



مبدأ التأدب

في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه)

قراءة تداولية

Politeness principle in the covenant of Imam Ali (peace be upon him)  
which is send to Malik Al-Ashtar (Pragmatic reading)

أ.د. حميد عبد الحمزة الفتلي

كلية الآداب

جامعة بغداد

Prof.Dr. Hameed Abdul Hamezah Al-Fatle

College of Arts

University of Baghdad



## ملخص البحث

يُعدُّ مبدأ التأدب من المبادئ التداولية اللسانية الحديثة بعد مبدأ التعاون الذي أرسى قواعده غرايس، ويقوم هذا البحث على التعريف بهذا المبدأ ومحاولة إيجاد جذور له في القرآن الكريم وأحاديث الرسول صلى الله عليه وآله وسلم والتراث اللغويّ العربي والبرهنة على وجوده فيه، ثمَّ يكشف هذا البحث أيضاً عن بعض دراسات المحدثين التي يمكن أن ينبثق هذا المبدأ منها، من قبيل الاستلزام الحوارية أو المحادثاتي الذي أوجد معالمه غرايس، ثمَّ يبين أيضاً جهود علماء العربية ولاسيما أرباب البلاغة في هذا المبدأ، وتوصّل البحث إلى وجوده في التراث البلاغي العربي.

ثمَّ يتناول البحث مراحل تطوّر هذا المبدأ عند المحدثين وما وجّه إليه من نقد وتقويم في كلّ مرحلة، فابتدأ البحث بعرض مرحلة غرايس (مبدأ التعاون)، ثمَّ مرحلة لايكوف (مبدأ التأدب)، ثمَّ ليتش (مبدأ التأدب الأقصى)، ثمَّ براون ولفنسون (مبدأ التواجه)، ثمَّ طه عبدالرحمن الذي أطلق عليه (مبدأ الصدق أو التصديق)، مستمداً مفاهيمه من التراث الإسلامي وتناوله بشقّين: الشقّ التبليغي، والشقّ التهذيبي.

ثمَّ أختتم البحث بإجراء دراسة تطبيقية على ما وردَ من عبارات في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر رضوان الله عليه) يمكن أن نعزوها تداولياً إلى مبدأ التأدب، ومحاولة مناقشتها على وفق المبدأ اللساني التداولي الحديث.

## Abstract

The principle of politeness is one of the modern linguistic principles which is used after cooperation principle establish by Grace. This research depend on the definition of this principle, attempt to find it`s roots in the Holly Quran and speech of Prophet Muhammad (may Allah prays on him and his pure family) and in the Arabic linguistic heritage to provide it.

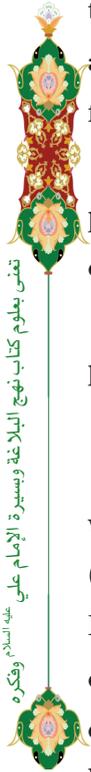
This research reveals some of the modernist studies that can emerge this principle from it. Before the obligation of dialogue or conversations which is created it`s featured by Grace.

It`s also show the effort of Arabic linguistic, those who are eloquent in this principle.

The search discour it`s presence in the Arabic rhetorical heritage.

After that, the research deals with stage of development by modernist and what is criticed during it`s stage. The research began by shows Grac`s stage (principle of cooperation), then Lycoff stage (principle of politeness ), after that Lench (principle of unlimited politeness) and Brown Wolfenson(principle of confrontation) finally, Taha Abd Rahman who called it`s principle ( principle of honesty or confirmation) which is extracting it`s concept from the Islamic heritage, where he deals with two part: The rhetorical and the rectification aspect.

Then he conclude the research by making an applied study on phrases at Imam Ali Bin Abi Talib covenant (peace be upon him) to Al-Ashtar ( may Allah pleased him) which can be attributed to the politeness principle to tray discuses it according to the pragmatic principle.



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....

والذي يهمننا هنا دراسة هذا العهد من الجانب اللغوي، ولاسيما ما يتعلّق بالدراسة التداولية فعقدت العزم على دراسة مبدأ مهمّ من مبادئ التداولية لم يحطّ بتلك الشهرة والأهميّة من لدن الدارسين وهو مبدأ التأدب.

والحقّ أنّ مفهوم هذا المبدأ كان معروفاً في التراث اللغويّ العربي، ولاسيما التراث الإسلامي، إلاّ أنّ علماءنا لم يطلقوا عليه هذه التسمية، وإنّما كانوا يوثقون إليه بالضمير تارةً وبالكناية تارةً أخرى، وبالتلويح أحياناً. وقد وردت في القرآن الكريم آيات كثيرة تحثُّ على الالتزام بهذا المبدأ من قبيل قوله تعالى: ﴿ادْعُ إِلَى سَبِيلِ رَبِّكَ بِالْحُكْمَةِ وَالْمَوْعِظَةِ الْحَسَنَةِ وَجَادِهِمْ بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ﴾ [النحل: ١٢٥]، وقوله تعالى: ﴿فَلَا تَقُلْ لَهُمَا أُفٍّ وَلَا تَنْهَرْهُمَا وَقُلْ لَهُمَا قَوْلًا كَرِيمًا﴾ [الإسراء: ٢٣].

## المقدمة

الحمد لله ربّ العالمين وصلى الله على محمدٍ وآله الطيبين الطاهرين. أما بعد:

فإنّ عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى واليه مالك الأشتر حين ولّاه مصر جباية خراجها، وجهاد عدوّها، واستصلاح أهلها وعمارة بلادها، يُعدُّ من أطول العهود المكتوبة وأكثرها أهميّة في فصاحته وأسلوبه وتنسيق عبارته وعمق دلالاته ورونق تنسيقه وحسن تنظيمه، وهو بعدُ يُعدُّ دستوراً مهماً كشف فيه الإمام (عليه السلام) لواليه كيفية تدبير شؤون دولته وتنظيم علاقات المجتمع السياسية والعسكرية والدينية والاقتصادية، فضلاً عن حرص الإمام (عليه السلام) على وجوب التزام واليه بالعدل والإنصاف وحسن التدبير وسموّ الأخلاق في إدارة المجتمع.

ونجد في القرآن عددًا من الآيات ضَمَّت هذا المبدأ من قبيل قوله تعالى: ﴿وَقَالُوا مَا لِهَذَا الرَّسُولِ يَأْكُلُ الطَّعَامَ وَيَمَشِي فِي الْأَسْوَاقِ﴾ [الفرقان: ٧]، قيل: إنَّ عبارة يأكل الطعام كناية عن الحدث؛ لأنَّه ملازم أكل الطعام<sup>(١)</sup>، فإنَّ القرآن استعمل الكناية للابتعاد عن ذكر ما يُستبَح ذكره تأدُّبًا.

ومنه قوله تعالى: ﴿فَأْتُوهُنَّ مِنْ حَيْثُ أَمَرَكُمُ اللَّهُ﴾ [البقرة: ٢٢٢]. وقوله تعالى: ﴿نَسَاؤُكُمْ حَرْثٌ لَكُمْ فَأْتُوا حَرْثَكُمْ أَنَّى شِئْتُمْ﴾ [البقرة: ٢٢٣].

وقوله تعالى: ﴿وَإِنْ طَلَّقْتُمُوهُنَّ مِنْ قَبْلِ أَنْ تَمْسُوهُنَّ﴾ [البقرة: ٢٣٧].

وقد عبَّر القرآن عن تلك المعاني بهذه الألفاظ تحفُّظًا في التعبير بالقبیح وتصوُّتًا من الفحش، وهي من الكنايات المهذَّبة الراقية في أدب

التعبير القرآني<sup>(٢)</sup>.

ومنه قوله تعالى: ﴿وَلَا يَأْتِينَ بِيْهْتَانٍ يَفْتَرِينَهُ بَيْنَ أَيْدِيهِنَّ وَأَرْجُلِهِنَّ﴾ [المتحنة: ١٢]، فكُنِيَ القرآن بأسلوبٍ راقٍ بهذا التعبير عن الشيء المستبَح، وهو الزنا تأدُّبًا عن ذكره؛ لأنَّه قبيح<sup>(٣)</sup>.

ورُوي عن ابن عباس قوله: «إنَّ الله كريمٌ يكنِّي ما يشاء»<sup>(٤)</sup>.

وغير ذلك من الآيات القرآنية التي يمكن أن تكون دراسة مستقلة في هذا الباب.

