

(فلسفة النقود)

تأليف: جورج زيمل

عرض: أ.د. جورج هيربرت

ترجمة: د. حيدر قاسم مطر التميمي(*)

للانتباه، مثل: النقود، والموضة، والمرأة، والطائفة، والمظاهر، والفن، والمدينة، والغريب، والفقراء، والفرد، والمجتمع، والتفاعل، والرابط الاجتماعي، والتنشئة الاجتماعية... ويُعد كتابه (فلسفة النقود)^(١) الذي نشره أول مرة باللغة الألمانية سنة ١٩٠٠م تحت عنوان: Philosophie des Geldes، من أهم الكتب السوسيولوجية المتميزة في تاريخ علم الاجتماع الحديث والمعاصر. حيث اعتمد فيه مؤلفه المنهج التاريخي والسوسيولوجيا الشكلية، فهو لا يتناول النقود من منظور اقتصادي، بل يصب اهتمامه على البنية المنطقية للنقود، وتأثيرها في حياة الإنسان

صدر عن سلسلة (ثرجمان) في المركز العربي للأبحاث ودراسة السياسات/ الدوحة، مطلع العام الحالي ٢٠٢٠م، كتاب (فلسفة النقود)، وهو ترجمة الطبيب السوري عصام سليمان العربية لكتاب الفيلسوف الألماني جورج زيمل Georg Simmel (١٨٥٨-١٩١٨م). الذي يُعد من أهم السوسيولوجيين الألمان إلى جانب: ماكس فيبر، ونوربرت إلياس، وكارل ماركس، وغيرهم. وهو الذي عُرف بالسوسيولوجيا التفاعلية من جهة، وبسوسيولوجيا الأشكال من جهة أخرى. مهتماً بمواضيع اجتماعية مثيرة ولا فئة



(*) بيت الحكمة- قسم الدراسات التاريخية

والمُجتمع، وفي الثقافة الحديثة إجمالاً.

وبحسب عرض ناشر النسخة العربية للكتاب^(٢)، فإنه يتألف من (٦٩٢) صفحة بالقطع الوسط، مؤثّقاً ومفهرساً، من ستة فصولٍ موزّعة في قسمين. يربط القسم الأول، القسم التحليلي، النقود بالشروط التي تحمل طبيعتها ومعنى وجودها، وفيه ثلاثة فصول، هي:

ف ١ : القيمة والنقود

في الفصل الأول، (القيمة والنقود)، ثلاثة مباحث. يتناول زيميل في المبحث الأول بالدرّس الواقع والقيمة بوصفهما مقولتين مستقلّتين متقابلتين، تغدو من خلالهما مضامين تصوراتنا صوراً للعالم، والحقيقة النفسية للقيمة الموضوعية، والموضوعي في الممارسة العملية بوصفه مقياس كُلية ذاتي وضمانه، والقيمة الاقتصادية من حيث هي إضفاء الموضوعية على القيم الذاتية عبر إنشاء المسافة بين الذات المستهلكة مباشرةً والموضوع، والتماثل مع القيمة الجمالية، والاقتصاد حين يُنشئ المسافة عبر الجهد والتنازل والتضحية ويزيلها في آنٍ معاً.

يتطرق المؤلّف في المبحث الثاني إلى التبادل، بوصفه وسيلة تخليص الشيء من أهمية قيمته الذاتية الخاصة، فيه تُعبّر الأشياء عن قيمتها تبادلياً، وإضفاء الموضوعية على قيمة الشيء من خلال تقديم شيء آخر مقابله، والتبادل بوصفه شكل الحياة وشرط القيمة الاقتصادية وحقيقة اقتصادية أولية، واختزال نظريّتي المنفعة والثدرة، والسعر المحدد اجتماعياً باعتباره المرحلة التي تسبق السعر المنظم موضوعياً.

أمّا في المبحث الثالث، فيدرس إدراج القيمة الاقتصادية في صورة عالم نسبية، وترسيم صورة العالم النسبية من منظور النظرية المعرفية، كإنشاء البراهين في اللانهاية وإضافتها الشرعية على بعضها تبادلياً، وموضوعية الحقيقة والقيمة بوصفها علاقة بين عناصر ذاتية، والنقود من حيث هي التعبير المستقل عن علاقة التبادل التي تُحوّل الأشياء المطلوبة إلى أشياء اقتصادية، وتؤسّس لإمكانية تبادل الأشياء، وتحليل طبيعة النقود بالإشارة إلى استقرار قيمتها وتطورها وموضوعيتها، والنقود بوصفها التحويل المادي لشكل الكينونة العام الذي بموجبه تشتق الأشياء أهميتها من علاقة بعضها ببعض.

