص المادة (٤٢٥) من القانون المدني العراقي والذي تقول (يتضمن الالتزام إذا أثبت المدين أن الوفاء به أصبح مستحيل لسبب أجنبي لا يد له فيه) ومن هذه المواد القانونية نلاحظ أن فيروس كورونا أحد صور السبب الأجنبي، لذلك ومن خلال نص المادة (٤٢٥) جاء مطلقاً شاملاً لجميع أنواع الضرر للسبب الأجنبي ومنها فيروس كورونا لكونه كان السبب المباشر لعدم تنفيذ الالتزامات التعاقدية، وأورد المشرع العراقي أن يخص عدم ضمان الضرر الناشئ عن السبب الأجنبي في نطاق العلاقة التعاقدية أحد أطراف التعاقد بالتعويض للطرف الآخر لكونه ليست له يد فيه وليست للأدعي دخل في السبب الأجنبي، وعلى العكس من ذلك جاءت المادة (١٦٨) من القانون المدني العراقي بنصها، ولا شك أن الأوبئة والأمراض بوصفها وقائع مادية تعكس آثار سلبية على

(١) التعويض في التقنين المصري هو تعويض عادل، لا تعويض كامل وليس له حد أدنى، والتعويض العادل لا يكون بالضرورة تعويضاً كاملاً، وإنما هو تعويض يقدره القاضي، ويراعي في تقديره أن يقسم الخسارة الناجمة عن إنتهاء الإيجار قبل انقضاء مدته قسمة عادلة بين الطرفين ويختلف ذلك باختلاف كل حالة إذا كان ينتهي قبل انقضاء مدته الأصلية بشهر واحد جاز تقدير التعويض بأجرة نصف شهر. راجع: السنهاوي، الوسيط في شرح القانون المدني، مرجع سابق، الجزء السادس، ص ٨٦٤، ٨٦٥.

(٢) أسامة أحمد شتات، القانون المدني رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨م، دار الكتب القانونية، ص ٤٣، ٤٤.

(٣) محمد كمال عبد العزيز، طعن (٢٦٣) لسنة ٢٦ ق - م، نقض م ١٤ - ٣٧، بتاريخ ١٩٦٣/١/٣م، ص ٩٤٤.

الالتزامات التعاقدية بين أفراد المجتمع حيث تنزع العلاقات نتيجة الركود الذي يلحق بالانشطة التجارية والقطاعات الاستثمارية واعتبارها قوة قاهرة وبالتالي اعتبارها سببا معفيا من المسؤولية، حيث أعلنت خلية الأزمة بدولة العراق بتاريخ (١٥ آذار ٢٠٢٠م) حالة الطوارئ في عموم البلاد على مستجدات انتشار فيروس كورونا ظرف طارئ، وأجاز قانون السلامة الوطنية رقم ٤ لسنة ١٩٦٥ في الفقرة الثالثة من المادة (١) منه إصدار مرسوم جمهوري وبموافقة مجلس الوزراء يتضمن إعلان حالة الطوارئ في العراق أو في أي منطقة منه عند حدوث وباء عام أو كارثة عامة.

كما جاء التشريع الكويتي في المرسوم بقانون رقم ٦٧ لسنة ١٩٨٠ ومذكرته الإيضاحية بأن جائحة كورونا قوة قاهرة، وتعد سبب من أسباب استحالة تنفيذ الالتزام التعاقدية، بموجب نص المادة (٢١٥)، فقد نصت على أنه: إذا أصبح تنفيذ التزام أحد الطرفين (في العقود الملزمة للجانبين) مستحيلا لسبب أجنبي لا يد له فيه، انقضى هذا الالتزام، وانقضت معه الالتزامات المقابلة على الطرف الآخر وانفسخ العقد من تلقاء نفسه، فإن كانت الاستحالة جزئية، كان للدائن بحسب الأحوال أن يتمسك بالعقد فيما بقي ممكن التنفيذ، أو أن يطلب فسخ العقد.

الخاتمة

لقد توصلنا من خلال الدراسة لأهم المفاهيم التي بنى عليها موضوع البحث، وتحديد الطبيعة القانونية لجائحة كورونا، وبالتالي إلى تكييف جائحة كورونا سواء قوة القاهرة أو ظرف طارئ من خلال تحقق شروط نظريتي القوة القاهرة والظروف الطارئة، ثم بينا الحلول القضائية للتراخي في تنفيذ الالتزامات التعاقدية في مواجهة الجائحة، وتوصلنا من خلال هذه الدراسة لعدة نتائج، وبالتالي طرح عدة توصيات، ولا بد أن تراعيها الجهات المسؤولة بدولة العراق، ومحاولة تطبيقها في حالات الجوائح لا قدر الله.

