



Scan the QR to view  
the full-text article on  
the journal website

## مقالة بحثية

# التأثير المشترك للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي: بحث تحليلي لآراء عينة من العاملين في هيئة السياحة العراقية

مصطفى عبدالباسط عصاد

جامعة بغداد- كلية العلوم الإسلامية- قسم العلوم المالية والمصرفية الإسلامية.

### الملخص

يهدف البحث الى اختبار التأثير المشترك للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي، وقد مثلت هيئة السياحة العراقية ميداناً لتطبيق البحث وهي احدى التشكيلات المهمة المسؤولة عن السياحة وادارتها في البلد والمرتبطة بوزارة الثقافة والسياحة والآثار، وقد تم استخدام الاستبيان كاداة لجمع البيانات بعد ان تم تكيف فقراتها بما يتاسب مع المنظمة المبhouثة والبيئة العراقية، وشملت عينة البحث (109) من الافراد العاملين في دوائر هيئة السياحة العراقية، وتم معالجة البيانات بواسطة برنامج SPSS V.25 (Amos) وباستخدام مجموعة من الأساليب الإحصائية المناسبة (الوسط الحسابي، الانحراف المعياري، معامل الاختلاف، الفاکروریباخ، التحليل العاملی التوکیدی، الانحدار البسيط، الانحدار المتعدد)، وقد توصلت الدراسة الى مجموعة من الاستنتاجات أهمها: ان أسلوب القيادة المتعاطفة ليست بالمستوى المطلوب نتيجة قلة اظهار الادارة العليا للهيئة التعاطف مع الافراد لفهم مشاعرهم ومشاكلهم على المستويين الشخصي والمهني والتواصل الدائم معهم، وأيضاً وجود تأثير للقيادة المتعاطفة وابعادها الفرعية والنزاهة السلوكية في تعزيز الرسوخ التنظيمي للموظفين بشكل منفرد وبصورة مشتركة، اما اهم التوصيات تتمثل في ضرورة ان تعزز الادارة العليا للبيئة من اهتمامها في اعتماد اسلوب التعاطف مع الافراد وتفهم مشاعرهم وعواطفهم الداخلية وذلك لما لها تأثير كبير على حالتهم النفسية في أداء المهام وانغاماتهم في العمل، وأيضاً الاستثمار في تطبيق القيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية لما لها من تأثير مشترك في الرسوخ التنظيمي.

**الكلمات المفتاحية:** القيادة، القيادة المتعاطفة، النزاهة السلوكية، الرسوخ التنظيمي، هيئة السياحة العراقية.

### المقدمة

تشهد البيئة العالمية اليوم العديد من التطورات والتغيرات في جميع المجالات والتي تتضمن مزيداً من الضغوط والتحديات على الافراد العاملين داخل المنظمات وقدرتهم على التكيف والاستمرار في أداء المهام والواجبات، وأصبحت القيادة عاملاً حاسماً في تعزيز الرضا الوظيفي ورفع إنتاجية العاملين، فتعد القيادة المتعاطفة نهجاً حديثاً في بناء العلاقات وادامة التواصل الإنساني مع العاملين وتقهم مشاعرهم واحتياجاتهم العاطفية، وتتوفر الدعم المستمر لهم بما يعزز إمكاناتهم وخلق مناخ عمل إيجابي يعزز من كفاءة أداء العاملين مما يسهم في تحقيق أهداف المنظمة. وتعد النزاهة السلوكية أحد الركائز الأساسية التي تعمل على بناء الثقة المتبادلة بين القائد والتبعين وتكونن تقافة تنظيمية قائمة على أساس المصداقية والشفافية، وأن اقوال القادة وقراراتهم ليست مجرد شعارات وإنما وجود التزام أخلاقي في تتنفيتها على ارض الواقع مما تلهم الآخرين نحو تحقيق الأهداف المشتركة ، وبعد الرسوخ التنظيمي احد المفاهيم التي تبين مدى ارتباط الموظف في المنظمة التي يعمل فيها من خلال العلاقات والروابط الاجتماعية مع زملاء العمل، ومدى ملائمة أهدافها وفقها والمزايا التي يتحصل عليها والتي تزيد من رغبته في البقاء والمساهمة في نجاحها على المدى البعيد. وتعد هيئة السياحة التي تم اختبارها ميداناً لتطبيق البحث إحدى تشكيلات وزارة الثقافة والسياحة والآثار والتي تعد المركز الأساسي المسؤول عن ادامة وتطوير الشاطئ السياحي والذي يمثل مورداً اقتصادياً مهما يعزز من الدخل القومي للبلد، وقد تم تقسيم البحث الى أربع مباحث أساسية تضمن البحث الأول منهجهية البحث والدراسات السابقة، وشمل الثاني الإطار النظري، وتضمن المبحث الثالث الإطار العملي، اما المبحث الأخير اقتصر على الاستنتاجات والتوصيات.

### منهجية البحث والدراسات السابقة

### أولاً: منهاجية البحث مشكلة البحث

أصبحت المنظمات في الوقت المعاصر تواجه تحديات مختلفة ومتعددة على جميع الأصعدة الداخلية والخارجية، فنتيجة الافتتاح العالمي والعلمية وشروع ثقافة التنقل وفرض العمل البديل أصبح الاحتفاظ بالأفراد الموهوبين وأصحاب الخبرة والكفاءة العالمية وتعزيز انتشارهم وترتبطهم في المنظمات من الأولويات الأساسية في عملها، وهذا يتطلب وجود قيادات قادرة على خلق بيئة عمل تفهم احتياجات العاملين ومتطلباتهم ومشاعرهم مما يعزز من رسوخهم في المنظمة، وتمثل مشكلة البحث في جانبيين: الأول يمثل المشكلة النظرية والتي تنتهي من قلة الدراسات وخاصة العربية التي تناولت مفهوم القيادة المتعاطفة على الرغم من أهمية هذا الأسلوب القيادي في فهم مشاعر الناس وعواطفهم واحتياجاتهم، والتي تجعل الادارة العليا على تواصل دائم مع جميع العاملين، ايضاً فإن غالبية الدراسات قد بحثت في سلوكيات القيادة المتعاطفة في القطاع الخاص دون المؤسسات الحكومية كما في دراسة (Masubelele, 2024)، وكذلك الحال بالنسبة لمفهوم النزاهة السلوكية التي تمثل التتطابق بين اقوال وافعال القادة ودورهما في تعزيز الرسوخ التنظيمي للموظفين، اما المشكلة الميدانية فقد تم تشخيصها من خلال الزيارات الميدانية لهيئة السياحة العراقية ولقاءات والاسئلة المتكررة لعينة البحث فتمثلت بقلة الاهتمام وعواطف الافراد العاملين اتجاه العمل والتواصل معهم لفهم احتياجاتهم الشخصية والمهنية من قبل الادارة العليا، وقلة ادراكهم لأهمية اسلوب القيادة المتعاطفة وتطبيقاتها على ارض الواقع وتأثيرها المشترك مع النزاهة السلوكية

في تعزيز الرسوخ التنظيمي والانتماء والروابط بين العاملين، وبالتالي فإن السؤال الرئيسي للبحث "هل هناك تأثير مشترك للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي". ويمكن توضيح مشكلة البحث في الأسئلة الآتية:

- ما مستوى توافر و أهمية متغيرات البحث (القيادة المتعاطفة، النزاهة السلوكية، الرسوخ التنظيمي) وابعادها الفرعية في المنظمة المبحوثة؟

- ما طبيعة التأثير المشترك للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي؟

#### أهمية البحث

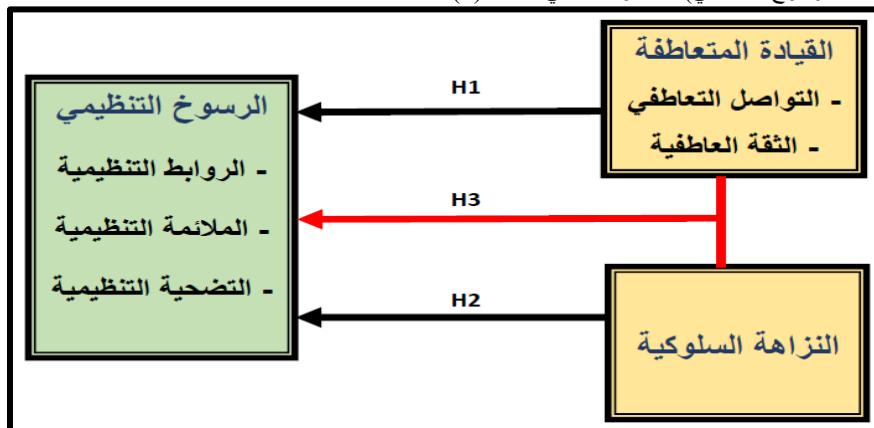
- A. تتبع أهمية البحث من طبيعة متغيراته (القيادة المتعاطفة، النزاهة السلوكية، الرسوخ التنظيمي) بكونها متغيرات حيوية وحديثة في حل نظرية المنظمة والسلوك التنظيمي ولم يسبق دراستها وتوظيفها معاً حسب اطلاع الباحث.
- B. تعد إضافة للكتبة العراقية بشكل خاص والعربية بشكل عام يكونها أول دراسة تناولت مفهوم القيادة المتعاطفة على حد علم اطلاع الباحث، وبيان دورها الحيوي في فهم عواطف ومشاعر الأفراد العاملين.
- C. تقديم دراسة تربط بين القيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية ودورها في الرسوخ التنظيمي.
- D. تبرز أهمية البحث من خلال نوع القطاع الذي تم دراسته والمتمثل في القطاع السياحي، إذ تعد هيئة السياحة من اهم الهيئات المسئولة عن إدارة السياحة (الدينية، الثقافية) في البلد، وتعد شريك ومساهم رئيسي في النمو الاقتصادي عبر ادخال عمليات صعبة للبلد نتيجة للنشاط السياحي وتوافد السائحين.

#### أهداف البحث

- A. التعرف على مستوى توافر القيادة المتعاطفة وابعادها الفرعية في المنظمة المبحوثة.
- B. تحديد مستوى توافر النزاهة السلوكية في المنظمة المبحوثة.
- C. تحديد مستوى توافر الرسوخ التنظيمي وابعاده الفرعية في المنظمة المبحوثة.
- D. التعرف على الطبيعة العلاقة الفلسفية بين متغيرات البحث، وطبيعة التأثير المشترك للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي.

#### المخطط الفرضي

يمثل المخطط الفرضي شكلاً توضيحيًّا يتبع من خلاله علاقة التأثير بين متغيرات البحث وابعاده الفرعية (القيادة المتعاطفة، النزاهة السلوكية، الرسوخ التنظيمي) كما موضحة في الشكل (1).



شكل (1) المخطط الفرضي

#### فرضيات البحث

أ- **الفرضية الرئيسية الأولى:** يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للقيادة المتعاطفة وابعادها الفرعية في الرسوخ التنظيمي. ويتفرع منها الفرضيات الفرعية الآتية:

- يوجد تأثير ذو دلالة معنوية للتواصل العاطفي في الرسوخ التنظيمي
- يوجد تأثير ذو دلالة معنوية للثقة العاطفية في الرسوخ التنظيمي.

ب- **الفرضية الرئيسية الثانية:** يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي.

ت- **الفرضية الرئيسية الثالثة:** يوجد تأثير مشترك ذو دلالة احصائية للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي.

#### مجتمع وعينة البحث

يتمثل مجتمع البحث في دوائر هيئة السياحة العراقية والمنتقلة في (مكتب رئيس الهيئة، الدائرة الإدارية والمالية، دائرة التقنيش والمتابعة، دائرة المحاميع السياحية، دائرة المرافق السياحية)، حيث بلغ مجتمع البحث (180) موظف، وتم اختيار عينة عشوائية منهم بلغ عددها (123) استناداً إلى جداول (Kergcie & Morgan, 1970)، وقد تم توزيع الاستبيانات على عينة البحث، وكانت الاستبيانات الصالحة للتحليل الاحصائي عددها (109)، حيث بلغ عدد الاستبيانات غير المسترددة (9) استبيانات، أما الاستبيانات غير الصالحة بلغ عددها (5).

#### مقاييس البحث

تم تصميم الاستبيان لقياس متغيرات البحث وابعاده الفرعية والمنتقلة في (القيادة المتعاطفة، النزاهة السلوكية، الرسوخ التنظيمي)، وقد تم تكيف فقرات الاستبيان بما يتناسب مع البيئة المحلية والمنظمة المبحوثة وذلك عبر ترجمة المقاييس وطابقتها مع الجانب النظري وطبيعة عمل العينة المستهدفة والمنظمة المبحوثة المنتقلة في هيئة السياحة العراقية وكما موضح في الجدول (1).

