

دراسة واقع الاقتصاد التشاركي في العراق وسبل تعزيزه في ظل التحديات الحالية

م.د. عبير مرتضى حميد السعدي (*)

المستخلص

تناولت الدراسة مفهوم الاقتصاد التشاركي الذي يعتمد على تقاسم الأصول (رأس المال المادي والمالي و / أو البشري) بين عدة أفراد عبر منصات رقمية لخلق قيمة لطرفين على الأقل ، أي انه مجال جديد نسبياً في الاقتصاد يعتمد على المنصات الرقمية في مختلف المجالات مثل السكن والمواد والسلع والنقل وتبادل المعلومات والمعرفة. لهذا هدفت الدراسة إلى استعراض مفهوم الاقتصاد التشاركي وخصائصه والمنافع التي يحققها، وكذلك دراسة واقع الاقتصاد التشاركي في العالم وفي العراق على وجه الخصوص، حيث تبين أن الاقتصاد التشاركي في العراق يواجه العديد من التحديات التي تحول دون انتشاره. وعلى هذا الأساس، أوصت الدراسة بضرورة توفير بيئة مشجعة لنمو الاقتصاد التشاركي في العراق عبر توفير بنية تحتية تكنولوجية داعمة ووضع إطار تنظيمي للشركات المتعاملة في هذا المجال.

الكلمات المفتاحية: الاقتصاد التشاركي، المنصات الرقمية.

المقدمة

ظهر الاقتصاد التشاركي كنمط جديد من الأنماط الاقتصادية في بداية القرن الحادي والعشرين، حيث يتميز بتشجيع المشاركة والتعاون بين الأفراد والمجتمعات، ويتأثر بالتطور التقني والتكنولوجي. وتعد الأزمات الاقتصادية، وخاصة الأزمة المالية العالمية في ٢٠٠٨، من العوامل التي ساهمت في نمو هذا الاقتصاد. ظهرت الشركات والمنصات الاقتصادية التشاركية من أجل الاستفادة من الفائض السلع والموارد المهذرة من خلال مشاركتها وتبادلها بين الأفراد، مما يؤدي إلى تحسين جودة الحياة وتقليل التلوث البيئي.

ويعتبر العراق من الدول التي شهدت ظهور الاقتصاد التشاركي في السنوات الأخيرة، خاصة في مجال النقل، نظرًا للحاجة الملحة لتنويع مصادر الدخل وخلق فرص عمل جديدة في ظل الأوضاع الاقتصادية والسياسية الصعبة التي تمر بها البلاد. ولهذا، سنتناول في هذه الدراسة الاقتصاد التشاركي من حيث مفهومه وخصائصه ومزاياه، بالإضافة إلى عرض بعض التجارب العالمية في هذا المجال على مستوى الدول والشركات. كما سنستعرض الواقع الراهن للاقتصاد التشاركي في العراق والتحديات التي تواجهه وسنستخلص أهم السياسات والآليات المقترحة لتعزيز هذا النمط الاقتصادي في البلاد.

مشكلة البحث

تتمثل مشكلة البحث بأن الاقتصاد التشاركي في العراق يواجه عدة تحديات تشريعية وقانونية وثقافية تعيق انتشاره وتطوره، مثل عدم وجود بنية تحتية تكنولوجية داعمة ومعوقات الاتصال وتلكؤ الإنترنت، بالإضافة إلى عدم وجود إطار تنظيمي للشركات المشاركة في الاقتصاد التشاركي في العراق.

فرضية البحث

يجلب الاقتصاد التشاركي العديد من المنافع للأفراد والمجتمع، كما يمكن أن يسهم في دعم البرامج الحكومية الاقتصادية والاجتماعية في البلاد. وعلى الرغم من عمله المحدود في بعض القطاعات، إلا أنه تمكن من التغلب على العديد من التحديات الاجتماعية والاقتصادية.

اهمية البحث

تكمن أهمية البحث في قدرة الانظمة الاقتصادية التشاركية على تحسين الوضع الاقتصادي وتحقيق العدالة الاجتماعية وتشجيع التنمية المستدامة في العراق، فالاقتصاد التشاركي يعتمد على المشاركة والتعاون بين أفراد المجتمع لتحقيق أهداف اقتصادية واجتماعية مشتركة، ويسعى إلى توزيع الثروة والفرص بشكل أكثر عدالة وتوفير فرص العمل والاستثمار في كافة المناطق.

هدف البحث

يرمي البحث إلى ما يلي:-

- 1- دراسة مفهوم وخصائص ومزايا الاقتصاد التشاركي .
- 2- توضيح بعض التجارب الدولية المطبقة للاقتصاد التشاركي على مستوى الدول والشركات
- 3- عرض واقع الاقتصاد التشاركي في العراق وتوصيف اهم التحديات التي تجابه تنشيط الاقتصاد التشاركي في العراق.
- 4- استعرض بعض السياسات والآليات المقترحة لتنشيط الاقتصاد التشاركي في العراق، وذلك بهدف تنويع مصادر الدخل وتوفير فرص عمل جديدة، وتحسين جودة الحياة والحد من التلوث البيئي في العراق

منهجية البحث:

اعتمد البحث على المنهج الوصفي ، حيث يتم استخدام الوصف والتحليل لتحقيق أهداف البحث. وتم جمع البيانات والمعلومات من مصادر متنوعة، مثل الدراسات والأبحاث السابقة، التقارير والإحصاءات الرسمية، والمواقع الإلكترونية الموثوقة.

المبحث الأول

الإطار النظري والمفاهيمي للاقتصاد التشاركي

أولاً: مفهوم الاقتصاد التشاركي

ان مفهوم " المشاركة" ليس بالمفهوم الحديث بل هو من المفاهيم القديمة التي ظهرت منذ القدم ، فمشاركة العوائل والأصدقاء والجيران من طعام والأدوات ثقافة المشاركة بين العائلات والأصدقاء والجيران بشكل روتيني وأصبحت أكثر شيوعاً، حيث يتم مشاركة الطعام والأدوات بشكل متكرر. وعلى الرغم من أن هذا النوع من المشاركة يعتمد عادة على الثقة، إلا أنه يتم دفعه بشكل أساسي بالالتزام الاجتماعي بدلاً من المنفعة الاقتصادية. في البداية، كانت المنصات الاقتصادية التشاركي، مثل Couchsurfing و Freecycle، تهدف إلى تعزيز هوية المجتمع والمعاملة بالمثل بين أفراد المجتمع بدلاً من تحقيق الربح. ومع تغير مفهوم الاستهلاك، خاصة تحت تأثير الأزمة المالية لعام ٢٠٠٨، تحول مفهوم استخدام الموارد المادية من "امتلاكها" إلى "الحق في استخدامها بطريقة فعالة" وأصبح الرغبة في مشاركة تلك الموارد والحصول على الدخل هو حافز الأساسي وظهرت منصات الرقمية مثل Uber و Airbnb. وبالتالي، تحول "اقتصاد المشاركة" إلى نموذج اقتصادي يدفعه الربح من خلال دفع رسوم العضوية.

لقد تعددت مفاهيم الاقتصاد التشاركي مع اختلاف وجهات النظر والمنطلقات التي اتبعتها الباحثين في تسمية وتعريف الاقتصاد التشاركي (Economy Sharing) فهناك من يرى ان الاقتصاد التشاركي "نظام قائم على مشاركة الاصول والخدمات الغير مستغلة، وذلك مجاناً أو برسوم رمزية مباشرة من الافراد، لتحقيق منافع اقتصادية وبيئية أو اجتماعية، مع الاخذ في الاعتبار القيمة التي أضيفت لفتوات الاتصال على شبكة الانترنت والمتمثلة في الجودة والثقة والامان، وهو على ذلك يمكن أن يسمى (الاستهلاك التعاوني) يعرف الاقتصاد التشاركي بانه "نظام اقتصادي اجتماعي يقوم على مشاركة الموارد والأصول البشرية والمادية بين الافراد والمؤسسات الخاصة والعامة " أي ان هذا النظام خدمة تجارية تقوم على مبدأ مشاركة الافراد او المؤسسات لأصول التي تمتلكها بحيث يقدم الافراد او المؤسسات أصحاب الأصول خدمات مقابل اجر. في حين عرف الاقتصاد التشاركي بانه " تقاسم الأصول - رأس المال المادي والمالي أو البشري بين عديد من الافراد دون نقل للملكية وذلك عبر منصة رقمية لخلق قيمة لطرفين على الأقل " يلقي الاقتصاد التشاركي بشبكة واسعة جداً ومن المهم ان ندرك أن الفوائد البيئية أو الاجتماعية أو الاقتصادية المحتملة تعتمد على الفوائد المادية طبيعة وسياق العمل.