ف ٢ : القيمة المادية للنقود

في الفصل الثاني، (القيمة المادية للنقود)، ثلاث مباحث. في الأول، يتناول المؤلّف بالبحث ضرورة القيمة الخاصة للنقود للقيام بوظيفتها في قياس القيم، مفيداً ذلك من خلال تحويل المكافئ المباشر بين السلعة الفردية ومقدار النقود الفردي إلى مساواة بين نسبتي: بين السلعة وكمية السلع الكُلية الفعّالة أنياً من ناحية، ومقدار النقود الفردية وكمية النقود الكُلية الفعّالة أنياً من ناحية أخرى. كما يتناول عدم وعي القاسم المشترك لهذه النسب، والإمكان المنطقي لوظيفة نقود مستقلة عن أي قيمة مادية، والضرورة الأولية لنقود قيمة، وتطور تصورات المكافئ إلى ما وراء هذه المرحلة وصولاً إلى الطابع الرمزي الخالص للنقود.

ويبحث زيميل، في المبحث الثاني، في التخلّي عن الاستعمالات غير النقدية لمادة النقود، والسبب الأول ضدّ النقود بوصفها مجرد

في المبحث الثاني، تحليل للتطور النفسي للوسيلة إلى غايات، أي النقود بوصفها مثلاً أقصى، ولا اعتماد طابعها الغائي على الاتجاهات الثقافية للحقبة الزمنية، والنتائج النفسية لموقع النقود الغائي: الجشع، والبخل، والتبذير، والفقر الزهدي.

ويضم المبحث الثالث بحثاً في كمية النقود بوصفها كفاءتها، والفروق الذاتية لحصص المخاطرة، والظاهرة العامة للنتائج غير المتساوية نوعاً التي تترتب على أسباب متغيرة كماً، وعتبة الوعي الاقتصادي، والحساسية المختلفة بالنظر إلى المثيرات الاقتصادية، والعلاقات بين المثيرات الخارجية والنتائج الحسية في مجال النقود، وأهمية الوحدة الشخصية للمالك، والعلاقة الموضوعية والثقافية بين الشكل والكم، وبين كمية الأشياء ونوعيتها، وأهمية النقود لهذه العلاقة.

يتابع القسم الثاني من الكتاب، (القسم التركيبي)، تأثيرات ظاهرة النقود التاريخية في العالم، أي في شعور الأفراد بالحياة، وفي ترابط مصائرهم، وفي الثقافة العامة، وفيه ثلاثة فصول، هي:

ف ٤: الحرية الفردية

في الفصل الرابع، (الحرية الفردية)، ثلاث مباحث. يُعنى المؤلف في الأول بالحرية التي توجد بالارتباط مع الالتزامات، وتدرجاتها التي تتوقف على ما إذا كانت تلك الالتزامات تشمل الشخص أو منتجات العمل (الدفع النقدي بوصفه الشكل الأكثر توافقاً مع الحرية الشخصية)، ووجهة نظر في مسألة تعظيم القيم من خلال تغيرات الملكية، والتطور الثقافي الذي يزيد عدد

رمز، أي علاقات النقود - السلع التي تجعل القيمة الخاصة للنقود زائدة عن الحاجة، غير المعروف بدقة، وقيمة النقود الخاصة بوصفها إصلاحاً لهذا القصور، والسبب الثاني ضد النقود بوصفها مجرد رمز: قابلية الزيادة غير المحدودة للرموز النقدية، واللامبالاة النسبية بالمستوى المطلق لكمية النقود والأخطاء التي تقود إليها. كما يتناول النقود في تطورها من أهميتها المادية إلى أهميتها النسبية كحالة سلوكية عامة.

أمّا المبحث الثالث، ففيه تحليل للتطور التاريخي للنقود من المادة إلى الوظيفة، والتفاعلات الاجتماعية وتبلورها في أشكال خاصة، والعلاقة المشتركة للمُشتريين والبائعين بالوحدة الاجتماعية بوصفها الشرط الاجتماعي المُسبق لتداول النقود، وأهمية كبر المجموعات الاقتصادية وصغرها، وتراخيها وتكثفها بالنسبة إلى الطابع المادي للنقود.