### الجدول (1) مقاييس البحث

المصدر	الفرقات	الابعاد الفرعية	عدد الفرات	المتغيرات
(Yue et al.,2023)	5 - 1	التواصل العاطفي	10	القيادة المتعاطفة
	10 - 6	الثقة العاطفية		
(Elsetouhi et al.,2018)	15 - 11	احادي البعد	5	النزاهة السلوكية
(Cui et al.,2023)	19 - 16	الروابط التنظيمية	12	الرسوخ التنظيمي
	23 - 20	الملامنة التنظيمية		
	27 - 24	التضحية التنظيمية		

ثانياً: الدراسات السابقة

#### 1- دراسة (Erkutlu,2016)

#### Impact of behavioral integrity on organizational identification The moderating roles of power distance and organizational politics

تأثير النزاهة السلوكية على الهوية التنظيمية الأدوار المعتدلة لمسافة القوة والسياسات التنظيمية

الغرض من هذا البحث هو دراسة العلاقة بين النزاهة السلوكية للقائد وهوية الموظفين التنظيمية وكذلك اختبار الأدوار المعتدلة لمسافة السلطة والسياسات التنظيمية على تلك العلاقة. وقد شمل البحث بيانات 969 موظفاً من 19 فندقاً من فئة الخمس نجوم في تركيا. توم اختبار العلاقة بين النزاهة السلوكية وهوية المنظمة والأدوار المعتدلة لمسافة السلطة والسياسات التنظيمية على تلك العلاقة باستخدام نمذجة المعادلات الهيكيلية الجزئية المربعات (PLS-SEM) وتحليلات الانحدار الهرمي المعتمد. وتكشف نتائج تحليلات PLS-SEM وجود علاقة إيجابية كبيرة بين النزاهة السلوكية للقائد وهوية الموظفين التنظيمية. بالإضافة إلى ذلك، كانت العلاقة الإيجابية بين النزاهة السلوكية وهوية المنظمة أضعف عندما كانت كل من مسافة السلطة والسياسات التنظيمية أعلى مقارنة بذلك عندما كانت أقل.

#### 2- دراسة (Mhamood,2023)

#### القيادة المغناطيسية وتأثيرها في الرسوخ التنظيمي: بحث ميداني تحليلي لأراء العاملين في المقر الرئيسي للمركز الوطني للتطوير الإداري وتقنيات المعلومات وزارة التخطيط في بغداد

يهدف هذا البحث في التعرف على طبيعة العلاقة والتاثير بين القيادة المغناطيسية والرسوخ التنظيمي في المركز الوطني للتطوير الإداري وتقنيات المعلومات لوزارة التخطيط في بغداد، وتمثل مشكلة البحث في محدودية الوعي بأهمية أبعاد القيادة المغناطيسية التي تشمل (الثقة - الولاء - روح الفريق - سلوك المواطن - المرونة) في تقوية وتعزيز الرسوخ التنظيمي، واعتمد البحث على المنهج الوصفي التحليلي، وقد تم اختيار عينة قصيدة بلغ عددها (53) فرداً من العاملين في المركز الوصي الوطني للتطوير الإداري وتقنيات المعلومات في محافظة بغداد، واعتمد البحث على الاستبانة كأداة لتجميع البيانات، وتم تحليل البيانات بالاستناد إلى العزم الاحصائية (SPSS V.25)، وتوصل البحث إلى نتائج عدة أهمها وجود علاقة ارتباط وتأثير معنوي إيجابي بين القيادة المغناطيسية والرسوخ التنظيمي، وهذا تأكيد لأهمية القيادة المغناطيسية على الأفراد وعلى رسوخهم وثباتهم في العمل.

#### 3- دراسة (Masubelele,2024)

#### The role of empathetic leadership in fostering employee job satisfaction in the non-governmental organization

دور القيادة المتعاطفة في تعزيز رضا العاملين عن وظائفهم في المنظمات غير الحكومية

لقد قامت هذه الدراسة بفحص العلاقة المعقّدة بين القيادة المتعاطفة والرضا الوظيفي ضمن السياق الفريد للمنظمات غير الحكومية. وباستخدام منهجية نوعية، شارك في البحث 60 مشاركاً بأدوار متعددة عبر منظمات غير حكومية مختلفة، بهدف الكشف عن التفاصيل الدقيقة لسلوكيات القيادة المتعاطفة وتأثيرها الكبير على رضا الموظفين. وإلى جانب إقامة علاقة بسيطة، سعى الدراسة إلى تزويد قادة المنظمات ببرؤى نوعية حول سلوكيات تساهم في تعزيز الرضا الوظيفي. وتكشف النتائج عن وجود علاقة مقتنة وإيجابية بين القيادة المتعاطفة وزيادة الرضا الوظيفي بين موظفي المنظمات غير الحكومية، مع تسليط الضوء على سلوكيات القيادة المؤثرة مثل الاستماع النشط وتقييم الدعم العاطفي. وأكد المشاركون باستمرار على التأثير الإيجابي للقادة الذين يهتمون حقاً برفاهيتهم، مما يعزز الشعور العميق بالانتماء والوفاء المهني.

### الجانب النظري

#### المطلب الأول: القيادة المتعاطفة أولاً: مفهوم القيادة المتعاطفة

في العالم المتتطور والمترابط باستمرار خضع دور القيادة لتحول عميق، فلم يقتصر دورها في المقام الأول بقدرة القائد على اتخاذ القرارات الاستراتيجية وتحقيق الأهداف التجارية، إلا أنها لم تعد كافية بمعزل عن غيرها، فقد ظهر نموذج جديد للقيادة وهو نموذج يضع قيمة عالية للذكاء العاطفي والتعاطف، والتي تمثل الصفات التي يجسدها القائد المتعاطف، وينبع هذا التحول من إدراك أن القادة الأكثر نجاحاً هم أولئك الذين يمكنهم حقاً فهم الأشخاص الذين يقودونهم والتواصل معهم (Jadaun et al.,2023:916:918). وأشار نموذج القيادة المتعاطفة من الدراسات القائمة حول المشاعر في مكان العمل ودعم القائد لهذه المشاعر، وقد أدرك علماء الإدارة دور الدعم العاطفي للقائد على الأقل منذ دراسات (صانع وثورن)، وكانوا يطوروه دراسات حول الدعم العاطفي أيضاً من خلال دراسات (جامعة ولاية أوهايو وميشيغان)، ومنذ هذه الأعمال تراكمت الأدلة على أن الدعم العاطفي يحسن نتائج مكان العمل (Kock et al.,2019:218). ويبدأ التعاطف بالتعريف بالوعي بمشاعر الآخرين، وسيكون من الأسهل أن ندرك مشاعر الآخرين إذا كان هناك تواصل ووعي متبادل (Polymilis, 2010:9). ويشير التعاطف إلى وضع المرء نفسه في موقف الآخرين لفهم ما يشعرون به

وبختيره شخص آخر (Tufail & Sandhu, 2022:231). وأن التعاطف هو أول سمة للقائد المتعاطف، التعاطف هو قدرة القائد على استشعار مشاعر الأفراد العاملين والتواصل معهم، وأن القادة المتعاطفون يساعدون على اتخاذ قرارات دقيقة للفريق والمنظمة وخلق مكان عمل سعيد وداعم لإنتاجية المنظمة (Barman & Ghosh, 2024:1). ويمكن تعريف القيادة المتعاطفة بأنها "مشاعر الرعاية والتعاطف تجاه المسؤولين من جانب القادة" (Thapliyal & Chauhan, 2021:2011). وتعُرف القيادة المتعاطفة أيضاً بأنها "أسلوب قيادي يركز على فهم الوضع العاطفي للأتباع والاستعداد للاهتمام بهم واتخاذ الإجراءات اللازمة لخدمتهم" (Wibowo, &, 2022:328). وتوصف كذلك بأنها "قدرة القادة على فهم مشاعر واحتياجات العاملين والزبائن والمجتمعات والتعامل بحساسية" (Paramita, 2022:328). وعرف (Dewey, 2020:1) القيادة المتعاطفة بكل منها "أسلوب يركز على فهم مشاعر ووجهات نظر الآخرين وخلق روابط عاطفية ومعالجة احتياجات الفريق وتقدير قدرات الأشخاص والاستفادة منها وإشرافهم في صنع القرار". ويخلق القائد المتعاطف رابطاً عاطفياً ونفسياً مع المسؤولين، ويظهر اهتماماً شخصياً برؤايتهم ويعتبرهم أصلاً تنظيمياً، ويعمل على مراعاة مشاعرهم والتصرف بطريقة ترضي احتياجاتهم ورغباتهم وتحديد أساليب التدخل لتعزيز الأداء الضعيف أو زيادة الأداء الجيد، وتوفير الاستراتيجيات الداعمة الصحيحة وتقديم ملاحظات قيمة سيجعل التابعين أكثر ثقة وأعتماداً على الذات، ويزرع سلامتهم النفسية ويحسن أدائهم الإبداعي (Bani-Melhem, 2021:119). وتساعد القيادة المتعاطفة على تقليل معدلات دوران العمل مما يقلل من التكاليف المرتبطة بالتوظيف والتدريب للموظفين الجدد، وكذلك حل الصراعات والنزاعات من خلال الفهم والتعاطف وسماع الأساليب الجذرية بدلاً من إبقاء اللوم، مما يؤدي هذا النهج إلى حل أكثر بناءً للصراعات وتحسين العلاقات داخل الفريق (Barman & Ghosh, 2024:3). ويعرف الباحث القيادة المتعاطفة بأنها عبارة عن قدرة القائد على فهم مشاعر وعواطف التابعين والتواصل الدائم معهم لخلق روابط عاطفية لتلبية احتياجاتهم الشخصية والمهنية.

### ثالثاً: أبعاد القيادة المتعاطفة

تم اختيار أبعاد القيادة المتعاطفة استناداً إلى دراسة (Yue et al., 2023) لكونها تتوافق مع متغيرات البحث الأخرى وكذلك مع طبيعة المنظمة المبحوثة وتمثل في الآتي:

#### 1- التواصل العاطفي Empathetic communication

يعلم القادة المتعاطفون على تعزيز ثقافة التواصل المفتوح والإبداع والمشاركة النشطة واحتضان الفرص الجديدة (Barman & Ghosh, 2024:3). ويشير اللغة التعبيرية إلى الأفعال التواصلية التي يقوم بها القادة للبحث عن روابط عاطفية مع أتباعهم من خلال تبني الأدب والفهم والقبول والرحمة في تواصلهم، وقد لاحظ العلماء أن فئات اللغة التعبيرية تشمل (1) الأدب/اللود (أي التحدث باحترام مع التابعين)، (2) التعاطف في العمل (3) الانجاز (أي الدعم الشفهي والاعتبار لكل من الإنجازات والصعوبات)، (4) الأهداف الشخصية (أي تحديد أهداف الموظف وتقديم التشجيع لمساعدة الأفراد على تحقيق أهدافهم)، (5) الثناء على الأداء (أي تهنئة العاملين على إنجازاتهم ونجاحاتهم)، (6) الخبرات الشخصية (أي تقديم التهاني الصادقة على الإنجازات الشخصية والتعاطف الحقيقي مع الأحداث السلبية في الحياة)، (7) الحواجز (أي تقدير الدعم الصوتي عندما يعمل الموظف في مهمة صعبة) (Yue et al., 2023:1416). ويعلم القادة المتعاطفون على تعزيز التواصل فهم من أصحاب المهارات في التواصل، وإنهم يستمعون بنشاط إلى أعضاء فريقهم، ويلتقطون الإشارات اللفظية وغير اللفظية، وأن هذا التواصل لا يقلل من سوء الفهم فحسب، بل يساعد أيضاً في بناء علاقات أقوى (Jadaun et al., 2023: 920).

#### 2- الثقة العاطفية Affective trust

الثقة هي حالة نفسية تبني إيمان الموظف بأن القائد قادر على القيام بالمهمة (Fuller, 2023:41). وعندما يلاحظ أحد الأتباع النهج التعبيري للقائد، فإنه يدرك أن مصالحه تؤخذ في الاعتبار وهذا يطور الثقة المتبادلة، وأن الثقة هي عنصر رئيسي في العلاقة عالية الجودة وهي سمة القادة الفاعلين، فالثقة تجمع الناس معاً وكلما كانت العلاقة أقرب كلما تطور التعاطف أكثر، وتساعد أيضاً على تقاسم المسؤولية مع الآخرين (Sear, 2021:37). ويساعد التعاطف من قبل القادة الأشخاص على التنبؤ بن يمكنه الثقة به، وكيفية التفاعل مع هذا الشخص، ومن يجب تجنبه لأنه يشكل تهديداً محتملاً، كما يوفر وسيلة للناس للتواصل وتطوير شبكات من الشركاء الذين يمكنهم الثقة في بعضهم البعض للتعاون المتبادل (Kock et al., 2019:218:219). وأن الثقة العاطفية تتبع من الروابط الشخصية والعاطفية بين الأفراد، وتستند هذه الروابط إلى الرعاية الحقيقية والاهتمام برؤاية الطرف الآخر، وإلى الاحترام المشترك الذي يتتطور على أساس التبادلات الاجتماعية والعاطفية المستمرة مثل الرعاية والاهتمام والتفاهم، وتساعد الثقة العاطفية على تبادل أكبر للمعرفة والأفكار في مكان العمل وتؤدي إلى جو اجتماعي آمن في العمل (Yue et al., 2023: 1417).

