

# **مفهوم التركز الاقتصادي - دراسة مقارنة**

**الأستاذ الدكتور**

**ذكري محمد حسين الياسين**

**جامعة بابل - كلية القانون**

**المدرس المساعد**

**أحمد سامي عبد**

**ahmeds.abed@uokufa.edu.iq**

**جامعة الكوفة - كلية علوم الحاسوب والرياضيات**

# **Concept of The Economic Concentration**

## **A comparative study**

**Professor Dr.**

**Thekraa Mohammed Hussain**

**University of Babylon - College OF Law**

**Assistant Lecture**

**Ahmed Sami Abed**

**University of Kufa - College of Computer sciences and Mathematics**

## **Abstract:-**

Economic Concentration is an economic phenomenon in origin represented by the growth of the size of enterprises operating in the market, and the decrease in their number on the other hand. This phenomenon quickly found its way into the world of law, so that the issue of economic concentration in our day has become one of the most important topics of competition legislation and monopoly prevention in different countries and the most modern.

Given the importance of accurately defining of the concept of economic concentration in determining the legal processes subjected to legislative control that is imposed on economic concentration, we decided to devote our research to study the concept of economic concentration. That is done by stating the economic definition of economic concentration at the beginning, then studying the legal definition of economic concentration at the level of legislation and jurisprudence, using the method of comparative legal study between French, European, Egyptian, Emirati and Iraqi legislation.

**Keywords:** Economic concentration, Law of Competition and Prevention of Monopoly

## **الملخص:-**

التركز الاقتصادي ظاهرة إقتصادية في الأصل تمثل بنمو حجم المشروعات العاملة في السوق من جهة وإنخفاض عددها من جهة أخرى، إلا إن هذه الظاهرة سرعان ما وجدت طريقها للولوج إلى عالم القانون، حتى بات موضوع التركز الاقتصادي في يومنا هذا أحد أهم موضوعات تشريعات المنافسة ومنع الإحتكار في الدول المختلفة وأحدثها على الإطلاق.

وبالنظر لأهمية التحديد الدقيق لمفهوم التركز الاقتصادي في تحديد العمليات القانونية الخاضعة للرقابة التشريعية المفروضة على التركزات الاقتصادية، فقد إرتأينا أن نكرس بحثنا لدراسة مفهوم التركز الاقتصادي، من خلال بيان التعريف الاقتصادي للتركز الاقتصادي أولًا، ثم الإنقال إلى دراسة التعريف القانوني للتركز الاقتصادي على مستوى التشريع والفقه ثانياً، مستخدمين لهذا الغرض أسلوب الدراسة القانونية المقارنة بين التشريع الفرنسي والأوربي والمصري والإماراتي والعراقي.

**الكلمات المفتاحية:** التركز الاقتصادي، قانون المنافسة ومنع الإحتكار.

## المقدمة:

يعد موضوع التركز الاقتصادي من الموضوعات الجديدة نسبياً التي دخلت مؤخراً في ميدان القانون، بعد إن انتقلت إليه من ميدان الاقتصاد، فبروز ظاهرة التركز التي أصبحت من أبرز سمات العصر الحديث من خلال تجمع وتكلل المشروعات العاملة في القطاعات الإقتصادية المختلفة أدى إلى إنصراف الدراسات القانونية الحديثة في العديد من الدول إلى بحث الجوانب المختلفة لهذه الظاهرة الجديدة، والسعى الحيث من قبل السلطات القائمة على التشريع في تلك الدول بإتجاه تنظيم وتقنين وسائل التركز بين المشروعات في تشريعاتها الخاصة بحماية المنافسة ومنع الإحتكار، بهدف تجنب الآثار غير التنافسية التي يمكن أن تنتجم عنها.

وبالنظر لأهمية التحديد الدقيق لمفهوم التركز الاقتصادي في تحديد العمليات القانونية الخاضعة للرقابة التشريعية المفروضة على التركزات الإقتصادية، فقد إرتأينا أن نكرس بحثاً لدراسة مفهوم التركز الاقتصادي، وذلك وفق خطة علمية تكون من مباحثين، حيث سنعرض في البحث الأول لدراسة التعريف الإقتصادي للتركز الإقتصادي، بينما سنخصص البحث الثاني لبيان التعريف القانوني للتركز الإقتصادي، مستخدمنا في هذا الصدد منهج الدراسة القانونية المقارنة بين التشريع الفرنسي والأوربي والمصري والإماراتي والعراقي.

### **المبحث الأول**

#### **التعريف الإقتصادي للتركز الإقتصادي**

التركز الإقتصادي، أو كما يسمى باللغة الانجليزية The Economic Concentration هو ظاهرة تنظيمية حديثة أصبحت تمثل الوضع العام للنشاط الإنتاجي والتسييري للمشروعات، إذ لم تعد تعرف العديد من الأسواق المنافسة إلا في حالات معينة تتعلق بالقطاعات المختلفة من الإقتصاد، أما باقي القطاعات الهامة التي تمثل قوة دافعة للإقتصاد فهي لا تعرف إلا المشروعات الكبيرة وتركيز الإنتاج في عدد محدود من المشروعات<sup>(١)</sup>، وهذه الحقيقة الجديدة عبر عنها أحدهم بالقول (إن حركة التمركز جعلت الكيان الإقتصادي في القرن العشرين مختلفاً تماماً عن كيانه في القرن التاسع عشر، إذ كانت المشاريع الصغيرة الحجم الكثيرة العدد المتنافسة فيما بينها هي السائدة في ذلك القرن، أما الآن فقد



حلت محلها الوحدات والمشاريع الإقتصادية الكبيرة والإختصارات) (٢).

ويشير البعض إلى أن مصطلح التركز الاقتصادي (٣) قد ظهر في منتصف القرن الماضي، نتيجة عوامل أبرزها ما شهدته إقتصاديات الدول المتقدمة من أزمات مالية، مما أدى إلى إنتشار ظاهرة تجمع أو تركز المشروعات لتجاوز تلك الأزمات، بالإضافة إلى تبني سياسات الإنفتاح الاقتصادي والأخذ ببدأ المنافسة الحرة (٤).

ومن خلال الرجوع إلى مؤلفات علماء الاقتصاد، وخاصة مؤلفات الاقتصاد السياسي، نجد أن مصطلح التركز في لغة الاقتصاد يراد به أكثر من معنى، حيث يستخدم هذا المصطلح للدلالة على أحد معنين (٥) :

المعنى الأول: هو ما يعبر عنه العديد من المختصين بـ (التوطن) (٦)، بينما أطلق عليه البعض مصطلح (التركيز الجغرافي للمشاريع) (٧)، حيث يقصد به (إتجاه عدد من المشروعات المنتمية إلى إنتاج معين إلى التركز في أقلheim معين أو في دولة معينة) (٨)، أو هو بتعريف آخر (تجمع الصناعات التي تتسمى إلى فرع واحد من فروع الإنتاج في جهة واحدة)، كأن تتجمع صناعات الصلب في منطقة معينة من الدولة، وصناعات النسيج في منطقة أخرى، وصناعات الجلود في منطقة ثالثة، وهكذا، ومن أمثلة ذلك صناعة القطن في (لانكشير) بإنجلترا، وصناعة الحرير في (ليون) بفرنسا، وغزل ونسج القطن بـ (المحلة الكبرى) في مصر، وغيرها (٩).

والتركيز بالمعنى المتقدم أو التوطن لا يعدو أن يكون نوعاً من التخصص الإقليمي في إنتاج معين، فهو يتعلق بإختيار الموطن الجغرافي للإنتاج، ولذلك فقد يعبر عنه بـ (التخصص المكاني) ليقابل التخصص النوعي الذي يتعلق بإختيار نوع الإنتاج (١٠)، وهذا المعنى كما هو واضح لا يرتبط بحجم المشروعات المتجمعة أو التركزة بأي شكل من الأشكال، فلا يمنع من تتحققه أن تكون المشاريع التي تتمرز أو تجتمع في منطقة أو أقلheim معين مشاريع كبيرة أو صغيرة، وهو ما دفع البعض إلى إقتراح تسمية هذه الظاهرة بـ (تجمع المشاريع) بدلاً من تركزها (١١).

وقدر تعلق الأمر بهذه الدراسة، فإننا نعتقد إنه من الأفضل الإقتصار على تسمية الظاهرة المتقدمة بالتوطن فقط، تلافياً للبس والغموض الذي يمكن أن يقع بشأن تحديد المعنى المقصود بمصطلح التركز بسبب إستخدامه كمشترك لفظي يراد به أكثر من معنى

واحد، ولحصر استخدام كلمة التركز بمعناها الفني الدقيق - الذي سنبيه لاحقاً -، بالإضافة إلى تماشي ذلك مع إستعمال غالبية المختصين من علماء الاقتصاد.

المعنى الثاني: هو تركز المشروعات أو تركز الإنتاج، الذي عرفه البعض بأنه (جنجوح عناصر الإنتاج نحو التجمع في مشروع واحد، ومشروعات قليلة بدلاً من تشتتها بين مشروعات كثيرة، بحيث تزداد حصة المشروعات الكبيرة من الناتج الكلي بالنسبة لنصيب المشروعات الصغيرة منه)<sup>(١٢)</sup>، وعرفه آخرون بأنه (زيادة متوسط ما يستخدم من قوى الإنتاج في المشروعات أو حلول المشروعات الكبيرة محل المشروعات الصغيرة)<sup>(١٣)</sup>، كما عُرف أيضاً بأنه (زيادة حجم المشاريع بهدف تحسين ربحيتها، عن طريق خفض الأكلاف وزيادة طاقة الإنتاج والإنتاجية)<sup>(١٤)</sup>، أو هو (تفاقص عدد المشروعات في أحد فروع الإنتاج مع تضخم حجمها وزيادة طاقتها الإنتاجية)<sup>(١٥)</sup>.

ولبيان حقيقة التركز بالمعنى الأخير، يضيف أصحاب التعريف الأول إن من مظاهر تطور الإنتاج الحديث ظاهرة المشروعات الكبيرة، فعلى الرغم من أن معظم المشاريع المتخصصة بالإنتاج الصناعي والتجاري قد كانت صغيرة الحجم، إلا إن أهمية المشروعات أخذت تتوجه وتتحول تدريجياً نحو المشروعات الصناعية والتجارية الكبيرة، فالتركز بالنسبة لمشروعات معينة هو زيادة أهمية بعض المشروعات بالنسبة للبعض الآخر، وقد يتم ذلك عن طريق الإقلال من عدد المشروعات التي تعمل في صناعة معينة مع زيادة فعاليتها الإنتاجية بحيث تعطي مردوداً إنتاجياً أكثر مما كانت تعطي المشروعات القائمة، كما يحصل التركز عندما يزداد عدد المشاريع أو يتضاعف، ولكن تكون نسبة الزيادة في المشاريع الكبيرة أكثر منها في المشاريع الصغيرة<sup>(١٦)</sup>.

وللتوسيح الفكرة أعلاه، يمكن أن نضرب مثالاً لذلك، فإذا كان عدد المشروعات العاملة في صناعة السيارات في دولة معينة يبلغ (٣٠) مشروعًا بطاقة إنتاجية إجمالية قدرها (١,٠٠٠,٠٠٠) مليون سيارة في السنة الواحدة، ثم إنخفض عدد تلك المشروعات ليصبح (٨) مشروعات فقط مع ثبات حجم الإنتاج، فإنه يمكن أن يقال عندئذٍ إن هناك تركز في صناعة السيارات في تلك الدولة.

ويؤكّد العديد من الاقتصاديّين على ضرورة التمييز وعدم الخلط بين التركز الاقتصادي

من جهة، وتركز الثروة من جهة أخرى، إذ يقصد بتركز الثروة أن تصبح ملكية الأموال مقتصرة على أفراد قلائل أو مخصوصة بيد عدد محدود من الأفراد، بخلاف التركز الاقتصادي محل الدراسة الذي يتمثل في قلة عدد المشروعات وزيادة قوى الإنتاج فيها، فالتركز هنا هو تركز المشاريع أو الإنتاج، وليس تركز الثروة المشار إليها آفأً، فقد يحصل تركز المشاريع دون أن يصاحبه تركز في الثروة، وقد يحصل العكس، وقد يتصور إجتماع نوعي التركز في وقت واحد<sup>(١٧)</sup>.