وبعد فإنَّ مبدأ التأدُّب من المبادئ التواصلية التداولية التي تعكس

ثقافة المجتمعات، فنحن اليوم نستعمل ألفاظًا من قبيل ضمير الجمع للمفرد تعظيمًا له، فيقال:

أهلاً بكم، ومرحباً بكم، للمفرد، أو استعمال عبارات بعينها من قبيل: دولتكم، وجلالتكم، وسماحتكم، ومن قبيل دام ظلّه، ودام بقاؤه،



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....  
 وحفظه الله. وهو ترجمة للمصطلح الإنجليزي

وسيتكفل هذا البحث بتعريف هذا المبدأ بوصفه مبدأً تخاطبياً تواصلياً جديداً، وهو المذهب التواصلية (pragmatics)، والتداولية ليست علماً لغوياً محضاً بالمعنى التقليدي، علماً يلتقي ويفسر البنى اللغوية ويتوقف عند حدودها وأشكالها الظاهرة، ولكنه علم جديد للتواصل يدرس الظواهر اللغوية في مجال الاستعمال، ويدمج من ثمّ مشاريع معرفية متعددة في دراسة ظاهرة التواصل اللغوي وتفسيره.

وإنّ قضية التداولية هي إيجاد القوانين الكلية للاستعمال اللغوي والتعرّف على القدرات الإنسانية للتواصل، وتصير التداولية من ثمّ جديرة بأن تُسمّى (علم الاستعمال اللغوي)<sup>(٥)</sup>.

وعرّفها بعضهم بأنّها العلاقة بين هذا المبدأ.

العلامة ومفسّرها<sup>(٦)</sup>.

### التداولية

تناول اللسانيّون المحدثون مصطلح التداولية وشاع عندهم، وقيل: هي التحديد الضمني للسياق فيما تؤوّل إليه الكلمة<sup>(٧)</sup>.

وقيل: هي اتجاه في الدرس اللساني معنيٌّ بأثر التفاعل التخاطبي في موقف الخطاب<sup>(٨)</sup>، ويُفهم من كُـلِّ هذه التعريفات أنَّ وظيفة التداولية إقامة علاقة بين المتكلم والسياق. والذي يعيننا هنا ما تفرَّغ أو تمخَّض عن التداولية من قواعد ومبادئ من أهمها مبدأ التأدب الذي يقوم عليه هذا البحث. وقبل الخوض في ذلك ينبغي الحديث عن مبدأ التعاون الذي قرَّره غرايس بوصفه المبدأ الأوَّل أو القاعدة الأولى من قواعد التداولية.

### مبدأ التعاون

يرى غرايس أنَّ المتخاطبين يخضعون ويلتزمون أثناء ممارسة عملية التخاطب ببعض المبادئ العامة، ويهدف غرايس من وراء هذه المبادئ تحقيق ما يأتي:

(١) إنَّ الجمل الخبرية لا تخضع كُلُّها لشروط الصدق.

(٢) توضيح كيفية اشتغال آليات التأويل التي تجعل المؤوَّل ينتقل من الشكل اللُّغوي الحرفي إلى ما يتضمَّنه الملفوظ من معنى.

(٣) فحص الإطار النفسي - المنطقي الذي يقع فيه التبادل الكلامي.

ويرى ويلسون وسيربر أنَّ النجاح الذي حقَّقه تحليل غرايس يعود أساساً إلى مبدأ التعاون، فقبل ظهور أعمال غرايس كان تأويل الملفوظ يقوم على مبدأين:

- (١) معنى الجملة المتلفَّظ بها.
- (٢) السياق.

وهما عاملان متغيِّران؛ لذلك أضاف غرايس عاملاً ثالثاً هو مبدأ التعاون الذي يضمُّ مجموعة من التعاليم الحوارية يحترمها كُلُّ مسهم في عملية التواصل، ويؤكِّد غرايس أنَّ الحوار لا تقوم له قائمة إلاَّ إذا احترم المتخاطبان مبدأ أوليًّا وأساساً قائلاً: ليكن إسهامك في الحوار مطابقاً لما



البيان

مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....

- يفرضه عليك هدف واتجاه التبادل (١) لا تقل ما تعتقد أنه كذب.
- الكلامي الذي التزمت به. (٢) لا تقل ما لا تملك إثبات صحته.
- وبناءً على ذلك فإن الممارسة اللغوية عند غرايس تقوم باعتبارها نشاطاً إنسانياً على مبدأ التعاون بين الأطراف لتحقيق العملية التخاطبية التامة.
- قاعدة العلاقة: وتتعلق بقاعدة أساسية مفادها: لتكون مساهمتك في صلب موضوع التخاطب، بمعنى أن يناسب القول ما هو مطلوب أو بتعبير البلاغيين لكل مقام مقال.
- وبناءً على هذا المبدأ العام صاغ غرايس قواعد فرعية متعلقة بمبدأ التعاون، وهي:
- قاعدة الكم: وهي متعلقة بكمية المعلومات التي يجب عرضها أو تقديمها وتترتب عنهما القاعدتان:
- (١) لتكون مساهمتك في التخاطب حاملةً ما يفي بحاجة مخاطبك.
- (٢) لا تجعل مساهمتك في التخاطب حاملةً في الإفادة أكثر مما ينبغي.
- قاعدة الكيف: وترتبط بقاعدة مفادها الصدق في التخاطب، لتكون مساهمتك في التخاطب صادقةً، ومنها كذلك تتفرع قاعدتان:
- (١) اجتنب الغموض.
- (٢) اجتنب اللبس.
- (٣) ليكن كلامك موجزاً.
- (٤) ليكن كلامك مرتباً<sup>(٩)</sup>.
- وإن غرايس حين قرّر هذا المبدأ وصاغ قواعده الفرعية لم يجعل الباب مغلقاً، وإنما تركه مفتوحاً لتضاف إليه مبادئ وقواعد تداولية أخرى تكمله وتسير معه جنباً إلى جنب ومنها:

## الاستلزام الحواري

وهو من المبادئ التي أغنى بها غرايس الدرس التداولي وسماه بالاستلزام التحادثي أو مبدأ الصدق<sup>(١٠)</sup>.

وهو عبارة عن عملية تواصل في ضوء التعاون يظهر المرسل تعاوناً ما، إمّا بشكل ظاهري أو بشكل فعلي، ومهما يكن من أمر يفترض المتلقي تعاوناً ما لا يتّصل بمقول قول المرسل، بل يتّصل بما يقصده المرسل، ويقوم الاستلزام الحواري بفكّ شفرة المرسل وتأويل مقصده<sup>(١١)</sup>.

فالمتكلم في كثير من الأحيان يقول شيئاً (المعنى المعلن)، ويضمّن كلامه معنىً آخر غير صريح (المعنى المضّمّن)، والفرق بين المعنيين أنّ الأوّل هو ما تعنيه الكلمة في قيمتها الظاهرة، وما يمكن التعبير عنه وتفسيره بمصطلحات شروط

الصدق، أمّا المعنى الثاني فهو الأثر الذي ينوي المتكلم إحداثه في السامع معوّلاً في ذلك على قدرة هذا السامع على الوصول إلى ذلك المعنى... ففي الاستلزام الحواري يضطلع كلُّ من السياق والمعارف المشتركة بين المتفاعلين بدور مهمّ في التعرّف على ما يتضمّنهُ الملفوظ من استلزمات بالمواضع والاصطلاح<sup>(١٢)</sup>.

والجدير بالذكر أنّ الاستلزام الحواري مترجم عن المصطلح الانجليزي (Implicature)، وقد اختلفت ترجمته فمنهم من ترجمه إلى التضمين<sup>(١٣)</sup>، وآخر ترجمه إلى الاقتضاء<sup>(١٤)</sup>، ومنهم من أطلق عليه التلويح الحواري<sup>(١٥)</sup>.

وإنّ هذا المفهوم كان يُطلق عليه البلاغيون العرب مصطلح التعريض، وهو أن يكتفي عن الشيء ويعرّض به ولا يصرّح<sup>(١٦)</sup>.

ولا نريد الخوض في هذا المبدأ



البيان

مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....  
 وقواعده، إنَّما الذي يعيننا منه ما يتعلق بمبدأ التأدب، إذ يمكن أن يندرج الاستلزام في ضمن مبدأ التعاون تارة، وفي مبدأ التأدب تارة أخرى بحسب مقتضى السياق وقصد المتكلم.

### مبدأ التأدب

يُقال: أدبٌ يأدبُ أدبًا، فهو أديب، وأدبَ الرجل: حَسُنَتْ أخلاقه وعاداته، وتَأدَّبَ يتأدَّبُ تأدُّبًا فهو متأدِّب، والمفعول متأدَّب به<sup>(١٧)</sup>.