أولاً: النتائج.

- ١- أن التعاقدات التجارية تأثرت تأثيراً بالغاً من حيث الإخلال في تنفيذ الالتزامات التعاقدية بسبب جائحة كورونا مما أدى لكثرة النزاعات والدعاوى القضائية، ويقابله نقص التشريع في معالجة تلك النزاعات مسبقاً
- ٢- يختلف أثر جائحة كورونا على العقود باختلاف طبيعتها والتزاماتها ونطاقها، ولا يوجد حكم واحد لجميع الحالات تبعاً لتكييف القانون لكل واقعة، مما يستدعي أهمية النظر في ملاسبات كل نزاع.
- ٣- أن معيار تكييف وباء كورونا كقوة القاهرة أو ظرف طارئ من خلال تأثيرها على تنفيذ الالتزام بالعقد، فإذا كان التأثير في تنفيذ العقد بسبب وباء كورونا وما صاحبها من إجراءات احترازية أدى لإرهاق المدين فتسرى عليه أحكام نظرية الظرف الطارئ، وإذا كان تنفيذ التزام العقد مستحيلاً لا دخل للمدين فيها، فتسرى عليه أحكام نظرية القوة القاهرة.
- ٤- أن التكييف القانوني لوباء كورونا كقوة القاهرة، واستحالة تنفيذ العقد يترتب عليه إنفساخ هذا العقد وإنقضاء مسؤولية المدين.
- ٥- أن سلطة القاضي في مواجهة القوة القاهرة تنحصر في الفسخ أو الإغفاء من تنفيذ الالتزام بسبب استحالة المطلقة، أو وقف تنفيذ الالتزام بالعقد إذا كانت الاستحالة وقتية ويتوقع زوالها في وقت قصير، كما تنحصر سلطة القاضي في مواجهة الظروف الطارئة في زيادة الالتزام المقابل للالتزام المرهق، أو إنقاص الالتزام المرهق للمدين ورده للحد المعقول.
- ٦- على الرغم من وجود آثار سلبية ونزاعات قضائية نتجت عن وباء كورونا إلا أنها ساهمت في إنعاش قطاع المعاملات الالكترونية، وتوسعت التجارة بعد توجه الاستهلاك من الشراء التقليدي للتسوق الالكتروني.

ثانياً: التوصيات.

- ١- يجب تعديل التشريع بمواد قانونية تتضمن حالات وقوع الجائحة، ومعالجتها لكافة العقود التجارية المختلفة الأنشطة على كافة الأصعدة المحلية والعالمية، للحد من حالات النزاع بسبب الجائحة.
- ٢- يجب عدم الاعتماد على القواعد القانونية العامة في حل النزاع الناتج عن خلل الالتزامات التعاقدية بسبب أجنبي مثل حدوث الجائحة، وأن يكون تقدير القضاء في الحكم في تلك النزاعات مبني على تطبيق روح القانون لمعالجة الحالات التي تتعرض لها العقود التجارية.
- ٣- يجب أن تتضمن العقود التجارية نصوص تشريعية تسمح لأطراف العقد بالاتفاق على آثار القوة القاهرة، وذلك استناداً لمبدأ العقد شريعة المتعاقدين، مما يجعل أطراف العقد يتمتعون بحرية إبرام العقود.
- ٤- ضرورة تعيين جهة قضائية مستقلة تتولى الفصل في المنازعات التجارية الناجمة عن الجوائح والأوبئة.