والتركيز الاقتصادي بالمعنى السابق - كما يشير المختصون - هو نتيجة حتمية لنظام المنافسة، لأن الأخيرة من شأنها أن تؤدي إلى إتساع وتضخم المشاريع القوية، والقضاء على المشاريع الصغيرة أو الضعيفة التي لا تستطيع مقاومة وجارتها غيرها في التنافس على إكتساب الأسواق والزبائن، فتبرز لدينا نتيجة لذلك ظاهرة التركز التي تتلخص في تضخم حجم بعض المشاريع الكبيرة وتزايد سلطتها في السوق على حساب مشاريع أخرى تزول من الوجود<sup>(١٨)</sup>، ومن هنا فقد قيل (إن المنافسة تقضي على المنافسة)، بمعنى إن المنافسة تؤدي على المدى البعيد إلى بقاء المشاريع الكبيرة القوية في السوق، فتحتكر الإنتاج، وتخفي المنافسة من السوق أو تكاد<sup>(١٩)</sup>.

ويلاحظ في هذا الصدد إن علماء الاقتصاد قد قسموا هيكل السوق (Market Structure) إلى أربعة أنواع أساسية اعتماداً على توافر عنصر المنافسة أو الإحتكار، وكما يأتي:

١- سوق المنافسة الكاملة أو التامة: ويراد بها (تلك السوق التي تمتاز بعدم قدرة أي بائع أو مشتري من التأثير على الثمن السائد في السوق)<sup>(٢٠)</sup>، حيث يشترط لقيامها وجود عدد كبير من البائعين والمشترين، وتجانس المنتجات، والعلم الكامل بظروف السوق، وحرية الدخول والخروج إلى السوق<sup>(٢١)</sup>.

٢- سوق المنافسة الإحتكارية: ويقصد بها (تلك السوق التي تمتاز بوجود عدد كبير من البائعين والمشترين كحالة المنافسة الكاملة، ولكنهم يبيعون سلعاً متمايزة أو غير متجانسة)<sup>(٢٢)</sup>، حيث يشترط لتحقّقها وجود عدد كبير من البائعين والمشترين، وعدم تجانس المنتجات، وسهولة الدخول والخروج من السوق<sup>(٢٣)</sup>.

٣- سوق إحتكار القلة: ويراد بها (وجود عدد قليل من المنشآت الإنتاجية التي تسيطر أو تحكر إنتاج سلعة معينة تميز بتجانسها). حيث تميز هذه السوق بأن إستراتيجية كل منشأة بالنسبة لعمليتي التسعير وتقرير حجم الإنتاج تتوقف على ردود الفعل المتوقعة من قبل بقية المنشآت المنافسة ضمن سوق منافسة أو إحتكار القلة<sup>(٢٤)</sup>.

٤- سوق الإحتكار التام أو المطلق: ويقصد بها (وجود منتج أو بائع واحد لمنتج معين). حيث تتمتع المنشأة بسلطة إحتكارية مطلقة، وتستطيع أن تؤثر تأثيراً محسوساً على أسعار بيع منتجاتها<sup>(٢٥)</sup>.

ونظراً للإرتباط الوثيق بين ظاهرة التركز الاقتصادي ونظام المنافسة، فإن ما لا غرابة فيه أن يكون النظام الرأسمالي أصلح الأنظمة لولادة ظاهرة التركز الاقتصادي ونموها، لإنه يوفر المناخ المناسب لها من خلال إحترام حق الملكية، وإطلاق حرية الإستثمار، وتقديس إستقلال الإدارة، وكلها مبادئ كان من نتائجها الإقبال على تأسيس شركات المساهمة التي لعبت دوراً كبيراً في نشوء ظاهرة التركز الاقتصادي بشكلها الحديث، لما لها من قدرة فائقة على تجميع رؤوس الأموال والقيام بالمشروعات الكبيرة التي تعجز شركات الأشخاص والمشروعات الفردية عن القيام بها، ومع ذلك كله، فإنه يوجد في الدول الإشتراكية أيضاً إتجاه نحو التركز للنهوض بالمشروعات الإقتصادية الكبيرة، ولا سيما ما تعتمد منها على التكنولوجيا الحديثة، مع وجود اختلاف أساسي بين هذا الإتجاه ومثله في الدول الرأسمالية، حيث تولى المشروعات العملاقة في الدول الأخيرة منشآت خاصة لا تتطلع إلا لتحقيق الربح، بخلاف التركز في العالم الإشتراكي الذي يقع بين مشروعات تملكها دول تسير وفق خطة إقتصادية ترسمها الدولة، في إطار الفلسفة الإشتراكية<sup>(٢٦)</sup>.

## المبحث الثاني

### التعريف القانوني للتركز الاقتصادي

ينبغي الإقرار ابتداءً إن مهمة إيجاد تعريف قانوني دقيق للتركز الاقتصادي، يكون جاماً لكل ما يندرج تحت هذا المصطلح ومانعاً لما عدا ذلك، أمر لا يخلو من صعوبة، فالتركيز - من جهة أولى - ظاهرة إقتصادية في الأصل، ولهذا السبب فإن تعريفه تعريفاً قانونياً دقيقاً قد يواجهه ما واجهه تعريف قانون المنافسة ذاته من صعوبات جمة من شأنها - كما

يشير الفقيه الفرنسي Le Moal - إن المنافسة تمثل بشكل أساسى ظاهرة إقتصادية يجد القانونيون عادةً صعوبة في فهم كل جوانبها ومحدداتها<sup>(٢٧)</sup>، كما إن المفاهيم الإقتصادية - من جهة ثانية - غالباً ما تتميز بالمرونة، مما يجعلها - بحسب تعبير البعض - تفلت من جمود التعريفات القانونية<sup>(٢٨)</sup>.

ولكن الصعوبة المقدمة لا تعد ذات وزن إذا ما قورنت بفوائد البحث والدراسة في موضوع التركز الإقتصادي الذي بات الشغل الشاغل لقوانين المنافسة وموضع إهتمام وعناية الأجهزة القائمة على تطبيقها، وعلى هذا الأساس فإننا سنخوض في تعريفه القانوني من خلال مطلبين، نتناول في الأول التعريف التشريعي للتركز الإقتصادي، ونخصص الثاني للتعريف الفقهي للتركز الإقتصادي.

### المطلب الأول

#### التعريف التشريعي للتركز الإقتصادي

تبادر موقف التشريعات المقارنة بخصوص إيراد تعريف محمد للتركز الإقتصادي من عدمه، ففي الوقت الذي اتجه فيه البعض إلى تجاوز مسألة التعريف لسبب أو آخر، حرصت تشريعات أخرى على وضع نص تشريعي خاص لمعالجة تعريف التركز في صلب القانون، لأهمية ذلك في تحديد التصرفات التي تدرج تحت مفهوم التركز دون سواها، مراعيةً قدر الإمكان إن يغطي التعريف التشريعي حالات أو وسائل تحقيق التركز كافة من الناحية الواقعية.

ففيما يتعلق بالتشريع الفرنسي، يعد إصدار قانون ١٩ يوليول عام ١٩٧٧ نقطة البداية في التشريعات التي تصدت لمعالجة موضوع التركز الإقتصادي، حيث أوجد هذا القانون نظاماً قانونياً للرقابة على عمليات التركز الإقتصادي لأول مرة في فرنسا. وقد حددت المادة (٤) من القانون عملية التركز التي تخضع للرقابة الإدارية بأنها (تلك التي تنتج عن أي تصرف أو عمل قانوني، أيًا كان الشكل الذي يتخذه، متى كان من شأنه نقل ملكية مشروع، كلياً أو جزئياً، أو الإنتفاع به، أو متى كان من شأنه السماح لمشروع ما أو لمجموعة معينة من المشروعات بأن تباشر على مشروع أو مشروعات أخرى تأثيراً مباشراً أو غير مباشر بغرض توجيه إدارتها أو نشاطها)<sup>(٢٩)</sup>، إلا إن القانون المذكور قد تم إلغاءه لاحقاً، ومع ذلك فقد

إحتفظت المادة (٣٩) من المرسوم الخاص بحرية الأسعار والمنافسة الصادر في ١ ديسمبر ١٩٨٦ بالتعريف السابق نفسه<sup>(٣٠)</sup>.

أما بالنسبة لتقنين التجارة الفرنسي، فقد إنتمى أسلوباً آخر في تعريف التركز يقوم على بيان وسائله، متأثراً في ذلك بالتشريع الأوروبي، إذ نصت المادة (٤٣٠/١) منه على إنه (أولاً- التركز الاقتصادي يتكون:

- ١- عند إندماج إثنين أو أكثر من المشروعات المستقلة.
- ٢- عندما يكون لشخص أو أكثر السيطرة على مشروع واحد على الأقل، أو عندما يستحوذ مشروع أو أكثر، بطريقة مباشرة أو غير مباشرة، سواء عن طريق المشاركة في رأس المال، أو شراء بعض الأصول، بعقد أو بأي طريقة أخرى، على السيطرة جزئياً أو كلياً على مشروع أو عدة مشروعات أخرى.

ثانياً: إنشاء مشروع مشترك يؤدي بصفة دائمة مهام وحدة إقتصادية مستقلة يشكل تركزاً في معنى هذه المادة<sup>(٣١)</sup>.

ويشير بعض الفقه إلى أن تعريف التركز الاقتصادي الذي يتبناه المشرع الفرنسي يشتمل على نوعين من التصرفات:

١- الآليات القانونية التي تؤدي إلى تكوين مجموعة الشركات أو المشروعات<sup>(٣٢)</sup>: حيث يستهدف النص العمليات التي تؤثر في بنية المشروعات، كعمليات الإنداجم، وعمليات شراء نسب عالية من أسهم مشروع معين، وكذلك عمليات تكوين المشروعات المشتركة، فهو يتضمن كل الآليات التي تؤدي إلى تكوينمجموعات الشركات، والتي ينبع عنها أن تصبح مجموعة شركات تحت سيطرة شركة أخرى.

٢- التصرفات التي يكون محلها أو ينبع عنها حدوث تأثير محسوس لمشروع على مشروع آخر: ويشمل ذلك التصرفات التي يكون محلها أو يتمثل أثراً في قيام أحد المشروعات بممارسة تأثير ملموس على مشروع آخر أو عدة مشروعات، حيث يقصد بتلك التصرفات - بحسب الفقه المشار إليه - عمليات شراء حصة أقلية من الشركات، عندما يكون مالك حصة الأقلية الوجود الفعلي والمؤثر في إتخاذ

القرارات المتعلقة بالنواحي المالية أو الإدارية للشركة، كما يشمل ذلك الأشكال الحديثة للتكميلات التعاقدية، التي وإن كانت تحفظ لكل طرف من أطرافها إستقلاله القانوني، إلا إنها تتضمن قيام سيطرة أو سطوة اقتصادية من مشروع على مشروع آخر، ومن أمثلة ذلك إتفاقيات المقاولات من الباطن، وإتفاقيات القصر، وإتفاقيات الترخيص التجاري، وإتفاقيات الامتيازات التجارية<sup>(٣٣)</sup>.

أما على مستوى التشريع الأوروبي، فقد عرفت المادة (١/٣) من لائحة الإنداجم رقم (٤٠٦٤) لسنة ١٩٨٩ التركز، بالنص على أنه (يحصل التركز في الأحوال الآتية:

أ- عند قيام مشروعين مستقلين أو أكثر بالإندماج.

ب- ممارسة شخص أو أكثر السيطرة على مشروع واحد على الأقل، أو إستحواذ مشروع أو أكثر على سلطة السيطرة على مشروع آخر أو أكثر سواء كان ذلك بطريق مباشر أو غير مباشر، بواسطة شراء أسهم أو أصول ذلك الملتزم).