فهناك العديد من التعريفات التي تناولت الاقتصاد التشاركي والتي لا تخرج عن مضمون التعريف الذي تعتبر الاقتصاد التشاركي "نموذج اقتصادي قائم على استخدام الشركات الالكترونية لتأجير ومشاركة وتبادل السلع والمنتجات والخدمات والخبرات الشخصية وبالتالي فهو نموذج تستند أساسا إلى الدور الكبير الذي تلعب به تقنيات الاتصال الحديثة في بناء وصنع العلاقات بين الأفراد، وبالتالي إتاحة الفرصة لتبادل ممتلكاتهم الخاصة بناء على أساسيات العرض والطلب"، (١)

ونظراً لحدائثة مفهوم الاقتصاد التشاركي اقترح الكثير من الباحثين مفاهيم بديلة للاقتصاد التشاركي منها: الاقتصاد التعاوني، والاستهلاك التعاوني، والاقتصاد عند الطلب، والخدمات عند الطلب، واقتصاد العربة، والاقتصاد المستقل، واقتصاد الأقران، واقتصاد الوصول، واقتصاد الحشود، والاقتصاد الرقمي، واقتصاد المنصات... الخ. (٢)

ثانياً// خصائص الاقتصاد التشاركي

في هذا القرن، ظهرت العديد من المشاكل المتعلقة بالاستهلاك المفرط، والإنتاج المفرط، والاستخدام غير الأمثل للموارد، وما إلى ذلك. وقد أدى ذلك إلى ظهور العديد من الممارسات البديلة، مع التركيز على قوة الأقران، وليس على النظام الاقتصادي أو الإنتاج أو الاستهلاك. وتشمل هذه الممارسات التمويل الجماعي، أو مشاركة المأوى، أو مشاركة وسائل النقل، أو الأدوات، أو المعرفة، أو الوجبة، أو حتى وقت شخص ما (٣). في هذا السياق، برز الاقتصاد التشاركي كمجال للدراسة بخصائص فريدة وهي:

١. يتمحور الاقتصاد التشاركي حول مشاركة الأصول والخدمات غير المستغلة بين الأفراد بشكل مجاني أو برسوم رمزية مباشرة، وذلك لتحقيق منافع اقتصادية واجتماعية وبيئية، مع مراعاة القيمة التي تضاف لقنوات الاتصال على شبكة الإنترنت، مثل الجودة والثقة والأمان. وتسمح المنصات الخاصة بالاقتصاد التشاركي للمستخدمين بمشاركة ممتلكاتهم مع الآخرين، وبالتالي تطوير نماذج استهلاكية جديدة حيث يتمتع الكثيرون بالسلع المملوكة لعدد قليل. كما يقلل الاقتصاد التشاركي من الحاجة إلى شراء نفس المنتجات اليومية مثل الألعاب والأجهزة الرقمية وأدوات البناء والمعدات الرياضية، حيث يتيح للمستخدمين الوصول إلى تلك المنتجات بسهولة وبتكلفة مناسبة، كذلك يسهم الاقتصاد التشاركي في تغيير ثقافة المستهلكين، حيث يتمحور حول مفهوم مشاركة الوصول إلى الأصول بدلاً من امتلاكها ويؤدي ذلك إلى تخفيض التكاليف بشكل كبير لأن المستهلكين يدفعون فقط مقابل الوقت اللازم للاستخدام (٤).

٢. الإنترنت والتكنولوجيات المبتكرة هي جوهر الاقتصاد التشاركي، حيث أصبح ظهور الاقتصاد التشاركي ممكناً من خلال تطوير بعض الأجهزة الرقمية المبتكرة مع شبكات الإنترنت، إذ تعتمد غالبية مبادرات الاقتصاد التشاركي على منصات عالية التقنية تتيح الجمع بين ميزات متعددة مثل الموقع بواسطة نظام تحديد المواقع العالمي (GPS)، والرسائل الفورية، والمدفوعات عبر الإنترنت، وأنظمة التصنيف، وتكامل الشبكات الاجتماعية.

٣. الاقتصاد التشاركي هو نظام قائم على السوق أي عملية العرض والطلب. من المهم ملاحظة أن الاقتصاد التشاركي يرتبط أيضاً بمصطلح "الاقتصاد"، أي انه تجري فيه عمليات العرض والطلب للسلع والخدمات في مكان معين يعرف بالسوق المنصات الرقمية في الاقتصاد التشاركي (٥).

٤. يعتمد الاقتصاد التشاركي على المشاركين، يعتمد الاقتصاد التشاركي على شبكة كبيرة من المشاركين منضمين الى شبكة اتصالات ضخمة يكون فيها الانضمام سهل ومشفر وتوفر الخدمات عند الطلب وتبادل السلع والخدمات في أي وقت وأي مكان.

٥. يستند الاقتصاد التشاركي على شبكات لامركزية، وهو يختلف عن الهياكل الهرمية حيث يتم تصميم المنصات الاقتصادية كشبكات لامركزية وغالباً ما تكون موزعة. تهدف الشبكة اللامركزية إلى نشر سلطة صنع القرار بين المشاركين بهدف تجنب التحكم الذي يمارسه الوسيط في المعاملات الاقتصادية. ومع ذلك، يعتبر المنصات أحياناً نوعاً من الوسيط، إذ تسمح للعاملين في الاقتصاد التشاركي بتحديد جدول أعمالهم وأسعارهم وإعداداتهم وفي نفس الوقت يقرر مالكو المنصات في النهاية القواعد والالتزامات الأساسية ولديهم القدرة على تغييرها في أي وقت.

٦. سمح الاقتصاد التشاركي بالتعامل بين الأفراد مباشرة (معاملات من النظير الى نظير P2p) ودون وجود وسيط خارجي، وتهدف منصات P2p المستخدمة في الاقتصاد التشاركي إلى تمكين الأفراد بسبب عدم الحاجة للدفع او الاستثمار السابق، واستبدال الشروط القانونية باشتراكات بسيطة عبر الإنترنت، والسماح للمستخدمين بالاستفادة من ممتلكاتهم ومعرفتهم ووقتهم (٦).

٧. يمثل الاقتصاد التشاركي نظاماً اقتصادياً واجتماعياً جديداً يقوم على تعطيل النظم الاقتصادية التقليدية، ويتم دمجها في الاقتصادات الرقمية، وذلك يؤدي إلى تعطيل الممارسات التجارية الشائعة واللوائح التقليدية وأنظمة السياسات والتشريعات المدنية وسلوك المستهلك والعادات الاجتماعية والاقتصادية الأخرى. بالمقارنة مع المنظمات الربحية، يعمل الاقتصاد التشاركي على تعزيز الوصول إلى الملكية والتعاون بين الأفراد المجتمع.

٨. تعزيز الثقة بين الأفراد يسهم في تعزيز القيمة الاجتماعية، وعادة ما تتكون الثقة من أنظمة السمعة التي تساعد على بناء الثقة بين الأفراد. وعلى الرغم من أن الثقة بين الافراد تعزز التبادلات الناجحة في الاقتصاد التشاركي، فإن عدم وجود الثقة يثني الأفراد عن مشاركة سلعهم أو مساحاتهم الخاصة مع الآخرين. ولهذا السبب، ظهرت نظم السمعة، حيث يمكن للناس تقييم خدمات بعضهم البعض عن طريق التعليقات والتصنيفات، وهذا يمثل تحولاً في الأسواق الرقمية.

عادةً، يعتبر المشاركون في الاقتصاد التشاركي التعليقات والتقييمات دليلاً موثقاً به وجديراً بالثقة لبناء قراراتهم النهائية عند الوصول إلى الخدمة. وبشكل عام، يمكن أن تؤدي المجتمعات الكبيرة إلى إنشاء نظم أكثر عدلاً مقارنةً بالمجتمعات الصغيرة. ومن الناحية الإحصائية، فإن الأصل الذي يتم تقييمه من قبل عدد كبير من الأشخاص يعتبر أكثر موثوقيةً من نفس الأصل الذي تم تقييمه من قبل عدد قليل.

٩. يتمحور الاقتصاد التشاركي حول التجارب الجماعية والإبداع المشترك والأساليب الحيوية المستدامة، ويشجع على التعاون والتضامن بين أفراد المجتمع المحلي، مما يتيح لهم فرصة الاستهلاك المشترك للسلع والخدمات عبر دعم الثقة والإيثار والشفافية والانفتاح والموارد المشتركة بين المستخدمين .

ثالثاً// فوائد الاقتصاد التشاركي

يركز معظم الأدبيات المتعلقة بالاقتصاد التشاركي على الفرص المتاحة في البلدان المتقدمة حيث تكون "الأصول المعطلة" والتي يمكن مشاركتها واستخدامها بشكل أكثر فعالية بدل من استخدامها بشكل فردي عبر استخدام منصات الاقتصاد التشاركي التي توفر التكاليف وتحقق مكاسب وتقلل التلوث.. أما في البلدان النامية، فإن الاقتصاد التشاركي يمكن أن يقدم فرصاً للأشخاص الذين لا يمتلكون الأصول المعطلة الضرورية، حيث يمكن لهؤلاء الأشخاص الاستفادة من خدمات المشاركة بدلاً من الامتلاك الفردي للأصول. وهذا يساعد على تحسين الوصول إلى الخدمات وتوفير التكاليف للأفراد الذين ليس لديهم القدرة على امتلاك الأصول بشكل فردي، وبالتالي يقدم مساهمة مهمة في التنمية المستدامة. لذا يمكن تبين اهم فوائد او مزايا التي يوفرها الاقتصاد التشاركي (٧):

١. الفعالية من حيث التكلفة: يوفر الاقتصاد التشاركي الوصول إلى السلع والخدمات بتكلفة أقل من النماذج التقليدية. على سبيل المثال ، يمكن للأشخاص تأجير سياراتهم أو منازلهم غير المستخدمة للإقامات القصيرة ، وتوفير أماكن إقامة بأسعار معقولة للمسافرين. (٨)

٢. المرونة: يوفر الاقتصاد التشاركي المزيد من فرص العمل المرنة ، مما يسمح للناس بكسب المال بشروطهم الخاصة. يمكن أن يكون هذا مفيداً بشكل خاص لأولئك الذين يبحثون عن عمل بدوام جزئي أو عمل مؤقت.