- ٥- يجب وضع أحكام نظرية الظروف الطارئة في القانون المدني، كاستثناء على المبدأ العام "العقد شريعة المتعاقدين" بدلا من إدراجها مستقلة من نفس القانون، وأن ينص المشرع على شرط التراخي الذي يعد شرطاً أساسياً في تطبيق النظرية، ولم ينص عليه كباقي الشروط.
- ٦- ضرورة إعطاء الأولوية للحلول التفاوضية، حتى يتم التوصل إلى تسويات ودية تهدف إلى إعادة النظر في الشروط العقدية لإنقاذ ما يمكن إنقاذه فضلاً من اللجوء إلى القضاء، وأن لا تخلوا العقود التجارية من شرط إعادة التفاوض، ويتم تحديده على نحو واضح، ولا يشوبه لبس، من خلال تحديد الأحداث التي من شأنها إحداث صعوبات للعقد، وتحديد الآثار المترتبة على أعماله، من وقف للتنفيذ، ومدة التفاوض، والالتزامات المتعلقة بالحفاظ على العقد في فترة التفاوض، والجزاءات المترتبة على الإخلال به.
- ٧- نوصي السلطة التنفيذية أن تصدر شهادات القوة القاهرة لصالح من يثبت لديه أن جائحة كورونا جعلت تنفيذ التزامه مستحيلاً منعا لتذرع كل أصحاب العقود بالقوة القاهرة للتملص من التزاماتهم التعاقدية.
- ٨- ضرورة أن تحقق اشتراطات القوة القاهرة التوقعات المشروعة للمتعاقدين، ومنه تحقيق الأمن التعاقدي في العقود، لذا ننصح بوجوب صياغة شروط القوة القاهرة بدقة ووضوح، من خلال التوسيع في تعريفها، بحيث تشمل جميع الأحداث التي يحتمل وقوعها من بينها الأوبئة، على الرغم أنها ليست بالنازلة الجديدة وأن الأوبئة والجوائح ستصبح دورية وبفرات متقاربة.

فهرس المراجع والمصادر.

- ١- القرآن الكريم، سورة المائدة.
- ٢- ابن منظور محمد بن مكرم أبو الفضل جمال الدين، لسان العرب، دار صادر، بيروت، الطبعة الثالثة، ١٤١٤هـ.
- ٣- أبو منصور محمد بن أحمد بن الأزهر الهروي، تهذيب اللغة، دار إحياء التراث العربي، بيروت، ٢٠٠١م، الجزء الخامس.
- ٤- أبو العباس شهاب الدين أحمد بن إدريس القرافي، الفروق (أنوار البروق في أنواء الفروق)، عالم الكتب، الجزء الرابع، الفرق التاسع والمائتان.
- ٥- أسامة أحمد شتات، القانون المدني رقم ١٣١ لسنة ١٩٤٨م، دار الكتب القانونية.
- ٦- إبراهيم بن فريهد العنزي، أثر جائحة كورونا على العقود المالية، بحث منشور بمركز التميز البحثي في فقه القضايا المعاصرة، جامعة الإمام محمد بن سعود، ٢٠٢٠م.
- ٧- أحمد بن محمد بن علي الحموي، المصباح المنير في غريب الشرح الكبير، المكتبة العلمية، بيروت.
- ٨- شوقي إبراهيم علام، تأصيل فقه الطوائري، بحث منشور بمجلة دار الإفتاء المصرية، العدد الثالث والأربعون، ٢٠٢٠م.
- ٩- عبد الرزاق أحمد السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، الطبعة الثانية، ١٩٩٨م، الجزء السادس.
- ١٠- عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، الجزء الأول، الجزء السادس.
- ١١- مراد بوضاية، العقود المالية وأزمة كورونا، قطر، مجلة بيت المشورة، العدد ١٣ (عدد خاص)، أغسطس ٢٠٢٠م.
- ١٢- فتحى الدريني، النظريات الفقهية، منشورات جامعة دمشق، الطبعة الرابعة، ١٩٩٧م.
- ١٣- وهبة مصطفى الزحيلي، نظرية الضرورة الشرعية مقارنة مع القانون الوضعي، مؤسسة الرسالة، القاهرة، الطبعة الرابعة، ١٩٨٥م.
- ١٤- مصطفى أحمد الزرقا، المدخل الفقهي العام، دمشق، دار القلم، ١٩٩٨م، الجزء الأول.
- ١٥- مصطفى أحمد الزرقا، إنخفاض قيمة العملة الورقية بسبب التضخم النقدي وأثره بالنسبة للديون السابقة وفي أي حد يعتبر الانخفاض ملحاً بالكساد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الجزء الثاني، الدورة التاسعة، ١٩٩٦م.
- ١٦- عادل مبارك المطيرات، أحكام الجوائح في الفقه الإسلامي وصلتها بنظريتي الضرورة والظروف الطارئة، رسالة دكتوراة، جامعة القاهرة، ٢٠٠١م.
- ١٧- محمد قدرى باشا، مرشد الحيران إلى معرفة أحوال الإنسان في المعاملات الشرعية على مذهب الإمام الأعظم أبي حنيفة النعمان ملائماً لعرف الديار المصرية وسائر الأمم الإسلامية، دار الفرجاني، القاهرة، الطبعة الثانية، ١٩٨٣م.
- ١٨- محمد بن أحمد السرخسي، المبسوط، دار المعرفة، بيروت، ١٩٩٣م.
- ١٩- هايدي عيسى حسن على حسن، تكييف جائحة كورونا وأثرها على التزامات عقود التجارة الدولية، دراسة تحليلية مقارنة، بحث منشور بمجلة كلية الشريعة والقانون بطنطا، جامعة الأزهر، العدد الخامس والثلاثون، الجزء الرابع.
- ٢٠- قذافي الغنائيم، العذر وأثره في عقود المعاوضات المالية.
- ٢١- محمد رشيد قباني، نظرية الظروف الطارئة في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، بحث منشور بمجلة المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة، العدد الثاني، ١٩٨٨م.
- ٢٢- محمود صالح جابر وعمر موته، حقيقة الاجتهاد الاستثنائي ومساكنه، كلية الشريعة الجامعة الأردنية، مجلة دراسات علوم الشريعة والقانون المجلد ٣٦ (ملحق) ٢٠٠٩م.