ف ٣: النقود في سلاسل الغايات

في الفصل الثالث، (النقود في سلاسل الغايات)، ثلاث مباحث أيضاً. يبحث زيمل في الأول الفعل الغائي بوصفه تفاعلاً واعياً بين الذات والموضوع، وطول السلاسل الغائية، والأداة بوصفها الوسيلة المكثفة، والنقود بوصفها المثال الأنقى للأداة، وازدياد قيمة النقود من خلال لا محدودية إمكانات استعمالها، والإضافة المجانية التي تمنحها الثروة، واختلاف كمية النقود ذاتها بوصفها جزءاً من ملكية كبيرة وصغيرة، مع تحديد الأسعار الاستهلاكي، وتطابق النقود مع نماذج شخصية لا ترتبط بوسط اجتماعي.

الأشخاص الذين يعتمد المرء عليهم، مع نقصان متزامن في الصلات بأشخاص محددين فردياً، والنقود بوصفها حامل العلاقات الموضوعية بين الأشخاص، ومن ثمَّ حامل الحرية الفردية.

في المبحث الثاني تحليلٌ للملكية بوصفها فعلاً، وللتبعية المتبادلة بين التملك والكينونة، ولانحلال هذه التبعية بواسطة ملكية النقود، ولغياب الحرية بوصفه تداخل سلاسل عقلية: هذا الغياب يكون في حدِّه الأدنى عندما يكون تداخل كلِّ سلسلةٍ منها بالأكثر عموميةً في السلسلة الأخرى، وللحرية بوصفها انطباع الأنا عن الأشياء، وبوصفها ملكية.

ويتناول المؤلّف، في المبحث الثالث، مسائل تمايز الشخص عن الملكية: إنشاء المسافة وإضفاء الموضوعية التقنية من خلال النقود، وفصل الشخصية بكليتها عن نشاطات عملها الفردية ونتائجها بالنسبة إلى تقويم تلك النشاطات، واستقلال الفرد إزاء المجموعة وأشكال جمعيات جديدة بفضل النقود، والعلاقات العامة بين الاقتصاد النقدي ومبدأ الفردانية.

ف ٥: المكافئ النقدي للقيّم الشخصية

في الفصل الخامس، (المكافئ النقدي للقيّم الشخصية)، ثلاث مباحث. يركّز زيمل في الأول على مسألة الدية، والانتقال من التقويم النفعي للإنسان إلى التقويم الموضوعي والتقويم المطلق، والغرامة النقدية ومرآة الثقافة، وتقدم تمايز الإنسان وحيادية النقود بوصفها سبباً لعدم تلاؤمها المتزايد، وشراء الزوجة وقيمة المرأة، وتقسيم العمل بين الجنسين والمهر، والعلاقة

النموذجية بين النقود والبغاء، وتشابه تطوره مع تطور دية القتل، وزواج المال، والرشوة مثلاً على التميز والنقود.

ويدرس زيمل في المبحث الثاني تحوّل حقوق محدّدة إلى مطالب نقدية، وقابلية تحقيق المطالب، وتحويل القيم الموضوعية إلى قيم نقدية: المعنى السلبي للحرية واقتلاع جذر الشخصية، وتباين القيمة بين الإنجاز الشخصي والمكافئ النقدي.

أمّا المبحث الثالث فينظر في مال العمل وتأسيسه، وعمل العقل المجاني، واختلاف أنماط العمل بوصفها فوارق كمية، والعمل العضلي بوصفه وحدة العمل، وقابلية اختزال قيمة العمل الجسدي إلى قيمة العمل النفسي، واختلافات نفعية العمل كأساس في مقابل مال العمل.

ف ٦: أسلوب الحياة

في الفصل السادس والأخير، (أسلوب الحياة)، ثلاث مباحث. يُعنى أولاً بتحقيق تفوق الوظائف العقلية على الوظائف الشعورية بفضل الاقتصاد النقدي (غياب خاصية أسلوب الحياة وموضوعيته)، والدور المزدوج للعقل والنقود وهو، بحسب مضمونهما، دورٌ فوق شخصي، وبحسب وظيفتهما، فردي وأنوي (العلاقة بالنزعة العقلانية للقانون والمنطق)، والطبيعة الحسابية للعصر الحديث.