إلا أن اللائحة المذكورة تم إلغائها بلائحة الإنداجم الجديدة رقم (١٣٩) لسنة ٢٠٠٤، المسماة بالتنظيم الأوروبي للإندماجات (ECMR)<sup>(٣٤)</sup>، حيث عرفت المادة (٣) من اللائحة التركز في الفقرات (١، ٤)، بالنص على أنه (١- يحصل التركز عندما يكون هناك تغير مستمر في السيطرة ناتج عن:

(أ) الإنداجم بين إثنين أو أكثر من المشروعات المستقلة سابقاً أو أجزاء المشروعات، أو

(ب) الإستحواذ من قبل شخص أو أكثر على السيطرة الفعلية على مشروع واحد على الأقل، أو الإستحواذ من قبل مشروع أو أكثر، بطريق شراء الأوراق المالية أو الأصول، بالعقد أو بأي وسيلة أخرى، على السيطرة المباشرة أو غير المباشرة على كل أو أجزاء من واحد أو أكثر من المشروعات الأخرى.

٤- يشكل إنشاء مشروع مشترك يؤدي بشكل دائم جميع وظائف الكيان الاقتصادي المستقل تركزاً بالمعنى المقصود في الفقرة (أ(ب))<sup>(٣٥)</sup>.

ويرى رأي في الفقه إن المشروع الأوروبي قد أتى بمفهوم جديد للتركيز الاقتصادي ليتدارك النواقص التي عرفتها المحاولات السابقة، وإحتواء الصور الجديدة للتركيز التي

أفرزتها الحياة الإقتصادية الحديثة<sup>(٣٦)</sup>.

أما بالنسبة للتشرع المصري، فقد خلت نصوص قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية رقم (٣) لسنة ٢٠٠٥<sup>(٣٧)</sup> من تعريف تشرعي محدد للتركز الاقتصادي، الأمر الذي فسره البعض برغبة المشعر في ترك مهمة التعريف لعمل الفقه وإجتهداد القضاء<sup>(٣٨)</sup>، مع ملاحظة إن القانون المذكور لم يتضمن نظاماً قانونياً للرقابة على عمليات التركز الإقتصادي، مما جعله عرضة لانتقادات شديدة من قبل أغلبية الفقه<sup>(٣٩)</sup>.

ومع مراعاة ما سبق، فإنه يمكن القول بأن المشروع المصري قد تبنى تعريفاً واسعاً للتركز الإقتصادي، حيث يستشف ذلك من خلال نص الفقرة الثانية من المادة (١٩) من قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية التي أشارت إلى الحالات التي تدخل ضمن مفهوم التركز الإقتصادي من منظور المشروع، من خلال إلزام الأطراف المشاركة في العمليات الواردة ضمنها بإخطار جهاز الرقابة بتلك العمليات، إذ نصت هذه الفقرة على أنه (... وعلى الأشخاص الذين يتجاوز رقم أعمالهم السنوي في آخر ميزانية مائة مليون جنيه أن يخطروا الجهاز لدى إكتسابهم لأصول أو حقوق ملكية أو إنتفاع أو أسهم أو اقامة إتحادات أو إندماجات أو دمج أو إستحواذ أو الجمع بين إدارة شخصين أو أكثر بذلك وفقاً للقواعد والإجراءات التي تحددها اللائحة التنفيذية لهذا القانون)<sup>(٤٠)</sup>.

وبخلاف موقف التشريع المصري، فقد أوردت نصوص التشريع الإماراتي تعريفاً للتركز الإقتصادي، إذ نصت المادة (١) من القانون الإتحادي رقم (٤) لسنة ٢٠١٢ في شأن تنظيم المنافسة<sup>(٤١)</sup> في إحدى فقراتها على أنه (التركز الإقتصادي: كل تصرف ينشأ عنه نقل كلي أو جزئي (إندماج أو إستحواذ) لملكية أو حقوق إنتفاع في ممتلكات أو حقوق أو أسهم أو حصص أو إلتزامات منشأة إلى منشأة أخرى، من شأنه أن يمكن منشأة أو مجموعة من المنشآت من السيطرة بصورة مباشرة أو غير مباشرة على منشأة أو مجموعة منشآت أخرى).

ويتضح من خلال مراجعة التعريف المتقدم إنه يقترب في صياغته القانونية من التعريف الوارد في قانون ١٩٧٧ في فرنسا، إلا أنه قد ساير في الوقت ذاته التعريفات الأخرى السابقة من خلال بيان حالات أو وسائل تحقيق التركز على وجه التحديد، كما إنه يستخدم إصطلاح (المنشأة)<sup>(٤٢)</sup> بديلاً عن إصطلاح (المشروع) المستخدم في التشريعين الفرنسي والأوريبي.

وفيما يتعلق بالتشريع العراقي، فقد تجنب قانون المنافسة ومنع الإحتكار رقم (١٤) لسنة (٢٠١٠)<sup>(٤٣)</sup> وضع تعريف شرعي للتركز الاقتصادي أو حتى الاشارة إلى هذا المصطلح ضمن نصوص القانون، خصوصاً إن مواد القانون المذكور قد إقتصرت على معالجة أحكام التركز الاقتصادي في موضعين فقط، هما نص المادة (١/خامساً) من القانون التي تناولت تعريف الإنداجم<sup>(٤٤)</sup>، ونص المادة (٩) التي حظرت الإنداجمات والممارسات التجارية المقيدة في حالات معينة حددها المشرع<sup>(٤٥)</sup>.

وفي الواقع، فإننا نستطيع القول إن معالجة المشرع العراقي لظاهرة التركز الاقتصادي في قانون المنافسة ومنع الإحتكار قد جاءت مشوبة بالقصور وعدم الشمول، إذ لم تكن النصوص المشار إليها موفقة في الإحاطة بجميع وسائل أو أدوات التركز بين الشركات أو المشروعات، حيث صب المشرع جل اهتمامه على الإنداجم دون غيره من تلك الوسائل<sup>(٤٦)</sup>، خلافاً لسلك التشريعات المقارنة المبين آنفاً، بل إن المشرع نفسه حاول إستدراك هذا الأمر في المادة (٩) من خلال استخدام عبارات (وأية ممارسة تجارية مقيدة) و(مندبة أو مرتبطة) لغرض شمول وسائل التركز الأخرى - عدا الإنداجم - بالحكم المقرر في هذا النص، دون أن يبين المقصود بتلك العبارات على وجه التحديد، مما يفسح المجال أمام إختلاف التحليلات الفقهية والتفسيرات القضائية للنص المذكور، ولا سيما في ظل عدم صدور تعليمات تنفيذ القانون، وكان الأجلد بالمشروع التصدي لتعريف التركز الاقتصادي بدلاً من تعريف الإنداجم، كون الأخير مجرد وسيلة من وسائل التركز التي تنظمها تشريعات المنافسة، خصوصاً وإن نص المادة (١/خامساً) من القانون كان يمكن الإستغناء عنه بالنصوص الواردة في قانون الشركات<sup>(٤٧)</sup>.

وبعكس قانون المنافسة ومنع الإحتكار، فقد جاءت نصوص قانون المصارف العراقي رقم (٩٤) لسنة (٢٠٠٤)<sup>(٤٨)</sup> بأحكام قانونية أكثر دقة وشمولاً لظاهرة التركز الاقتصادي في المجال المصرفي، سواء على مستوى المفهوم وإستيعابه للعديد من وسائل التركز، أم على مستوى المعالجة وإقرار قواعد خاصة لتنظيم الرقابة على عمليات التركز، على الرغم من أن مواد هذا القانون لم تتضمن تعريفاً محدداً للتركز الاقتصادي<sup>(٤٩)</sup>.

وبموجب نصوص القانون الأخير، فقد أخضع المشرع عمليات التركز المصرفي الممثلة

يإكتساب الحيازة المؤهلة، والإندماج، والإتحاد، وإكتساب موجودات أي مصرف آخر، ودفع قيمة أي ودائع لدى مصرف آخر، إلى رقابة قانونية مسبقة، إذ تنص المادة (٢٢/١) من القانون على أنه (أي شخص يعتزم إكتساب حيازة مؤهلة في مصرف بطريقة مباشرة أو غير مباشرة أو عن طريق أشخاص آخرين أو بالتضافر معهم يجب أن يحصل على موافقة مسبقة...)، وتنص المادة (٣٢/١) على أنه (لا يندمج أي مصرف أو يتحد مع مصرف آخر أو يكتسب إما بصورة مباشرة أو غير مباشرة كافة موجودات أي مصرف آخر أو يأخذ على عاته إلتزاماً بدفع قيمة أي ودائع لدى أي مصرف آخر إلا بموافقة مسبقة...)، كما إستلزم المشرع الإخطار المسبق بالنسبة لعمليات زيادة إكتساب الحيازة المؤهلة بموجب المادة (٤٢/٤) من القانون التي نصت على أنه (أي شخص يعتزم زيادة إكتساب حيازة مؤهلة في مصرف بطريقة مباشرة أو غير مباشرة أو عن طريق أشخاص آخرين أو بالتضافر معهم بطريقة قد تصل أو تتجاوز الحد الفاصل البالغ ٣٣٪ و ٥٠٪ من رأس المال المصرف أو حقوق التصويت على التوالي، أن يقدم إشعاراً مسبقاً بذلك...).

وقبل أن نختتم الكلام في هذا المطلب، لابد من تثبيت بعض الملاحظات بشأن موقف التشريعات المقارنة من تعريف التركز الاقتصادي، وكما يأتي:

- على الرغم من أن مهمة وضع التعريفات للمصطلحات القانونية المستخدمة - بحسب الأصل - أمراً لا يدخل في وظيفة المشرع، إلا أن الحداثة النسبية للتركيز الاقتصادي كمفهوم قانوني من ناحية، وتعدد وتنوع وسائل تحقيقه من ناحية أخرى، أمر من شأنه أن يضفي أهمية خاصة على تصدي المشرع لمهمة تعريف التركز الاقتصادي بشكل دقيق، لكونه يمكن القائمين على تطبيق القانون والمخاطبين بأحكامه من معرفة ما يدخل ضمن مفهوم التركز وما يخرج عنه، وهو ما قامت به فعلاً أغلب التشريعات المقارنة<sup>(٥٠)</sup>.

- لم توضح بعض التعريفات التشريعية ماهية التركز ذاته، وإنما عمدت إلى بيان صوره أو حالاته، مع إعطائها مفهوماً رحباً للتركيز حتى يشمل كل التصرفات التي قد تعمل على تقييد المنافسة<sup>(٥١)</sup>، وهو ما ينطبق - إلى حد كبير - بشأن تعريف تقنين التجارة الفرنسي ولائحتي الإندماج الأوروبيتين.

٣- إعتمدت بقية التعريفات الترکز - كغالبية تعريفات التركز - على عنصرين أساسيين، هما: الوسيلة المستخدمة أو طريقة تكوين التركز من جهة، والنتيجة أو الأثر الذي يحدثه التركز ، من خلال نقل سلطة الرقابة والسيطرة من جهة أخرى<sup>(٥٢)</sup>، مع التتويه إلى أن القانون الإماراتي قد أضاف إلى ذلك بيان حالات التركز، مما جعله يجمع بين المنهجين: الأول والثاني.

٤- بصرف النظر عن العوامل الأخرى، فإنه يمكن القول إن الإخذ بالمنهج الأول يؤدي إلى وضوح وسهولة معرفة وسائل أو حالات التركز، مما يحقق مبدأ اليقين القانوني في تحديد ما يعد تركزاً من عدمه، بخلاف الأخذ بالمنهج الثاني الذي إنتقده البعض بحجة أن هذا المعيار المزدوج يؤدي إلى عدم وضوح مفهوم التركز، ومن ثم وجود صعوبة كبيرة في تحليل بعض الحالات<sup>(٥٣)</sup>.

### المطلب الثاني

#### التعريف الفقهى للتركز الاقتصادي

تظهر مراجعة الدراسات المتخصصة في مجال فقه المنافسة إختلافاً واضحاً في التعريفات الفقهية التي تناولت مفهوم التركز الاقتصادي، الأمر الذي قد يرجع - بدرجة كبيرة - إلى مرونة وتطور هذا المفهوم، وحداثة العهد به فيمنظومة القانونية، حيث إنعكس ذلك أيضاً في استخدام بعض الفقهاء والباحثين مصطلحات مغايرة عند تناولهم لهذا المفهوم في أبحاثهم ومؤلفاتهم، على الرغم من أن مصطلح التركز الاقتصادي - كما نعتقد - هو المصطلح الأدق من الناحية العلمية، بالإضافة إلى غلبة إستعماله على مستوى التشريع والفقه والقضاء<sup>(٥٤)</sup>.