#### المطلب الثاني: النزاهة السلوكية Behavioral integrity

##### أولاً: مفهوم النزاهة السلوكية

في أديبيات السلوك التنظيمي، ينظر إلى النزاهة السلوكية باعتبارها سمة شخصية توجه السلوك الأخلاقي أو غير الأخلاقي لفرد بشكل عام والقائد بشكل خاص، وينبني مفهوم النزاهة السلوكية للقائد من المفهوم الأوسع لقدرة القائد على العمل كنموذج أخلاقي يحتذى به، وتعزيز السلوك الاجتماعي في قوله العامة (Butt et al., 2020:1224). وقد اعتبرت نزاهة القائد عنصراً أساسياً في القيادة الفعالة بشكل عام ويجب اعتبارها افتراضياً مسبقاً في دراسات القيادة، بالإضافة إلى ذلك، تم الاعتراف بالنزاهة كمكون مهم للقيادة الأخلاقية والقيادة التحويلية وأنها مرتبطة بالعديد من المفاهيم المتعلقة بالقيم، بما في ذلك الأخلاق والصدق والإخلاص (Elsetouhi et al., 2018:102). وترتبط النزاهة السلوكية بنظرية التعلم الاجتماعي (Bandura, 1977) والتي تشير إلى أن السلوكات المنحرفة وال Shawnee لدى العاملين قد تحدث نتيجة لمراقبة وتقليد سلوك نماذج الأدوار البارزة، وأن العاملين قد ينظرون إلى الآخرين داخل المنظمة كنماذج يحتذى بها ويتصرفون بطريقة مماثلة (Dineen et al., 2006:623). وهذا ما أكدته كلًا من Frieder (Basik, 2017:67) أن النزاهة السلوكية تعكس تصورات الأفراد بأن القادة يحافظون باستمرار على الوعود ويطبقون القيم التي يعتقدونها، وعندما ينظر إلى القادة بأنهم يتمتعون بمستوى عالٍ من النزاهة السلوكية، سيرغب المسؤولين السلوكيات التي يتوقعونها منهم، وسوف يكون لدى المسؤولين شعور أكبر باليقين فيما يتعلق بسلوك القادة عندما يظهرون نمطاً ثابتاً من التوافق بين الأقوال والأفعال (Frieder & Basik, 2017:67). ويزعم (Simons, 2002:19) أن النزاهة السلوكية للقائد بأنها "الاتساق المتصور بين أقوال القائد وأفعاله". وتشير أيضًا بأنها "المدى الذي يعتقد فيه الموظفون أن مديرهم يعيش وفقاً لكلماته" (Guchait et al., 2016:2). وتعرف النزاهة السلوكية أيضًا بأنها "اتساق سلوك القائد وأفعاله بالإضافة إلى اتساق قيم القائد المعلنة" (Holmes &

(Parker, 2018:438). ووصفت أيضاً بأنها "الاستقامة والصدق والالتزام بالمبادئ الأخلاقية السليمة والوفاء بالثقة" (Butt et al., 2020:1224). وأن النزاهة السلوكية للقائد هي بنية مختلفة نسبياً عن سمات القيادة الأخرى مثل القيادة الخادمة والقيادة الأصلية والقيادة الأخلاقية، حيث تستلزم النزاهة السلوكية كلاً من الوفاء بالوعود والتواافق بين القيم المعلنة والمطبقة، بغض النظر عن المبادئ الأخلاقية، وإن التحقيق المباشر في كافية تأثير نزاهة القائد على نتائج المنظمة قد يساهم بشكل كبير في نظريات القيادة (Peng & Wei, 2021:3). ويختلف مصطلح "النزاهة السلوكية" عن مصطلح "النزاهة"، الذي يشمل القيم الأخلاقية، فإذا تصرف المديرون وفقاً لقيم معينة فقد ينشأ تصور النزاهة السلوكية العالية حتى لو لم يوافق الموظفون على القيم التي تبنوها، وبالتالي فإن ما يهم هو الاتساق بين قيم المديرين وأفعالهم (Boğan & Dedeoğlu, 2017:513). وفي إطار السياق التنظيمي تستلزم النزاهة السلوكية تصور الأعضاء حول ما إذا كان القادة يمثلون أنفسهم بدقة من حيث قيمهم ومعتقداتهم وأولوياتهم وتوقعاتهم (Ete et al., 2022:743). وأن العاملين يقيسون النزاهة السلوكية من خلال فحص الانسجام بين أقوال وأفعال مشرفهم ومدى تلبية احتياجاتهم المختلفة مثل الترقيات والأمان، وأن المسؤولين الذين يعملون لدى مشرفين يفتقرن إلى النزاهة السلوكية، قد لا يتمكنون من التعرف على أنماط سلوك رؤسائهم والتبني بها، مما يسبب موقفاً مقلقاً للأفراد الذين يرغبون في تحقيق أهدافهم المرجوة (Michele Kacmar & Tucker, 2016:92).

**القائد والأهداف والقيم المبادئ المعلنة بعض النظر عن كون هذه الأفعال تتتوافق مع أهداف وقيم المسؤولين داخل المنظمة.**

### ثانية: أهمية النزاهة السلوكية

إن النزاهة السلوكية للقائد لها تأثير عميق على مجموعة واسعة من المواقف الأخلاقية للموظفين، مثل الصانقة الأخلاقية والاهتمام الأخلاقي والمواقف تجاه المعايير الأخلاقية للمنظمة، وكذلك السرقة في مكان العمل، والتنمية، وتروير تقارير النفقات، وإساءة استخدام موارد المنظمة (Vogelgesang et al., 2021:172). وأن نزاهة السلوك مرتبطة بشكل إيجابي برضاء الوظيفي، والمشاركة في العمل، والصحة، وترتبط سلباً بالإجهاد، واحتمالية دوران العمل، والصراع بين العمل والأسرة (Guchait et al., 2016:2). وإن النزاهة السلوكية تؤثر على تجارب العاملين في ممارسات الموارد البشرية والمواقف التنظيمية بشكل إيجابي، بحيث كلما ارتفعت النزاهة المدركة للمديرين، كانت تجارب العاملين ومواقفهم تجاه المنظمة أفضل، وعلى العكس من ذلك فإن المستويات المنخفضة من النزاهة السلوكية للمديرين من شأنها أن تؤدي إلى إدراك العاملين للتجارب السيئة في العمل وتطوّر مواقف سلبية تجاه المنظمة (Innocenti et al., 2012:403). وفي إطار أبحاث السلوك التنظيمي، صورت الأبيات القائمة أن النزاهة السلوكية للقائد تتجلى فيها ثقة العاملين في القيادة، وتعزز سلوك المجموعة التنظيمية لديهم، وتعزز رضاهم الوظيفي وتعزز الولاء داخل المنظمة (Butt et al., 2020:1224). ولقد زعم البعض أن نزاهة القائد هي مصدر الأجراء الأخلاقية للمنظمة، إذ ينقل القادة رسائل قوية إلى موظفيهم حول قيمهم من خلال أفعالهم الخاصة، والتي يمكن أن تطلق عليها القدوة، بالإضافة إلى ذلك فإن إدراك نزاهة القائد له تأثير كبير على مواقف العاملين، فعندما يظهر القادة نزاهة سلوكية أكبر، يشعر الموظفون بمزيد من الرضا عن وظائفهم وعن القيادة التنظيمية، ويكونون أكثر التزاماً بالمنظمة، وأن القيادة بدون نزاهة يمكن أن تلحق الضرر بالمنظمات في نهاية المطاف (Elsetouhi et al., 2018:102). ومن جهة أخرى يؤدي غياب التواافق بين الكلام والفعل أو عدم اتساقه بمرور الوقت بضرر وبيؤدي العاملين داخل المنظمات، حيث سيركز الموظفون على تصرفات القائد ويتناهون تواصله الكلامي الاستراتيجي، وقد يؤدي ذلك أيضاً إلى تعطيل التحول التنظيمي، والتأثير سلباً على التغيير، ومن المحتمل أن يؤدي إلى إدامة الأفعال السلبية من قبل العاملين الموجهة إلى القائد والمنظمة، وأخيراً مع غياب التواافق بين العمل وما هو معن، تتأثر الثقة بشدة وخاصة بالأحكام المتعلقة بموظفة القائد وتقديرات العاملين نحو بنية القائد وأهدافه (Holmes & Parker, 2018:439) (Friedman et al., 2018:276).

### المطلب الثالث: الرسوخ التنظيمي Organizational Embeddedness

#### أولاً: مفهوم الرسوخ التنظيمي

منذ طرح مفهوم الرسوخ التنظيمي قبل عقد من الزمان بواسطة ميشيل وزملائه (Mitchell et al., 2001)، حظي مفهوم الرسوخ التنظيمي باهتمام متزايد من جانب الباحثين، وبدلًا من التركيز على الأسباب التي تدفع العاملين إلى ترك وظائفهم، أصبح التركيز الباحثين على الأسباب التي تدفع العاملين إلى البقاء في منظماتهم (Ng & Feldman, 2014:71). واستناداً إلى نظرية الحفاظ على الموارد، يسعى الناس إلى تطوير الموارد القيمة والحفاظ عليها وحمايتها ويسارعون في الأنشطة التي تدعم هذه الأهداف ويقدرونهما، ويمكن اعتبار القدرة على التكيف المهني مورداً للخصائص الشخصية التي تمنح العاملين الطاقة وتبني بور الرسوخ في المنظمة (Meirun et al., 2022:225). ويشمل الرسوخ التنظيمي كلاً من أبعاد العمل (العوامل التنظيمية) وأبعاد غير العمل (عوامل المجتمع) والتي تمثل مجموعة القوى المتعددة التي تؤثر على قرار الفرد بالبقاء وخلق حالة من التعلق في منظمته (Jolly & Self et al., 2022:110:111) (Self, 2020:418). ويفصف الرسوخ التنظيمي سبب اختيار العاملين للبقاء في منظمتهم، حيث أن الأفراد موجودون داخل مجال نفسى يلخص مجموعة متعددة من القوى البيئية والنفسية والاجتماعية المترابطة التي تفسر الاستجابات والسلوكيات الفردية والتي تجعل الأفراد مرتبطين بالمنظمة من خلال أنواع مختلفة من الروابط والاستثمارات والتقييمات التي تخلق كوكبة أو شبكة من القوى المقيدة لهم (Peltokorpi et al., 2015: 294). ويعزف الرسوخ التنظيمي بأنه "القوة التي تربط الفرد بالمنظمة، أي نوع من الارتباط العاطفي الذي لا يحركه التأثر" (Qi & Zhang, 2014:1630). ويوصف الرسوخ التنظيمي بأنه "مجموعة من الروابط التي تربط الفرد بجوانب أخرى من الوظيفة (الأشخاص والمجموعات)، وتتصورات الفرد عن مدى ملاءمة الوظيفة له والتفضيات التي يتحملها عند ترك الوظيفة". (Kapil & Rastogi, 2018:3). ويعزف الرسوخ التنظيمي أيضاً بأنه "القوى التراكمية المتعلقة بالعمل والتي تمنع الموظف من ترك وظيفته او المنظمة والتي تشمل الملاعة والروابط والتضحيه" (Meirun et al., 2022:225). وبالتالي فالرسوخ التنظيمي يمثل مجموعة من التأثيرات التي تبني الأشخاص في منظماتهم الحالية، فعندما يكون لدى الأفراد العديد من الروابط الرسمية أو غير الرسمية مع منظماتهم، ويدركون مستويات عالية من التوافق مع منظماتهم، ويدركون التكاليف النفسية أو الاجتماعية أو المادية لنترك منظماتهم، فإن هؤلاء الأفراد يكون لديهم رسوخ بشكل كبير في مكان عملهم (Lee et al., 2022:111). ويساعد الرسوخ التنظيمي على تحقيق الرضا الوظيفي وزيادة إنتاجية العمل، ويحقق رفاهية واستقرار أكبر للموظفين مما يعزز سلوك العمل الابتكراري، وكذلك توافق أهدافهم وقيمهم مع قيم وثقافة المنظمة وأهدافها (Ampofo et al., 2022:389). وعلى الرغم من النظرة الإيجابية للرسوخ التنظيمي، يذكر عدد من الباحثين بأن الرسوخ التنظيمي يمثل سيف ذو حدين، إذ ان الرسوخ يجعل العاملين مقيدين بالبقاء في مؤسستهم، والعاملين المقيدين يصابون بالإحباط بمرور الوقت، وهذه الإحباطات تحفز المقاومة وردود فعل سلبية من العاملين في حالات معينة (Singh, 2020:6).

مجموعة من العوامل والتأثيرات التي تجعل الأفراد مرتبطين في منظماتهم ولديهم مستويات عالية من التوافق والانسجام ويدركون مدى الخسائر المحتملة في حال تركها.

### ثالثي: أبعاد الرسوخ التنظيمي

يوجد اتفاق بين أغلب الباحثين على وجود ثلث أبعاد أساسية للرسوخ التنظيمي (Ampofo et al., 2022). (Stoermer et al., 2021).