وقد تناول اللُّغويُّون المحدثون هذا المبدأ في ضمن مباحث التداولية؛

لأنَّها تعدُّ بالبعد التفاعلي في اللُّغة، وعدَّ التداوليون اللُّغة أداةً

للتطبيع الاجتماعي لتمتين الروابط بين الأفراد، وقد تناولوا قضية

التفاعل الحاصل بين المتكلمين ساعة التخاطب ضمن جملة من المباحث

أو المبادئ، ومن بينها مبدأ التأدب الذي يعني (مجموعة من الطرائق

المتعارف عليها داخل جماعة لغويَّة يتمثَّل دورها في الحفاظ على قدر من الانسجام في أثناء التفاعل بين المتكلمين برغم ما يترتب على كلِّ لقاء واحتكاك من أخطار)<sup>(١٨)</sup>.

ويعدُّ هذا المبدأ سلوكًا تخاطبيًّا تحكمه الأعراف والقواعد الاجتماعية وهي تختلف من شخص إلى آخر، ومن بيئة إلى أخرى، فمبدأ التأدب

مبدأ اجتماعي أخلاقي قبل أن يكون نمطًا لغويًّا محدَّدًا فقد تستعمل بيئة لغويَّة أسلوبًا تخاطبيًّا لا تستعمله بيئة أخرى مع وحدة الظرف بينهما.

وهذا المبدأ عدَّه التداوليون المحدثون من أهمِّ المواضيع التي بدأت منذ نهاية سبعينيات القرن الماضي (تستقطب اهتمام اللسانيين التداوليين وتحوَّل شيئًا فشيئًا إلى حقل جديد للبحث ما فتئت الكتابات تتالى والمقاربات في إطاره تتنوع، والمحدث يستدرِك على

القديم، ويفتح في تناول التأدب آفاقاً جديدةً اتّسعت بمقتضاها أكتاف الظاهرة وتعدّدت مجالات تطبيقها بعد أن كانت في النشأة والأصل مقصورة على المحادثات الشفوية<sup>(١٩)</sup>.

وإنّ هذا المبدأ يضمّ مجموعة من القواعد التي ينبغي على الفرد مراعاتها.

وقد أشار مجموعة من اللغويين وعلماء الاجتماع إلى بعض تلك القواعد، ومنهم العالم فرايزر في ما سمّاه (المنظور الاجتماعي المعياري في حسن المعاشرة والوجيز في التأدب)، فقد احتوى هذا المصنّف على مجموعة من القواعد تهدف إلى تعليم النساء سياسة الخطاب المتأدّب من نحو هاتين القاعدتين (تجنّبي الخوض في المواضيع التي يفترض أنّ فيها إحالة مباشرة على أحداث أو ملابس ربّما تكون أليمة، إن

كنتِ على يقين من عدم صحّة زعم من المزاعم، ومن أنّ في ذلك الزعم أذىً لشخص آخر قد يكون غائباً فيمكنك أن تشعري السامع في لطف وهدوء بأنّه أخطأ أمّا إذا كانت الكذبة ممّا لا يترتب عليها آثار تُذكر فغضّي الطرف عنها)<sup>(٢٠)</sup>.

ثمّ تطوّرت هذه القواعد لتشمل المجتمع برمّته وتحدّدت بموجبها أصول التخاطب بين الأفراد.

### مبدأ التأدّب عند العرب

لم يحظَ هذا المبدأ عند قدماء اللغويين العرب بعناية خاصّة، ولم يُفرد له باب من أبواب اللّغة أو الأدب، وإنّما كان يُفهم من عباراتهم وأسلوب كتاباتهم وبحسب ما تدعو إليه الحاجة أو تقتضيه المناسبة، ولم تكن عنايتهم به واضحة؛ لأنّ (تلك الكتابات كانت تعدّ التأدّب من الاستعمال اللّغويّ ولم تكن وقتئذٍ تنظر إليه على أنّه جزء من النحو،



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....  
 ﴿بَلِيغٌ﴾

وما يوجد في تلك الكتابات من إشارات عابرة يعكس نظرة معيارية للظاهرة) (٢١).

على أننا يمكن أن نعثر على هذا المبدأ في نتاجات البلاغيين فقد أشاروا إليه في حديثهم عما يُعرف لديهم بأسلوب الحكيم الذي يعني التأدب الذي نصّر عليه المحدثون، وأسلوب الحكيم بحثه أرباب البلاغة في باب الخروج على مقتضى الظاهر، وهو عند علماء البلاغة

الأولى بالقصد إليه. ولأسلوب الحكيم قسمان: الأول: (تلقي المخاطب بغير ما يترقب، وذلك يكون بحمل كلامه على خلاف مراده تنبيهًا على أنه الأولى بالقصد إليه.

والثاني: تلقي السائل بغير ما يتطلب بتنزيل سؤاله منزلة غيره تنبيهًا على أنه الأولى بحاله أو المهم له) (٢٤). فمثال الأول ما فعله القبعثري بالحجاج، إذ قال له الحجاج متوعدًا: (لأحملنك على الأدهم). يريد الحجاج: القيد الحديد الأسود: فقال القبعثري (مثل الأمير يحمل على الأدهم والأشهب) يعني: الفرس الأسود والفرس الأبيض، فقال

عبدالقاهر الجرجاني المغالطة (٢٢). وقال عنه السكاكي: (ولهذا النوع - أعني إخراج الكلام لا على مقتضى الظاهر - أساليب متفننة إذ ما من مقتضى كلام ظاهري إلا ولهذا النوع مدخل فيه بجهة من جهات

على أن هذا هو الأولى والأجدر  
بالسؤال عنه، ومنه قول الحجاج  
البغدادي<sup>(٢٦)</sup>:

قَالَ: ثَقَلْتُ إِذْ أَتَيْتُ مَرَارًا  
فُلْتُ ثَقَلْتُ كَاهِلِي بِالْأَيَادِي  
قَالَ: طَوَّلْتُ. قُلْتُ: أَوْلَيْتُ طَوَّلًا  
قَالَ: أَبْرَمْتُ قُلْتُ: حَبَلٌ وَدَادِي

فصاحب ابن حجاج يقول له:  
قد ثقلت عليك بكثرة زياراتي،  
فيصرفه عن رأيه في أدب وظرف،  
وينقل كلامه من معنى إلى معنى  
آخر، وكقول الشاعر<sup>(٢٧)</sup>:

وَمَا نَعَى النَّاعِي سَأَلْنَاهُ خَشِيَةً  
وَلِلْعَيْنِ خَوْفَ الْبَيْنِ تَسْكَابُ أَمْطَارِ  
أَجَابَ قَضَى: قَلْنَا قَضَى حَاجَةَ الْعَلَى  
فَقَالَ مَضَى: قَلْنَا بِكُلِّ فَخَارِ  
وقيل لشيخ هرم: كم سنك؟

فقال: إنني أنعم بالعافية، فترك  
الشيخ الهرم الإجابة عن السؤال  
الموجه إليه، وصرف سائله في رفق  
عن ذلك، وأخبره أن صحته موفورة

له الحجاج: أردت الحديد، فقال  
القبعري: لأن يكون حديدًا خيرٌ  
من أن يكون بليدًا، ومراده تحطئة  
الحجاج بأن الأليق به الوعد لا  
الوعيد<sup>(٢٥)</sup>.

وقد جرت هذه المحادثة بين  
الرجلين بسبب أن الحجاج بلغه أن  
القبعري لما ذكر الحجاج بينه وبين  
أصحابه في بستان، قال: اللهم سود  
وجهه، واقطع عنقه، واسقني من  
دمه، فوشى به إلى الحجاج فلما مثل  
بين يديه وسأله عن ذلك، قال: إنما  
أردت العنب، فقال له الحجاج ما  
ذكر.

ومثال الثاني قوله تعالى: ﴿يَسْأَلُونَكَ  
مَاذَا يُنْفِقُونَ قُلْ مَا أَنْفَقْتُمْ مِنْ خَيْرٍ  
فَلِللَّوَالِدِينَ وَالْأَقْرَبِينَ وَالْيَتَامَى وَالْمَسَاكِينِ  
وَأَبْنِ السَّبِيلِ﴾ [البقرة: ٢١٥]، سألوا  
النبي (صلى الله عليه وآله وسلم)  
عن حقيقة ما ينفقون ما لهم،  
فأجيبوا ببيان طرق إنفاق المال تنبيهاً



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه)..... (الكيفية)، ومبدأ العلاقة (المناسبة).  
إشعارًا للسائل بأن السؤال عن  
الصحة أولى وأجدر<sup>(٢٨)</sup>.