وما لا شك فيه، فإن مفهوم التركز الاقتصادي مفهوم واسع متعدد الأشكال، حيث وضع المشرعون مجموعة من النظم تحت تصرف المشروعات الباحثة عن حجم جديد لها أو حتى مجرد التعاون فيما بينها<sup>(٥٥)</sup>، وقد ترتب على هذه الحقيقة نتيجة مهمة أكد عليها الفقه، مفادها أن التركز لا يعد في ذاته شكلًا قانونياً يخضع لنظام وقواعد قانونية خاصة به، وإنما هو تجمع إقتصادي بين وحدات إقتصادية يختلف نظامه القانوني حسب العلاقة القانونية التي تربط هذه الوحدات الإقتصادية<sup>(٥٦)</sup>.

فالتركز الاقتصادي إذن إصطلاح ذو مدلول إقتصادي - من حيث الأصل -، لا يشير

بذاته إلى معنى أو نظام قانوني محدد، وإنما يراد به في مجال القانون مفهوم كلي ذا مصاديق متعددة، يمثل كل منها نظام قانوني له قواعده الخاصة، ويؤيد ذلك ما أورده البعض من تعريفات للتركز، حيث عُرف بأنه (ظاهرة إقتصادية تنشأ من خلال تكتل أو تجمع مؤسستين أو أكثر، متخذة من الإنداجم أو من ممارسة التفوز والسيطرة أو من المؤسسات المشتركة شكلاً لها، حيث ترمي من وراء ذلك، إما إلى تفادي منافسة مؤسسات أخرى لها، وإما إلى الإستحواذ على قوة إقتصادية وإحتكار السوق من خلال إعادة هيكلته وتغييره)<sup>(٥٧)</sup>، أو هو بتعريف آخر (الهيمنة الإقتصادية التي تفرضها شركة على مجموعة من الشركات أو المقاولات الفردية أو الجماعية (على الشياع) أو الإثنين معاً)<sup>(٥٨)</sup>.

ويتضح من خلال مطالعة التعريفين أعلاه إبرازهما للبعد الإقتصادي لمفهوم التركز، وإنفراد التعريف الأول بالإشارة إلى الأشكال القانونية التي يتتخذها التركز، إلا أنه لم يكن موفقاً في جعل هدف التركز مقتضاً على تفادي المنافسة أو إحتكار السوق فقط، بالإضافة إلى الإطالة غير المبررة التي يفترض تجنبها في صياغة التعريفات القانونية.

ومن التعريفات الأخرى للتركز الإقتصادي، ما ذهب إليه رأي في الفقه من أنه (عملية قانونية تنتج عن اتفاق بين مقاولتين أو أكثر أو بين مجموعة مقاولات، عن طريق عمليات الإتحاد أو عن طريق المراقبة والمشاركة في رأس المال، حيث إن المقاولات أطراف العملية تتمكن من السيطرة على جميع هذه المقاولات، وبالتالي النشاط الإقتصادي الذي تمارسه)<sup>(٥٩)</sup>، كما عرفه آخر بأنه (جميع التصرفات القانونية التي ينتج عنها أن يكون مشروع ما تحت سيطرة أو تأثير مشروع آخر أو أكثر أو جزءاً منه)<sup>(٦٠)</sup>.

ويتبين من مراجعة التعريفين الآخرين تأكيدهما على الجانب القانوني لمفهوم التركز، كونه يعد أو ينتج عن تصرف قانوني، بالإضافة إلى وجوب توافر عنصر الرقابة أو السيطرة لمشروع ما على مشروع آخر أو أكثر بصورة كلية أو جزئية كشرط أساسى لقيام التركز، مع ملاحظة بيان التعريف الأول لوسائل تحقيق التركز دون الثاني.

ويجدر التنوية في هذا الصدد إلى الخلط الذي وقع فيه عدد من المتخصصين في مجال تشريعات المنافسة ومنع الإحتكار بين التركز الإقتصادي من جهة، وغيره من موضوعات تشريع المنافسة من جهة أخرى، فقد عرف بعضهم التركز بأنه (متى مشروع ما بسلطة على

السوق تسمح له بإحداث تأثيرات قوية وملموسة فيه<sup>(٦١)</sup>، وهو تعريف ينصرف إلى مفهوم المركز المسيطر في السوق المعنية، وليس التركز، كما جرى الخلط أيضاً بين التركز الاقتصادي والإتفاقيات المقيدة للمنافسة لدى البعض الآخر<sup>(٦٢)</sup>، بمناسبة تناولهم لتعريف التركز الاقتصادي.

وبصرف النظر عن ذلك، يشدد العديد من الفقهاء على إتساع المفهوم القانوني للتركز الاقتصادي ليشمل كل العمليات التي من شأنها أن تؤدي إلى زيادة حجم الوحدات الاقتصادية، وتلك التي تهدف إلى تحقيق التكامل الاقتصادي بين المشروعات المشتركة في عملية التركز، كما يعد من قبيل التركز الاقتصادي نقل سلطة الرقابة والسيطرة على مجموعة من المشروعات الاقتصادية إلى واحد منها تكون له القدرة على فرض السياسة الاقتصادية على سائر المشروعات الأخرى<sup>(٦٣)</sup>.

ويضيف بعض أصحاب الرأي المذكور إن المفهوم القانوني للتركز يشمل إلى جانب العمليات التي يكون من نتيجتها أن تؤول الشخصية القانونية للمشروعات المشتركة فيها كالإندماج، تلك التي يكون من مصلحتها أن تقضي هذه المشروعات إستقلالها الاقتصادي دون إستقلالها القانوني، مثل تكوين مجموعة الشركات<sup>(٦٤)</sup>.

ولا تفوتنا الإشارة هنا إلى وجود التلازم بين المفهوم القانوني للتركز الاقتصادي من جهة، والنمو الخارجي للمشروعات الذي يقصد به الأشكال القانونية التي تتخذها المشروعات لتحقيق النمو غير المعزو إلى زيادة رأس المال من جهة أخرى<sup>(٦٥)</sup>، فالإندماج الخالص بين مشروعين أو أكثر على سبيل المثال يعد وسيلة للتركز الاقتصادي وأداة للنمو الخارجي للمشروع في الوقت ذاته<sup>(٦٦)</sup>، ويعزز هذا المعنى ما ذكر من أن ثمة تصرفات تخرج عن مفهوم التركز، ومنها بطبيعة الحال التوسيع الداخلي للشركة من خلال توسيعة المشروع أو بتأسيس شركة جديدة، وكذلك عندما تستحوذ الشركة على بعض أسهم شركة أخرى بقدر لا يمكن من ممارسة التأثير القاطع على القرارات المتعلقة بالإدارة<sup>(٦٧)</sup>.

ومن خلال كل ما سبق، يمكن القول بأن التركز الاقتصادي هو إصطلاح ذو مدلول إقتصادي يراد به في نطاق تشريعات المنافسة جميع التصرفات القانونية التي تؤدي إلى خضوع مشروعين أو أكثر إلى رقابة أو سيطرة موحدة، بصرف النظر عن مصدر تلك الرقابة

أو السيطرة، كما نستطيع ثبيت بعض أوجه الإختلاف أو التمايز بين المفهوم الاقتصادي والمفهوم القانوني للتركيز الاقتصادي، وكما يأتي:

١- إن إصطلاح التركز الاقتصادي في لغة الاقتصاد المشترك لفظي يشير إلى أكثر من معنى، فقد يراد به تجمع المشروعات المتخصصة في مجال معين من مجالات الإنتاج في مكان واحد، بصرف النظر عن حجم تلك المشروعات، وهو ما يسمى بالتوطن أو التركز الجغرافي للمشروعات، كما قد يقصد به سيادة أو حلول المشروعات الكبيرة محل المشروعات الصغيرة.

أما إصطلاح التركز الاقتصادي في لغة القانون، فإنه يشير إلى معنى أو مفهوم واحد فقط، هو ما سبق ذكره، وإن أختلف في تحديد المقصود بهذا المفهوم على مستوى التشريع والفقه، مع تعدد المصادر التي يمثل كل منها نظاماً قانونياً قائماً بذاته.

٢- إن التعريفات الاقتصادية لمفهوم التركز الاقتصادي تولي عنايتها وإهتمامها لإبراز العناصر الاقتصادية في التعريف، كحجم المشروع الاقتصادي، وإرتفاع متوسط معدل عوامل الإنتاج المستخدمة فيه، وهي عناصر غير قانونية لا تصلح لأن تكون ضوابط يرضى عنها التفكير القانوني.

أما التعريفات القانونية لمفهوم التركز، فإنها قد إعتمدت - بشكل عام - أدوات التحليل القانوني، من خلال التركيز على عناصر منضبطة في التعريف، تتجسد في الوسائل المستخدمة في تحقيق التركز، والت نتيجة أو الغاية المتواخة في نقل سلطة الرقابة والسيطرة على المشروعات.

٣- إن تحقق المفهوم الاقتصادي للتركيز - بالمعنى المبين سابقاً - لا يستلزم بالضرورة تتحقق المفهوم القانوني للتركيز الاقتصادي في الوقت ذاته، لإختلاف هذين المفهومين، فالنمو الداخلي للمشروع من خلال فتح فروع له أو تأسيس شركة جديدة لا يعد تركزاً بالمفهوم القانوني على الرغم من أنه من أهم مصاديق التركز بالمفهوم الاقتصادي، وذلك بخلاف النمو الخارجي للمشروع، من خلال الاستحواذ على مشروع آخر مثلاً، الذي يعد أداة لتحقيق التركز بمفهوميه القانوني والإقتصادي في آنٍ واحد.

## الخاتمة:-

في نهاية بحثنا لموضوع (مفهوم التركز الاقتصادي) في إطار تشريعات المنافسة ومنع الإحتكار، وإستخدام منهج الدراسة القانونية المقارنة، لا بد لنا في هذا المقام من بيان أهم النتائج التي توصلنا إليها من خلال البحث أولاً، والتوصيات أو المقترنات التي من شأنها معالجة الإشكاليات أو التغرات القانونية التي كشف عنها البحث ثانياً، وكما يأتي:

### أولاً- النتائج

يمكن تقسيم النتائج التي تم التوصل إليها إلى قسمين: نتائج عامة، ونتائج خاصة بالتشريع العراقي، وتلافياً للتكرار، فإننا سنقتصر هنا على الإشارة إلى أبرز تلك النتائج، وكما يأتي:

#### أ- النتائج العامة:

١- إن ظاهرة التركز الاقتصادي بين المشروعات ظاهرة ذات منشأ إقتصادي أفرزتها التغيرات الكبيرة التي شهدتها عصرنا الحاضر، إلا أن التزايد الملحوظ في عمليات الإنداجم والإستحواذ في القطاعات المختلفة على المستويين المحلي والدولي وإنعكاساتها المهمة على الهيكل التافسي للأسوق ذات الصلة دفع بالمشروعين في أغلب الدول إلى إيلاء أهمية خاصة لمعالجة موضوع التركز الاقتصادي، وسن الأحكام القانونية المنظمة له، بوصفه أحد أهم موضوعات تشريع المنافسة ومنع الإحتكار.

٢- إن الحداثة النسبية للتركيز الاقتصادي كمفهوم قانوني، وتعدد الوسائل التي يمكن أن يتحقق من خلالها، جعلت من تصدي المشرع لهمة تعريف التركز الاقتصادي بشكل دقيق أمراً لا مفر منه، لتمكين القائمين على تطبيق القانون والمخاطبين بأحكامه من معرفة ما يدخل ضمن مفهوم التركز وما يخرج عنه، ومع ذلك فقد اختلف موقف التشريعات المقارنة في هذا الخصوص، ففي الوقت الذي تضمن فيه تquin التجارة الفرنسي ولائحة الإنداجم الأوربية رقم (١٣٩) لسنة ٢٠٠٤ والقانون الإتحادي الإماراتي رقم (٤) لسنة ٢٠١٢ في شأن تنظيم المنافسة تعريفاً تشريعياً لمفهوم



التركز، خلت نصوص قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية المصري رقم (٣) لسنة ٢٠٠٥ من تعريف مماثل.