**1- الروابط التنظيمية Organizational Links:** وتمثل اتصالات رسمية أو غير رسمية بين شخص ومؤسسات أو أشخاص آخرين (Kapil & Rastogi, 2018:3). والروابط هي الدرجة التي يكون بها الأفراد على اتصال بأشخاص أو أنشطة أخرى، أما الروابط المتعلقة بالمنظمة هي الروابط النفسية أو الاجتماعية التي تربط الموظف بالمنظمة والعاملين الآخرين داخل المنظمة مثل المشاركة في اللجان أو فرق العمل، وأن العاملين الذين لديهم عدد أكبر من الروابط مع زملاء العمل يكونون أكثر تحفيزاً من العاملين الذين لديهم روابط أقل، وكلما زاد تشابك الأفراد اجتماعياً في منظمة ما، زادت احتمالية اهتمامهم ومشاركتهم في الأداء السياسي، ويُمْيل العاملين ذوي الرسوخ العالي إلى امتلاك شبكات اجتماعية أكبر للحصول على المساعدة من شبكتهم تقديم أداء أفضل في وظائفهم (Zhang et al., 2012:15).

**2- الملائمة التنظيمية Organizational Fit:** تشير الملائمة إلى درجة التطابق بين أهداف العاملين وأهداف أو قيم المؤسسة (Singh, 2020:6). وتعبر الملائمة عن التوافق والراحة التي يشعر بها الأفراد مع مؤسساتهم والبيئة التنظيمية (Stoermer et al., 2021:436). وإن الملائمة المرتبط بالمنظمة هي في الأساس تقدير إيرادي من جانب الفرد للتواافق مع منظته، وكلما زاد ملائمة أهداف الموظف المهنية وقيمه الشخصية ومعرفته ومهاراته وقراراته مع متطلبات الوظيفة وتقاليف المنظمة، زاد التوافق وبالتالي زاد الارتباط بالمنظمة، وإذا لم يكن النهج الشامل للفرد في العمل والمنظمة متواافقاً، فإن الملائمة مع المنظمة تتضاءل (Zhang et al., 2012:14).

**3- التضحية التنظيمية Organizational Sacrifice:** تشير التضحية إلى المكافآت أو الفوائد التي يتبعن على الأشخاص التخلي عنها إذا تركوا منظماتهم (Ng & Feldman, 2014:73). وتمثل التضحية التنظيمية الخسارة المدركة للفوائد التي من المرجح أن يتذبذبها الموظف بترك المنظمة، وتشمل الفوائد النفسية (على سبيل المثال، ترك منصب كبير، أو فقدان الدعم التنظيمي) والفوائد المادية (على سبيل المثال، مصادر المزايا الصحية أو مزايا المعاشات التقاعدية) (Ampofo et al., 2022). إن الامتيازات والفوائد التي سيتلقاها التضحية بها تعامل كمرساة لاحتفاظ بالعاملين في منظمتهم الحالية، وتعمل أيضاً كطرق لحفظ على مصلحتهم الذاتية الإجمالية (Zhang et al., 2012:15).

### ❖ العلاقة بين القيادة المتعاطفة والتزاهة السلوكية والرسوخ التنظيمي

يذكر (Amankwaa et al., 2022:7) بأن القيادة أمر بالغ الأهمية في تفسير النتائج الشخصية والتنظيمية للموظفين، وإن هناك ندرة في الأبحاث التي تربط القيادة بالرسوخ التنظيمي مما تشكل فجوة حرجية في أبيبيات رسوخ العاملين. وتعد القيادة واحدة من أكثر العوامل للتنمية والتغيير في الرسوخ التنظيمي للتابعين، فقد وجدت العديد من الدراسات أن سلوك القادة يؤثر على الرسوخ التنظيمي للموظفين، حيث أن الجودة العالية في علاقة التبادل بين القائد التابع تساهم بشكل كبير في الرسوخ التنظيمي (Erkutlu & Chafra, 2017:147). وقد أكد (Siddique et al., 2020:397) على أهمية مناهج القيادة في تعزيز أو تقدير فرص الرسوخ التنظيمي للموظفين، وإن العلاقة عالية الجودة بين القائد والمروءوس قائمة على الود والاحترام والتلاطف والتلاطف والتقاعلات المفيدة للطرفين أمر حيوى لرسوخ العاملين في المنظمة، ومن أجل تطوير ارتباط هادف في العمل يحتاج المروءوسون إلى دعم القيادة ومجموعة من الموارد. وأن العاملين المرتبطين عاطفياً بمؤسساتهم هم أكثر إخلاصاً وولاءً من غيرهم ويتهمون مع مهام وقيم المنظمة، وهو على استعداد لبذل المزيد من الجهد من أجل المنظمة، وهو أكثر استعداداً للبقاء في وظائفهم وأكثر تحفيزاً للاستثمار في الأنشطة التنظيمية بمرور الوقت (Qi et al., 2014:1631). وتعد التزاهة السلوكية هي محرك مهم لتسيير العاملين لوظائفهم لسبعين: أولًا من خلال متابعة الوعود، يرسل القادة الذين يتمتعون بقدر كبير من التزاهة السلوكية رسالة واضحة إلى أتباعهم مفادها أن الثقة في القادة مبررة، ثانياً من خلال نقل نفس القيم باستمرار من خلال الكلمات والأفعال، أذ ينقل القائد بوضوح وبشكل لا ليس فيه ما يقدره حقاً في السلوك المرتبط بالعمل، وبالتالي يقدم أساس التماهي الشخصي والاجتماعي للتتابع مع القائد، وإن الجمع بين التواصل المباشر والصادق للقيم ومتابعة الوعود والعواقب السلوكية لهذه البيانات القيمية من شأنه أن يؤدي إلى تماهي التابع مع القائد، لذلك من المتوقع أن تزيد تصورات القائد للتزاهة السلوكية من تماهي العاملين مع القائد والمنظمة والذي يدوره سيؤدي إلى ارتفاع مستوى الرسوخ التنظيمي (Erkutlu & Chafra, 2017:151). ويرى الباحث بأن كلما ادرك القادة حقيقة عواطف العاملين ومشاعرهم وتلبية احتياجاتهم وخلق بيئته تنسق بالود والاحترام المتبادل، والشفافية في العمل والتطابق من الاقوال والافعال والقيم والاهداف المععلنة كما يعزز ذلك من رسوخ العاملين وبقائهم على المدى البعيد.

### الجانب العملي

#### أولاً: اختبار الثبات

يتم استخدام (Cronbach's Alpha Coefficient Test) للتأكد من مدى الاتساق الداخلي بين فقرات المقياس وثباته، وقد بلغ معامل الفا كرونباخ لمتغيرات البحث (القيادة المتعاطفة، التزاهة السلوكية، الرسوخ التنظيمي)، على التوالي وهي أكبر من قيمة (0.70)، أما قيمة معامل الفا كرونباخ لإجمالي الاستثناء فقد بلغت (0.917) وهي أكبر من قيمة (0.70)، وهذا يدل على ان مقياس البحث يتمتع بمستوى ثبات جيد جداً لأن جميع القيم المعاملات قد تجاوزت (0.70) استناداً إلى (Hair et al., 2019:775). وبالتالي فإن الاستثناء تعطي نفس النتائج في حال تم تطبيقها على نفس العينة في فترات زمنية أخرى وكما موضحة في الجدول (2).

الجدول (2) اختبار الفا كرونباخ لمتغيرات البحث

معامل Cronbach's Alpha	المتغيرات	ت
0.870	القيادة المتعاطفة	1
0.831	النزاهة السلوكية	2
0.854	الرسوخ التنظيمي	3
0.917	اجمالي الاستبانة	

**ثانياً: التحليل العاملی التوکیدی لمتغيرات البحث (CFA)**

تم الاعتماد على التحليل العاملی التوکیدی لغرض التأکد من صدق البناءات النظرية للمتغيرات ودقتها ميدانياً، وتحديد مدى استقرار وموثوقية النموذج المعتمد، وكذلك التأکد من انتفاء فقرات المقاييس الى كل بعد من ابعاد النموذج المعتمد، والجدول (3) يبيّن مؤشرات جودة المطابقة المعتمدة.

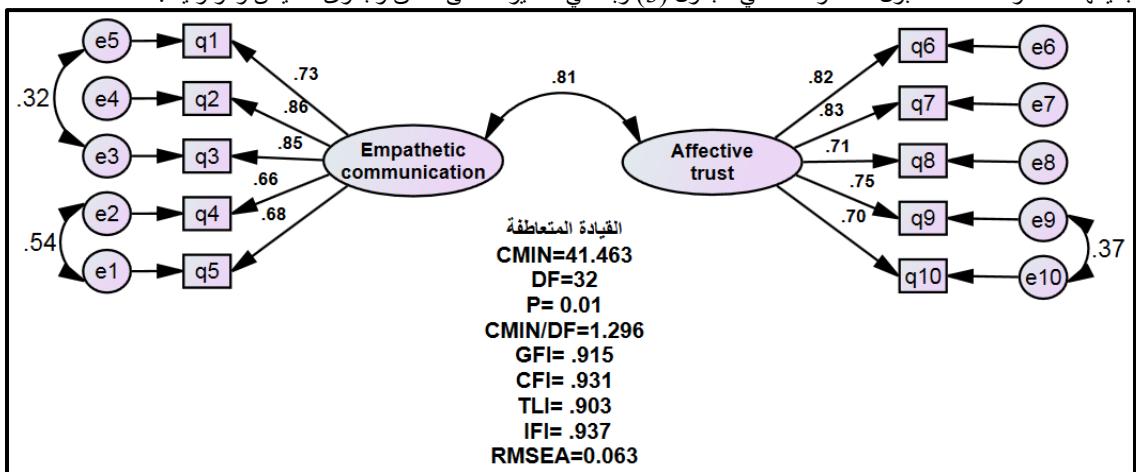
الجدول (3) مؤشرات جودة المطابقة

قاعدة القبول	نوع المؤشر	ت
اقل من 5	النسبة بين قيمة ( $\chi^2$ ) ودرجات الحرية (CIMN/Df)	1
بين (1 - 0.90)	(GFI) مؤشر حسن المطابقة The Goodness-of-Fit Index	2
	(NFI) مؤشر المطابقة المعياري The Normed Fit Index	3
	(CFI) مؤشر المطابقة المقارن The Comparative Fit Index	4
	(IFI) مؤشر المطابقة المتزايد The Incremental Fit Index	5
	(TLI) مؤشر توکر لویس The Tucker-Lewis Index	6
0.10 فما دون	الجذر التربيعي لمؤشر الخطأ التقريري The Root Mean Square Error of Approximation (RMSEA)	7

**Source:** Byrne, B. M. (2010). Structural Equation Modeling with AMOS: Basic Concepts, Applications, and Programming. Second Edition, Taylor and Francis Group, p.p 73 – 84.

**1- مقياس القيادة المتعاطفة**

يظهر من خلال الشكل (2) التحليل العاملی التوکیدی لمتغير القيادة المتعاطفة، ويتبّع من خلال الجدول (4) ان كل التقديرات المعيارية لفقرات متغير القيادة المتعاطفة البالغة (10) فقرات قد تجاوزت نسبة (0.40) وجميعها نسب معنوية، وجاءت القيم المعيارية المرجحة (C.R.) أكبر من (1.96) عند مستوى معنوية (0.05)، اما مؤشرات جودة المطابقة للقيادة المتعاطفة والظاهرة في الشكل (2) جميعها قد استوفت قاعدة القبول كما موضحة في الجدول (3) وبالتالي هذا يؤكّد على صدق وجودي المقاييس وموثوقيتها.



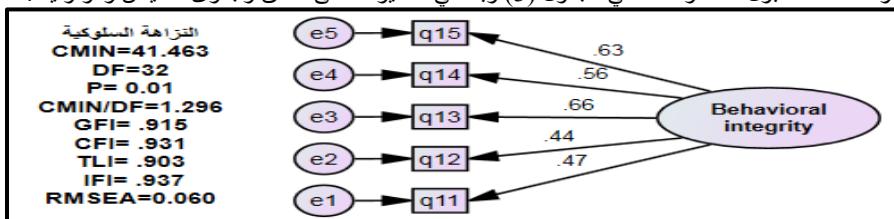
شكل (2) النموذج الكامل لمتغير القيادة المتعاطفة بعد التدوير

الجدول (5) التقديرات والقيم المعيارية والخطأ المعياري لمتغير القيادة المتعاطفة

الفرقات			الابعاد	Estime التقديرات	SRW التشبعات	الخطأ المعياري S.E.	القيمة الحرجية C.R.	القيمة المعيارية الحرجية C.R.	المعنوية P
Q1	<---	Empathetic comm...	التعاطفي التواصل	1.000	.726			1.96	***
Q2	<---	Empathetic comm...		1.415	.864	.209	6.756	1.96	***
Q3	<---	Empathetic comm...		1.526	.851	.303	5.043	1.96	***
Q4	<---	Empathetic comm...		.987	.656	.125	7.927	1.96	***
Q5	<---	Empathetic comm...		1.876	.682	.357	5.258	1.96	***
Q6	<---	Affective trust	العاطفية الثقة	1.000	.818			1.96	***
Q7	<---	Affective trust		1.166	.830	.140	8.315	1.96	***
Q8	<---	Affective trust		.983	.711	.144	6.842	1.96	
Q9	<---	Affective trust		.848	.747	.117	7.253	1.96	***
Q10	<---	Affective trust		.864	.698	.130	6.642	1.96	***

## 2- مقياس النزاهة السلوكية

يظهر من خلال الشكل (3) التحليل العاملی التوکیدی لمتغير النزاهة السلوكية، ويتبّع من خلال الجدول (5) ان كل التقديرات المعيارية لفرقات متغير النزاهة السلوكية البالغة (5) فرات قد تجاوزت نسبة (0.40) وجميعها تسبّب معنوية، وجاءت القيم المعيارية الحرجية (C.R.) أكبر من (1.96) عند مستوى معنوية (0.05)، اما مؤشرات جودة المطابقة للنزاهة السلوكية والظاهرة في الشكل (3) جميعها قد استوفت قاعدة القبول كما موضحة في الجدول (3) وبالتالي هذا يؤكد على صدق وجودي المقياس وموثوقيته.