### مراحل التأدب

مرَّ هذا المبدأ لدى التداولين  
المحدثين بمنعطفات أو قل: مراحل  
تباينت بين لغويٍّ وآخر، أو عالم  
اجتماع وآخر، ويمكن تشخيص  
ذلك في المراحل الآتية:

#### (١) مرحلة غرايس

يُعَدُّ بول غرايس من أعلام  
التداولية الأوائل، وقد عُنِيَ عنايةً  
أولى بمبدأ التعاون الذي أرسى  
دعائمَه في مقاله الشهير (المنطق  
والمحادثة) الذي نشره عام ١٩٥٧م،  
ويقتضي أن المتكلمين متعاونون في  
تسهيل عملية التخاطب، وهو يرى  
أن مبادئ المحادثة المتفرعة عن مبدأ  
التعاون هي التي تفسر كيف نستنتج  
المفاهيم الخطائية، وهي المبادئ التي  
يمكن تلخيصها في ما يأتي: مبدأ  
النوعية، مبدأ الكمية، مبدأ الأسلوب

إذن فإنَّ هذه المرحلة يمكن أن  
نطلق عليها بأنَّها مرحلة تهميش  
مبدأ التأدب وجعله مبدأ ثانويًّا تاليًّا  
لمبدأ التعاون.

وقد اعترف ضمناً بضرورة هذا  
المبدأ في الخطاب التداولي وأثار في  
هذا المقال مشكلاً مهماً يتمثل في  
أنَّ المنوال القائم على شروط الصدق  
يمكننا التعرف على المعاني الحرفية  
والعرفية للملفوظات، ولكنه يظلُّ  
منوالاً محدوداً؛ لأنَّه يضيق عن  
استيعاب ما يُعبَّر عنه الخطاب  
البشري اليومي من معانٍ أخرى.

وَعَرَّفَ غرايس هذا المبدأ بقوله: ذكره.

## (٢) مرحلة روبن لايكوف

اقترحت روبن لايكوف مبدأً آخرًا إلى جانب مبدأ التعاون الذي اقترحه غرايس سمته صراحة مبدأ التأدب الذي يستجيب للظواهر ذات الطابع الاجتماعي والعلائقي ويحتوي هذا المبدأ على قاعدتين كبيرتين تدرجان ضمن كفاءة المتكلم التداولية، هما: كن واضحًا، وكن متأدبًا، وقد أشارت لايكوف إلى أن العلاقة بين هاتين القاعدتين تتسم أحيانًا بالتقابل وأن الغلبة تكون للتأدب حين يجد المتكلم نفسه مضطرًا إلى أن يقدم الأهم (التأدب) على المهم (الوضوح)، وأن حرص المتكلم على عدم إزعاج المخاطب ومضايقته في أثناء المحادثة يفوق حرصه على أن تكون تدخلاته واضحة مفهومة<sup>(٣١)</sup>. ويقوم هذا المبدأ عندها على قواعد ثلاث:

فالمتكلم في كثير من الأحيان يقول شيئاً (المعنى المعلن)، ويضمّن كلامه معنىً آخر غير صريح (المعنى المضّمّن)، والفرق بين المعنيين أن الأول هو ما تعنيه الكلمة في قيمتها الظاهرة وما يمكن التعبير عنه وتفسيره بمصطلحات شروط الصدق، أمّا المعنى الثاني فهو الأثر الذي ينوي المتكلم إحداثه في السامع معوّلاً في ذلك على قدرة هذا السامع على الوصول إلى ذلك الفهم الملفوظ - أيّ ملفوظ كان - لا ينفع فيه الاكتفاء بتحليل القضيوي ولا يستوفيه الدليل الذي يقف عند المعاني الحرفية<sup>(٣٠)</sup>.

وهذا التعريف هو تمام ما قاله البلاغيون ما يُعرّف عندهم بمخالفة مقتضى الحال أو ما سمّاه عبدالقاهر الجرجاني بالمغالطة، وأطلق عليه السكاكي أسلوب الحكيم الذي مرَّ



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه)..... (عليه السلام)

(١) قاعدة التعفف، ومقتضاها: لا تفرض نفسك على المخاطب. ويعتقد ليتش أن مبدأ التأدب يفوق في الأهمية مبدأ التعاون الذي أرسى قواعده غرايس منطلقاً في تصوّره هذا من أن كلّ سياق يوجّهه لتجعل المخاطب يختار بنفسه. (٢) قاعدة التشكُّك، ومقتضاها: لتجعل المخاطب يختار بنفسه. (٣) قاعدة التودّد، ومقتضاها: لتظهر الودّ للمخاطب<sup>(٣٢)</sup>.

### (٣) مرحلة ليتش

أشار ليتش إلى أن هذا المبدأ في ضمن مقارنة بلاغية، إذ فرّق داخل المقاربة البلاغية بين بلاغتين: بلاغة نصّية تقوم على مجموعة من المبادئ من قبيل مبدأ التسلسل ومبدأ الوضوح ومبدأ الإيجاز ومبدأ التعبير والإفصاح، وبلاغة تفاعلية بين شخصية تحتوي على ثلاث مجموعات من القواعد: مجموعة القواعد التي تنضوي في إطار مبدأ غرايس المعروف بمبدأ التعاون، ومجموعة القواعد التي تدرج في مبدأ التأدب ومجموعة القواعد التابعة لمبدأ السخرية<sup>(٣٣)</sup>.

وله صورتان، هما<sup>(٣٤)</sup>:  
 (١) أكثر من الكلام المؤدّب.  
 (٢) قلل من الكلام غير المؤدّب.  
 وجعل ليتش لمبدأ التأدب قواعد هي:  
 (١) قاعدة اللباقة، وهي تقوم على

والمسامح والإكثار من التعابير الدالة على التعاطف بينهما. كما أنه حدّد نوعين من التأدّب الأوّل مطلق والآخر نسبي.

ويعتقد ليتشأن الأعمال اللغوية تأتي في أربعة أنماط:

(١) أعمال تنافسية، وتتمّ بالأمر والسؤال والطلب والاعتذار.

(٢) أعمال بهيجة، وتتمّ بالعرض والاستدعاء والتحية والشكر والتهنئة.

(٣) أعمال تعاونية من قبيل الإخبار والإرشاد.

(٤) أعمال تصادمية مثل الاتهام والتهديد والشتم والتقريع.

وجعل الأوّلين من التأدّب في حين استبعد الآخرين<sup>(٣٥)</sup>.

(٤) مرحلة براون وليفنسون

لم يختلف مبدأ التأدّب كثيراً عند هذين العالمين اللذين أشارا إليه في كتابهما المشترك (السؤال والتأدّب)

التقليل من التكاليف والخسائر التي يمكن أن يتكبّدها السامع والترفع من الفوائد التي يجنيها.

(٢) قاعدة الكرم، ومدارها على جعل المتكلّم يجني من الفوائد أقلّها، وجعل السامع يجني من تلك الفوائد أكثرها.

(٣) قاعدة الاستحسان، ومدارها على التقليل من ذمّ السامع والقده فيه والإكثار من مدحه والثناء عليه.

(٤) قاعدة التواضع، ومدارها على التقليل من إطراء الذات والإكثار من نقدها.

(٥) قاعدة الاتفاق، ومدارها على التقليل من التعابير الدالة على أنّ الذات في خلاف الآخر والإكثار من التعابير التي تظهر الذات على اتفاق السامع.

(٦) قاعدة التعاطف، ومدارها على التقليل على كلّ ما من شأنه أن يولد الكراهة والنفور بين المتكلّم

ومدارها على التقليل على كلّ ما من شأنه أن يولد الكراهة والنفور بين المتكلّم



﴿البينة﴾

مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....  
الذي نُشِرَ عام ١٩٨٧م، فإنَّ مبدأ

التأدب عندهما ضرب من الاستلزام  
التحادثي على النحو الذي ذكره  
غرايس، فحين يقول متكلم يسرُّني  
مجيئك غداً لحضور حفل زفاف  
ابنتي، فإنَّه لا يضمَّن في هذا الملفوظ  
طلباً فقط، بل هو يضمَّن أيضاً

مقصداً آخر يتمثَّل في أن يظهر في  
مظهر المتأدب، وهذا ما يجرِّد التأدب  
من العفوية ويجعله سلوكاً فردياً  
ومتسماً بالاستراتيجية والقصد.

ويكون الغرض منه تجنُّب ما من  
شأنه أن يعطل سير المحادثة ويعرِّض  
أحد طرفيها أو كليهما للخطر  
والحرج (٣٦).