٣. الاستدامة: من خلال تقاسم الموارد ، يمكن للاقتصاد التشاركي أن يساعد في تقليل النفايات وتعزيز الاستدامة البيئية. على سبيل المثال ، يمكن أن تقلل مشاركة السيارة من عدد السيارات على الطريق ويقلل الازدحامات المرورية وانبعاثات غازات الاحتباس الحراري بنسبة تصل إلى ٥٠٪ ، في حين تشير احدى الدراسات الى ان استخدام المغاسل المشتركة أو خدمات غسيل الملابس تقلل من استهلاك الموارد المائية بنسبة ٣٠-٩٠٪ مقارنة بامتلاك واستخدام آلة في المنزل وتشير التقديرات إلى أن استئجار الأدوات يقلل من استهلاك المواد بنسبة ٩٠٪، كما تتوقع المنظمات البيئية ان الاقتصاد المشاركة يمكن ان يحقق فوائد بيئية واقتصادية فمثلا: ان مشاركة الدراجات ومشاركة الركوب ، والتي يمكن أن تساعد في تخفيف حركة المرور وتقليل انبعاثات غازات الاحتباس الحراري. وكما يمكن أن يساعد استئجار البضائع التي يتم استخدامها بشكل دوري أو لفترة قصيرة ، مثل الأدوات المنزلية والألعاب ، في تقليل النفايات الصلبة. (٩)

٤. زيادة الروابط الاجتماعية: يمكن للاقتصاد التشاركي أن يساعد في تعزيز الشعور بالتواصل

المجتمعي والاجتماعي. من خلال التفاعل مع الآخرين من خلال منصات المشاركة ، يمكن للأشخاص بناء العلاقات والثقة ، وإنشاء مجتمع أكثر ارتباطاً.

٥. الوصول إلى أسواق جديدة: يمكن للاقتصاد التشاركي أن يمكّن الأفراد والشركات الصغيرة من الوصول إلى عملاء وأسواق جديدة. على سبيل المثال ، يمكن لمالك الأعمال الصغيرة سرد خدماته على منصة مشاركة والحصول على عرض لجمهور أكبر.

٦. الابتكار: يمكن أن يؤدي الاقتصاد التشاركي إلى حدوث ابتكارات مختلفة في مجالات مختلفة، حيث يمكن للأفراد والشركات تبادل المعرفة والخبرات والموارد، والعمل معاً على تطوير حلول جديدة وتقنيات أعمال مبتكرة. على سبيل المثال، يمكن للأفراد والشركات المشاركة في الاقتصاد التشاركي في مجال التكنولوجيا والابتكار، حيث يمكن للمبرمجين والمطورين والمهندسين المعماريين العمل معاً على تطوير تطبيقات وبرامج جديدة، وتحسين التقنيات الحالية.

٧. تمكين التنمية: للاقتصاد التشاركي قدرة على تعزيز النمو وجذب الاستثمارات وزيادة فرص العمل ، ففي الهند ساعد نموذج المشاركة في السيارات في إنشاء فرص عمل جديدة في مدينة تاميل نادو، إذ عرضت شركات المشاركة في السيارات ٣٠,٠٠٠ وظيفة للعاطلين عن العمل، وهذا يعكس قدرة النموذج على خلق فرص عمل جديدة وتوفير الدخل للأفراد الذين يحتاجون إلى العمل. بالإضافة إلى ذلك، توفر الشركات الناشئة في مجال المشاركة في السيارات فرصاً للتدريب والتطوير المهني للأفراد الذين يعملون لديها، وهذا يساعد على تطوير مهاراتهم وتحسين فرصهم في الحصول على وظائف أفضل في المستقبل. إذ شجعت تلك الشركات المشاركة في السيارات النساء على الانضمام إليها، وتوفر برامج تدريبية لـ ٥٠,٠٠٠ امرأة، وهذا يعكس قدرتها على تحقيق التوازن بين الجندر وتمكين المرأة في الاقتصاد. في حين تساهم منصات المشاركة في أفريقيا إلى تسهيل الأنشطة الزراعية عبر منصة "Hellotractor" وهي منصة تستخدم لتمكين المزارعين الذين لديهم جرارات من تأجيرها للأخريين الذين يفتقرون إلى المعدات ، وكما تساهم في توفير المخازن المشتركة لآخريين المنتجات الزراعية والمحاصيل المزروعة في رواندا لتفادي تلف المحاصيل وتحسين جودتها. بشكل عام، يمكن أن يساعد الوصول إلى المعدات والتكنولوجيا والمرافق الزراعية الأفراد والشركات على تحسين إنتاجيتهم وجودة المنتجات، وبالتالي زيادة الدخل وتحسين الحياة المعيشية للمزارعين والمجتمعات المحلية.

٨. تمكين ريادة الأعمال: يمكن لمنصات الاقتصاد التشاركي تمكين ريادة الأعمال الصغيرة ودعم الأفراد العاملين بدوام جزئي. وبالإضافة إلى ذلك، يمكن للمنصات الرقمية مطابقة قاعدة عملاء متنوعة مع مجموعة من مقدمي الخدمات الصغيرة، مما يمكن الشركات الصغيرة من الوصول إلى عدد أكبر من العملاء، مثال على ذلك : في الهند تمكن السائقين المشاركين في خدمة توصيل العربات الألية "Jugnoo" تحقيق أجور أعلى إذا حصلوا على تقييمات جيدة. في حين نجد ان منصات الاقتصاد التشاركي في فلبيين سعت دائماً الى تدريب العاملين في منصات "Freelancer" الخاصة بالعمل ، ومنصة "Mober" الخاصة بتسليم البضائع ، ومنصة "Good Meal Hunting" الخاصة باعداد

الطعام المطبوخ في المنزل. لذا قد يوفر الاقتصاد التشاركي التمويل والتدريب مما يخلق فرص العمل للعاطلين عن العمل، ودعم المشاريع الصغيرة ومتناهية الصغر، كلها فوائد اجتماعية واقتصادية مهمة يمكن أن تسهم في التخفيف من حدة الفقر.

٩. أداة للتنظيم: يشير البنك الدولي في تقاريره الدولية إلى أن الأعمال التجارية في الاقتصاد التشاركي يمكن أن تحل بعض الحواجز التي تعيق الاستثمار في البلدان النامية، مثل ضعف التنظيم والحوكمة غير الموثوقة ونقص التمويل. ومن خلال أنظمة المراجعة الذاتية للعملاء والمستخدمين يمكن تحقيق التنظيم الذاتي، ففي مدينة رواندا الأفريقية سمح تطبيق سيارات ودراجات الأجرة "Safemotos" للمستخدمين بالعثور على سائقي سيارات الأجرة ودراجات نارية آمنة ومراقبة سلامة قيادتهم من خلال المراجعات وتتبع نظام تحديد المواقع العالمي (GPS)، وكما توفر البيانات التي يجمعها التطبيق معلومات لتنظيم وتطبيق معايير السلامة والجودة بين المنافسين. ويمكن أيضاً للمنصات الرقمية أن تكون وسيلة لإضفاء الطابع الرسمي على الأعمال التجارية، وهو أمر ضروري للاستقرار الاقتصادي على المدى الطويل ولتحسين الرفاهية الاجتماعية. إذ تتألف نسبة كبيرة من الاقتصادات النامية من الأعمال التجارية غير الرسمية؛ حيث تشكل هذه الأعمال أكثر من ٤٠٪ من الاقتصاد الأفريقي وأمريكا اللاتينية، وفي آسيا تشكل العمالة غير الرسمية ٦٥٪ من إجمالي العمالة ومن المعلوم يفتقر العاملون في الأعمال التجارية غير الرسمية إلى الحماية القانونية والاجتماعية التي تتيح لهم الحصول على حماية الضمان الاجتماعي والظروف العادلة والموحدة للعمل، مثل ساعات العمل والأجور العادلة والسلامة في مكان العمل.

المبحث الثاني.

تطبيقات الاقتصاد التشاركي عالمياً

في الأونة الأخيرة، شهد الاقتصاد التشاركي ارتفاعاً كبيراً بفضل توفر المنصات الرقمية التي تمكن الأفراد من التبادل وتشجيع ريادة الأعمال المشتركة. كما تقدم تطبيقات الهواتف المحمولة للمستهلكين فرصة تسهيل عمليات البيع والشراء والتعامل مع الأصول المادية وغير المادية. يشكل هذا التطور تحولاً من النموذج الاقتصادي التقليدي حيث تمتلك الشركات الموارد وتنتج السلع والخدمات، إلى النموذج الجديد الذي يتيح للأفراد والشركات الاستفادة من المنصات الرقمية التي تجمع بين الموردين والمستهلكين، كما يتيح لهم تحقيق الدخل من خلال استغلال الأصول غير المستغلة. وبالتالي، نلاحظ أننا نتجه نحو اقتصاد يتم فيه تقاسم الأصول المادية على شكل خدمات (١٠).