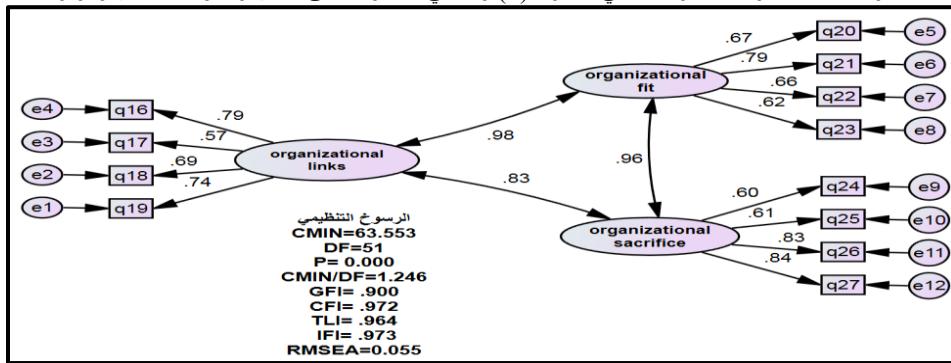
شكل (3) النموذج الكامل لمتغير النزاهة السلوكية  
الجدول (5) التقديرات والقيم المعيارية والخطأ المعياري لمتغير النزاهة السلوكية

الفرقات			الابعاد	Estime التقديرات	SRW التشبعات	الخطأ المعياري S.E.	القيمة الحرجية C.R.	القيمة المعيارية الحرجية C.R.	المعنوية P
Q11	<---	Behavioral integrity	النزاهة السلوكية	1.000	.470			1.96	***
Q12	<---	Behavioral integrity		1.100	.436	.420	2.621	1.96	***
Q13	<---	Behavioral integrity		1.586	.655	.501	3.168	1.96	.001
Q14	<---	Behavioral integrity		1.123	.560	.375	2.999	1.96	***
Q15	<---	Behavioral integrity		1.535	.632	.489	3.139	1.96	.003

## 3- مقياس الرسوخ التنظيمي

يظهر من خلال الشكل (4) التحليل العاملی التوکیدی لمتغير الرسوخ التنظيمي، ويتبّع من خلال الجدول (6) ان كل التقديرات المعيارية لفرقات متغير الرسوخ التنظيمي البالغة (15) فرات قد تجاوزت نسبة (0.40) وجميعها تسبّب معنوية، وجاءت القيم المعيارية

المرجة (C.R) أكبر من (1.96) عند مستوى معنوية (.05) ، أما مؤشرات جودة المطابقة للرسوخ التنظيمي والظاهرة في الشكل (4) جميعها قد استوفت قاعدة القبول كما موضحة في الجدول (3) وبالتالي هذا يؤكد على صدق وجدو المقياس وموثوقيته.



شكل (4) النموذج الكامل لمتغير الرسوخ التنظيمي  
الجدول (6) التقديرات والقيم المعيارية والخطأ المعياري لمتغير النزاهة السلوكية

الفقرات			الابعاد	Estime التقديرات	SRW التشبعت	الخطأ المعياري S.E.	القيمة المرحة C.R.	القيمة المعيارية المرحة C.R.	المعنوية P
Q16	<---	Organizational Links	الروابط التنظيمية	1.000	.789			1.96	***
Q17	<---	Organizational Links		.974	.567	.161	6.032	1.96	***
Q18	<---	Organizational Links		.739	.693	.151	4.907	1.96	***
Q19	<---	Organizational Links		1.147	.739	.167	6.881	1.96	***
Q20	<---	Organizational Fit	المالنة التنظيمية	1.000	.673			1.96	***
Q21	<---	Organizational Fit		1.197	.793	.184	6.524	1.96	***
Q22	<---	Organizational Fit		.878	.663	.158	5.560	1.96	***
Q23	<---	Organizational Fit		.916	.615	.176	5.196	1.96	***
Q24	<---	Organizational Sacrifice	التضحيه التنظيمية	1.000	.597			1.96	***
Q25	<---	Organizational Sacrifice		1.095	.613	.240	4.572	1.96	***
Q26	<---	Organizational Sacrifice		1.448	.831	.257	5.626	1.96	***
Q27	<---	Organizational Sacrifice		1.479	.841	.261	5.667	1.96	***

### ثالثاً: التحليل الوصفي لمتغيرات البحث

يهدف التحليل الوصفي لمعرفة آراء واستجابة العينة حول متغيرات البحث (القيادة المتعاطفة، النزاهة السلوكية، والرسوخ التنظيمي) وباعدها الفرعية، وتحديد مدى توافرها وتطبيقها في المنظمة المبحوثة، ويتم ذلك بالاستناد الى الأساليب الإحصائية المتمثلة (الوسط الحسابي، الانحراف المعياري، معامل الاختلاف)، ويتم تحديد مستوى الإجابات من خلال تقسيم الوسط الحسابي الى خمس فئات (1-5) وتحديد الفئة التي تتنمي لها المتosteatas وذلك بالاستناد الى المدى كما موضحة في الجدول (7).

الجدول (7) مستوى المتosteatas الحسابية

لا اتفق تماماً	لا اتفق	محايد	اتفق	اتفق تماماً
1	2	3	4	5
1 - 1.80	1.81 - 2.60	2.61 - 3.40	3.41 - 4.20	4.21 - 5
منخفض جداً	منخفض	معدل	مرتفع	مرتفع جداً

### 1- التحليل الوصفي لمتغير القيادة المتعاطفة

يظهر من خلال الجدول (8) التحليل الوصفي لمتغير القيادة المتعاطفة وابعادها الفرعية، حيث بلغ الوسط الحسابي لبعد (التواصل العاطفي) (2.444) بمستوى منخفض وترتيب اهمية أول، وبلغ الانحراف المعياري (0.539) ومعامل الاختلاف (22.054) وهذا يدل على وجود ضعف في التواصل بين الادارة العليا والعاملين في الهيئة من ناحية تخصيص الوقت الكافي لفهم عواطف العاملين ومشاعرهم اتجاه العمل ومستوى الرضا الوظيفي، وكذلك قلة الدعم والثاء الكافي لجهود العاملين ورفاهيتهم الشخصية والوظيفية. أما بعد (الثقة العاطفية) فقد بلغ الوسط الحسابي لها (3.337) بمستوى معتدل وترتيب اهمية ثانى، وبلغ الانحراف المعياري (0.682) ومعامل الاختلاف (20.437)، وهذا يشير الى وجود بعض الضعف في ثقة العاملين بالإدارة العليا وأنها لا تتقهق مشاكلهم وستجيب لها بالوقت المناسب، وكذلك قلة المبادرات نوعاً ما في معرفة احتياجاتهم على المستوى الشخصي والوظيفي، ووجود نوعاً من قلة الثقة بقدتهم في أداء المهام والواجبات المطلوبة.

اما متغير (القيادة المتعاطفة) فقد بلغ الوسط الحسابي له (3.190) بمستوى معتدل وترتيب اهمية أول، وبلغ الانحراف المعياري (0.580)، اما معامل الاختلاف فقد بلغ (18.181)، وهذا يعني وجود نوعاً ما من قلة الاهتمام من القادة في الهيئة باظهار أسلوب التعاطف مع العاملين لفهم مشاعرهم واتجاهاتهم العاطفية وتلبية احتياجاتهم على الصعيد الشخصي والمهني، وأيضاً سعى مشاكلهم والاستجابة لها وتحقيق الرضا الوظيفي والرفاهية داخل الهيئة.

**الجدول (8) التحليل الوصفي لمتغير القيادة المتعاطفة**

ترتيب الاهمية	معامل الاختلاف	الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	الفقرات	T
3	36.633	1.062	2.899	تشتي الإدارة العليا على العاملين الجيدين.	1
2	34.823	1.083	3.110	تعمل الإداره على تشجيع ودعم جهود العاملين في العمل.	2
1	33.387	1.032	3.091	تهتم الإدارة العليا في تحقيق الرضا الوظيفي للعاملين.	3
5	40.033	1.201	3	تخصص الإداره وقتاً للتحدث مع العاملين والتاطف مع مشاعرهم اتجاه العمل.	4
4	36.934	1.152	3.119	تسأل الإداره بشكل دوري عن مستوى الرفاهية الشخصية والمهنية للموظفين.	5
<b>الاول</b>	<b>22.054</b>	<b>0.539</b>	<b>2.444</b>	<b>التواصل العاطفي</b>	
2	32.122	1.052	3.275	تشق الإداره العليا بفترات العاملين وكفاءتهم في أداء المهام والواجبات.	6
1	30.473	0.998	3.275	تستجيب الإداره العليا بعناية لمشاكل العاملين.	7
4	32.520	1.053	3.238	تهتم الإداره العليا بمعرفة احتياجات العاملين المهنية والشخصية.	8
3	32.412	1.127	3.477	تهتم الإداره العليا بتوفير الأمان الوظيفي لجميع العاملين.	9
5	34.161	1.169	3.422	يثق العاملين بالإداره بكونها منفتحة وتنقهم مشاعرهم.	10
<b>الثاني</b>	<b>20.437</b>	<b>0.682</b>	<b>3.337</b>	<b>الثقة العاطفية</b>	
<b>الاول</b>	<b>18.181</b>	<b>0.580</b>	<b>3.190</b>	<b>القيادة المتعاطفة</b>	

### 2- التحليل الوصفي لمتغير النزاهة السلوكية

يظهر من خلال الجدول (9) التحليل الوصفي لمتغير (النزاهة السلوكية) حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.660) بمستوى مرتفع وترتيب اهمية ثالثى، وقد بلغ الانحراف المعياري (0.684) ومعامل الاختلاف (18.688) وهذا يشير على ان قادة الهيئة يتمتعون بمستوى نزاهة سلوكية جيدة وانهم يوفون بوعودهم للموظفين، وان اقوالهم تتطابق مع افعالهم وقراراتهم داخل الهيئة، وانهم يتصرفون وفق القيم والمبادئ والاهداف المعلنة للموظفين وهذا ما يولد ثقة كبيرة للموظفين بإدارتهم العليا ويؤمنون بأفعالها وقراراتها المتخذة.

**الجدول (9) التحليل الوصفي لمتغير النزاهة السلوكية**

ترتيب الاهمية	معامل الاختلاف	الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	الفقرات	T
1	23.664	0.864	3.651	يفي رئيسى المباشر بوعده.	11
4	28.389	1.026	3.614	يفعل رئيسى المباشر ما يقول انه سيفعله.	12
3	25.426	0.954	3.752	يتصرف رئيسى المباشر وفقاً لنفس القيم التي يتحدث عنها.	13
2	23.690	0.891	3.761	عندما يعد رئيسى المباشر شيء ما، يمكنني أن أكون متأكداً من حدوثه.	14
5	28.534	1.005	3.522	يظهر رئيسى المباشر نفس الأولويات التي يصفها.	15
<b>الثاني</b>	<b>18.688</b>	<b>0.684</b>	<b>3.660</b>	<b>النزاهة السلوكية</b>	

### 3- التحليل الوصفي لمتغير الرسوخ التنظيمية

يظهر من خلال الجدول (10) التحليل الوصفي لمتغير الرسوخ التنظيمي وابعاده الفرعية، فقد بلغ الوسط الحسابي لبعد (الروابط التنظيمية) (3.483) بمستوى مرتفع وترتيب اهمية أول، وقد بلغ الانحراف المعياري (0.778)، اما معامل الاختلاف فقد بلغ (22.337)، وهذا يدل على وجود روابط تنظيمية جيدة بين العاملين والإدارة العليا للهيئة، ووجود علاقات متباينة بينهم قائمة على الاحترام والتعاون والمشاركة في مواجهة مشاكل العمل ومعالجتها، وتتوفر إدارة الهيئة المزايا الالازم للموظفين التي تعزز من تمسكهم برسوخهم التنظيمي. وقد حقق بعد (الملازمة التنظيمية) وسطاً حسابياً مقداره (3.472) بمستوى مرتفع وترتيب اهمية ثانى، وقد بلغ الانحراف المعياري لهذا البعد (0.776) اما معامل الاختلاف بلغ (22.350)، وهذا يعني وجود مستوى جيد من الملازمة التنظيمية في

البيئة، أذ يرى العاملين بأن مواهبهم وخبراتهم ملائمة للأعمال والمهام المنافطة بهم، وأنهم مناسبين لهذه الوظائف ويستطيعون من خلالها تحقيق أهدافهم وأحياجاتهم الشخصية، وكذلك وجود تنازع مشارك بين قيم واعراف المنظمة والعاملين. أما بعد (التضخيمية التنظيمية) فقد حق وسطاً حسابياً (3.410) بمستوى مرتفع وترتيب أهمية ثالث، وبلغ الانحراف المعياري لهذا البعد (0.829) ومعامل اختلاف (26.310)، وهذا يشير على وجود مستوى جيد لبعد التضخيمية التنظيمية، أي ان العاملين يرون بأنهم سوف يتتحملون خسائر كبيرة في حال تركهم العمل في الهيئة، حيث يتخلصون على مزايا جيدة وحرية في كيفية أداء أعمالهم، وان هذه الوظيفة تضمن لهم النمو والتطور المستقبلي في مسار هم الوظيفي.