٣- وجود منهجين تشريعيين مختلفين فيما يتعلق بالتعريف الشرعي للتركز الاقتصادي، يقوم الأول على بيان صور أو حالات التركز، مع إعطائهما مفهوماً واسعاً، بينما يعتمد المنهج الثاني على عنصرين أساسين، هما: الوسيلة المستخدمة أو طريقة تكوين التركز من جهة، والنتيجة أو الأثر الذي يحدّث التركز ، من خلال نقل سلطة الرقابة والسيطرة من جهة أخرى

٤- اختلاف آراء فقهاء قانون المنافسة في تعريف التركز الاقتصادي، وإن التركز الاقتصادي - من حيث الأصل - إصطلاح إقتصادي لا يشير بذاته إلى معنى أو نظام قانوني محدد، وإنما يراد به في مجال القانون مفهوم كلي ذو مصاديق متعددة يمثل كل منها نظام قانوني له قواعده الخاصة، وقد توصلنا في هذا الصدد إلى تعريف التركز الاقتصادي بأنه (إصطلاح ذو مدلول إقتصادي يراد به في نطاق تشريعات المنافسة جميع التصرفات القانونية التي تؤدي إلى خضوع مشروعين أو أكثر إلى رقابة أو سيطرة موحدة، بصرف النظر عن مصدر تلك الرقابة أو السيطرة).

٥- وجود العديد من أوجه التمايز أو الاختلاف بين المفهوم القانوني والمفهوم الاقتصادي للتركز الاقتصادي، وإن تحقق المفهوم الاقتصادي للتركز الاقتصادي - بالمعنى المبين سابقاً - لا يستلزم بالضرورة تتحقق المفهوم القانوني للتركز الاقتصادي في الوقت ذاته، لإختلاف هذين المفهومين، وتبادر العناصر المعتمدة في تحديد قيام كل منهما.

## ب- النتائج الخاصة:

١- خلو قانون المنافسة ومنع الإحتكار العراقي رقم (١٤) لسنة ٢٠١٠ من تعريف تشريعي للتركز الاقتصادي، خلافاً لنهج معظم القوانين المقارنة، حيث إقتصرت نصوص القانون على تعريف الإندماج في المادة (١/خامساً)، وهو إتجاه غير موفق، كون الإندماج لا يعدو عن كونه مجرد وسيلة من وسائل تحقيق التركز، فضلاً عن عدم الحاجة إلى إيراد التعريف المذكور أصلاً، إكتفاء بنص المادة (١٤٨) من قانون

الشركات رقم (٢١) لسنة ١٩٩٧ المعدل.

٢- تنظيم المشرع العراقي لعمليات التركز الاقتصادي في المجال المصرفي بنصوص تشريعية خاصة وردت في قانون المصارف العراقي رقم (٩٤) لسنة ٢٠٠٤ المعدل، حيث جاءت تلك النصوص بأحكام قانونية أكثر دقة وشمولاً مما هي عليه في قانون المنافسة ومنع الإحتكار، سواء على مستوى المفهوم وإستيعابه للعديد من وسائل التركز، أم على مستوى المعالجة وإقرار قواعد خاصة لتنظيم الرقابة على عمليات التركز، إذ أخضع المشرع عمليات إكتساب أو زيادة إكتساب الحيازة المؤهلة، والإندماج، والاتحاد، وإكتساب موجودات أي مصرف آخر، ودفع قيمة أي ودائع لدى مصرف آخر، إلى رقابة قانونية مسبقة نظمت أحكامها المواد (٢٢) و(٢٣) من قانون المصارف.

٣- على الرغم من إقتصر المشرع العراقي على معالجة الإنداجم في قانون المنافسة ومنع الإحتكار دون غيره من وسائل التركز الاقتصادي الأخرى، كالسيطرة، والمشروع المشترك، إلا أن هذه الوسائل يمكن أن تدرج تحت صيغة العموم الواردة في نص المادة (٩) من القانون، حيث حظرت تلك المادة الإنداجم و(أية ممارسة تجارية مقيدة) عند سيطرة الشركة أو مجموعة الشركات المتدرجة أو المرتبطة مع بعضها على النسبة الواردة في النص المذكور.

### ثانياً- التوصيات

نوصي المشرع العراقي بتعديل نص المادة (١) من قانون المنافسة ومنع الإحتكار رقم (١٤) لسنة ٢٠١٠، وإستبدال تعريف الإنداجم الوارد في الفقرة (خامساً) من النص المذكور بتعريف التركز الاقتصادي، مع إعتماد منهج التعريف القائم على تعداد حالات أو وسائل التركز، وإعطائه مفهوماً واسعاً يشمل جميع تلك الوسائل وليس الإنداجم فقط، وعلى النحو الوارد في التشريعين الفرنسي والأوريبي.



### هواش البحث

- (١) د. سوزي عدلي ناشد، *الاقتصاد السياسي - النظريات الاقتصادية*، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، ٢٠٠٨، ص ٢١٢.
- (٢) د. فؤاد دهمان، *الوجيز في الاقتصاد السياسي*، ج ١، مطبع دار الهلال، دمشق، بدون سنة طبع، ص ٤١٨.
- (٣) على الرغم من أن مصطلح (التركز) هو المصطلح الإكثـر إـستخداماً من قبل الإـقتصـاديـن، إلا إن هـناـك مـصـطـلـحـاتـ أـخـرىـ إـسـتـعـمـلـهـاـ الـبعـضـ،ـ كـ(ـالـتـرـكـزـ)،ـ وـ(ـتـرـكـزـ الـمـشـارـيعـ)،ـ وـ(ـتـرـكـزـ الـإـنـتـاجـ)،ـ وـ(ـتـرـكـزـ السـوقـ)،ـ يـنـظـرـ فيـ إـسـتـعـمـالـ هـذـهـ مـصـطـلـحـاتـ الـأـرـبـعـ عـلـىـ التـوـالـيـ :ـ دـ.ـ طـارـقـ الـحـاجـ وـ دـ.ـ فـلـيـحـ حـسـنـ،ـ الـإـقـصـادـ الـادـارـيـ،ـ طـ١ـ،ـ دـارـ صـفـاءـ لـلـشـرـ وـ التـوزـيـعـ،ـ عـمـانـ،ـ ٢٠٠٠ـ،ـ صـ ٢٢٢ـ وـ دـ.ـ فـؤـادـ دـهـمـانـ،ـ المـصـدـرـ السـابـقـ،ـ صـ ٤٠٩ـ وـ دـ.ـ عـبـدـ يـرـوـدـيـ،ـ مـبـادـئـ الـإـقـصـادـ السـيـاسـيـ وـ الـتـحـلـيلـ الـإـقـصـادـيـ،ـ طـ٣ـ،ـ مـخـتـارـاتـ شـ مـ،ـ بـيـرـوـتـ،ـ ٢٠٠١ـ،ـ صـ ٤٧ـ وـ لـ.ـ لـيـوتـيـفـ،ـ أـسـسـ الـإـشـتـراـكـةـ الـعـلـمـيـةـ -ـ الـإـقـصـادـ السـيـاسـيـ،ـ جـ ٣ـ،ـ الـإـمـبـرـيـالـيـةـ،ـ تـرـجـمـةـ فـؤـادـ مـرـعـيـ -ـ بـدـرـ الـدـيـنـ السـبـاعـيـ،ـ دـارـ الـجـماـهـيرـ،ـ دـمـشـقـ،ـ بـدـونـ سـنـةـ طـبـعـ،ـ صـ ٢٧ـ وـ Definition of Market Concentration :
- <https://economictimes.indiatimes.com/definition/market-concentration>
- تأريـخـ الـزـيـارـةـ .٢٠١٩/١/٢٥ـ
- (٤) د. أكرم محمد حسين، *أحكام التركز الاقتصادي للمشاريع*، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، المجلد ٣٢، العدد الثاني، ٢٠١٧، ص ٤.
- (٥) مع ملاحظة الرأي الذي إنفرد به أحد الإقتصاديـنـ - دون غيرـهـ - من وجود معنى ثالـثـ للـتـرـكـزـ يـتحقـقـ عـنـدـمـاـ يـكـونـ لـلـمـؤـسـسـةـ الـواـحـدـةـ أوـ الـمـشـرـوعـ الـواـحـدـ عـدـةـ أـقـسـامـ أوـ فـروعـ،ـ وـيـجـرـيـ جـمـعـ هـذـهـ الفـروـعـ أوـ الـأـقـسـامـ فيـ مـرـكـزـ أوـ مـكـانـ وـاحـدـ بـدـلـاـ مـنـ جـعـلـهـاـ مـوزـعـةـ فيـ أـمـاـكـنـ مـتـفـرـقةـ،ـ حـيـثـ عـبـرـ عـنـ هـذـهـ الـظـاهـرـةـ -ـ (ـالـتـرـكـزـ الـفـنـيـ)،ـ يـنـظـرـ فيـ ذـلـكـ :ـ دـ.ـ فـؤـادـ دـهـمـانـ،ـ مـصـدـرـ سـابـقـ،ـ صـ ٤١٠ـ.
- (٦) د. عبد الحكيم الرفاعي، *الاقتصاد السياسي*، ج ١، ط ٢، مطبعة لجنة التأليف والترجمة والنشر، بدون مكان أو سنة طبع، ص ٢٨٩ وما بعدها و د. رفعت المحجوب، *الاقتصاد السياسي*، ج ١، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٦٨، ص ٥٤٥ وما بعدها.
- (٧) د. فؤاد دهمان، مصدر سابق، ص ٤١٠.
- (٨) د. رفعت المحجوب، مصدر سابق، ص ٥٤٥.
- (٩) د. عبد الحكيم الرفاعي، مصدر سابق، ص ٢٨٩.
- (١٠) د. رفعت المحجوب، مصدر سابق، ص ٥٤٤.
- (١١) د. فؤاد دهمان، مصدر سابق، ص ٤١٠.
- (١٢) د. طارق الحاج و د. فليح حسن، مصدر سابق، ص ٢٢٢.