وقد أثبتت الاقتصاد التشاركي نجاحاً كبيراً في العديد من المجالات، مثل الضيافة والمطاعم والسيارات والنقل والعمالة والتسليم والقروض القصيرة الأجل والتجزئة والسلع الاستهلاكية، حيث تقوم المنصات الرقمية بتسهيل التعامل بين الأفراد وتوفير الخدمات بشكل أفضل وأسرع وأكثر فعالية، وبتكلفة أقل بكثير من التعامل مع الشركات التقليدية. حيث أصبح اقتصاد المشاركة ينمو بشكل كبير ومرتزايد في الأونة الأخيرة، فقد بلغ عدد الشركات ٩٨٢٩ شركة في الاقتصاد التشاركي تعمل في ١٣٣ دولة و ٢٥ فئة، بما في ذلك الأعمال والابتكار، والتمويل والاقتصاد، والأغذية والمشروبات، والتكنولوجيا والبيانات، والعقارات (١١).

اما اذا جاءنا على الاقتصاد التشاركي وتوسعه على مستوى الدول نجد مثلا الهند هناك دفعة كبيرة نحو الرقمنة من قبل الحكومة الوطنية وعلى المستويين المركزي والمحلي. وقد أدت أولوية السياسة هذه إلى توسع كبير في حجم ونطاق الأعمال الرقمية. اذ تظهر كل يوم شركات ناشئة جديدة يتم تسجيلها كل أسبوع تقدم منتجات وخدمات جديدة باستخدام المنصات الرقمية. (١٢).

وفي الصين ، أشار تقرير الصادر من مركز المعلومات الوطنية والجمعية الصناعية الصينية الى حجم الصفقات المعقودة في سوق الاقتصاد التشاركي الصيني والتي سجل اكثر من ٤,٩٢ ترليون يوان اي مايعادل (٧٧٨)مليار دولار عام ٢٠١٦ ، بمعدل نمو سنوي يصل الى (٤٧,٢)٪ ، وأشار التقرير ان عدد العاملين الذين تم توظيفهم هو (٧٠) مليون شخص عام ٢٠١٧ ، بزيادة قدرها مليون شخص عن العام السابق بسبب زيادة الاستثمارات الى ٢١٦ يوان أي بمعدل نمو سنوي يصل الى (٢٥,٧)٪ (١٣).

وقدمت الصين منصات الاقتصاد التشاركي التي تتميز بالمرونة والتنوع على مستوى عالٍ، ما يقارب من ٨٥,٥ مليون فرصة عمل. وأشارت تقديرات إلى أن حجم التجارة الاجمالي للاقتصاد التشاركي سيشكل أكثر من ١٠٪ من إجمالي الناتج المحلي للصين بحلول عام ٢٠٢٠ بمعدل نمو سنوي يبلغ ٤٠٪ (١٤) اما على مستوى الدول العربية ، فوفقا لاجل المسوحات الاستقصائية على دول الخليج انفق المستهلكون ما يقارب ١٠,٧ مليار دولار عام ٢٠١٦ على برامج اقتصاد المشاركة في خمسة قطاعات رئيسية: الإقامة، والنقل، والخدمات المنزلية، والخدمات التجارية، والمالية. ومن المتوقع زيادة الانفاق نتيجة التطور الملحوظ في سلوك المواطنين بشكل خاص لزيادة الطلب على المشاركة في الخدمات الاقتصادية. أوضح نتائج المسح ان قطاع النقل يتمتع بأعلى معدل استخدام باقتصاد المشاركة، حيث استخدمه ٢٨٪ من المستجيبين بانتظام، كما كان اعلى معدل استخدام برامج الاقتصاد التشاركي في الامارات وعلى مستوى جميع القطاعات باستثناء قطاع النقل حيث كان متساوي في معدله قطر والمملكة العربية السعودية. ولقد ساهمت عوامل عديدة في هذا الاستخدام المرتفع بالامارات، حيث أن ٨٠٪ من البرامج الاقتصادية المشتركة محلية وتحظى بمستويات عالية من التقدم التكنولوجي، كما أدى وجود عدد كبير من المغتربين بالامارات الى زيادة نسبة استخدام تطبيقات اقتصاد المشاركة لان هؤلاء المغتربين أكثر الماما بمفهوم الاقتصاد التشاركي ويستخدمونه بشكل أكثر انتظاما من السكان الأصليين (١٥). فضلا عن تبني الحكومة الذكاء الاصطناعي والشبكات الرقمية واهتمت بشكل كبير بالابتكار والتجديد في قطاعاتها الاقتصادية فوضعت استراتيجية الوطنية للابتكار واتشاءت هيئات ومؤسسات داعمة لابتكار مثل: مؤسسة دبي للمستقبل، مجلس الامراء للذكاء الاصطناعي، ومركز محمد بن راشد الابحاث المستقبل، مجمع الشارقة للبحوث و التكنولوجيا والابتكار، ومؤسسة مصدر وغيرها (١٦).

ومن أهم منصات وشركات الاقتصاد التشاركي في العالم (١٧):

١- شركة أوبر (UBER)، تعمل شركة أوبر في حوالي ٦٠٠ مدينة حول العالم وتوفر خدمة الموصلات لمليار راكب و٣ ملايين سائق. تشمل مدن تواجدها لندن وسيدني وسنغافورة ومصر وغيرها. وبفضل برنامج "أوبر إسعاف" تم تقليل الاعتماد على سيارات الإسعاف بنسبة ٧٪ في بعض المدن الأمريكية، إذ بلغت إيراداتها حوالي ٣,١١ مليار دولار في العام ٢٠١٨.

٢- شركة Pager، يقوم تطبيق Pager بتوفير طبيب لفحص المرضى في غضون ساعتين من إرسال الطلب، ويتم تقديم الخدمة في أي مكان يطلبه العميل (المرضى). يتميز التطبيق بتقديم ثلاثة خدمات رئيسية لعملائه (المرضى)، وهي: الاستشارة المجانية عبر المحادثات السريعة "Chat Live"، والاستشارة الطبية عبر الفيديو، والكشف الطبي في المنزل.

٣- تطبيق (Too Good To Go) هو تطبيق دنماركي تأسس عام ٢٠١٥، ويربط النظام المستخدمين بالمطاعم والمخابز لشراء الأطعمة التي قد تنتهي صلاحيتها بسعر مخفض في نهاية اليوم حيث يتم جمع هذه الأطعمة قبل ساعة من موعد الإغلاق ويتم توزيعها على المستخدمين. مما يقلل من كمية الفضلات الغذائية ويساعد في منع انبعاثات ثاني أكسيد الكربون وتوفير الوجبات للأشخاص الذين يحتاجونها.

١- شركة كريم "Careem"، تأسست شركة كريم في عام ٢٠١٢ كخدمة إقليمية لركوب السيارات في دبي، ومنذ ذلك الحين امتدت إلى أكثر من ٤٧ مدينة في الشرق الأوسط وإفريقيا وآسيا، وتخدم حوالي ستة ملايين مستخدم نشط مسجل مع ١٥٠,٠٠٠ سائق. لتستحوذ عام ٢٠١٥ على "Enwani" الذي يمتلك نظام خرائط غني بالبيانات، وتم دمجها في تطبيق "Careem" كنظام خاص لتصنيف الخرائط الذي يسهل التنقل في المدن ونقل الركاب، لتصل حجم استثماراتها عام ٢٠١٦ حوالي ٧,٤٢١ مليون دولار (١٨).

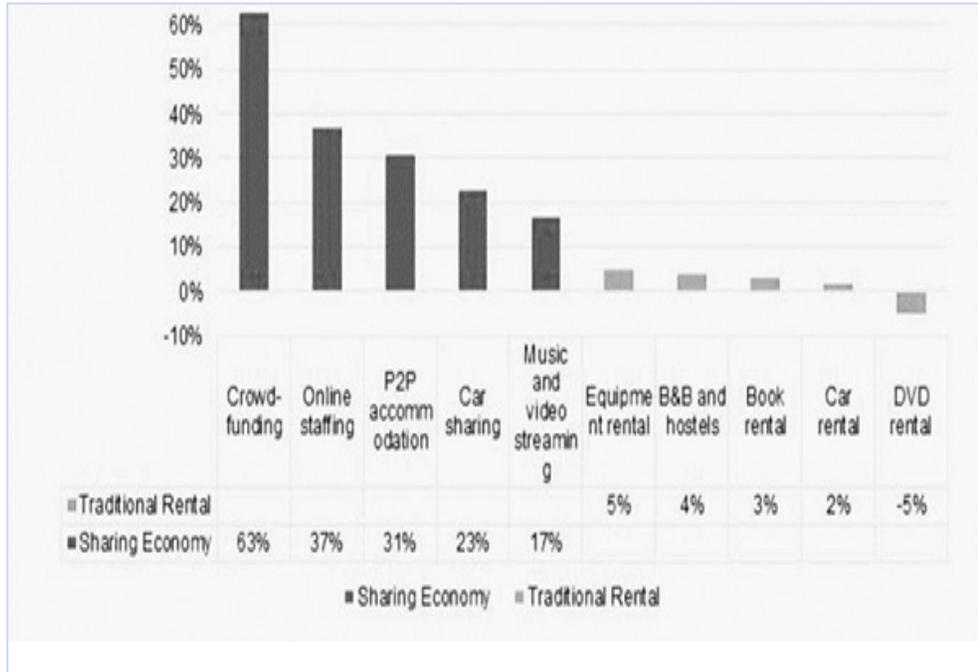
٢- شركة Airbnb، تأسست Airbnb كشركة تقدم موقعاً يتيح للأشخاص فرصة تأجير واستئجار الأماكن السكنية في مختلف أنحاء العالم. يحتوي الموقع على أكثر من ٨٠٠,٠٠٠ إعلان للأماكن التي يمكن استئجارها في ٣٣,٠٠٠ مدينة و١٩٢ دولة، ويقع مقره الرئيسي في سان فرانسيسكو بكاليفورنيا. يمكن للمضيفين إنشاء صفحة تعريفية خاصة بهم وبالمكان الذي يرغبون في تأجيرها، تتضمن توصيات من مستخدمين آخرين ومراجعات من نزلائهم السابقين، بالإضافة إلى نظام مراسلة للتواصل بين المضيف والنزلاء. وفي عام ٢٠١٥، وصلت القيمة التقريبية للشركة إلى ٢٠ مليار دولار، وفي عام ٢٠١٧ وصلت الإيرادات إلى ٣١ مليار دولار. يقدم الموقع أيضاً قائمة بخيارات التجارب التي يمكن للمستخدمين الاستمتاع بها في الوجهات المختلفة، مثل الموسيقى الحية والرياضات والأحداث المحلية، مما يزيد من قيمة الخدمة التي يقدمها الموقع (١٩).