اما متغير (الرسوخ التنظيمي) فقد بلغ الوسط الحسابي له (3.466) بمستوى مرتفع وترتيب أهمية ثالث، وبلغ الانحراف المعياري (0.731) اما معامل الاختلاف فقد بلغ (21.090)، وهذا يدل على ان هيئة السياحة العراقية تتمتع بمستوى جيد من الرسوخ التنظيمي، اذ يشعر العاملين بوجود روابط تنظيمية تجعلهم متمدجين ومتمسكين بالعمل في الهيئة، وهناك علاقات احترام متبادلة فيما بينهم وبين الإدارة العليا، وانها توفر لهم الامتيازات الداعم الكافي في معالجة مشاكل العمل، وبالتالي يشعر العاملين بأنهم سيتحملون عواقب كبيرة في حال تركهم العمل في الهيئة مما يعزز ذلك من رسوخهم التنظيمي.

**الجدول (10) التحليل الوصفي لمتغير الرسوخ التنظيمي**

ت	الفقرات	الروابط التنظيمية	الملائمة التنظيمية	التضخيمية التنظيمية	الرسوخ التنظيمي
16	توفر الإدارة العليا الكثير من المزايا تجعلنا نتمسك بالبيئة.	27.280	0.936	3.431	0.778
17	يرى العاملين بوجود تعاون فعال بينهم وبين الإدارة العليا.	27.562	0.976	3.541	0.976
18	تشارك الإدارة العليا العاملين في وضع الحلول للمشاكل التي تواجه العمل	28.344	0.962	3.394	0.962
19	وجود علاقة احترام متبادلة بين الرؤساء والمرؤوسين في المنظمة.	23.089	0.843	3.651	0.843
<b>الاول</b>					
20	يشعر العاملين بأنهم مناسبين للعمل في المنظمة	22.337	<b>0.778</b>	<b>3.483</b>	
21	وجود تطابق بين مواهب وخبرة العاملين والاعمال المنافطة بهم.	26.362	0.919	3.486	0.919
22	يساعد العمل في المنظمة على تحقيق الأهداف الشخصية للموظفين.	26.348	0.977	3.522	0.977
23	وجود توافق بين قيم واعراف العاملين وقيم واعراف المنظمة.	28.104	0.928	3.302	0.928
<b>الثاني</b>					
24	يمتلك العاملين قدرأً كبيراً من الحرية في التصرف لتحقيق الأهداف.	22.350	<b>0.776</b>	<b>3.472</b>	
25	يتعرض العاملين لتجربة كبيرة إذا ما قرروا ترك العمل في المنظمة.	26.444	0.929	3.513	0.929
26	يعتقد العاملين أنبقاء في المنظمة يؤمن لهم التطور في مسار هم الوظيفي.	30.840	1.027	3.330	1.027
27	يتحصل العاملين على مزايا كثيرة لا يمكن التضخيème بها.	29.018	0.993	3.422	0.993
<b>الثالث</b>					
		<b>26.310</b>	<b>0.829</b>	<b>3.410</b>	
		<b>21.090</b>	<b>0.731</b>	<b>3.466</b>	

#### رابعاً: اختبار الفرضيات الأولى

يظهر من خلال الجدول (11) تأثير متغير (القيادة المتعاطفة) في متغير (الرسوخ التنظيمي)، حيث بلغت قيمة (F) المحسوبة للقيادة المتعاطفة (38.084) وهي اكبر من قيمة (F) الجدولية وباللغة (3.89) عند مستوى معنوية (0.05)، وهذا يدل على وجود تأثير معنوي للقيادة المتعاطفة في الرسوخ التنظيمي ونقل الفرضية التي تنص على (يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للقيادة المتعاطفة في الرسوخ التنظيمي)، أي كلما سمعت القيادة العليا في الهيئة على تبني أسلوب التعاطف واحتواء مشاعر العاملين اتجاه العمل وفهم مشاكلهم على الصعيد الشخصي والمهني وتلبية احتياجاتهم، والعمل على تخصيص الوقت اللازم للتحدث معهم عن معوقات العمل بشكل يحقق مستويات جيدة من الرضا والرفاهية الوظيفية مما يؤدي ذلك إلى اندماج العاملين في العمل ورسوخهم التنظيمي. ولبلغت قيمة معامل التحديد المصحح ( $R^2$ ) (القيادة المتعاطفة) (0.256) وهذا يشير ان القيادة المتعاطفة تفسر ما نسبته (%) 25% من التغيرات التي تطرأ على الرسوخ التنظيمي، اما النسبة المتبقية (75%) فقد مثلت متغيرات أخرى غير داخلة في انموذج البحث، اما قيمة الحد الثابت (a) فقد بلغت (1.407) وهذا يعني عندما يكون متغير القيادة المتعاطفة متساوياً للصفر فإن متغير الرسوخ التنظيمي لن يقل عن هذه القيمة. وقد بلغ معامل الميل الحدي (β) للقيادة المتعاطفة (0.654) وهذا يشير الى ان الزيادة الحاصلة في متغير القيادة المتعاطفة بمقدار وحدة واحدة تؤدي الى زيادة متغير الرسوخ التنظيمي بمقدار (65%).

اما في ما يخص الفرضيات الفرعية فيظهر من خلال الجدول (11) تأثير بعد (التواصل العاطفي) في متغير (الرسوخ التنظيمي) حيث بلغت قيمة (F) المحسوبة لبعد التواصل العاطفي (15.799) وهي اكبر من قيمة (F) الجدولية وباللغة (3.89) عند مستوى معنوية (0.05)، وهذا يدل على وجود تأثير معنوي لبعد التواصل العاطفي في الرسوخ التنظيمي ونقل الفرضية الفرعية التي تنص (يوجد تأثير ذو دلالة معنوية للتواصل العاطفي في الرسوخ التنظيمي)، أي بمعنى عند قيام الإدارة العليا للهيئة بفتح جسور التواصل مع العاملين وتحصيص الوقت الكافي لهم في سماع مشاكلهم العاطفية ومشاعرهم وتقديرها، ومشاركتهم في تذليل الصعوبات ومعالجة المشاكل والعمل بمبدأ التعاون المشترك يؤدي ذلك الى تعزيز ارتباط العاملين ببيئة السياحة وعدم رغبتهم في ترك العمل وزراعة الرسوخ التنظيمي لديهم. وقد بلغت قيمة معامل التحديد المصحح ( $R^2$ ) (ال التواصل العاطفي) (0.121) وهذا يشير ان بعد التواصل العاطفي يفسر ما نسبته (12%) من التغيرات التي تطرأ على الرسوخ التنظيمي، اما النسبة المتبقية (88%) فتمثل متغيرات أخرى غير داخلة في انموذج البحث، اما قيمة الحد الثابت (a) فقد بلغت (2.278) وهذا يعني عندما يكون بعد التواصل

التعاطفي مساوياً للصفر فإن متغير الرسوخ التنظيمي لن يقل عن هذه القيمة. وقد بلغ معامل الميل الحدي ( $\beta$ ) لبعد التواصل التعاطفي (0.486) وهذا يشير إلى أن الزيادة الحاصلة في بعد التواصل التعاطفي بمقدار وحدة واحدة يؤدي إلى زيادة متغير الرسوخ التنظيمي بمقدار (%48).

اما فيما يخص تأثير بعد (الثقة العاطفية) في متغير (الرسوخ التنظيمي) فقد حفقت قيمة (F) المحسوبة لبعد الثقة العاطفية (15.799) وهي اكبر من قيمة (F) الجدولية والبالغة (3.89) عند مستوى معنوية (0.05)، وهذا يدل على وجود تأثير معنوي لبعد الثقة العاطفية في الرسوخ التنظيمي ونقل الفرضية الفرعية التي تنص (يوجد تأثير ذو دلالة معنوية للثقة العاطفية في الرسوخ التنظيمي)، اي كلما عملت الادارة العليا على بناء ثقة جيدة بينها وبين العاملين داخل الهيئة والعمل على معرفة احتياجاتهم والامان بقدرائهم وامكانياتهم وسعيها نحو تحقيق الامان الوظيفي يؤدي ذلك الى تعزيز الرسوخ التنظيمي وارتباطهم في العمل. وقد بلغت قيمة معامل التحديد المصحح ( $R^2 Adj$ ) لبعد الثقة العاطفية (0.256) وهذا يشير ان بعد الثقة العاطفية يفسر ما نسبته (25%) من التغيرات التي ظهرت على الرسوخ التنظيمي، اما النسبة المتبقية (75%) فتمثل متغيرات أخرى غير داخلة في انموذج البحث، اما قيمة الحد الثابت ( $a$ ) فقد بلغت (1.633) وهذا يعني عندما يكون بعد الثقة العاطفية مساوياً للصفر فإن متغير الرسوخ التنظيمي لن يقل عن هذه القيمة. وقد بلغ معامل الميل الحدي ( $\beta$ ) لبعد الثقة العاطفية (0.549) وهذا يشير إلى ان الزيادة الحاصلة في بعد الثقة العاطفية بمقدار وحدة واحدة يؤدي إلى زيادة متغير الرسوخ التنظيمي بمقدار (%54).

$$\begin{aligned} Y &= \alpha + \beta (X) \\ (\text{القيادة المتعاطفة}) &= 1.407 + 0.645 \cdot \text{الرسوخ التنظيمي} \\ (\text{النزاهة السلوكية}) &= 0.547 + 0.798 \cdot \text{الرسوخ التنظيمي} \end{aligned}$$

الجدول (11) اختبار تأثير القيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي

المتغيرات	المتغير التابع	F المحسوبة	R الارتباط	R <sup>2</sup> التحديد المصحح	R <sup>2</sup> المصحح	الثبات a	الحادي β الميل	Sig	القرار
رسوخ التنظيمي	الرسوخ التنظيمي	15.799	0.359	0.129	0.121	2.278	0.486	0.000	قبول الفرضية
	القيادة المتعاطفة	38.196	0.513	0.263	0.256	1.633	0.549	0.000	قبول الفرضية
	القيادة المتعاطفة	38.084	0.512	0.262	0.256	1.407	0.645	0.000	قبول الفرضية
	النزاهة السلوكية	134.549	0.746	0.557	0.553	0.547	0.798	0.000	قبول الفرضية
قيمة F الجدولية = 3.89				حجم العينة = 109		107 = DF		2- اختبار الفرضية الرئيسية الثانية	

يظهر من خلال الجدول (11) تأثير متغير (النزاهة السلوكية) في متغير (الرسوخ التنظيمي)، حيث بلغت قيمة (F) المحسوبة للنزاهة السلوكية (134.549) وهي اكبر من قيمة (F) الجدولية والبالغة (3.89) عند مستوى معنوية (0.05)، وهذا يدل على وجود تأثير معنوي للنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي، اي كلما كانت الادارة العليا لهيئة السباحة اكثر وضوهاً وشفافية في افعالها مع العاملين، وكذلك زيادة الشعور لديهم بأن الادارة اليها تتصرف وفقاً لقيم والمبادئ المعلنة والابوليات والاهداف المطلوب تحقيقها يزيد ذلك من رغبة العاملين في الاستمرار في العمل وزيادة الرسوخ التنظيمي. وبلغت قيمة معامل التحديد المصحح ( $R^2$ ) للنزاهة السلوكية (0.553) وهذا يشير ان النزاهة السلوكية تفسر ما نسبته (55%) من التغيرات التي ظهرت على الرسوخ التنظيمي، اما النسبة المتبقية (45%) فتمثل متغيرات أخرى غير داخلة في انموذج البحث، اما قيمة الحد الثابت ( $a$ ) فقد بلغت (0.547) وهذا يعني عندما يكون متغير النزاهة السلوكية مساوياً للصفر فإن متغير الرسوخ التنظيمي لن يقل عن هذه القيمة. وقد بلغ معامل الميل الحدي ( $\beta$ ) للنزاهة السلوكية (0.798) وهذا يشير إلى ان الزيادة الحاصلة في متغير النزاهة السلوكية بمقدار وحدة واحدة تؤدي إلى زيادة متغير الرسوخ التنظيمي بمقدار (%79%). وبناءً على هذه النتائج نقبل الفرضية التي تنص (يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي).