### مبدأ التصديق

ويقوم تصوُّر المؤلفين لمبدأ التأدب  
على مفهوم أساس وهو (ماء الوجه)  
الذي يفيد من أهم ما يفيد تقدير  
الفرد لذاته، وأطلقا على هذا المبدأ  
مبدأ التواجه، وقوامه مقابلة الوجه  
للوجه، ويمكن أن يُصاغ كما يأتي:

لقد عرض طه عبدالرحمن هذه  
المبادئ ونقدها وحاول أن يوجد  
بدائل إسلامية لها، مستفيداً من  
التراث العربي الإسلامي، وجاء  
بمبدأ آخر هو مبدأ التصديق الذي  
نجد له جذوراً وصوراً مختلفة في

التراث العربي، وقوام هذا المبدأ عنصران اثنان: أفضل له من أن يكون غيره أعمل به (٣٨).

أحدهما: نقل القول ويتعلق بالجانب التبليغي من المخاطبة.

الثاني: تطبيق القول الذي يتعلّق بالجانب التهذيبي.

ويتفرّع عن مبدأ التصديق الذي

أفرّه طه عبدالرحمن ثلاث قواعد:

قاعدة القصد: لتتفق صدك في كلّ

قول تلقي به إلى الغير.

قاعدة الصدق: لتكن صادقاً فيما

تنقله إلى غيرك.

قاعدة الإخلاص: لتكن في تودّدك

للغير متجرّداً من أغراضك.

ويرى طه عبدالرحمن أنّ لهذه القواعد

أفضليات هي:

(١) أن يفعل المتكلم ما لم يقل أفضل

له من أن يقول ما لم يفعل.

(٢) أن يسبق فعل المتكلم قوله

أفضل له من أن يسبق قوله فعله.

(٣) أن يكون المتكلم أعمل بما يقول

وقد أفاد طه عبدالرحمن في مبادئه

هذه من التراث الإسلامي، ولاسيما

في جانبه التبليغي من كتاب (أدب

الدنيا والدين) للهاوردي.

### مبدأ التأدّب

في عهد الإمام عليّ (عليه السلام)

بعد هذه القراءة المتأمّلة والإجمالية

في هذا المبدأ والوقوف على قواعده،

والمراحل التي مرّ بها وبيان موقف

اللغويين منه، والوقوف على ما يرافقه

من مبادئ من نحو مبدأ التعاون

ومحاولة الوصول إلى جذور هذا

المبدأ في التراث اللغويّ والبلاغي

العربي، نعرض في قابل الصفحات

إلى عهد الإمام عليّ (عليه السلام)،

وما ورد فيه من مبدأ التأدّب.

وأول ما يطالعنا في عهد الإمام

حاملاً هذا المبدأ قوله (عليه

السلام): «فَلْيَكُنْ أَحَبَّ الذَّخَائِرِ



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه)..... (البيان)

إِلَيْكَ ذَخِيرَةُ الْعَمَلِ الصَّالِحِ، فَاْمَلِكْ هَوَاكَ، وَشَحَّ بِنَفْسِكَ عَمَّا لَا يَحِلُّ لَكَ، فَإِنَّ الشُّحَّ بِالنَّفْسِ الْإِنْصَافُ مِنْهَا فِيمَا أَحَبَّتْ أَوْ كَرِهَتْ» (٣٩).

مباشر فيه تقرير الأمير لمأموره، وبأسلوب الأمر المباشر، قال: «فَإِنَّ الشُّحَّ بِالنَّفْسِ الْإِنْصَافُ مِنْهَا...»، بمعنى: أنك ينبغي ألا تكون جشعاً،

فقد وردت هنا عبارات عدة وظفها الإمام (عليه السلام) توظيفاً تداولياً تأدبياً رائعاً توزعت بين جمل طلبية بأسلوب الأمر، وهو من الأعمال التنافسية التي جعلها ليتش من مبدأ التأدب، وهو قوله (عليه السلام): «فَلْيَكُنْ أَحَبَّ الذَّخَائِرِ إِلَيْكَ...» وقوله (عليه السلام): «فَاْمَلِكْ هَوَاكَ، وَشَحَّ بِنَفْسِكَ»، وأخرى خبرية «فَإِنَّ الشُّحَّ بِالنَّفْسِ الْإِنْصَافُ مِنْهَا فِيمَا أَحَبَّتْ أَوْ كَرِهَتْ».

تأكل أموال المسلمين أو تكون ظالماً للرعية، وجّهه بالحكمة التي تقول: «إِنَّ الشُّحَّ بِالنَّفْسِ الْإِنْصَافُ مِنْهَا فِيمَا أَحَبَّتْ أَوْ كَرِهَتْ»، أي: ألزم نفسك واكبح جماحها.

وقد استعمل الإمام (عليه السلام) مع واليه أسلوب المعلم المرشد ففسّر له الشحّ ما هو، فقال: أن تتصف منها فيما أحببت أو كرهت، أي: لا تمكّنها من الاسترسال في الشهوات، وكن أميراً عليها، ومسيطرًا وقامعًا لها من التهور والانهاك (٤٠).

فإنه كان يمكن للإمام (عليه السلام) أن يكون الأسلوب التداولي لديه على وفق مبدأ التعاون المباشر، ولكنّه مال إلى أسلوب التأدب، فبدلاً من أن يوجّه الخطاب بشكل

فهنا يمكن أن نقول: إن كلاً المبدئين: التعاون والتأدب، حاضران في هذه القطعة من العهد. ثمّ نتقل إلى عبارة أخرى له (عليه السلام) يتّضح فيها هذا المبدأ،

وهو قوله: «وَأَشْعِرْ قَلْبَكَ الرَّحْمَةَ لِلرَّعِيَّةِ، وَالْمَحَبَّةَ لَهُمْ، وَاللُّطْفَ بِهِمْ، وَلَا تَكُونَنَّ عَلَيْهِمْ سَبْعًا ضَارِيًا تَغْتَنَّمُ أَكْلَهُمْ، فَإِنَّهُمْ صِنْفَانِ: إِمَّا أَخُ لَكَ فِي الدِّينِ، وَإِمَّا نَظِيرٌ لَكَ فِي الْخَلْقِ»<sup>(٤١)</sup>.

فهنا يردُّ هذا المبدأ بطريقة النهي، وهو قوله (عليه السلام): «وَلَا تَكُونَنَّ عَلَيْهِمْ سَبْعًا ضَارِيًا»، فقد نهى الإمام (عليه السلام) واليه بأسلوب بلاغي غير مباشر مضمناً مبدأ التأدب، وهو قوله (سَبْعًا ضَارِيًا)، إذ المعنى الوضعي لمفردة السبع هو الحيوان المعروف، وبضميمة لفظة (ضَارِيًا) تتكوَّن صورة من صور التجرؤ والتسلُّط على الناس ونهب أموالهم، فقد طرح الإمام (عليه السلام) هذه الدلالات بطريقة الاستلزام الحوارية، وهو صورة من صور هذا المبدأ الذي لا تدلُّ الألفاظ فيه على معانيها المباشرة، وإنما يُراد بهذه الألفاظ

معاني أُخر، وهو ما يُعرَف لدى البلاغيين بالكناية أو الاستعارة، أو أسلوب الحكيم الذي عرضنا له في صدر هذا البحث.

فقد أوصى الإمام (عليه السلام) الوالي بالرعيَّة خيراً، وألاً يظلمهم؛ لأنَّهم إمَّا أن يشتركوا معه في الإنسانية أو في الدين، وأسلوب التأدب يتجلَّى في الجملة الخبرية، فإنَّهم صنفان، أي: لا يحقُّ ظلمهم رعاية لهم؛ لأنَّهم إخوة لك في الدين أو الخلق، ويشير هذا إلى قاعدة التودُّد التي أشارت إليها لايكوف. ثمَّ ينتقل الإمام (عليه السلام) مخاطباً واليه بمتهى أساليب اللطف والأدب والرقَّة فينصحه بما يقربه إلى ربِّه فيقول: «وَلَا تَنْصِبَنَّ نَفْسَكَ لِحَرْبِ اللَّهِ، فَإِنَّهُ لَا يَدِي لَكَ بِنِقْمَتِهِ، وَلَا غِنَى بِكَ عَنْ عَفْوِهِ وَرَحْمَتِهِ»<sup>(٤٢)</sup>. فحملت هذه العبارة صوراً رائعة من الاستعارة فضلاً عن حسن الفاصلة



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه).....

والتضادّ ودقّة العبارة فابتدأت بأسلوب النهي المؤكّد بنون التوكيد (وَلَا تَنْصِبَنَّ) الذي يدلّ على حرص الإمام (عليه السلام) على واليه بالألّا يكون في هذا المقام الذي يبعده من الله، والإمام (عليه السلام) عندما يخاطب واليه فإنّه يعني كلّ الناس فهو من باب (إيّاك أعني واسمعي يا جارة).

ثمّ يقول له بأسلوب تهذيبي «فإنّه لا يدي لك بنقمتيه» فخرق مبدأ التعاون في هذا النصّ يستلزم حوارياً أنّ لفظة اليد هنا لا تدلّ على معناها الوضعي، وإنّما أراد بها القوّة أو السلطة، ونحو ذلك.