ويُعنى ثانياً بمفهوم الثقافة، وتنامي ثقافة الأشياء وتخلّف ثقافة الأشخاص، وإضفاء الموضوعية على العقل، وتقسيم العمل سبباً في

النص المُترجم:

يجذب نقاشان في كتاب البروفيسور سيميل (فلسفة المال) اهتمام أيِّ اقتصادي: دراسته للقيمة، وقياسها من حيث المال. هذا التعامل ليس اقتصادياً بالأساس ولكن فلسفي، أي أنَّ المؤلف يُحلِّل شكل الموضوع الاقتصادي بدلاً من محتواه. وتقع نقطة بداية النقاش في التناقض بين الشخصية الموضوعية وصلاحيّة القيمة، والشخصية الذاتية للرغبة والدافع الذي تنشأ منه. لا توجد قيمة عندما لا يوجد تقييم، لكن العلاقة الفورية لقناعة الدافع والرغبة، أو نقص القناعة لا تتضمّن تقييماً، ولا أيِّ أدواتٍ للتخمينات.

يؤكد الكاتب على وجود عالم من القيم الاقتصادية. وبينما نُدرِك الطاقات المادية المستقلة عن مشاعرنا تجاه الوزن أو كثافة الأحاسيس الأخرى، أو الصواب والخطأ الذي يقف فوق رغباتنا واشمئزازنا، لذلك هناك قيم اقتصادية موضوعية أعلى مقابل الدوافع والرغبات، وكما هي حال علاقات تلك الأشياء المادية والمعنوية مع بعضها البعض والتي تعطيها شكلها ضمن عوالمها، كذلك بالنسبة للعلاقات بين هذه الأشياء الاقتصادية التي تحدد قيمتها. العلاقة الأساسية بهذا العالم الاقتصادي هي القدرة على التبادل، وعندما نبحث عن الحوافز التي تُشبع رغباتنا لإيجاد رغبة مناسبة، والقناعة بالتالي ليست فورية، فنجسّد تلك الحوافز على شكل أشياء وهذه العملية متعلّقة بالإدراك، لكن عندما نُنجز الهدف سنُضجّي بشيءٍ مقابل آخر، وتأخذ تلك التوضيحية شكل التبادل، وهذه العملية اقتصادية، والشئ اقتصادي أيضاً. وبينما القناعة ليست فورية، فهناك مسافة بين الدافع وذلك الذي

افتراق الثقافة الذاتية والموضوعية ورجحان الأولى أحياناً، وعلاقة النقود بحاملي هذه النّزعات المضادة.

أمّا ثالثها فيُعنى بتغيرات المسافة بين الأنا والأشياء، بوصفها تعبيراً عن تباينات أسلوب الحياة، والميول الحديثة نحو تكبير المسافة وتصغيرها ودور النقود في هذه العملية المزدوجة، والانتمان، وسيادة التكنولوجيا، وإيقاع أو تناظر مضامين الحياة ونقيضه، وتجاوز الميول أو تعاقبهما وتطورات النقود من حيث هي مثلتهما وحاملتهما، وسرعة إيقاع الحياة وتغيراتها وتغيرات الموجودات النقدية، وتركيز التداول النقدي، وتحريك القيم، والثبات والحركة بوصفهما من خصائص فهم العالم وتركيبه في الطابع النسبي للكينونة والنقود من حيث هي الرمز التاريخي للكينونة.

وفيما يلي، ترجمة لواحدةٍ من أبرز وأولى القراءات التي كُتبت حول كتابنا محلّ الدراسة^(٣)، وينسخته الألمانية، تلك هي التي وضعها البروفيسور والفيلسوف الأميركي جورج هيربرت ميد George Herbert Mead (١٨٦٣-١٩٣١م)، كما أنّه كان عالم اجتماع وعالم نفس بجامعة شيكاغو، والذي كان يحظى باحترام كبير باعتباره واحداً من مؤسّسي التعاونية الرمزية Symbolic interactionism، والذي أصبح يُشار إليه بالتقاليد الاجتماعي في شيكاغو. مستغلين إصدار الكتاب باللغة العربية لترجمة هذه القراءة الرائدة والصادرة عن واحدٍ من أبرز المختصين في مجاله المعرفي.

يُشبعه، وتلك المسافة هي (الندرة).

ما يحدد طاقة الشيء المادي ليس الدافع لكن العلاقات بين الأشياء؛ لذلك ما يحدد قيمة الأشياء ليس الدافع للأكل أو الشرب أو الحب أو الكسب ولكن علاقات التبادل. وبالتالي فالقدرة على التبادل لا تُبنى على هذه القيمة ولكنها مصدر تلك القيمة.