### 3- اختبار الفرضية الرئيسية الثالثة

يظهر من خلال الجدول (12) التأثير المشترك للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي، حيث بلغت قيمة (F) المحسوبة للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية (77.564) وهي اكبر من قيمة (F) الجدولية والبالغة (3.04) عند مستوى معنوية (0.05)، وهذا يدل على وجود تأثير مشترك ايجابي ذو دلالة معنوية للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية في الرسوخ التنظيمي، اي كلما كانت الادارة العليا لهيئة السباحة على مستوى عالي من تطبيق اسلوب التعاطف وفهم مشاعر العاملين واحتياجاتهم والعمل على تلبية احتياجاتها، وتقييم الدعم والتعاون في تذليل الصعاب ومعالجة المشاكل، ويعلمون على أساس التعاون المشترك بين الادارة العليا والإدارة الدنيا، وبال مقابل ايضاً بأنهم يتسمون بالموثوقية في افعالهم وتصرفاتهم، وانهم يوفون بوعدهم وقرارتهم المتداة، ويعلمون وفق المبادئ والقيم المعلنة كلما يزيد ذلك الرسوخ التنظيمي لموظفي الهيئة وارتباطهم الدائم وعدم الرغبة في البحث عن اعمال جديدة. وبلغت قيمة معامل التحديد المصحح ( $R^2 Adj$ ) للقيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية (0.586) وهذا يشير ان القيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية تفسر ما نسبته (58%) من التغيرات التي ظهرت على الرسوخ التنظيمي، اما النسبة المتبقية (42%) فتمثل متغيرات أخرى غير داخلة في انموذج البحث، اما قيمة الحد الثابت ( $a$ ) فقد بلغت (0.064) وهذا يعني عندما يكون متغير القيادة المتعاطفة والنزاهة السلوكية

مساوياً للصفر فإن متغير الرسوخ التنظيمي لن يقل عن هذه القيمة. وقد بلغ معامل الميل الحدي ( $\beta$ ) لقيادة المتعاطفة (0.273) وهذا يشير إلى أن الزيادة الحاصلة في متغير القيادة المتعاطفة بمقدار وحدة واحدة تؤدي إلى زيادة متغير الرسوخ التنظيمي بمقدار (27%)، بلغ معامل الميل الحدي ( $\beta$ ) للزيارة السلوكية (0.692) وهذا يشير إلى أن الزيادة الحاصلة في متغير الزيارة السلوكية بمقدار وحدة واحدة تؤدي إلى زيادة متغير الرسوخ التنظيمي بمقدار (69%). وبناءً على النتائج السابقة تقبل الفرضية التي تنص (يوجد تأثير مشترك ذو دلالة احصائية لقيادة المتعاطفة والزيارة السلوكية في الرسوخ التنظيمي).

$$Y = \alpha + \beta_1(X) + \beta_2(X)$$

$$(الزيارة السلوكية) 0.692 + (\قيادة المتعاطفة) 0.273 + 0.064 = \text{رسوخ التنظيمي}$$

الجدول (12) اختبار المشترك لقيادة المتعاطفة والزيارة السلوكية في الرسوخ التنظيمي

المتغيرات	المتغير التابع	F المحسوبة	الارتباط R	معامل التحديد R <sup>2</sup>	المصحح R <sup>2</sup> Adj	الحد الثابت α	الميل الحدي β	Sig	القرار
القيادة المتعاطفة	الرسوخ التنظيمي	77.564	0.771	0.594	0.586	0.064	0.273	0.000	قول الفرضية
قيمة F الجدولية = 3.04				حجم العينة = 109				106 = DF	

### الاستنتاجات والتوصيات

#### أولاً: الاستنتاجات

- ثبتت النتائج من خلال العينة المبحوثة بأن هيئة السياحة تعاني من ضعف التواصل التعاوني بين الإدارة العليا والعاملين، وأن هذا الضعف ناتج من وجود نوعاً من قلة الاهتمام بمشاعر العاملين اتجاه العمل، وقلة الاهتمام بمستويات الرفاهية الشخصية للعاملين والرضا الوظيفي عن العمل، وأيضاً قلة التشجيع والدعم الكافي والثناء على العاملين الجيدين الذي قد يترك أثرًا نفسياً بصورة سلبية لديهم مما يؤثر على رغبتهم في المشاركة وانخفاض مستوى الأداء وانتاجية العمل وبالتالي اندماجهم ورسوخهم التنظيمي.
- ظهر بأن الثقة العاطفية بين الإدارة العليا والعاملين في هيئة السياحة العراقية ليست بالمستوى المطلوب وذلك نتيجة وجود بعض القصور في سعي الإدارة العليا للهيئة في معرفة احتياجات العاملين ومشاكلهم الشخصية والمهنية وتلبية احتياجاتهم، وكذلك الثقة بالعاملين من ناحية جذارتهم وامكانياتهم في إداء المهام المطلوبة وتقديم الأداء المتغير.
- ثمن من خلال النتائج واجبات الهيئة المبحوثة بأن أسلوب القيادة المتعاطفة ليست بالمستوى المطلوب نتيجة قلة اظهار الإدارة العليا للهيئة التعاطف مع العاملين لفهم مشاعرهم ومشاكلهم على المستويين الشخصي والمهني، وضعف التواصل الدائم معهم وأخذ احتياجاتهم بنظر الاعتبار، وكذلك قلة المحاولات الجادة في بناء جسور الثقة والتعاون والاحترام المتبادل فيما بين الإدارة العليا والعاملين.
- ثبت بأن الإدارة العليا لهيئة السياحة تتسم بزيارة سلوكية جيدة وانهم يوفرون بوعدهم وقراراتهم، وأن تصرفاتهم تتبع على أساس القيم والمبادئ والأهداف المعلنة، وأن الأساليب المتبعة في إدارة العمل وفق الأولويات المنطق عليها.
- ظهر من خلال النتائج واجبات الهيئة المبحوثة بوجود روابط تنظيمية مرتفعة للموظفين للبقاء في الهيئة اذ توفر الإدارة الكثير من المزايا التي تزيد تماسكم بالعمل وجود علاقة احترام متبادل والعمل على وضع الحلول اللازمة للمشاكل التي تعرقل العمل.
- تبين وجود مستوى جيد للملامنة والتضاحية التنظيمية في هيئة السياحة العراقية حيث يشعر العاملين بأنهم مناسبين للعمل في الهيئة وان خبراتهم ومواهفهم تتوافق مع متطلبات العمل والمهام المكلفين بها، وان قيم والمبادئ التي تؤمن بها الهيئة تتناسب مع قيم ومبادئ العاملين، وبالتالي يولد ذلك لديهم رغبة في البقاء في الهيئة وعدم تركها لأن ذلك قد يؤدي إلى تكبدهم خسائر كبيرة مادية ونفسية، وأنها تساعده على تحقيق أهدافهم الشخصية وتطوير مسارهم الوظيفي.
- ثبتت النتائج بأن العاملين في الهيئة يتمتعون برسوخ تنظيمي عالي اذ يمتلكون روابط قوية في المنظمة قائمة على التعاون المشترك والاحترام المتبادل بين الإدارة العليا والعاملين وانهم يجدون أنفسهم ملائمين للعمل فيها وفق ما يتمتعون به من مواهب وخبرات وتوافق مع القيم التنظيمية، وقلة الرغبة في التضاحية بالموايا التي يحصلون عليها او الخسائر التي يتعرضون لها لترك العمل.
- تبين من خلال النتائج بوجود تأثير لقيادة المتعاطفة وابادها الفرعية (التواصل التعاوني، والثقة العاطفية) في الرسوخ التنظيمي، وكذلك وجود تأثير جيد لزيارة السلوكية في الرسوخ التنظيمي للموظفين، وأن هناك تأثير ايجابي مشترك لكل من القيادة المتعاطفة والزيارة السلوكية في تعزيز الرسوخ التنظيمي.

#### ثانياً: التوصيات

- ضرورة زيادة اهتمام الإدارة العليا للهيئة بالتواصل التعاوني فيما بينها وبين العاملين ومعالجة هذه الضعف، ويتم تنفيذ ذلك من خلال تخصيص أوقات محددة أسبوعية او شهرية لعقد اجتماعات مع العاملين لتبادل الآراء والاحتياجات، ووضع صناديق للشكوى والطلبات تتبع بشكل مستمر للتعرف على المشاكل العاطفية التي يعاني منها العاملين شواء كانت شخصية او مهنية وتقهم مشاعرهم، والاهتمام برفاهية ورضا العاملين، لأن ذلك ينعكس بصورة ايجابية على كفاءة الأداء وتحقيق الأهداف المطلوبة.
- ضرورة ان تعزز الإدارة العليا للهيئة الثقة العاطفية فيما بينها وبين العاملين، ويتم تنفيذ ذلك من خلال ان تستجيب الإدارة العليا لمتطلبات العاملين ومعالجه مشاكلهم العاطفية على المستوى الشخصي ومستوى العمل، وضرورة ان تومن الإدارة العليا للهيئة بقدرات العاملين وامكانياتهم في انجاز الاعمال لهم الحرية في ادائها، وان تتبع ايضاً سياسة الباب المفتوح لسماع صوت العاملين واحتياجاتهم والعمل على تلبية ما يعزز ثقة العاملين ورغبتهم في العمل.

3- ضرورة ان تعزز الادارة العليا للهيئة من اهتمامها في اعتماد أسلوب القيادة المتعاطفة في التعامل مع العاملين، ويتم تنفيذ ذلك من خلال إقامة ورش وندوات للتعریف بمفهوم القيادة المتعاطفة والفوائد الناتجة عن تفهم مشاعر وعوطف العاملين الداخلية وذلك لتأثيرها الكبير على حاليتهم النفسية في أداء المهام وانغماسهم في العمل، وكذلك بيان اهم سلوكيات هذا السلوب القيادي وابعاده من اجل ضمان التواصل الفعال مع المستويات التنفيذية والتعرف على مشاكلهم واحتياجاتهم، وتعزيز الثقة والتعاون والاحترام المتبادل بين جميع العاملين.

4- زيادة الاهتمام والاستثمار في النزاهة السلوكية للقيادة، ويمكن تحقيق ذلك بأن تكون الادارة العليا للهيئة واضحة وشفافة في تعاملها مع العاملين وان اقوالها تتتطابق مع افعالها لما لها من دوراً ايجابياً في ايمان العاملين بادارتهم وانهم يوفون بوعودهم وقرارتهم المتخذة وتحقيق الأهداف المرسومة، ويمكن زيادة هذا الاستثمار في مبدأ النزاهة السلوكية من خلال عقد اجتماعات دورية توضح فيها الادارة العليا قراراتها المستقبلية وأهدافها المطلوب تحقيقها، وايضاً اهم القيم والمبادئ والابوليات التي تؤمن بها وأنها تعمل وتتفق خططها وفقاً لهذا الأساس.

5- زيادة الاهتمام بتعزيز الروابط التنظيمية للموظفين وزيادة شعورهم بأنهم جزء لا يتجزأ من الهيئة وذلك من خلال وضع نظام عادل للمكافآت لدعم وتفخر العاملين الجيدين، وفتح أبواب التعاون المشترك بين الادارة العليا والعاملين لمعالجة المشاكل وتلبية الاحتياجات المطلوبة.

6- تعزيز شعور العاملين بالملائمة والتضحية التنظيمية في الهيئة وذلك من خلال إناظتهم بأعمال ومهام تتناسب مع ما يتمتعون به من مواهب وخبرة وتعمل على استغلالها، وان يكون اختيار العاملين يتناسب مع قيم ومبادئ هيئة السياحة، وتتوفر لهم فرص النمو والتطور والترقية المستقبلية، وان توفر لهم مزايا بيدهة تجعلهم يشعرون بالخسارة في حال تركهم للعمل.

7- زيادة اهتمام هيئة السياحة بمفهوم الرسوخ التنظيمي للعاملين، وذلك من خلال زيادة احتفاظ الادارة العليا للهيئة بالعاملين وخاصة الموهوبين منهم وتقائهم واندماجهم في العمل، وكذلك إقامة ورش واجتماعات مكثفة من قبل الادارة العليا لدراسة البعد الأساسية التي تعزز الرسوخ التنظيمي للعاملين، ووضع آليات ومبادئ أساسية تعزز ارتباطهم بالهيئة على سبيل المثال وضع نظام عادل للمكافآت والافتتاح والتعاون المشترك فيما بينهم، وتصميم الوظائف بصورة تتناسب مع ما يتمتعون به من إمكانيات وقدرات وتوفير المزايا الضرورية التي تعزز عدم رغبتهم بالتضحيه في الهيئة وترك العمل فيها.