- ٢٣- عبد الرحمن بن معمر السنوسي، الاجتهاد بالرأي في عصر الخلافة الراشدة دراسة تحليلية في أصول سياسة التشريع ومقاصده وتاريخه، الإصدار الحادي والعشرون، ٢٠١١م.
- ٢٤- محمد بن يحيى بن حسن النجيمي، أثر الظروف الطارئة الجوائح في عقد الفيدك مقارناً بالفقه الإسلامي والنظام السعودي، مؤتمر مجمع الفقه الإسلامي الدولي ٢٠١٩م، الدورة الرابعة والعشرون، دبي، الإمارات.
- ٢٥- جلال الدين السيوطي، الأشباه والنظائر، دار الكتب العلمية، بيروت، ١٩٩٠م، الجزء الأول.
- ٢٦- محمد بن أبي بكر الرازي، مختار الصحاح، مكتبة لبنان، بيروت، ١٩٩٥م.
- ٢٧- عبد الوهاب إبراهيم أبو سليمان عقد التوريد، بحث منشور بمجلة مجمع الفقه الإسلامي بجدة التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي، الدورة الثانية عشرة، ٢٠٠٠م.
- ٢٨- مجلة الأحكام العدلية، لجنة مكونة من عدة علماء وفقهاء في الخلافة العثمانية، تحقيق/ نجيب هواويني، الجزء الأول.
- ٢٩- ندوة البركة للاقتصاد الإسلامي، الدورة الأربعين، وضح الجوائح والقوة القاهرة، أسئلة الندوة وإجابات العلماء عليها، البيان الختامي القرارات والتوصيات، المنعقدة في الفترة من ٩ - ١٠ مايو ٢٠٢٠م، المملكة العربية السعودية.
- ٣٠- قرارات الهيئة العامة للمحكمة العليا بالمملكة العربية السعودية رقم (٤٥/م) بشأن إقرار شروط تطبيق مبدأي الظروف الطارئة والقوة القاهرة على العقود والالتزامات المتأثرة بجائحة فيروس كورونا وكيفية تقدير تلك الآثار وحدود سلطة المحكمة في تعديل الالتزامات والعقود.
- ٣١- قرارات المجمع الفقهي الإسلامي بمكة المكرمة، رابطة العالم الإسلامي في دورته العشرين، الإصدار الثالث، ١٩٧٧ - ٢٠١٠م.
- ٣٢- قرار مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي رقم: (١٠٧) في دورته الثانية عشرة ١٤٢١ هـ - ٢٠٠٠م مجلة مجمع الفقه الإسلامي الدولي بجدة العدد الثاني عشرة.
- ٣٣ - موقع منظمة الصحة العالمية

<https://www.who.int/ar/emergencies/diseases/novel-coronavirus->

٣٤- موقع محكمة النقض المصرية على الرابط التالي

https://www.cc.gov.eg/judgment_single?id=111541956