وقد استوحى الإمام (عليه السلام) هذا المعنى من قوله تعالى: ﴿يَدُ اللَّهِ فَوْقَ أَيْدِيهِمْ﴾ [الفتح: ٤٨]، واليد هنا من باب الاستعارة التخيلية، بمعنى أنّ الله قويّ لا يعلوه أحد في قوته (٤٣).

ثمّ يمضي الإمام (عليه السلام) في التوصل التخاطبي المفعم بمبدأ التأدب لواليه، إذ يقول: «وَإِذَا أَحَدٌ لَكَ مَا أَنْتَ فِيهِ مِنْ سُلْطَانِكَ أُمَّةً أَوْ مَخِيلَةً، فَانظُرْ إِلَى عِظَمِ مُلْكِ اللَّهِ فَوْقَكَ، وَقُدْرَتِهِ مِنْكَ عَلَى مَا لَا تَقْدِرُ عَلَيْهِ مِنْ نَفْسِكَ، فَإِنَّ ذَلِكَ يُطَامِنُ إِلَيْكَ مِنْ طِمَاحِكَ، وَيَكْفُ عَنْكَ مِنْ غَرْبِكَ، وَيَفِيءُ إِلَيْكَ بِمَا عَزَبَ عَنْكَ

«مِنْ عَمَلِكَ» (٤٤).

«إِيَّاكَ وَمَسَامَاةَ اللَّهِ فِي عَظَمَتِهِ، وَالتَّشْبَهُ بِهِ فِي جَبْرُوتِهِ، فَإِنَّ اللَّهَ يُذِلُّ كُلَّ جَبَّارٍ، وَيَهِينُ كُلَّ مُخْتَالٍ» (٤٧).

فأمره عند حدوث الأبهة والعظمة لأجل الرئاسة والإمارة أن يذكر عظمة الله تعالى وقدرته على إعدامه وإيجاده، وأماتته وإحيائه، والمخيلة: الكبر، ويُقال: فلان ذو خال وذو مخيلة (٤٥).

ولم يخرق الإمام (عليه السلام) في هذا المقطع من التخاطب مبدأ التعاون، فإن حديثه لواليه مباشر يكتسيه الوضوح، إلا أننا يمكن أن نتلمس أسلوب التأدب في ذيل هذا المقطع «فإن الله يذل كل جبار، ويهين كل مختال»، فإن الإمام (عليه السلام) يذكر واليه بقدره الله وعظمته، يريد أن يحثه بأسلوب بارد على عدم التجبر والتكبر والتسلط.

ثم يبين الإمام (عليه السلام) أن تواضعك لله يكف من سطوتك وتجبرك وحدتك وسرعة بطشك، وكل هذه المعاني التربوية مستفادة من قوله (عليه السلام): «يَكْفُ عَنْكَ مِنْ غَرَبِكَ»، وهي استعارة لطيفة، إذ الأصل في الغرب هو حد السيف، ويُستعمل لحدّة الشباب ونشاطه، فنراه (عليه السلام) استعمل في تخاطبه هذا بعض الاستعارات والكنيات التي تفضي إلى أسلوب التأدب أو الاستلزام الحوارية (٤٦).

ثم يوجه الإمام (عليه السلام) واليه بتعليمه درساً أخلاقياً ودينياً واجتماعياً في كيفية إدارة الحكم والتعامل مع الرعية بأسلوب تهذيبي مستعملاً أسلوب التأدب وقاعدة التشكك التي أشارت إليها لايكوف وبيتاها في صدر هذا البحث، إذ يقول: «وَلَيْكُنْ أَحَبَّ الْأُمُورِ إِلَيْكَ

ثم يردف (عليه السلام) ذلك بتحذير يوجهه إلى واليه، وهو قوله:



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه)..... (عليه السلام)

لا يضرّ سخط هؤلاء إذا رضيت العامة؛ وذلك لأنّ هؤلاء عنهم غنى ولهم بدل، والعامة لا غنى عنهم ولا بدل منهم<sup>(٤٩)</sup>.

وقد بيّن الإمام (عليه السلام) في خطابه هذا لواليه أنّ ميله للخاصّة على حساب العامّة لا يجوز له من وجهتين: إمّا (الوجهة الدينية فواضح لمكان الظلم والجور، وإمّا من الوجهة السياسية فلأنّ سخط العامّة يهزّ كيان الدولة بالإضرابات والمظاهرات وربّما بالثورة المسلّحة، ورضا الخاصّة لا يُجدي شيئاً في هذه الحال، والعنف يزيد النار اشتعالاً)<sup>(٥٠)</sup>.

فمع أنّ هذا المقطع يشير إلى قضية إدارية إلاّ أنّه لا يخلو من أسلوب التأدّب.

ثمّ يتواصل الإمام (عليه السلام) مع واليه على نسق واحد من أسلوب التأدّب الذي تضمّن جميع قواعد هذا المبدأ وأنواعه، ومنه (مبدأ التواجه

أَوْسَطُهَا فِي الْحَقِّ، وَأَعَمُّهَا فِي الْعَدْلِ، وَأَجْمَعُهَا لِرِضَى الرَّعِيَّةِ، فَإِنَّ سُخْطَ الْعَامَّةِ يُجْحِفُ بِرِضَى الْخَاصَّةِ، وَإِنَّ سُخْطَ الْخَاصَّةِ يُغْتَفَرُ مَعَ رِضَى الْعَامَّةِ)<sup>(٤٨)</sup>.

ولا يبعد هذا الأسلوب التخاطبي عن سابقه كثيراً، فإنّ الإمام (عليه السلام) طلب من واليه أموراً وجعله يختار ما صلح منها بنفسه بعد أن بيّن له الصحيح من غيره في خطابه له، وهذا ما أطلق عليه ليتش الأعمال البهيجة التي تتمّ بالعرض والاستدعاء والتحيّة، وجعلها من مبدأ التأدّب كما أشرنا إليها عنده، وقد عرفه الإمام (عليه السلام) (أنّ قانون الإمارة الاجتهاد في رضا العامّة فإنّه لا مبالاة بسخط خاصّة الأمير مع رضا العامّة، فأمّا إذا سخطت العامّة لم ينفعه رضا الخاصّة... لأنّ الخاصّة لا يُغنون عنه شيئاً عند تنكّر العامّة له، وكذلك

الذي أشار إليه براون وليفنسون

يقوم على تقدير الشخص لذاته،

ومفهومه (لتصن وجه غيرك)،

فنسمع الإمام (عليه السلام) يقول:

«وَلْيَكُنْ أَبَعَدَ رَعِيَّتِكَ مِنْكَ، وَأَشْنَاهُمْ

عِنْدَكَ، أَطْلَبُهُمْ لِمَعَائِبِ النَّاسِ، فَإِنَّ فِي

النَّاسِ عُيُوبًا، الْوَالِي أَحَقُّ مَنْ سَتَرَهَا،

فَلَا تَكْشِفَنَّ عَمَّا غَابَ عَنْكَ مِنْهَا، فَإِنَّمَا

عَلَيْكَ تَطْهِيرُ مَا ظَهَرَ لَكَ، وَاللَّهُ يُحْكِمُ

عَلَى مَا غَابَ عَنْكَ، فَاسْتُرِ الْعَوْرَةَ مَا

اسْتَطَعْتَ يَسْتُرِ اللَّهُ مِنْكَ مَا تُحِبُّ سِتْرَهُ

مِنْ رَعِيَّتِكَ» (٥١).

فإن الإمام (عليه السلام) يطلب

منه أن يستر عيوب رعيته وألا يكشفها

للآخرين وأن يحفظ ماء وجه رعيته

وإن كان فيهم عيوب، مبيّنًا له أن من

ستر عيوب الناس ستر الله عيوبه،

وأن حفظ عيوب الآخرين أو حفظ

ماء وجوههم هو من مرتكزات مبدأ

التأدب، فإنّه (يجب على المتكلّم أن

يصون وجه غيره، ففي ذلك صيانة

لوجهه هو) (٥٢).

وهكذا نحلّق مع الإمام (عليه

السلام) في عهده إلى واليه وهو يسدي

إليه النصائح الواحدة تلو الأخرى،

ويحثّه على ضرورة التواضع وعدم

الشعور بالزهو والخيلاء، ويظهر هذا

جليًا في العبارة التي خاطبه بها، وهي

قوله (عليه السلام): «وَالصَّقُ بِأَهْلِ

الْوَرَعِ وَالصَّدِيقِ، ثُمَّ رُضُّهُمْ عَلَى الْأَ

يُطْرُوكَ وَلَا يُبْجِحُوكَ بِبَاطِلٍ لَمْ تَفْعَلْهُ،

فَإِنَّ كَثْرَةَ الْأَطْرَاءِ تُحْدِثُ الزَّهْوَ،

وَتُذِنِي مِنَ الْعِزَّةِ» (٥٣).