8- ضرورة استثمار هيئة السياحة العراقية في العلاقة الاحصائية للتاثير المشترك لكل من القيادة المتعاطفة وباعدها الفرعية والنزاهة السلوكية في تعزيز الرسوخ التنظيمي، ويمكن تحقيق ذلك من خلال اعتماد الادارة العليا للهيئة على أسلوب القيادة المتعاطفة وتقهم مشاعر العاملين وعواطفهم، وبناء الثقة والتعاون الاحترام المتبادل بين الطرفين، وكذلك الاعتماد بشكل أساسي على مبدأ النزاهة السلوكية في العمل والتطابق بين الاقوال والقيم التي يؤمن بها قادة الهيئة والافعال والشفافية في العمل، وبالتالي فإن ذلك يجعل العاملين أكثر رغبة في البقاء والاندماج في منظماتهم ويعزز رسوخهم التنظيمي.

## ❖ المقتراحات

- 1- ربط متغير القيادة المتعاطفة بمتغيرات أخرى كالرضا الوظيفي والسلوك الإبداعي ورفاهية العاملين.
- 2- ربط متغير القيادة المتعاطفة مع أنواع أخرى من القيادة كالقيادة الأخلاقية والتحويلية والتمكينية ودراسة تأثيرها على الأداء العالي وسلوك العمل الاستباقي للعاملين.

## المصادر

- محمود، زيد خوام (2023). "القيادة القيادة المغناطيسية وتاثيرها في الرسوخ التنظيمي: بحث ميداني تحليلي لآراء العاملين في المقر الرئيسي للمركز الوطني للتطوير الإداري وتقنية المعلومات/وزارة التخطيط في بغداد". مجلة تكريت للعلوم الإدارية والاقتصادية، العدد 19. المجلد 62.
- Amankwaa, A., Seet, P. S., & Susomrith, P. (2022). Tackling hotel employees' turnover: A moderated-mediation analysis of transformational leadership, organizational embeddedness, and community embeddedness.
- Ampofo, E. T., Owusu, J., Coffie, R. B., & Asiedu-Appiah, F. (2022). Work engagement, organizational embeddedness, and life satisfaction among frontline employees of star-rated hotels in Ghana. *Tourism and Hospitality Research*, 22(2), 226-240.
- Ampofo, E. T., Owusu-Ansah, W., & Owusu, J. (2022). Organizational embeddedness and life satisfaction among star-rated hotel employees in Accra: The role of perceptions of organizational politics and job satisfaction. *Anatolia*, 33(3), 389-403.
- Bani-Melhem, S., Mohd. Shamsudin, F., Mazen Abukhait, R., & Quratalain, S. (2021). Paranoid personality and frontline employee's proactive work behaviours: a moderated mediation model of empathetic leadership and perceived psychological safety. *Journal of Service Theory and Practice*, 31(1), 113-135.
- Barman, A., & Ghosh, S. (2024). Beyond the Narratives on the Traits of Empathetic Leadership-Discovery from 20 Global Business Leaders. *International Journal of Innovative Research in Engineering and Management*, 11(4), 1-12.
- Boğan, E., & Dedeoğlu, B. B. (2017). The effects of perceived behavioral integrity of supervisors on employee outcomes: Moderating effects of tenure. *Journal of Hospitality Marketing & Management*, 26(5), 511-531.

- Butt, M. M., Khong, K. W., & Alam, M. (2020). Managing corporate brand behavioural integrity: a case of alleged violation of Halal certification. *Journal of Islamic Marketing*, 12(6), 1219-1238.
- Byrne, B. M. (2010). Structural Equation Modeling with AMOS: Basic Concepts, Applications, and Programming. Second Edition, Taylor and Francis Group.
- Dewey, B. I. (2020). The power of empathetic and collaborative leadership. *Library Leadership & Management*, 34(2).
- Dineen, B. R., Lewicki, R. J., & Tomlinson, E. C. (2006). Supervisory guidance and behavioral integrity: relationships with employee citizenship and deviant behavior. *Journal of applied psychology*, 91(3), 622.
- Elsetouhi, A. M., Hammad, A. A., Nagm, A. E. A., & Elbaz, A. M. (2018). Perceived leader behavioral integrity and employee voice in SMEs travel agents: The mediating role of empowering leader behaviors. *Tourism Management*, 65, 100-115.
- Erkutlu, H. V., & Chafra, J. (2017). Leader narcissism and subordinate embeddedness: The moderating roles of moral attentiveness and behavioral integrity. *EuroMed Journal of Business*, 12(2), 146-162.
- Erkutlu, H., & Chafra, J. (2016). Impact of behavioral integrity on organizational identification: The moderating roles of power distance and organizational politics. *Management Research Review*, 39(6), 672-691.
- Ete, Z., Epitropaki, O., Zhou, Q., & Graham, L. (2022). Leader and organizational behavioral integrity and follower behavioral outcomes: the role of identification processes. *Journal of Business Ethics*, 176(4), 741-760.
- Frieder, R. E., & Basik, K. J. (2017). Political skill, behavioral integrity, and work outcomes: Test of a multistage model. *Journal of Leadership & Organizational Studies*, 24(1), 65-82.
- Friedman, R., Hong, Y. Y., Simons, T., Chi, S. C., Oh, S. H., & Lachowicz, M. (2018). The impact of culture on reactions to promise breaches: Differences between East and West in behavioral integrity perceptions. *Group & Organization Management*, 43(2), 273-315.
- Fuller, L. P. (2023). Empathetic leadership: Motivating organizational citizenship behavior and strengthen leader-member exchange relationships. *International Business Research*, 16(3), 1-38.
- Ghosh, D., Sekiguchi, T., & Gurunathan, L. (2017). Organizational embeddedness as a mediator between justice and in-role performance. *Journal of Business Research*, 75, 130-137.
- Guchait, P., Neal, J. A., & Simons, T. (2016). Reducing food safety errors in the United States: Leader behavioral integrity for food safety, error reporting, and error management. *International Journal of Hospitality Management*, 59, 11-18.
- Holmes, W. T., & Parker, M. A. (2018). The relationship between behavioural integrity, competence, goodwill, trustworthiness, and motivating language of a principal. *School Leadership & Management*, 38(4), 435-456.
- Innocenti, L., Peluso, A. M., & Pilati, M. (2012). The interplay between HR practices and perceived behavioural integrity in determining positive employee outcomes. *Journal of Change Management*, 12(4), 399-415.
- Jadaun, U., Bano, S., Bagra, Y., Hazari, D. S., & Bhattacharai, S. (2023). The Empathetic Leader: Harnessing Emotional Intelligence for Management. Vol 16 Issue 5, p.p 916-921.
- Jolly, P. M., & Self, T. T. (2020). Psychological diversity climate, organizational embeddedness, and turnover intentions: A conservation of resources perspective. *Cornell Hospitality Quarterly*, 61(4), 416-431.
- Joseph F. Hair Jr., William C. Black • Barr Y J. Babin, Rolph E. Anderson|| Multivariate Data Analysis, 8th edition (2019), Cengage Learning Emea.
- Kapil, K., & Rastogi, R. (2018). Promoting organizational citizenship behaviour: The roles of leader–member exchange and organizational job embeddedness. *South Asian Journal of Human Resources Management*, 5(1), 1-20
- Kock, N., Mayfield, M., Mayfield, J., Sexton, S., & De La Garza, L. M. (2019). Empathetic leadership: How leader emotional support and understanding influences follower performance. *Journal of Leadership & Organizational Studies*, 26(2), 217-236.
- Lee, J., Oh, S. H., & Park, S. (2022). Effects of organizational embeddedness on unethical pro-organizational behavior: Roles of perceived status and ethical leadership. *Journal of Business Ethics*, 176(1), 111-125.

- Meirun, T., Bano, S., Jafri, S. K. A., Arshad, M. Z., & Javaid, M. U. (2022). Career adaptability as protagonist on contemporary rural migrant workers' turnover intention: The mediating effect of organization embeddedness and organizational identification. *Work*, 71(1), 223-234.
- Michele Kacmar, K., & Tucker, R. (2016). The moderating effect of supervisor's behavioral integrity on the relationship between regulatory focus and impression management. *Journal of Business Ethics*, 135, 87-98.
- Ng, T. W., & Feldman, D. C. (2014). Community embeddedness and work outcomes: The mediating role of organizational embeddedness. *Human Relations*, 67(1), 71-103.
- Peltokorpi, V., Allen, D. G., & Froese, F. (2015). Organizational embeddedness, turnover intentions, and voluntary turnover: The moderating effects of employee demographic characteristics and value orientations. *Journal of organizational behavior*, 36(2), 292-312.
- Peng, H., & Wei, F. (2020). How and when does leader behavioral integrity influence employee voice? The roles of team independence climate and corporate ethical values. *Journal of Business Ethics*, 166(3), 505-521.
- Polymilis, C. (2010). Empathetic leadership in critical situations: how can leaders lead with empathy in times of trauma? (Doctoral dissertation, Monterey, California. Naval Postgraduate School).
- Qi, J., Li, J., & Zhang, Q. (2014). How organizational embeddedness and affective commitment influence job crafting. *Social Behavior and Personality: an international journal*, 42(10), 1629-1638.
- Qi, J., Li, J., & Zhang, Q. (2014). How organizational embeddedness and affective commitment influence job crafting. *Social Behavior and Personality: an international journal*, 42(10), 1629-1638.
- Sear, P. (2021). Understanding empathic leadership in sport (Doctoral dissertation, Loughborough University).
- Self, T. T., Gordon, S., & Ghosh, A. (2022). Increasing management retention: The mediating role of organizational embeddedness on coworker support and turnover intention. *International Journal of Hospitality & Tourism Administration*, 23(1), 107-125.
- Siddique, C. M., Siddique, H. F., & Siddique, S. U. (2020). Linking authoritarian leadership to employee organizational embeddedness, LMX and performance in a high-power distance culture: a mediation-moderated analysis. *Journal of Strategy and Management*, 13(3), 393-411.
- Simons, T. (2002). Behavioral integrity: The perceived alignment between managers' words and deeds as a research focus. *Organization Science*, 13, 18-35.
- Singh, R. (2020). Organizational embeddedness as a moderator on the organizational support, trust and workplace deviance relationships. *Evidence-Based HRM*, 8 (1), 1-17.
- Singh, R. (2020). Organizational embeddedness as a moderator on the organizational support, trust and workplace deviance relationships. *Evidence-Based HRM*, 8 (1), 1-17.
- Stoermer, S., Davies, S., & Froese, F. J. (2021). The influence of expatriate cultural intelligence on organizational embeddedness and knowledge sharing: The moderating effects of host country context. *Journal of International Business Studies*, 52(3), 432-453.
- Thapliyal, R., & Chauhan, L. R. (2021). Empathetic leadership in Indian bureaucrats. *Webology*, 18(2), p.p 2009-2013.
- TUDOR, P. (2023). LEADERSHIP IN TIMES OF CRISIS-WHAT DOES IT MEAN TO BE AN EMPATHETIC LEADER IN THE CRUCIAL MOMENTS OF THE COMPANY?-A REVIEW. In International Conference of Management and Industrial Engineering, Vol. 11, pp. 299-306.
- Tufail, M. S., & Sandhu, M. A. (2022). Empathetic Leadership and Follower Workplace Engagement: Mediating Role of Climate for Inclusion. *Review of Education, Administration & Law*, 5(3), 231-243.
- Usman, M., Ghani, U., Cheng, J., Farid, T., & Iqbal, S. (2021). Does participative leadership matters in employees' outcomes during COVID-19? Role of leader behavioral integrity. *Frontiers in Psychology*, 12, 646442.
- Vogelgesang, G. R., Crossley, C., Simons, T., & Avolio, B. J. (2021). Behavioral integrity: examining the effects of trust velocity and psychological contract breach. *Journal of Business Ethics*, 172, 175-190.
- Wibowo, A., & Paramita, W. (2022). Resilience and turnover intention: the role of mindful leadership, empathetic leadership, and self-regulation. *Journal of Leadership & Organizational Studies*, 29(3), 325-341.

- Yue, C. A., Thelen, P. D., & Walden, J. (2023). How empathetic leadership communication mitigates employees' turnover intention during COVID-19-related organizational change. *Management Decision*, 61(5), 1413-1433.
- Zhang, X., Ryan, S. D., Prybutok, V. R., & Kappelman, L. (2012). Perceived obsolescence, organizational embeddedness, and turnover of it workers: an empirical study. *ACM SIGMIS Database: the DATABASE for Advances in Information Systems*, 43(4), 12-32.
- Zhou, H., & Chen, J. (2021). How does psychological empowerment prevent emotional exhaustion? psychological safety and organizational embeddedness as mediators. *Frontiers in psychology*, 12, 546687.
- Masubelele, E. (2024). The role of empathetic leadership in fostering employee job satisfaction in the non-governmental organization.