- (١٣) د. عبد الحكيم الرفاعي، مصدر سابق، ص ٢٩١.
- (١٤) د. عبده بيرودي، مصدر سابق، ص ٤٧.
- (١٥) صالح يوسف عجينة، مبادئ علم الاقتصاد، ط٤، ج١، مطبعة التمدن، بغداد، ١٩٦٠، ص ٤٢٩.
- (١٦) د. طارق الحاج و د. فليح حسن، مصدر سابق، ص ٤٢٢.
- (١٧) ينظر في ذلك : د. عبد الحكيم الرفاعي، مصدر سابق ص ٢٩٢ وما بعدها، كذلك ص ٣٠٣، حيث يشير إلى الخطأ الذي وقع فيه (كارل ماركس) عندما خلط بين المفهومين المذكورين و د. طارق الحاج و د. فليح حسن، المصدر السابق، ص ٢٢٣.
- (١٨) د. فؤاد دهمان، مصدر سابق، ص ٤٠٩.
- (١٩) ينظر في ذلك : د. عزمي رجب، مصدر سابق، ص ٣٦٥ و صالح يوسف عجينة، مصدر سابق، ص ٤٢٣-٤٢٢.
- (٢٠) د. أحمد ذكري، المبادئ الأساسية في الاقتصاد السياسي، ط١، مطبعة دار السلام، الرباط، ٢٠٠٠، ص ٢١٦.
- (٢١) د. سوزي عدلي ناشد، مصدر سابق، ص ١٣-١٧ و د. محمد صالح تركي القرشي و د. ناظم محمد نوري الشمري، مبادئ علم الاقتصاد، وزارة التعليم العالي والبحث العلمي، العراق، لم يذكر سنة طبع، ص ٢٦١-٢٦٥.
- (٢٢) د. أحمد ذكري، مصدر سابق، ص ٢١٨.
- (٢٣) د. محمد علي الليثي و د. لطفي لوبيز سيفين، الإتجاهات الحديثة في إconomics - مدخل إلى الألفية الثالثة، الدار الجامعية، مصر، ٢٠٠٥، ص ٢٠٢ و د. سوزي عدلي ناشد، مصدر سابق، ص ٢-٢١.
- (٢٤) نواف الرومي، مبادئ الاقتصاد الجزائري، مركز النشر الجامعي، لم يذكر مكان طبع، ٢٠٠٣، ص ٢٥٥.
- (٢٥) د. حسين عمر، مبادئ المعرفة الاقتصادية، ط١، منشورات ذات السلاسل، الكويت، ١٩٨٩، ص ٢٢٧.
- (٢٦) ينظر في ذلك : د. حسام الدين عبد الغني الصغير، مصدر سابق، ص ٥ وما بعدها، كذلك : د. محسن شفique، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية، بحث منشور في مجلة القانون والإconomics، كلية الحقوق، جامعة القاهرة، العددان (١) و (٢)، السنة (٤٧)، ١٩٧٧، ص ٧ و ما بعدها.
- (٢٧) ينظر في ذلك : د. ليانا حسن ذكي، قانون حماية المنافسة ومنع الإحتكار - دراسة مقارنة في القانون المصري والفرنسي والأوربي، بدون دار أو مكان طبع، ٢٠٠٦-٢٠٠٥، ص ١١، وتجدر الإشارة في هذا الصدد إلى تجنب تشرعات المنافسة في معظم الدول وغالبية فقهاء القانون التصدي إلى تعريف المنافسة، ومع ذلك فإن التشريعين الإماراتي والعربي قد نهجا نهجاً مغايراً في هذا الصدد، إذ عرفت المادة (١) من القانون الإتحادي رقم (٤) لسنة ٢٠١٢ في شأن تنظيم المنافسة في الإمارات المنافسة بأنها (مزاولة الإنـشـطة الإقـتصـاديـة وفقـاً لـآـليـاتـ السـوقـ دونـ تـأـيـرـ أوـ تـقيـيدـ لـلتـكـالـيـاتـ يـلـحقـ آـثارـ ضـارـةـ بـالـتجـارـةـ وـالـتنـميةـ)،



كما عرفت المادة (١/أولاً) من قانون المنافسة ومنع الاحتكار العراقي رقم (١٤) لسنة ٢٠١٠ المنافسة بأنها (الجهود المبذولة في سبيل التفوق الاقتصادي)، وقد تعرض التعريف الأخير لانتقادات حادة من قبل الفقه، ينظر في ذلك : د. أكرم محمد حسين، التنظيم القانوني للمنافسة التجارية في القانون العراقي - دراسة مقارنة، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، المجلد (٣٠)، العدد (٢)، ٢٠١٥، ص ٤٨٧ وما بعدها و د. نعيم جميل صالح سلامة، الإطار القانوني للمنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية - دراسة تحليلية في ظل التشريعات السارية في فلسطين، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، العدد (٢)، ٢٠١٩، ص ١٣٣.

(٢٨) د. كيلاني عبد الراضي محمود، التجمع ذو الغاية الاقتصادية - دراسة مقارنة في القانون الفرنسي، بحث منشور في مجلة الدراسات القانونية، كلية الحقوق، جامعة أسيوط، العدد (٢٤)، ٢٠٠١، ص ١٧.

(29) Roger Bout , Ronan David , Marc Bruschi , et al., Lamy droit économique : concurrence, distribution , consommation , Lamy , 2005. DernièreMise à jour 09/2016, p 1-2

كذلك ينظر : د. حسني المصري، إندماج الشركات وإنقسامها - دراسة مقارنة، دار الكتب القانونية، مصر، ٢٠٠٧، ص ٣٤٩.

(٣٠) ينظر في ذلك : د. سامي بن حمزة، المفهوم القانوني للتركيز الاقتصادي في قانون المنافسة، بحث منشور في مجلة العلوم الإنسانية، جامعة قسنطينة١، الجزائر، العدد ٣٦، ديسمبر ٢٠١١، ص ١٦٧-١٦٨، البحث متاح على الرابط :

<http://revue.umc.edu.dz/index.php/h/article/view/123/0>

تأريخ الزيارة .٢٠١٨/٥/٦

(31)Article (L.430-1) :

I – Une opération de concentration est réalisée :

1° Lorsque deux ou plusieurs entreprises antérieurement indépendantes fusionnent ;  
2° Lorsqu'une ou plusieurs personnes, détenant déjà le contrôle d'une entreprise au moins ou lorsqu'une ou plusieurs entreprises acquièrent, directement ou indirectement, que ce soit par prise de participation au capital ou achat d'éléments d'actifs, contrat ou tout autre moyen, le contrôle de l'ensemble ou de parties d'une ou plusieurs autres entreprises.

II – La création d'une entreprise commune accomplissant de manière durable toutes les fonctions d'une entité économique autonome constitue une concentration au sens du présent article).

(٣٢) تستخدم العديد من قوانين المنافسة - ومنها الفرنسي والأوربي - إصطلاح (المشروع) بدلاً عن إصطلاح (الشركة)، إلا إنها تركت مهمة تعريف المشروع للفقه والقضاء، وعلى هذا الأساس فقد ذهبت محكمة العدل الأوروبية إلى أن فكرة المشروع تشمل (كل وحدة تمارس أنشطة إقتصادية، وذلك بصرف النظر عن الشكل القانوني الذي تخذه أو طريقة تمويلها)، كما استقرت أحكام المحكمة المشار إليها وقرارات المفوضية الأوروبية ومجلس المنافسة والقضاء الفرنسي على وجود معيارين لتحديد فكرة المشروع، الأول هو ضرورة ممارسة أنشطة إقتصادية مستقلة، أما الثاني فهو تمعن الوحدة الممارسة للأنشطة بالاستقلالية في تصرفاتها في السوق المتبرة قانوناً، ينظر في ذلك : د. سامي عبد الباقي أبو صالح، إساءة إستغلال المركز المسيطر في العلاقات التجارية، القانون رقم ٣ لسنة ٢٠٠٥ الخاص بحماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية - دراسة تحليلية مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٥، ص ١٣٢ - ١٣٥ .

(٣٣) د. لينا حسن ذكي، مصدر سابق، ص ٢٤ وما بعدها و د. معين فندي الشناق، الإحتكار والممارسات المقيدة للمنافسة في ضوء قوانين المنافسة والاتفاقيات الدولية، ط ١، دار الثقافة، عمان، ٢٠١٠ ، ص ١٩٠ .

(٣٤) لم تكن إتفاقية السوق الأوربية (EEC) لعام ١٩٥٧ تتضمن أحكاماً خاصة بالتركيزات الإقتصادية، مما دفع بالمفوضية الأوروبية إلى الركون إلى المادتين (١٠١) و (١٠٢) من إتفاقية السوق (المواد ٨١ و ٨٢ سابقاً) التي تعني بمحظ تكتل أو توأط التجار بغية تقييد التجارة وإساءة إستخدام المركز المسيطر في السوق، لمعالجة الإنداجم ووسائل التركز الأخرى. ولأجل سد هذا النقص، فقد بادر مجلس الوزراء الأوروبي إلى إصدار لائحة الإنداجم رقم (٤٠٦٤) في ٢١ ديسمبر ١٩٨٩، التي دخلت حيز النفاذ إعتباراً من ٢١ سبتمبر ١٩٩٠. وفي ٢٧ نوفمبر ٢٠٠٣، أصدر مجلس الوزراء الأوروبي لائحة الإنداجم الجديدة رقم (١٣٩) لسنة ٢٠٠٤، لتحمل محل اللائحة القديمة، حيث دخلت هذه اللائحة حيز النفاذ في ١ مايو ٢٠٠٤، وهي تتكون من (٢٦) مادة تنظم كافة جوانب الرقابة على التركز الإقتصادي. ينظر في ذلك : د. أحمد عبد الرحمن الملحم، مدى مخالفة الإنداجم والسيطرة لأحكام المنافسة التجارية - دراسة تحليلية مقارنة بين القانونين الأمريكي والأوربي مع الإشارة إلى الوضع في الكويت، بحث منشور في مجلة الحقوق، جامعة الكويت، السنة (١٩)، العدد (٣)، ١٩٩٥، ص ٢٣ وما بعدها و د. عدنان باقي لطيف، التنظيم القانوني للمنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية - دراسة مقارنة، دار الكتب القانونية - دار شتات للنشر والبرمجيات، مصر - الإمارات، ٢٠١٢، ص ٣٢٤ وما بعدها.

#### (٣٥) Article (3) (1,4) :

- (1). A concentration shall be deemed to arise where a change of control on a lasting basis results from :
  - (a) the merger of two or more previously independent undertakings or parts of undertakings, or
  - (b) the acquisition, by one or more persons already controlling at least one undertaking, or by one or more undertakings, whether by purchase of securities or assets, by contract

or by any other means, of direct or indirect control of the whole or parts of one or more other undertakings.

4. The creation of a joint venture performing on a lasting basis all the functions of an autonomous economic entity shall constitute a concentration within the meaning of paragraph 1(b)).

(٣٦) د. سامي بن حملة، مصدر سابق، ص ١٦٩.

(٣٧) تم إصدار هذا القانون بتاريخ ٦ فبراير ٢٠٠٥، ونشر في الجريدة الرسمية بالعدد (٦ مكرر) في ٢٠٠٥/٢/١٢.

(٣٨) د. أمل محمد شلبي، التنظيم القانوني للمنافسة ومنع الإحتكار - دراسة مقارنة، المكتب الجامعي الحديث، الإسكندرية، ٢٠٠٥، ص ١٦٨ و د. جاسم محمد الراشد، مظاهر السلوك الإحتكاري وأليات مكافحته في القانونين الكويتي والمصري، مجلس النشر العلمي، جامعة الكويت، ٢٠١٦، ص ١٣٩.

(٣٩) د. عمر محمد حماد، الإحتكار والمنافسة غير المشروعة - دراسة تحليلية مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٩، ص ٤٣٣-٤٣٤ و د. عبد التاibo فتحى الجلوى، الإحتكار المحظور وتأثيره على حرية التجارة - دراسة قانونية مقارنة بين قوانين مكافحة الإحتكار الأمريكية وقانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية المصري، ط١، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٨، ص ٤٤١-٤٤٥ و د. محمد أنور حامد علي، حماية المنافسة المشروعة في ضوء منع الإحتكار والإغراق - دراسة مقارنة بين الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٦، ص ٣٥٩ و د. محمد محمد عبد اللطيف، الدستور والمنافسة، بحث منشور في مجلة البحوث القانونية والإقتصادية، كلية الحقوق، جامعة المنصورة، العدد ٣٨، أكتوبر ٢٠٠٥، ص ١١٠ و د. لينا حسن ذكي، مصدر سابق، ص ٢٣٩، ٢٨٨ و د. سامي عبد الباقي أبو صالح، إساءة إستغلال المركز المسيطر في العلاقات التجارية، مصدر سابق، ص ٢٥٠-٢٥١.

(٤٠) تم إضافة هذه المادة بموجب القانون رقم (١٩٠) لسنة ٢٠٠٨، الخاص بتعديل بعض أحكام قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية رقم (٣) لسنة ٢٠٠٥.

(٤١) تم إصدار هذا القانون بتاريخ ١٠ أكتوبر ٢٠١٢، على إن يعمل به بعد أربعة أشهر من تاريخ نشره بموجب نص المادة (٣٣) منه، وقد تم نشره في الجريدة الرسمية بالعدد (٥٤٢) في ٢٠١٢/١٠/٢٣.

(٤٢) بینت المادة (١) من القانون الإتحادي رقم (٤) لسنة ٢٠١٢ في شأن تنظيم المنافسة المقصد بالمنشأة بأنها (أي) شخص طبيعي أو إعتباري يقوم بنشاط إقتصادي، أو أي شخص مرتبط به، أو أي تجمع لهؤلاء الأشخاص بغض النظر عن شكله القانوني.