فهذا النمط من التخاطب يمكن

أن يكون في ضمن دائرة قاعدتي

التواضع والتعاطف اللتين أشار إليهما

ليتش في مبدأ التأدب عنده.

فإن الإمام (عليه السلام) بخطابه

هذا يحثّ واليه على ضرورة التزلّف

لأهل الورع والتقوى، وأن يعودهم

على ألا يقولوا فيه إلاّ الحقّ، وألاّ

يقولوا فيه ما ليس فيه بُغية المدح؛





مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه)..... (عليه السلام)

لأنّ ذلك يورث الزهوّ والخيلاء، وهو خلاف ما ينبغي أن يكون الوالي الذي يريده الإمام (عليه السلام) أن يكون متواضعاً في تحاطبه وتعامله مع الناس، وألاً يزيد إطرء القوم عليه إلاّ تواضعاً، وقد ورد في الخبر أنّ رجلاً (أثنى على الإمام عليّ (عليه السلام) في وجهه ثناءً أوسع فيه - وكان عنده متهمًا - فقال له: أنا دون ما تقول وفوق ما في نفسك) (٥٤).

ثمّ ينتقل الإمام (عليه السلام) في عهده المبارك، إذ بيّن لواليه كيفية إدارة الدولة وقيادة المجتمع وبيّن له أيضًا طبقات ذلك المجتمع وواجبات كلّ طبقة وحقوقها، ثمّ يرسم له الطريق الأمثل لقضية الخراج وجبايته، وعمارة البلاد، ويوضح له كيفية التعامل مع المجتمع بوصفه قائداً لذلك المجتمع بذات الأسلوب الذي ابتدأ به العهد حتّى يصل إلى آخره على هذا النسق من الأسلوب التأدبي، وهذه الطريقة

الراقية من الحاكم مع واليه مرشدًا إيّاه تارةً ومحدّرًا له تارةً أخرى، بالأمر مرّةً وبالنهى أخرى، حتّى نصل إلى أواخر العهد، فنراه يوجّهه إلى عدم الغضب والتروّي في الحكم وعدم الشموخ وعدم البطش بالرعية بأسلوب تأدبي حكيم فنستمع إليه يقول: «أَمْلِكْ حِمِيَةَ أَنْفِكَ، وَسَوْرَةَ حَدِّكَ، وَسَطْوَةَ يَدِكَ، وَغَرْبَ لِسَانِكَ، وَاحْتِرْسْ مِنْ كُلِّ ذَلِكَ بِكَفِّ الْبَادِرَةِ، وَتَأْخِرِ السَّطْوَةَ، حَتَّى يَسْكُنَ غَضْبَكَ فَتَمْلِكَ الْأَخْتِيَارَ» (٥٥).

فاستعمل الإمام (عليه السلام) في هذا المقطع أنماطاً من الاستعارة لإيصال مراده إلى مخاطبه بصورة غير مباشرة فوظّف تلك الألفاظ توظيفاً تداولياً في ضمن مبدأ التأدب من قبيل حمية أنفك، ويطلق هذا المعنى على الجمل الموجه أنفه بالخرامة، وسورة: سطوة، وحدك: بأسك، وغرب لسانك، أي: حدّه (٥٦).

وتكلم بما يشين، وتجاوز الحدود،  
وأمكن عدوه من نفسه، فيجب أن  
يتذكر وقوفه بين يدي الله للحساب  
والجزاء (٥٧).

كانت هذه وقفة مع بعض  
فقرات عهد الإمام (عليه السلام)  
وبحث مبدأ التأدب فيه، وحرصت  
على أن ألتقط الفقرات التي يتضح  
فيها هذا المبدأ، فكان اختياري  
قسماً منها وترك القسم الذي يتعلق  
بأسلوب إدارة الدولة وأحكام الحكم  
والسياسة إذ لم يتضح فيها هذا المبدأ.  
وأخيراً الله أسأل أن يقربني هذا  
العمل إليه وأن يجعلني خادماً بما  
يتعلق بتراث محمد وآل محمد.

فخرق مبدأ التعاون واضح هنا إلى  
أسلوب الاستلزام الحوارية بتوظيف  
الألفاظ توظيفاً غير مباشر بطريق  
الاستعارة أو الكناية التي قررها علماء  
البلاغة وعرفها التداوليون بأسلوب  
الاستلزام الحوارية.

فأمره من خلال ذلك بأن يدع  
الشموخ والتعالي على الناس لا  
لشيء، إلا لأنه الوالي، وأن يملك  
نفسه عند الغضب، ويكفها عن  
الأذى، وألاً يُطلق لسانه يميناً  
وشمالاً على غير هدى، حتى  
يسكن غضبه فيملك الاختيار، ولو  
اندفع معه لتغلب الهوى والجهل  
على عقله وعاقب من لا ذنب له،



### الهوامش:

التداولية، والتداولية عند العلماء العرب:

٣٤-٣٥، وشعر أبي نواس دراسة تداولية

(أطروحة دكتوراه)، حسين عمران محمد،

٢٠١٥، جامعة ديالى، ص ٢٤٨.

(١٣) ينظر: التداولية، عبدالسلام عشيري:

٦٥.

(١٤) ينظر: الاقتضاء في التداول اللساني

(بحث)، عادل فاخوري، مجلّة عالم الفكر،

أكتوبر/ نوفمبر/ ديسمبر، ع ٣، ١٩٨٩،

م ١٤١.

(١٥) ينظر: نظرية الفعل الكلامي بين علم

اللغة الحديث والمباحث اللغويّ في التراث

العربي الإسلامي، هشام عبدالله الخليفة،

مكتبة لبنان ناشرون، ط ١، ٢٠٠٧.

(١٦) البديع في البديع لابن المعتز: ١/٣٩.

(١٧) ينظر: لسان العرب، والمصباح المنير،

ومعجم اللغة العربية المعاصرة، مادّة (ادب).

(١٨) نظرية التأدب في اللسانيات التداولية

(بحث).

(١٩) نظرية التأدب في اللسانيات التداولية.

(٢٠) نظرية التأدب في اللسانيات التداولية.

(١) ينظر: إعراب القرآن وبيانه: ٦/٦٧٢.

(٢) ينظر: التصوير القرآن للقيم الخلقية

والشريعة، عليّ عليّ صبح: ١/١٧٤.

(٣) ينظر: البرهان: ٢/٣٠٦.

(٤) معترك الأقران: ١/٢١٨.

(٥) التداولية عند العلماء العرب، د. مسعود

صحراوي: ١٦.

(٦) ينظر: وصف اللغة العربية دلاليّاً: ١١٧.

(٧) ينظر: تحليل الخطاب المسرحي في ضوء

النظرية التداولية: ٨.

(٨) البراغمية وعلم الدلالة: ١٧٧.

(٩) ينظر: النظرية التداولية المفهوم والتصوّر،

د. رضوان الرقبسي (بحث)، ومفهوم؟

التخاطب بين مقتضى التبليغ ومقتضى

التهديب، طه عبدالرحمن، مجلّة كلية الآداب،

بني ملال ١٤، ١٩٩٤، ص ٤٣-٤٤.

(١٠) نظرية التأدب في اللسانيات التداولية.

(١١) الاستلزام الحوارية من أسس انسجام

الخطاب (مقال).