وهناك العديد من التطبيقات والشركات الأخرى المعنية بالنقل والملابس والتمويل الجماعي فضلا عن مجالات أخرى.

ويصنف تقرير (برايس ووترهاوس كوبرز) لعام ٢٠١٤ نمو في الاقتصاد التشاركي عبر عشرة قطاعات صناعية مختلفة خلال الأعوام العشرة القادمة. ففي قطاعات الإقراض من نظير إلى نظير، والتوظيف عبر الإنترنت، والإقامة من نظير إلى نظير، ومشاركة السيارات، وبتث الموسيقى والفيديو سيكون النمو اعلى من القطاعات التقليدية مثل المعدات والسيارات وتأجير أقراص فيديو، حيث ستشكل تلك القطاعات أكثر من ٥٠٪ من الإيرادات العالمية.

الشكل (١)

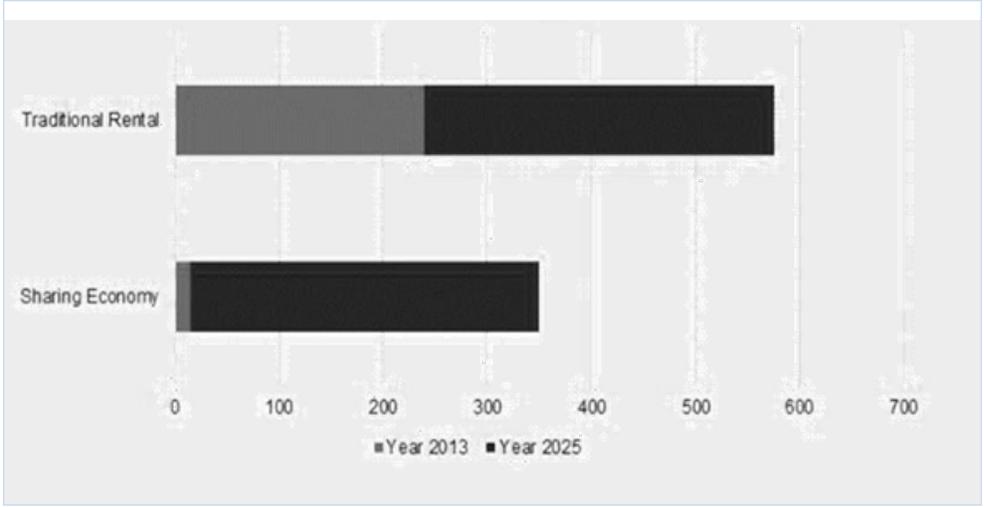
نمو الاقتصاد التشاركي في القطاعات عام ٢٠٢٥



Source: Niam Yaraghi, Shamika Ravi, TheCurrentand Future State of the Sharing Economy
 .,Brooking sIndia IMPACT, SeriesNo.032017.March2017,p7

حسب تقرير صادر عن معهد (بروكينجز) في عام ٢٠١٧، سيشهد الاقتصاد التشاركي نموًا كبيرًا في السنوات القادمة، إذ من المتوقع أن يبلغ حجم هذا الاقتصاد حوالي ٣٣٥ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٥، وذلك بسبب توسع شركات مثل أوبر وإير بي إن بي. ويوصي التقرير بتخفيف القيود والضوابط التي تعيق دخول الشركات الناشئة إلى هذا القطاع، وتعزيز التعاون بين القطاعين العام والخاص من خلال تبادل البيانات وبناء الثقة. كما يشدد التقرير على أهمية حماية خصوصية المستهلكين ومنحهم الحق في اتخاذ القرارات بشأن استخدام بياناتهم (٢٠).

الشكل (٢)
نمو الاقتصاد التشاركي خلال الأعوام ٢٠١٣-٢٠٢٥

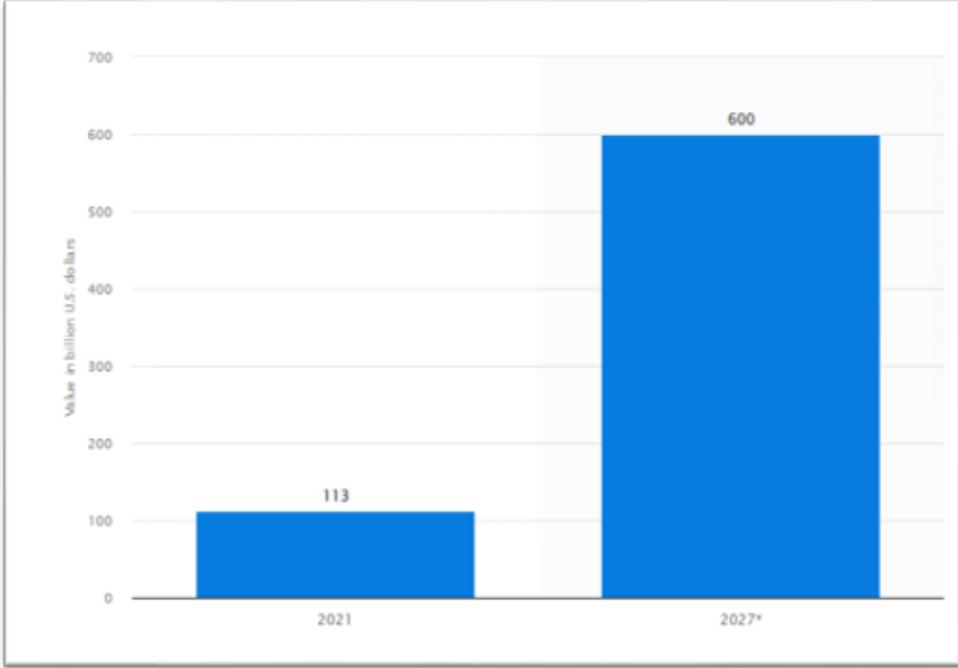


Source:Niam Yaraghi, Shamika Ravi, TheCurrentand Future State of the Sharing Economy
.,Brooking sIndia IMPACT, SeriesNo.032017.March2017,p8

وفي تقرير شركة "proficientmarketinsights" الصادر عام ٢٠٢٢ تتوقع الشركة ان ترتفع القيمة الاجمالية للاقتصاد التشاركي العالمي من ١٣٣ مليار دولار عام ٢٠٢١ إلى ٦٠٠ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٧، بمعدل نمو سنوي مركب قدره ٣٢,٠٨٪، اما اهم الخدمات التي تبرز مشاركة السيارات والغرف والتمويل الجماعي والخدمات الشخصية والفيديوهات والصوت والرعاية الصحية المشتركة والتعليم والمعرفة (٢١).

الشكل (٣)

قيمة الاقتصاد التشاركي العالمي خلال الأعوام ٢٠٢١-٢٠٢٧



value-of-/٨٣٠٩٨٦/Source: Statista Research Department, <https://www.statista.com/statistics/the-global-sharing-economy>

المبحث الثالث :

واقع الاقتصاد التشاركي في العراق واهم التحديات التي تواجهه ، والاليات والسياسات المقترحة لتنشيط الاقتصاد التشاركي في العراق.

أولاً/ واقع الاقتصاد التشاركي في العراق

يعتبر الاقتصاد التشاركي ظاهرة نسبياً جديدة في العراق ، فلم يبرز الا في السنوات الخمسة الماضية وفي قطاعات ومجالات محدودة تكاد تقتصر بشكل رئيسي على خدمات النقل والاطعمة. ونظر لندرة البيانات الصادرة سواء من المؤسسات الحكومية او من مؤسسات دولية عن حجم الاقتصاد التشاركي في العراق، فإننا سنتعرض النماذج العاملة في قطاع النقل في الاقتصاد التشاركي.