(٤٣) تم نشر هذا القانون في الجريدة الرسمية (الوكانع العراقية) بالعدد (٤١٤٧) في ٢٠١٠/٣/٩، على أن ي العمل به من تاريخ النشر بموجب نص المادة (١٦) منه.



- (٤٤) نصت المادة (١/خامساً) من قانون المنافسة ومنع الإحتكار على أنه (الإندماج : إندماج شركتين أو أكثر بقصد توسيع حصتها في السوق).
- (٤٥) نصت المادة (٩) من قانون المنافسة ومنع الإحتكار على أنه (يحضر أي إندماج بين شركتين أو أكثر وأية ممارسة تجارية مقيدة إذا كانت الشركة أو مجموعة من الشركات مندمجة أو مرتبطة مع بعضها تسيطر على (٥٠٪) أو أكثر من مجموع إنتاج سلعة أو خدمة معينة أو إذا كانت تسيطر على (٥٠٪) أو أكثر من مجموع مبيعات سلعة أو خدمة معينة).
- (٤٦) ينظر أيضاً في نقد موقف المشرع العراقي : لارا عادل جبار الزندي، حماية المنافسة في قطاع الاتصالات - دراسة مقارنة، ط١، المركز العربي للبحوث والدراسات العلمية، القاهرة، ٢٠١٨، ص ٢٣٣.
- (٤٧) نصت المادة (١٤٨) من قانون الشركات رقم (٢١) لسنة ١٩٩٧ المعدل على أنه (يجوز دمج شركة أو أكثر بأخرى، أو دمج شركتين أو أكثر لتكوين شركة واحدة).
- (٤٨) صدر هذا القانون بأمر سلطة الإئتلاف المؤقتة رقم (٩٤) لسنة ٢٠٠٤، ونشر في الجريدة الرسمية بالعدد (٣٩٨٦) في أيلول ٢٠٠٤.
- (٤٩) ينظر أيضاً في هذا المعنى : د. أكرم محمد حسين، أحكام التركز الاقتصادي للمشاريع، مصدر سابق، ص ٧.
- (٥٠) ويؤيد وجهة نظرنا أعلاه ما ورد في تقرير الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD) حول القانون النموذجي بشأن المنافسة من أنه (من بين العناصر الأساسية التي تقوم عليها التشريعات المتعلقة بمراقبة عمليات الإنداجم هو تعريف الصفقات التي يجب إخضاعها لرقابة السلطات المعنية بالمنافسة. وال فكرة الأساسية هي أن يشمل هذا التعريف جميع الصفقات التي تحول مجموعة من الجهات الفاعلة في السوق كانت تنشط في السابق بشكل مستقل إلى جهة فاعلة واحدة، وتغير وبالتالي هيكل السوق)، ينظر في ذلك : مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية، القانون النموذجي بشأن المنافسة - ٢٠١٨ - الفصل السادس بصيغته المقتحة، فريق الخبراء الحكومي الدولي المعنى بقوانين وسياسات المنافسة، الدورة السابعة عشرة، جنيف، ١١-١٣ توز / يوليه ٢٠١٨، رقم الوثيقة (TD/B/C.1/CLP/L.10)، ص ٤.
- (٥١) ينظر في هذا المعنى : د.أحمد عبد الرحمن الملحم، مدى مخالفه الإنداجم والسيطرة لأحكام المنافسة التجارية، مصدر سابق، ص ٢٨، ٣٠.
- (٥٢) ينظر في هذا المعنى : د. عدنان باقي لطيف، مصدر سابق، ص ٣٣٧ و د. كيلاني عبد الراضي محمود، مصدر سابق، ص ٤-٣.
- (٥٣) ينظر في ذلك :

Roger Bout , Ronan David , Marc Bruschi , op.cit , p 11

كذلك : د. سامي بن حملة، مصدر سابق، ص ١٦٨.



(٥٤) وهذه المصطلحات هي : (التجمیع الإقتصادي) و(التركز الرأسمالي) و(النکتلات الإقتصادية أو الإتحادات الإحتكارية)، فضلاً عن (التركز الإقتصادي للمشاريع) و(التركيز الإقتصادي) و(التركيز الإقتصادي)، ينظر في استخدام المصطلحات الواردة أعلاه على التوالي : عبیر مزغیش، الآليات القانونية لحماية المنافسة الحرة من الممارسات المقيدة للمنافسة والتجمیعات الإقتصادية، أطروحة دكتوراه مقدمة إلى كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة محمد خیضر بسكرة، الجزائر، ٢٠١٦، ص ٣٦٤ و د. حسام الدين عیسى، الشركات المتعددة القوميات - دراسة في الأوجه القانونية والإقتصادية للتركيز الرأسمالي المعاصر، الفصل الثاني - البيان الداخلي للشركة المتعددة القوميات، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والإقتصادية، كلية الحقوق، جامعة عین شمس، العدد ٢، السنة ١٨، ١٩٧٦، ص ٣٤٣ و د. سامي عبد الباقی أبو صالح، إساءة إستغلال المركز المسيطر في العلاقات التجارية، مصدر سابق، ص ١١٣-١١٥ و د. أکرم محمد حسین، أحکام التركز الإقتصادي للمشاريع، مصدر سابق، ص ٢ و د. سامي بن حملة، مصدر سابق، ص ١٦٥ و د. أحمد شرف الدين، التحولات الإقتصادية للقانون، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والإقتصادية، كلية الحقوق، جامعة عین شمس، العددان ٢١ و ٢٨، السنة ١٩٨٦، ص ٩.

ويلاحظ في هذا الصدد إن الإختلاف بين المصطلحات الثلاث الأخيرة وبين مصطلح التركز الإقتصادي مجرد اختلاف لفظي أو لغوی - إن صح التعبير -، أما بالنسبة لمصطلح (التجمیع الإقتصادي)، فإننا لا نؤید الأخذ به كون (التجمیع) یفید الإلتحام بين شیئین كانا منفصلین من قبل، مما یعنی إقتصاره على الإنداھ فقط دون غيره من وسائل التركز، فضلاً عن إنه قد یؤدي إلى الخلط بين التركز الإقتصادي من جهة، والتجمیع ذو الغایة الإقتصادیة الذي نظمته بعض التشريعات كالقانون الفرنسي من جهة أخرى (ينظر في هذا الصدد : نجاة بن جوال، النظام القانوني للتجمیعات الإقتصادية في ظل قانون المنافسة، رسالة ماجستير مقدمة إلى كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة محمد بوضیاف بالمسیلة، الجزائر، ٢٠١٦، ص ١٢-١٥). كما لا نؤید إعتماد مصطلح (التركز الرأسمالي) الذي قد يستفاد منه إقصار التركز على الدول الرأسمالية فقط دون غيرها، خلافاً لما سلف ذكره. وأخيراً فإننا لا نتفق مع القائلين بمصطلح (النکتلات الإقتصادية أو الإتحادات الإحتكارية)، لما قد یؤدي إليه من التداخل بين التركزات الإقتصادية من ناحية والنکتلات الإقتصادية بين الدول التي یحكمها القانون الدولي العام من ناحية أخرى، بينما یقود مصطلح (الإتحادات الإحتكارية) إلى إعتبار التركز مارسة محظورة منافية للمنافسة، على الرغم من أنه عمل مشروع یخضع للرقابة، بحسب أغلب التشريعات.

(٥٥) د. کیلانی عبد الراضی محمود، مصدر سابق، ص ٧.

(٥٦) د. حسام الدين عبد الغنی الصغیر، مصدر سابق، ص ١٠ و د. أسامة فتحی عبادة، النظام القانوني لعمليات التركز الإقتصادي في قانون المنافسة - دراسة تحلیلية مقارنة، ط ١، دار الفكر والقانون، المنصورة، ٢٠١٤، ص ٣٥ و د. عدنان باقی لطیف، مصدر سابق، ص ٣٥ و د. طلعت جیاد بھی

- الحديدي، المركز القانوني الدولي للشركات متعددة الجنسيات، ط١، مطبعة الحامد، لم يذكر مكان طبع، ٢٠٠٨، ص ٥٢.

(٥٧) عبير مزغيش، مصدر سابق، ص ٣٨٤.

(٥٨) أحمد شكري السباعي، الوسيط في الشركات والجماعات ذات النفع الاقتصادي، ج ٢، ط ١، دار نشر المعرفة - مطبعة المعارف الجديدة، الرباط، ٢٠٠٣، ص ٥٢.

(٥٩) د. عبد العزيز الصقلي، قانون المنافسة المغربي، مطبعة سجلagma، مكناس، ٢٠٠٥، ص ٧١.

(٦٠) د. أكرم محمد حسين، أحكام الترکز الاقتصادي للمشاريع، مصدر سابق، ص ٢٥.

(٦١) د. أسامة فتحي عبادة، مصدر سابق، ص ٤٩٧.

(٦٢) ذهب البعض إلى اعتبار الإتفاقيات الإلتفاقية المقيدة للمنافسة، أو ما يسمى بـ(إتفاقات الكارتيل)، والترکز الاقتصادي شيئاً واحداً، دون الإلتئام إلى ما بينهما من فوارق جوهرية، من خلال إيرادهم تعریفات عديدة لتلك الإتفاقيات مع نسبتها إلى الترکز الاقتصادي، كتعريفهم له بأنه (إتفاق بين مجموعة من التجار الطبيعيين أو المعنوين المسيطرين على سوق إنتاج أو توزيع سلعة أو خدمة معينة بهدف ضبط الأسعار وتفادي المنافسة القائمة أو المحتللة بينهم، أو مع الغير) أو هو (إتفاق بين مجموعة من التجار المستقلين يقومون بعمل تجاري متماثل ويعملون على مستوى واحد في السوق على تفادي المنافسة القائمة أو المحتللة، سواء بينهم أو من الغير)، ينظر في هذا الإتجاه: أسليل باقر جاسم البقلي، ظاهرة الإستعمال غير المشروع للمرکز المتحكم في السوق وقواعد المواجهة - دراسة مقارنة، أطروحة دكتوراه مقدمة إلى كلية الحقوق، الجامعة الإسلامية، لبنان، ٢٠١٨، ص ٨٨ و د. صفاء تقى عبد العيساوي، المفهوم القانوني للإستعمال غير المشروع للمرکز المتحكم في السوق، بحث منشور في مجلة واسط للعلوم الإنسانية، جامعة واسط، العدد ٢٣، ٢٠١٣، ص ٨٢.

(٦٣) د. علي سيد قاسم، التجمع ذو الغاية الاقتصادية، بحث منشور في مجلة القانون والإقتصاد، كلية الحقوق، جامعة القاهرة، السنة (٥١)، ١٩٨١، ص ١٩٨١ و ما بعدها و د. حسام الدين عبد الغني الصغير، مصدر سابق، ص ١٠ و د. عدنان باقي لطيف، مصدر سابق، ص ٣٥٥.

(٦٤) د. علي سيد قاسم، المصدر السابق، ص ٢.

(٦٥) د. لينا حسن ذكي، مصدر سابق، ص ٢٤١.

(٦٦) د. طارق محمود عبد السلام، الدمج المصرفي - دراسة نظرية وتطبيقة على الواقع المصرفى المصرى والعربى، بحث منشور في مجلة حقوق حلوان، كلية الحقوق، جامعة حلوان، العدد ٨، ٢٠٠٢، ص ٤١١، ٤١٨.

(٦٧) د. أحمد عبد الرحمن الملحم، مدى مخالفة الإنداج والسيطرة لأحكام المنافسة التجارية، مصدر سابق، ص ٣١.