(١٢) ينظر: نظرية التأدب في اللسانيات



- أ. د حميد عبد الحمزة الفتلي
- (٢١) نظرية التأدب في اللسانيات التداولية. والتصور، رضوان الرقبي (بحث)،  
 واستراتيجية الخطاب مقارنة لغوية تداولية،  
 (٢٢) ينظر: البلاغة العربية: ٤٩٨/١.  
 (٢٣) مفتاح العلوم: ١٥٥، وينظر: أساليب  
 البلاغة: ٢٦٤/١.  
 (٢٤) أساليب البلاغة: ٢٦٤/١.  
 (٢٥) جواهر البلاغة: ٣١٩.  
 (٢٦) ينظر: خزانة الأدب: ٢٥٩/١.  
 (٢٧) ينظر: جواهر البلاغة: ٣١٩/١،  
 وعروس الأفراح: ٢٧٩/٢.  
 (٢٨) ينظر: علم البديع، عبدالعزيز عتيق:  
 ١٨٢/١.  
 (٢٩) ينظر: نظرية التأدب في اللسانيات  
 التداولية.  
 (٣٠) ينظر: نظرية التأدب في اللسانيات  
 الحديثة (بحث)، ونظرية غرايس والبلاغة  
 العربية، باديس لهويمل، مجلّة المخبر، أبحاث  
 في اللّغة والأدب الجزائري، جامعة محمّد  
 خيضر، بسكره، ٧٤، ٢٠١١، ص ٤٦.  
 (٣١) ينظر: نظرية التأدب في اللسانيات  
 الحديثة (بحث).  
 (٣٢) ينظر: النظرية التداولية (المفهوم
- (٣٤) نظرية التأدب في اللسانيات الحديثة  
 (بحث).  
 (٣٥) ينظر: نظرية التأدب في اللسانيات  
 التداولية.  
 (٣٦) ينظر: نظرية التأدب في اللسانيات  
 التداولية (بحث).  
 (٣٧) ينظر: الاستلزام الحوارى فى الدرس  
 اللسانى الحديث، طه عبدالرحمن أنموذجاً:  
 ١٧٧.  
 (٣٨) ينظر: اللسان والميزان: ٢٤٩-٢٥١.  
 (٣٩) نهج البلاغة: ٢٢/١٧.  
 (٤٠) ينظر: نهج البلاغة: ٢٣/١٧.  
 (٤١) نهج البلاغة: ٢٣/١٧.  
 (٤٢) نهج البلاغة: ٢٣/١٧.  
 (٤٣) ينظر: التحرير والتنوير: ١٥٧/٢٦.  
 (٤٤) شرح نهج البلاغة: ٢٣/١٧.



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشر (عليه السلام) ..... (٤٥) ينظر: بهج الصباغة: ١٣. تداولية، عبد الهادي بن ظافر الشهري، دار

(٤٦) ينظر: شرح نهج البلاغة: ٢٣/١٧، الكتاب الجديد المتحدة، ٢٠٠٤م.

وبهج الصباغة: ١٣. (٢) إعراب القرآن وبيانه، محيي الدين

(٤٧) شرح نهج البلاغة: ٢٣/١٧. درويش، دار الإرشاد للشؤون الجامعية،

(٤٨) ينظر: شرح نهج البلاغة: ٢٤/١٧. حمص، سورية، دار اليمامة، دمشق، بيروت،

(٤٩) شرح نهج البلاغة: ٢٣/١٧. ط ٤، ١٤١٥هـ.

(٥٠) في ظلال نهج البلاغة: ١/٢٥٣، وينظر: (٣) بحار الأنوار، للمجلسي، دار الكتب

دراسات في نهج البلاغة، محمد مهدي شمس الإسلامية، طهران.

الدين: ١/١١٠. (٤) البديع في البديع، لابن المعتز، دار الجيل،

(٥١) شرح نهج البلاغة: ٢٥/١٧. م ١٩٩٠.

(٥٢) الاستلزام الحواري في الدرس اللساني (٥) البراغمية وعلم الدلالة، د. عليّ هادي،

الحديث: ١٧٧. دار الفكر، بيروت، ٢٠٠٠م.

(٥٣) شرح نهج البلاغة: ٣١/١٧. (٦) البرهان في علوم القرآن، للزركشي،

(٥٤) بحار الأنوار: ١٠٣/٤٦. تحقيق: محمد أبو الفضل إبراهيم، دار

(٥٥) شرح نهج البلاغة: ٧٧/١٧. إحياء الكتب العربية، عيسى البابي الحلبي

(٥٦) ينظر: المصباح المنير مادة (حمي، سور، وشركائه، ط ١، ١٩٥٧م.

(٧) البلاغة العربية، عبد الرحمن الميداني (غرب).

(٥٧) في ظلال نهج البلاغة: ١-٢. دمشق، دار القلم، دمشق، الدار الشامية،

## المراجع والمصادر

(٨) بهج الصباغة في شرح نهج البلاغة، القرآن الكريم.

(١) استراتيجية الخطاب مقارنة لغوية الشيخ محمد تقي التستري، تحقيق: مؤسسة

- أ. د حميد عبد الحمزة الفتلي
- شمس الدين، بيروت، ط ٢، ١٩٧٢ م.
- (١٦) شرح نهج البلاغة لابن أبي الحديد، تحقيق: محمد إبراهيم، دار الكتاب العربي، الأميرة للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت.
- (١٧) شعر أبي نواس دراسة تداولية، حسين عمران محمد، أطروحة دكتوراه، جامعة ديالى، ٢٠١٥ م.
- (١٨) عروس الأفراح في شرح تلخيص المفتاح، بهاء الدين السبكي، تحقيق: عبد الحميد هندراوي، المكتبة العصرية.
- (١٩) علم البديع، لعبد العزيز عتيق، دار النهضة العربية للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت- لبنان.
- (٢٠) في ظلال نهج البلاغة، محمد جواد مغنية، دار الكتاب الإسلامي، ٢٠٠٥ م.
- (٢١) لسان العرب: لابن منظور، دار صادر، بيروت، ط ٣، ١٤١٤.
- (٢٢) اللسان والميزان أو التكوثر العقلي، طه عبدالرحمن، المركز الثقافي العربي، الدار البيضاء، المغرب، ١٩٩٨ م.
- (٢٣) المصباح المنير في غريب الشرح الكبير، نهج البلاغة، دار أمير كبير للنشر، ١٩٩٧ م.
- (٩) التحرير والتنوير، لابن عاشور، الدار التونسية للنشر، تونس، ١٩٨٤.
- (١٠) تحليل الخطاب المسرحي في ضوء النظرية التداولية، عمر بلخير منشورات الاختلاف، الجزائر، ٢٠٠٣.
- (١١) التداولية عند العلماء العرب، مسعود صحراوي، دار الطليعة للطباعة والنشر، بيروت، ٢٠٠٥ م.
- (١٢) التصوير القرآني للقيم الخلقية والتشريعية، عليّ عليّ صبح، المكتبة الأزهرية للتراث.
- (١٣) جواهر البلاغة في المعاني والبيان والبديع، أحمد الهاشمي، تحقيق: نجوى أنيس، دار إحياء التراث العربي، مؤسسة التاريخ العربي، بيروت.
- (١٤) خزانة الأدب ولب لباب لسان العرب، لعبد القادر البغدادي، تحقيق: عبدالسلام محمد هارون، مكتبة الخانجي، القاهرة، ١٩٩٧ م.
- (١٥) دراسات في نهج البلاغة، محمد مهدي



مبدأ التأدب في عهد الإمام عليّ (عليه السلام) إلى مالك الأشتر (رضي الله عنه). كادة، جامعة بسكرة. للفيومي، المكتبة العلمية، بيروت.

(٢٤) معترك الأقران في إعجاز القرآن، للسيوطي، دار الكتب العلمية، بيروت، ط ١، ١٩٨٨ م. (٢) الاستلزام الحوارية من أسس إنسجام الخطاب، أحمد عبدالمنعم عطية، مقال على الشبكة العنكبوتية.

(٢٥) معجم اللغة العربية المعاصرة، أحمد مختار عمر، عالم الكتب. (٣) الاقتضاء في التداول اللساني، عادل فاخورين مجلة عالم الفكر، ع ٣، م ١٤١، ١٩٨٩ م. (٢٦) المعجم المفهرس لألفاظ القرآن الكريم، محمد فؤاد عبد الباقي، منشورات ذوي القربى، ط ٢، ١٤٢٣ هـ.

(٤) مفهوم التخاطب بين مقتضى التبليغ ومقتضى التهذيب، طه عبدالرحمن، مجلة كلية الآداب، بني ملال، ع ١، ١٩٩٤ م. (٢٧) مفتاح العلوم، للسكاكي، ضبطه وكتب هوامشه وعلّق عليه: نعيم زرزور، دار الكتب العلمية، بيروت، ط ٢، ١٩٨٧ م.

(٥) نظرية التأدب في اللسانيات التداولية، د. حاتم عبيد، عالم الفكر، م ٤٣، ٢٠١٤ م. (٢٨) نظرية الفعل الكلامي بين علم اللغة الحديث والمباحث اللغوية في التراث العربي الإسلامي، هشام عبدالله الخليفة، مكتبة لبنان ناشرون، ٢٠٠٧ م.

(٦) النظرية التداولية (المفهوم والتصور)، د. رضوان الرقبي (بحث). (٧) نظرية غرايس والبلاغة العربية، بادريس لهويمل، مجلة المخبر أبحاث في اللغة والأدب الجزائري، جامعة محمد خيضر، بسكرة، ع ٧، ٢٠١١ م.

المراجع (١) الاستلزام الحوارية في الدرس اللساني الحديث (طه عبدالرحمن أنموذجاً)، ليلي