في العراق هناك مجموعة من شركات تعمل في النقل التشاركي من بينها شركة تاكسي "كريم" وهو اول مشروع عراقي في مجال النقل الذكي ولديه الان ما يقارب ١٠٠ الف عميل في بغداد منذ تاسيسها عام ٢٠١٧، وشركة "كروة" التي بدأت خدماتها في بغداد ٢٠١٧ عبر تطبيق الهاتف النقال ابل ستور وجوجل بلاي لتقديم تجربة نقل امينة ومريحة للعملاء، وشركة "بلي" وهي احدى شركات

مجموعة روكت انترنيت التي تم تأسيسها في العراق عام ٢٠٢١ ومقرها الرئيسي برلين وتهتم هذه المجموعة بدعم الشركات الناشئة في مجال التكنولوجيا والانترنت، وشركة تاكسي "كريم" التي تعد اشهر الشركات في النقل التشاركي في العراق. بدأت شركة تاكسي كريم في بغداد عام ٢٠١٨ وتعتبر واحدة من أوائل شركات التكنولوجيا التي شجعت توسعها في السوق العراقية ولا بد من الإشارة ان شركة تاكسي كريم هي احدى شركات "كريم" للسيارات وتوصيل الطعام والسلع التي تنتشر في جميع انحاء جنوب آسيا والشرق الأوسط اما اشهر المساهمين في هذه الشركة هي "شركة اوبر" واحد من اشهر الشركات التي تعمل في مجال الاقتصاد التشاركي والتي تقدم خدمات النقل والتوصيل السريع للركاب والبضائع في جميع أنحاء العالم. وبعد مرور عام من انطلاق تاكسي كريم خدماتها في بغداد أطلقت كريم الآن خدماتها في النجف واربيل والبصرة ليبلغ عدد الكباتن في عموم العراق اكثر من ٣٥ الف كابتن في عام ٢٠٢١ وبلغ عدد الزبائن الى مليون زبون والتي تأسست فرصة لكسب دخل إضافي من خلال ساعات عمل مرنة، وأيضاً عدد من برامج التدريب لتساعدهم على تحسين جودة الخدمات التي يقدموها لعملائنا، بالإضافة إلى مزايا وحوافز أخرى لأصحاب الأداء الأفضل. وتعد كريم الشركة الوحيدة للنقل الذكي في العراق التي تقدم برنامج مكافآت خاص بالكباتن والذي يهدف إلى تقدير الكباتن المتميزين ومكافأتهم على تقديم خدمة عالية الجودة للعملاء، كما توفر خدمة التأمين على كل من الكابتن والعمل خلال الرحلات (٢٢).

اما خدماتها فقد حرصت شركة تاكسي كريم الى توفير مجموعة متنوعة من السيارات بفئات مختلفة لتلبي احتياجات الزبون وكما توفر لكل الفئات معايير الأمن والسلامة العالية، وامكانية تجميع النقاط مع كل رحلة وإعادة استخدامها في العديد من خدمات كريم من خلال برنامج "ولاء كريم" بما يسهم في تعظيم الفائدة المستفادة لدى جميع زبائن كريم، كما تتضمن الخدمات التي تقدمها شركة كريم العديد من الفئات المختلفة للسيارات، وتوفر أسعاراً مختلفة تناسب مع احتياجات العملاء، بدءاً من فئة التاكسي التقليدية التي تضم سيارات حديثة وأقل وقت انتظار، وفئة التاكسي الاقتصادي التي توفر أسعاراً أرخص مع سيارات ذات موديلات أقل حداثة، وحتى فئة السيارات الخاصة (إكسترا) التي توفر سيارات خصوصية عالية الجودة وتناسب الزبائن الذين يرغبون في الانتقال بكل راحة وبأقل سعر ممكن. كما أعلنت عام ٢٠٢٠ على توسيع نطاق خدماتها واستعمال وسائل التكنولوجيا المبتكرة، باستخدامها الـ Super App، ليتحول تطبيق كريم لمنصة تقنية متعددة الخدمات تتضمن نقل الأفراد، ونقل الطلبات وخدمات الدفع الإلكتروني. (٢٣)

وعلى الرغم دخول العراق إلى عصر الاقتصاد التشاركي عبر مجالات النقل التشاركي، إلا أنه يواجه العديد من التحديات التي تشمل:

أ- قلة الوعي بثقافة الاقتصاد التشاركي: لا يزال العديد من المستثمرين والشركات في العراق غير ملمين بمفهوم الاقتصاد التشاركي وكيفية الاستفادة منه، مما يقلل من فرص تطوير هذا النوع من الأنشطة الاقتصادية.

ب- صرامة سياسات العمل، فبعض سياسات العمل لا تغطي أحياناً سياسة الدوام الجزئي، أو لا

تجيز للوافدين العمل لمصلحة طرف آخر، مما يحد من إمكانيات الاقتصاد التشاركي.

ت- البنية التحتية المتدنية: تعاني العديد من المناطق في العراق من ضعف البنية التحتية، وهذا يجعل من الصعب توفير الاتصالات السريعة والموثوقة، والتي تعتبر حاسمة للعديد من الأنشطة الاقتصادية التشاركية.

ث- التشريعات واللوائح التنظيمية: ان عدم وجود إطار تشريعي ولوائح تنظيمية واضحة ومتكاملة تعد اكبر العوائق امام مشاركة الاعمال الاقتصادية في الاقتصاد التشاركي في العراق، وهذا يجعله صعباً على الشركات والمستثمرين تحديد مساراتهم والتخطيط لها. فالاستثمارات الرقمية مثلاً يجب ان تكون مصحوبة باصلاح لوائح الاعمال والحوكمة وتنمية المهارات (٢٤).

ج- قلة الثقة: تتطلب منصات الاقتصاد التشاركي الثقة فيما يتعلق بالبيانات الشخصية التي يتم جمعها ومن حيث موثوقية وجودة الخدمة المقدمة ، وفي العراق يواجه المستهلكون والمستثمرون في العراق قلة الثقة في الأنظمة الحكومية والتجارية، مما يجعل من الصعب إقناعهم بالاستثمار في مشاريع التشاركية. عدم ثقة المستهلكين في المنطقة بتلك المنصات، وإبداءهم حذراً تجاه قضايا حماية البيانات والجودة.

ح- ظل البيئة الرقمية والتقنية في العراق : تتطلب معظم شركات ومنصات الاقتصاد التشاركي وجود خدمات الانترنت السريع وتوفر الهواتف الذكية بين الافراد ، وفي العراق ملكية الهواتف الذكية بين الافراد جيدة بالعموم الا ان شركات الاتصالات وتغطيتها للاتصالات والانترنت هي احد العوائق الرئيسية فاسعار الشحن الهاتف وخدمات الانترنت هي مرتفعة بالعموم مع وجود ضعف بخدمات الانترنت والاتصال .

خ- أنظمة الدفع الإلكتروني، في العديد من البلدان بلدان النامية تواجه عائق مشترك وهو ان أنظمة الدفع الالكتروني او بطاقات الائتمان ضعيفة ، وفي العراق الأنظمة الائتمانية والدفع عبر الهاتف المحمول مازال بدائية جدا .

ثانياً: أهم السياسات والاليات المقترحة لتنشيط اقتصاد التشاركي في العراق

يمكن للحكومة العراقية تحقيق الاستفادة القصوى من الاقتصاد التشاركي من خلال إعداد إطار شامل للسوق العراقية، بهدف تعزيز الفوائد الاقتصادية مثل خلق فرص العمل والابتكار، وفي الوقت نفسه تقليل المخاطر التي يمكن أن تواجهها المستهلكين. تلك هي نتائج دراسة أجرتها شركة الاستشارات الإدارية "بوز أند كومباني"، التي تركز على خمسة مرتكزات رئيسية لاستفادة الحكومات من الاقتصاد التشاركي في الدول العربية وهي: (٢٥)

١- نموذج حوكمة واضح: ينبغي على كل وزارة مراقبة فعاليات الاقتصاد التشاركي وإقامة لجنة مشتركة بين القطاعات تتولى مجالها ومعالجة تأثيرات المنصات على القطاعات المختلفة. وسيساعد ذلك في تنسيق الجهود بين مختلف الوزارات والبلديات والسلطات عبر كافة القطاعات، والهيئات التنظيمية للإنترنت بشأن الآثار الأوسع للاقتصاد التشاركي.

٢- موازنة الأنظمة واللوائح: وضع أنظمة ولوائح واضحة أمر ضروري لحماية المستهلكين ومقدمي الخدمات، ولضمان المنافسة العادلة في السوق. يجب أن تشمل هذه الأنظمة واللوائح متطلبات دخول السوق، المسؤولية القانونية، وحماية كل من المستهلك ومقدم الخدمة.

٣- إعادة هيكلة سياسات العمل: يجب تحديد وتعزيز هياكل العمل الجديدة مثل إجراءات العمل بدوام جزئي وتغطية المتعاونين. كما قد تحتاج أيضاً إلى إعادة هيكلة نظام الكفالة للعمال الأجانب لتمكين الوافدين من المشاركة في الاقتصاد التشاركي.

٤- الضرائب: ان تكون سياسات الضرائب المتعلقة بتلك الأنشطة ومعلنة من قبل الجهات المعنية

٥- تعزيز التكنولوجيا والابتكار: يمكن للحكومة العراقية استخدام الاقتصاد المشارك لتعزيز التكنولوجيا والابتكار في البلاد. يمكن تشجيع الشركات المحلية والأفراد على تطوير حلول تقنية جديدة وتبنيها في الاقتصاد التشاركي. يمكن تقديم الدعم والتشجيع للشركات الناشئة والمبتكرة التي تعمل في مجال الاقتصاد التشاركي من خلال توفير برامج تمويل وتسهيل الوصول إلى الأسواق ودعم البحث والتطوير.