### قائمة المصادر

#### أولاً- الكتب

- د. أحمد زكري، المبادئ الأساسية في الاقتصاد السياسي، ط١، مطبعة دار السلام، الرباط، ٢٠٠٠.
- أحمد شكري السباعي، الوسيط في الشركات والجموعات ذات النفع الاقتصادي، ج٢، ط١، دار نشر المعرفة - مطبعة المعارف الجديدة، الرباط، ٢٠٣٢.
- د. أسامة فتحي عبادة، النظام القانوني لعمليات التركز الاقتصادي في قانون المنافسة - دراسة تحليلية مقارنة، ط١، دار الفكر والقانون، المنصورة، ٢٠١٤.
- آرثر إدوارد بيرنز و إلفرد نيل و د.س. واطسون، علم الاقتصاد الحديث، ج٢، ترجمة برهان الدجاني - عصام عاشور، دار صادر- دار بيروت، بيروت، ١٩٦٠.
- د. أمل محمد شلبي، التنظيم القانوني للمنافسة ومنع الإحتكار - دراسة مقارنة، المكتب الجامعي للحديث، الإسكندرية، ٢٠٠٥.
- د. جاسم محمد الراشد، مظاهر السلوك الإحتكاري وأدوات مكافحته في القانونين الكويتي والمصري، مجلس النشر العلمي، جامعة الكويت، ٢٠١٦.
- د. حسام الدين عبد الغني الصغير، النظام القانوني لإندماج الشركات، ط١، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، ٢٠١٥.
- د. حسني المصري، إندماج الشركات وإنقسامها - دراسة مقارنة، دار الكتب القانونية، مصر، ٢٠٠٧.
- د. حسين عمر، مبادئ المعرفة الاقتصادية، ط١، منشورات ذات السلسل، الكويت، ١٩٨٩.
- د. رفعت المحجوب، الاقتصاد السياسي، ج١، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٦٨.
- د. سامي عبد الباقى أبو صالح، إساءة إستغلال المركز المسيطر في العلاقات التجارية، القانون رقم ٣ لسنة ٢٠٠٥ الخاص بحماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية - دراسة تحليلية مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٥.
- د. سوزي عدلي ناشد، الاقتصاد السياسي - النظريات الاقتصادية، منشورات الخلبي الحقوقية، بيروت، ٢٠٠٨.



- ١٣- صالح يوسف عجينة، مبادئ علم الاقتصاد، ط٤، ج١، مطبعة التمدن، بغداد، ١٩٦٠.
- ١٤- د. طارق الحاج و د. فليح حسن، الإقتصاد الاداري، ط١، دار صفاء للنشر والتوزيع، عمان، ٢٠٠٠.
- ١٥- د. طلعت جياد بجي الحديدي، المركز القانوني الدولي للشركات متعددة الجنسية، ط١، مطبعة الحامد، لم يذكر مكان طبع، ٢٠٠٨.
- ١٦- د. عبد الحكيم الرفاعي، الإقتصاد السياسي، ج١، ط٢، مطبعة لجنة التأليف والترجمة والنشر، بدون مكان أو سنة طبع.
- ١٧- د. عبد العزيز الصقلبي، قانون المنافسة المغربي، مطبعة سجل ماسة، مكناس، ٢٠٠٥.
- ١٨- د. عبد الناصر فتحي الجلوسي، الإحتكار المحظور وتأثيره على حرية التجارة - دراسة قانونية مقارنة بين قوانين مكافحة الإحتكار الأمريكية وقانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية المصري، ط١، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٨.
- ١٩- د. عبده بيرودي، مبادئ الإقتصاد السياسي والتحليل الإقتصادي، ط٣، مختارات شم م، بيروت، ٢٠٠١.
- ٢٠- د. عدنان باقي لطيف، التنظيم القانوني للمنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية - دراسة مقارنة، دار الكتب القانونية - دار شتات للنشر والبرمجيات، مصر - الإمارات، ٢٠١٢.
- ٢١- د. عزمي رجب، الإقتصاد السياسي، ط٤، دار العلم للملايين، بيروت، ١٩٧٧.
- ٢٢- د. عمر محمد حماد، الإحتكار والمنافسة غير المشروعة - دراسة تحليلية مقارنة، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٩.
- ٢٣- د. فؤاد دهمان، الوجيز في الإقتصاد السياسي، ج١، مطابع دار الهلال، دمشق، بدون سنة طبع.
- ٢٤- لارا عادل جبار الزندي، حماية المنافسة في قطاع الإتصالات - دراسة مقارنة، ط١، المركز العربي للبحوث والدراسات العلمية، القاهرة، ٢٠١٨.
- ٢٥- ل. ليوتيف، أسس الإشتراكية العلمية - الإقتصاد السياسي، ج٣، الإمبريالية، ترجمة فؤاد مرعي - بدر الدين السباعي، دار الجماهير، دمشق، بدون سنة طبع.
- ٢٦- د. لينا حسن ذكي، قانون حماية المنافسة ومنع الإحتكار - دراسة مقارنة في القانون المصري والفرنسي والأوريبي، بدون دار أو مكان طبع، ٢٠٠٥-٢٠٠٦.



- ٢٧- د. محمد أنور حامد علي، حماية المنافسة المشروعة في ضوء منع الإحتكار والإغراق - دراسة مقارنة بين الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٦.
- ٢٨- د. محمد صالح تركي القربي و د. ناظم محمد نوري الشمرى، مبادئ علم الاقتصاد، وزارة التعليم العالي والبحث العلمي، العراق، لم يذكر سنة طبع.
- ٢٩- د. محمد علي الليثي و د. لطفي لوبيز سيفين، الإتجاهات الحديثة في إقتصاديات الإدارة - مدخل إلى الألفية الثالثة، الدار الجامعية، مصر، ٢٠٠٥.
- ٣٠- د. معين فندي الشناق، الإحتكار والممارسات المقيدة للمنافسة في ضوء قوانين المنافسة والإتفاقيات الدولية، ط١، دار الثقافة، عمان، ٢٠١٠.
- ٣١- د. معاوري شلبي علي، حماية المنافسة ومنع الإحتكار بين النظرية والتطبيق - تحليل لأهم التجارب الدولية والعربية، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٥.
- ٣٢- نواف الرومي، مبادئ الاقتصاد الجزائري، مركز النشر الجامعي، لم يذكر مكان طبع، ٢٠٠٣.

### ثانياً- الرسائل والأطروحات الجامعية

- ١- أسيل باقر جاسم البقلي، ظاهرة الإستعمال غير المشروع للمركز المتحكم في السوق وقواعد المواجهة - دراسة مقارنة، أطروحة دكتوراه مقدمة إلى كلية الحقوق، الجامعة الإسلامية، لبنان، ٢٠١٨.
- ٢- عبير مزغيش، الآليات القانونية لحماية المنافسة الحرة من الممارسات المقيدة للمنافسة والتجمعيات الاقتصادية، أطروحة دكتوراه مقدمة إلى كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة محمد خضراء بسكرة، الجزائر، ٢٠١٦.
- ٣- نجاة بن جوال، النظام القانوني للتجمعيات الاقتصادية في ظل قانون المنافسة، رسالة ماجستير مقدمة إلى كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة محمد بوظيف بالمسيلة، الجزائر، ٢٠١٦.

### ثالثاً- البحوث والتقارير

- ١- د. أحمد شرف الدين، التحولات الاقتصادية للقانون، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والإconomicsية، كلية الحقوق، جامعة عين شمس، العددان ٢١ و ٢٢، السنة ١٩٨٦.

-٢- د. أحمد عبد الرحمن الملحم، مدى خالفة الإنداخ والسيطرة لأحكام المنافسة التجارية - دراسة تحليلية مقارنة بين القانونين الأمريكي والأوربي مع الإشارة إلى الوضع في الكويت، بحث منشور في مجلة الحقوق، جامعة الكويت، السنة (١٩)، العدد (٣)، ١٩٩٥.

-٣- د. أكرم محمد حسين، التنظيم القانوني للمنافسة التجارية في القانون العراقي - دراسة مقارنة، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، المجلد (٣٠)، العدد (٢)، ٢٠١٥.

-٤- د. أكرم محمد حسين، أحكام التركز الاقتصادي للمشاريع، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، المجلد (٣٢)، العدد الثاني، ٢٠١٧.

-٥- د. حسام الدين عيسى، الشركات المتعددة القوميات - دراسة في الأوجه القانونية والإقتصادية للتركز الرأسمالي المعاصر، الفصل الثاني - البيان الداخلي للشركة المتعددة القوميات، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والإقتصادية، كلية الحقوق، جامعة عين شمس، العدد ٢، السنة ١٨، ١٩٧٦.

-٦- د. سامي بن حملة، المفهوم القانوني للتركيز الاقتصادي في قانون المنافسة، بحث منشور في مجلة العلوم الإنسانية، جامعة قسنطينة ١، الجزائر، العدد ٣٦، ديسمبر ٢٠١١، البحث متاح على الرابط :

<http://revue.umc.edu.dz/index.php/h/article/view/123/0>

تأريخ الزيارة ٢٠١٨/٥/٦

-٧- د. صفاء تقى عبد العساوى، المفهوم القانوني للإستعمال غير المشروع للمركز المتحكم في السوق، بحث منشور في مجلة واسط للعلوم الإنسانية، جامعة واسط، العدد ٢٣، ٢٠١٣.

-٨- د. طارق محمود عبد السلام، الدمج المصري - دراسة نظرية وتطبيقية على الواقع المصري المصري والعربي، بحث منشور في مجلة حقوق حلوان، كلية الحقوق، جامعة حلوان، العدد ٨، ٢٠٠٢.

-٩- د. علي سيد قاسم، التجمع ذو الغاية الاقتصادية، بحث منشور في مجلة القانون والإقتصاد، كلية الحقوق، جامعة القاهرة، السنة ٥١، ١٩٨١.

-١٠- د. كيلاني عبد الراضي محمود، التجمع ذو الغاية الاقتصادية - دراسة مقارنة في القانون الفرنسي، بحث منشور في مجلة الدراسات القانونية، كلية الحقوق، جامعة أسيوط، العدد ٢٤، ٢٠٠١.

-١١- د. محسن شفيق، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية، بحث منشور في مجلة القانون والإقتصاد، كلية الحقوق، جامعة القاهرة، العددان (١) و(٢)، السنة ٤٧، ١٩٧٧.

-١٢- د. محمد محمد عبد اللطيف، الدستور والمنافسة، بحث منشور في مجلة البحوث القانونية والإقتصادية، كلية الحقوق، جامعة المنصورة، العدد ٣٨، أكتوبر ٢٠٠٥.

- ١٣- مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية، القانون التموذجي بشأن المنافسة ٢٠١٨ - الفصل السادس بصيغته النוכחية، فريق الخبراء الحكومي الدولي المعنى بقوانين وسياسات المنافسة، الدورة السابعة عشرة، جنيف، ١١-١٣ تموز / يوليه ٢٠١٨ ، رقم الوثيقة (TD/B/C.1/CLP/L.10).
- ١٤- د. نعيم جميل صالح سلامة، الإطار القانوني للمنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية - دراسة تحليلية في ظل التشريعات السارية في فلسطين، بحث متضور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، العدد (٢)، ٢٠١٩.

#### رابعاً- القوانين

- ١- قانون الشركات العراقي رقم (٢١) لسنة ١٩٩٧ المعدل.
- ٢- قانون المصارف العراقي رقم (٩٤) لسنة ٢٠٠٤ المعدل.
- ٣- قانون المنافسة ومنع الإحتكار العراقي رقم (١٤) لسنة ٢٠١٠.
- ٤- قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الإحتكارية المصري رقم (٣) لسنة ٢٠٠٥.
- ٥- القانون الإتحادي الإماراتي رقم (٤) لسنة ٢٠١٢ في شأن تنظيم المنافسة.

#### خامساً- المصادر الأجنبية

##### أ- البحوث والمقالات

١- Definition of Market Concentration :

<https://economictimes.indiatimes.com/definition/market-concentration>

تأريخ الزيارة ٢٠١٩/١/٢٥

٢- Roger Bout , Ronan David , Marc Bruschi , et al., Lamy droit économique : concurrence, distribution, consommation, Lamy, 2005. DernièreMise à jour 09/2016.

#### ب- القوانين والأنظمة والتعليمات

١-FRANCE CODE de commerce , LIVRE IV , TITRE III.



- 2- COUNCIL REGULATION (EC) No (4064/89) of 21 December 1989 on the control of concentrations between undertakings.
- 3- COUNCIL REGULATION (EC) No 139/2004 of 20 January 2004 on the control of concentrations between undertakings (the EC Merger Regulation).

### ج- الواقع الإلكترونية

- 1- WWW.Legi France. GOUV. fr.