المنفعة هي الافتراض المسبق لكل النشاط الاقتصادي، وتكون علاقة الدافع مع هدف الرغبة ولا يمكنها أن تكون معيار القيمة. وكذلك الحال بالنسبة لتكاليف الإنتاج التي تعود إلى منفعة الأجر أو الربح، ولا هامش المنفعة الذي يصل إلى إشباع الرغبة عبر المنتج. يجب إيجاد معيار القيمة في معادلات الأهداف بين الأشياء القابلة للتبادل في العالم الاقتصادي.

استخدم الكاتب مقارنة العلوم المادية بتصريحه هذا الموقف؛ لأنه ظهر له تشابه مثير للاهتمام بين الميل في النظرية المادية لتعريف أهدافها من حيث قوانين الحركة والنظرية الاقتصادية التي تدعو لتعريف القيم، ليس بإشباع الرغبات ولكن بقوانين التبادل في حالات حدوث الشيء.

النتيجة المنطقية لنظرية القيمة هذه هي أن (قياس) القيمة يجب إتباعه من علاقات الأشياء الاقتصادية في التبادل. ويقدم المؤلف هذا كهدف مثالي فقط لا يمكن بلوغه.

يكافح الاقتصاد لبلوغ مرحلة التطور حيث تحدد الأشياء مقياس قيمتها عبر آلية تلقائية، بغض النظر عن مقدار شعور الأشخاص بالقيمة التي أخذتها هذه الآلية لنفسها كشرط ومادة.

بتعبير آخر، يجب أن تكون النقود رمزاً فقط للعلاقة بين أية سلعة وكتلة السلع المنظمة للمجتمع الاقتصادي. وبالتالي أي تقييم نقدي يتضمّن أن مقدار النقود المدفوعة لمادة معينة يتحمل ثروة المجتمع.

المعادلة بين قيمة السلعة وقيمة مبلغ المال لا تتضمن معادلة بين عاملين بسيطين، لكنها نسبة أي مساواة جزأين حيث القاسم المشترك لأحد الجانبين هو مجموع كل السلع، ومن الجانب الثاني مجموع كل النقود بمجتمع اقتصادي محدّد.

لذلك تحت ظروف مثالية لن تكون هناك ضرورة لامتلاك النقود قيمة متأصلة، وهي مجرد تعبير عن العلاقة بين قيم السلع المذكورة على شكل جزء. والنقود هنا رمزية تماماً. ويبدأ هذا التطور بمعادلة بين بعض السلع وبعض أجزاء القيمة المعيارية المنظمة، مثل أشياء الزينة العامة. يُظهر التاريخ أن تلك الأشياء بكل هذه الحالات عندما تُستخدم كنقود تميل لخسارة قيمتها الحقيقية وتصبح رمزية. ويظهر هذا الميل بشكل مكثّف في استخدام الذهب. والفشل ببلوغ الحالة المثالية هو نتيجة عجز مجتمع معيّن لتحقيق معادلته بين سلعه المختلفة والمجموع الكامل والدقيق.

تُعد هذه النقاشات ثروة هائلة من التوضيح النفسي والمادة التاريخية. لكن الهدف الرئيسي من البحث هو إتباع أثر النقود واستخدامها لعلاقة الفرد مع المجتمع. هدف البحث اجتماعي مع أن معالجته تغطّي عدّة مجالات في السياسة والاقتصاد والمالية.

الهوامش:

(1) Georg Simmel، Philosophie des Geldes، Leipzig: Duncker & Humblot، 1900.(2nd ed.، 1907) [The Philosophy of Money].

(٢) يُنظر الموقع الإلكتروني للمركز العربي للأبحاث ودراسة السياسات:

<https://www.dohainstitute.org/ar/BooksAndJournals/Pages/Philosophie-des-Geldes-Arabic-Translation.aspx>

(3) Mead، George H.،(Book Review) “Philosophie des Geldes. By: Georg Simmel. Leipzig: Duncker & Humblot، 1900. 8vo، pp. xvi + 554”، In: Journal of Political Economy، vol.9، Issue.4، Sep. 1901، Pp.616-619

Georg Simmel Philosophie des Geldes

Vollständige Ausgabe
der dritten Auflage 1920