تلك الركائز تشير إلى ضرورة تبني إطار شامل للسوق العراقية وتعزيز القدرات والوعي والشراكات لتحقيق الاقتصاد التشاركي في العراق، مع وضع بعض السياسات والآليات الحكومية الداعمة والمنظمة لعمل الاقتصاد التشاركي والتي هي:

أ- وضع لوائح وتشريعات تدعم هذه الأنظمة وتحمي حقوق المستخدمين والمتعاملين. على سبيل المثال، يمكن وضع لوائح لتحديد معايير السلامة والجودة للخدمات والمنتجات التي تقدمها الشركات الاقتصادية المشاركة، وكذلك تنظيم علاقة الشركات بالمستخدمين وحماية حقوقهم وخصوصيتهم. ويمكن أيضاً وضع لوائح لتحديد الضرائب والرسوم المفروضة على الشركات الاقتصادية المشاركة وتحديد آليات توزيع الأرباح والمكاسب بين الشركات والمستخدمين. ومن أجل تحقيق المرونة في الإطار التنظيمي للأعمال الاقتصادية التشاركية، يمكن وضع قوانين تشجع على التجارب والابتكار في هذا المجال دون الإضرار بالمستخدمين أو المجتمع بشكل عام. ويمكن أيضاً تعزيز التعاون والشراكة بين الشركات الاقتصادية المشاركة والحكومات المحلية والمجتمع المدني لتعزيز فرص النمو والتنمية المستدامة في هذا المجال.

ب- ان وضع إطار لمبادئ السياسة العامة لدعم الاقتصاد التشاركي يمكن أن يكون مفيداً في تحقيق العدالة الاقتصادية والاجتماعية والبيئية. ومن بين المبادئ التي يمكن تضمينها في هذا الإطار:

١- تشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة التي تتبنى نظام اقتصاد المشاركة وتوفير الدعم والتمويل الملائم لها، كما يمكن للحكومة تقديم الحوافز والمزايا الضريبية للمشاريع الناشئة في الاقتصاد التشاركي.

٢- وضع سياسات لحماية حقوق المستخدمين والمشاركين في الاقتصاد التشاركي وتشجيع المساءلة الاجتماعية والبيئية.

٣- تحفيز الابتكار والتكنولوجيا في سوق الاقتصاد التشاركي وتطوير بنية تحتية تكنولوجية ملائمة مثل توفير خدمات الإنترنت السريعة والموثوقة، وتطوير نظم الدفع الإلكترونية والأمن والفعالة.

٤- تعزيز التعاون الدولي والتبادل المعرفي في مجال الاقتصاد التشاركي.

٥- العمل على تطوير مؤشرات لقياس الأداء الاجتماعي والبيئي والاقتصادي للأعمال التجارية في الاقتصاد التشاركي.

٦- تشجيع التدابير القانونية والتنظيمية التي تعزز الشفافية والحوكمة الجيدة في الاقتصاد التشاركي.

تشجيع النظم الاقتصادية المستدامة والقائمة على الأسس البيئية في الاقتصاد التشاركي.

٧- وضع لوائح وأنظمة واضحة: يجب وضع لوائح وأنظمة واضحة لحماية المستهلكين والمشاركين في الاقتصاد التشاركي، وتعزيز المنافسة العادلة والشفافية في السوق. ويمكن أن تشمل هذه السياسات متطلبات دخول السوق والمسؤولية القانونية وحماية حقوق المستهلكين.

٨- تطوير العمالة المهرة: يمكن للحكومة تطوير العمالة المهرة في الاقتصاد التشاركي، وذلك عبر توفير التدريب والتعليم المهني المناسب للمشاركين في هذا القطاع. كما يمكن للحكومة توفير برامج التأهيل المهني للعمالة الأجنبية المشاركة في الاقتصاد التشاركي.

٩- التوعية والتثقيف: يمكن للحكومة العراقية تعزيز التوعية والتثقيف بأهمية الاقتصاد التشاركي وفوائده والسبل الكفيلة لتشجيعه وتطويره، وذلك من خلال حملات توعوية وإعلامية وتدريبية للجمهور والشركات والمؤسسات والجهات الحكومية.

ت- يمكن الاستفادة من تجارب دولية ناجحة في دعم الاقتصاد التشاركي وتحقيق نتائج إيجابية في هذا المجال في العراق، مثل تجربة كوريا الجنوبية التي تعد من تجارب القيمة في هذا المجال، حيث أعلنت الحكومة عام ٢٠١٢ في مدينة سيول أنها ستصبح مدينة مشاركة، ونجحت في تنفيذ "قانون ترويج المشاركة" الذي وضعته لدعم الاقتصاد التشاركي. بوضع مجموعة من المعايير التي يجب على الشركات تليبيتها للحصول على تصنيف "المشاركة في الأعمال التجارية"، على رأسها الالتزام بحل المشاكل الحضرية، بما في ذلك: ازدحام حركة المرور، والتلوث البيئي، والحد من النفقات المنزلية من خلال تقاسم السلع لتصبح فيما مؤهلة للحصول على الدعم الحكومي لتتأهل، وقد حصلت أكثر من ٧٧ شركة في سيول على هذا التصنيف. لتقدم الحكومة فيما بعد حوافز لأصحاب المشاريع لبدء الأعمال التجارية التشاركية مثل المسابقات وجوائز والمؤتمرات، بالإضافة إلى تقديم الدعم الحكومي لهذه الشركات. كما سعت حكومة سيول إلى تحديد وحل الحواجز التي تعيق الشركات

من الاستفادة من الاقتصاد التشاركي خاصة الحواجز التي تتعلق بالنقل، والضرائب، والتأمين، والبنية التحتية. بالإضافة إلى ذلك، فقد أتاحت المدينة مبانيها والممتلكات والأصول العامة للاستئجار من قبل الجمهور العام(٢٦). وفي عام ٢٠١٩، وضعت الحكومة الكورية خطة لتحفيز الاقتصاد التشاركي وحل المشكلات التي تواجهه، وتشمل هذه الخطة إنشاء هيئة إدارية لإدارة مزودي خدمات النقل من حيث تنظيم المنصات على أعدادها وخدماتها، إذ تنظر الخطة إلى الاقتصاد التشاركي ومنصاته مثل Uber و Airbnb نموذج اقتصادي يستخدم فيه الأفراد والشركات والمؤسسات العامة المنصات لمشاركة الأصول والخدمات وبالتالي تعزيز الكفاءة الاقتصادية(٢٧).

الاستنتاجات

١- يعتبر الاقتصاد التشاركي مفهومًا حديثًا يقوم على تبادل الموارد والخدمات بين الأفراد والمجتمعات من خلال استخدام التكنولوجيا الحديثة والتطبيقات الإلكترونية المفتوحة. يعمل هذا النموذج الاقتصادي على تقليل التكلفة وزيادة الكفاءة وتحقيق التوازن الاجتماعي والبيئي.

٢- وفقًا لتقرير صادر عن شركة "proficientmarketinsights" تتوقع الشركة ان ترتفع قيمة الاجمالية لاقتصاد التشاركي العالمي من ١٣٣ مليار دولار عام ٢٠٢١ إلى ٦٠٠ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٧، بمعدل نمو سنوي مركب قدره ٣٢,٠٨٪، اما اهم الخدمات التي تبرز مشاركة السيارات والغرف والتمويل الجماعي والخدمات الشخصية والفيديوهات والصوت والرعاية الصحية المشتركة والتعليم والمعرفة.

٣- أن تطبيقات الاقتصاد التشاركي في العراق لا تزال محدودة في مجال النقل التشاركي، وذلك بسبب عدة عوامل منها قلة الوعي بمفهوم الاقتصاد التشاركي والتحديات القانونية والتشريعية والتكنولوجية والبنية التحتية المحدودة في العراق.

٤- لابد من تعزيز التشريعات واللوائح الداعمة للشركات الصغيرة والمتوسطة وتوعية المستهلكين وتعزيز التعاون والشراكات بين القطاعات المختلفة والتركيز على استدامة الاقتصاد وتقييم السياسات بشكل دوري.

٥- ضرورة وضع إطار شامل للسوق العراقية لتحقيق الاقتصاد التشاركي، وذلك من خلال وضع لوائح وتشريعات تدعم هذه الأنظمة وتحمي حقوق المستخدمين والمتعاملين، بما في ذلك معايير السلامة والجودة والضرائب والرسوم المفروضة على الشركات الاقتصادية المشاركة وآليات توزيع الأرباح والمكاسب.

٦- تعزيز قدرات ووعي الشركات الاقتصادية المشاركة، من خلال تشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة التي تتبنى نظام اقتصاد المشاركة وتوفير الدعم والتمويل الملائم لها، بالإضافة إلى تطوير بنية تحتية تكنولوجية ملائمة وتحفيز الابتكار والتكنولوجيا في سوق الاقتصاد التشاركي.

التوصيات

- ١- الحتمية الرقمية وتوفير خدمات الإنترنت عالية الجودة في جميع أنحاء العراق لدعم عمليات التواصل والتعاملات التجارية عبر الإنترنت.
- ٢- تقديم التدريب والتوعية للشركات والأفراد بشأن الاقتصاد التشاركي وكيفية الاستفادة منه لتعزيز التعاون والتنمية المستدامة.
- ٣- إعادة النظر في السياسات والتشريعات الحكومية وتحسين بيئة الأعمال لتسهيل نمو الاقتصاد التشاركي ودعم الشركات المتعاملة في هذا المجال.
- ٤- تعزيز التعاون بين الحكومة والقطاع الخاص والمجتمع المدني لتوفير بيئة مشجعة لنمو الاقتصاد التشاركي.
- ٥- تشجيع التمويل الاستثماري للشركات المتعاملة في الاقتصاد التشاركي من قبل المستثمرين المحليين والدوليين لدعم نمو هذا النوع من الاقتصاد.
- ٦- يتعين رفع الوعي بطريقة منهجية بين أفراد المجتمع العراقي بأهمية التعامل بالاقتصاد التشاركي، كون له فوائد وعوائد يمكن ان يجنيها الأفراد والشركات، ومن اجل ذلك يمكن تنظيم ندوات وورش عمل لتبادل الخبرات والمعرفة في مجال الاقتصاد التشاركي، والتعريف بأنماطه وطرق تطبيقه، تشجيع الشركات والمؤسسات على تبني مبادئ الاقتصاد التشاركي، والتعاون مع الأفراد والمجتمعات المحلية لتحقيق الاستفادة والتنمية المستدامة. توفير الدعم والتشجيع للمشاريع الصغيرة والناشئة التي تعتمد على مبادئ الاقتصاد التشاركي، وتقديم الخدمات والمنتجات المستدامة والصديقة للبيئة.

المصادر:

أولاً: المصادر العربية

- ١- فكري ال هير، الاقتصاد التشاركي مساهمة في تطوير قواعد اقتصاد
- ٢- محرم حداد، ظريف توفيق، تعزيز الاقتصاد التشاركي في مصر، معهد التخطيط القومي، ط١، مصر، ٢٠٢٢.
- ٣- انعام قرشي مبارك، نمو الاقتصاد التشاركي وتداعيات كوفيد-١، وزارة الاقتصاد، الامارات العربية المتحدة، ٢٠٢٠.
- ٤- دائرة البحوث الاقتصادية، اتحاد الغرف العربية، المجالات والفرص المتاحة لتطبيق اقتصاد المشاركة والاقتصاد الدائري في العالم العربي لتحقيق التنمية المستدامة، ٢٠١٨.
- ٥- لقاء شاكر عبود، واقع الاقتصاد لتشاركي في العراق (الفوائد والمعوقات) دراسة حالة النقل

التشاركي (تكسي كريم)، مجلة الدراسات الاقتصادية والإدارية ، ع ٢٨ ، ٢٠٢٢ .

٦- حسين عبد المطلب الأسرج، جائحة كورونا ومستقبل الاقتصاد التشاركي، ٢٠٢١، <http://dx.doi.org/10.13140/RG/10.13140/2.2.22865.04964>

ثانيا : المصادر الاجنبية

- ١- <https://www.almrsal.com/post/933743>
- 2- Tawanna R. Dillahunt; Xinyi Wang; Earnest Wheeler; Hao Fei Cheng; Brent Hecht; and Haiyi Zhu:
- 3- The Sharing Economy in Computing: A Systematic Literature Review, Proc, ACM Hum. -Comput.
- 4- Interact, Vol. (1), No. (2), Article (38), November 2017.
- 5- Theodoros Daglis, Sharing Economy, Encyclopedia 2022,vol: 2. <https://doi.org/10.3390/encyclopedia2030088>
- 6- Cristina Miguel et al, The Sharing Economy in Europe,2022, , https://doi.org/10.1007/978-3-030-86897-0_2.
- 7- Proficient Market Insights, Sharing Economy Market, <https://www.globenewswire.com/en/news-release/2022/10/14/2534618/0/en/Sharing-Economy-Market-Size-in-2022-2027-New-Report-reaching-USD-600000-0-million-by-2027-data-is-Newest-for-global-separately-with-Impact-of-domestic-and-global-market-Top-players.html>
- 8- Niam Yaraghi, Shamika Ravi, The Current and Future State of the Sharing Economy ,Brooking sIndia IMPACT, SeriesNo.032017.March2017.
- 9- Gökhan AKEL, EVALUATION OF SHARING ECONOMY IN EXPERIMENTAL APPEALING, ÜİİİD-IJEAS, 2020 (26):53-66 ISSN 1307-9832.
- 10- Niam Yaraghi and Shamika Ravi, The Current and Future State of the Sharing Economy, Brookings India IMPACT, SeriesNo.032017, .March2017..
- 11- <https://iraqtech.io/>

- 12- <https://alrased.news>
- 13- <https://www.mawazin.net/Details.aspx?jicare=160479>
- 14- Jungwook Kim, Hangyul Cho, Case Studies on the Regulatory Challenges Raised by Innovation and the Regulatory Responses, OECD and Korea Development Institute,2021
- 15- ILO,The informal economy: enabling transition to formalization (Tripartite InterregionalSymposium on the Informal Economy: Enabling Transition to Formalization No. ISIE/2007/1).Geneva: International Labour Organization,2007.
- 16- Tom Slee, What is Yours is Mine: Against the Sharing Economy, New York, NY: OR Books,2015.
- 17- Chris J. Martin, The Sharing Economy: A Pathway to Sustainability or a Nightmarish Form of Neoliberal Capitalism?, Ecological Economics, vol: 121: 2016, <https://doi.org/10.1016/j.ecolecon.2015.11.027>.
- 18- Min Jung Kim, Benefits and Concerns of the Sharing Economy:Economic Analysis and Policy Implications, KDI Journal of Economic Policy, VOL: 41, NO: 1,2019 Monique Retamal ,Elsa
- 19- Dominish , The Sharing Economy in Developing countries. Prepared by the Institute for Sustainable Futures at the University of Technology Sydney (UTS) for Tearfund UK,2017

الهوامش

1. . فكري ال هير، الاقتصاد التشاركي مساهمة في تطوير قواعد اقتصاد الّيد للّيد ، ص8.
2. محرم حداد، ظريف توفيق، تعزيز الاقتصاد التشاركي في مصر، معهد التخطيط القومي، ط1، مصر، 2022، ص5.
3. Tawanna R. Dillahunt; Xinyi Wang; Earnest Wheeler; Hao Fei Cheng; Brent Hecht; and Haiyi Zhu:
4. The Sharing Economy in Computing: A Systematic Literature Review, Proc, ACM Hum. -Comput.

5. Interact, Vol:1, No2:, Article (38), November 2017. p 4.
6. Theodoros Daglis, Sharing Economy, Encyclopedia 2022, 2, P13223. <https://doi.org/10.3390/encyclopedia2030088>
7. Cristina Miguel et al, The Sharing Economy in Europe,2022, P23, https://doi.org/10.1007/978-3-030-86897-0_2.
8. Tom Slee, What is Yours is Mine: Against the Sharing Economy, New York, NY: OR Books,2015.
9. Chris J. Martin, The Sharing Economy: A Pathway to Sustainability or a Nightmarish Form of Neoliberal Capitalism?, Ecological Economics,vol: 121: 2016,p153. <https://doi.org/10.1016/j.ecolecon.2015.11.027>
10. Cristina Miguel et al,op.cit,p34.
11. Monique Retamal ,Elsa Dominish , The Sharing Economy in Developing countries. Prepared by the Institute for Sustainable Futures at the University of Technology Sydney (UTS) for Tearfund UK,2017, p2-3.
12. MinJungKim,BenefitsandConcernsoftheSharingEconomy:Economic Analysis and Policy Implications, KDI Journal of Economic Policy, 2019, VOL: 41, NO: 1, p16.
13. Theodoros Daglis,op.cit,P1324
14. ILO,The informal economy: enabling transition to formalization (Tripartite InterregionalSymposium on the Informal Economy: Enabling Transition to Formalization No. ISIE/2007/1).Geneva: International Labour Organization,2007,p25.
15. ()NiamYaraghi,ShamikaRavi,TheCurrentandFutureStateoftheSharing Economy ,Brooking sIndia IMPACT, SeriesNo.032017,March2017,P4
16. <https://blog.gitnux.com/sharing-economy-statistics/>
17. Niam Yaraghi, Shamika Ravi,op.cit,,P5.
18. محرم حداد ، مصدر سابق،ص15.

19. انعام قرشي مبارك، نمو الاقتصاد التشاركي وتداعيات كوفيد 1-،وزارة الاقتصاد، الامارات العربية المتحدة، 2020، ص8
 20. دائرة البحوث الاقتصادية، اتحاد الغرف العربية،المجالات والفرص المتاحة لتطبيق اقتصاد المشاركة والاقتصاد الدائري في العالم العربي لتحقيق التنمية المستدامة،2018،ص9
 21. انعام ، ص15
 22. انعام قرشي مبارك، مصدر سابق ، ص9
 23. دائرة البحوث الاقتصادية، اتحاد الغرف العربية، مصدر سابق، ص10
 24. Gökhan AKEL, EVALUATION OF SHARING ECONOMY IN EXPERIMENTAL APPEALING, ÜİİİD-IJEAS, 2020 (26):53-66 ISSN 1307-9832,p61.
 25. NiamYaraghiand &Shamika Ravi, The Current and Future State of the Sharing Economy, BrookingsIndiaIMPACT, SeriesNo.032017,., March2017.P6.
- (26) Niam Yaraghi, Shamika Ravi, op.cit,p8.
- (27) Proficient Market Insights, Sharing Economy Market, <https://>

