

تحليل آثار الاستثمار الأجنبي والتجارة الدولية على نقل التكنولوجيا في بيئة الاقتصاد العراقي

Analysis of the effects of foreign investment and international trade on technology transfer in the Iraqi economy

أ. د. صالح مهدي البرهان⁽²⁾

فاطمة عادل شرهان⁽¹⁾

ssahi@uowasit.edu.iq

المستخلص :

تتمحور عملية نقل وتوطين التكنولوجيا حول ثالث مراحل، هي: الاختراع العلمي، والابتكار التكنولوجي، ثم تحويل الابتكارات إلى منتجات وخدمات، من أجل تنمية بيئة الاقتصاد المعرفي. وفي هذا الصدد، تتعكس مشكلة البحث بمواجهة القطاع التكنولوجي في البيئات الاقتصادية النامية؛ ولاسيما العراق، تحديات عديدة منها ما يتصل بقصور الاستثمارات مما يؤدي إلى ضعف مؤشرات بيئة التحول التكنولوجي .

وتنطلق فرضية البحث من إن هناك علاقة بين نقل التكنولوجيا وكفاءة أداء مؤشرات التحول التكنولوجي. ويستهدف البحث تحليل مضامين اقتصاديات القطاع التكنولوجي ورصد مؤشراته الوثيقة الصلة بنقل التكنولوجيا وتأثيرها في تنمية القطاع التكنولوجي. يعتمد البحث المنهج المركب Meso-approach الذي يجعل تحليلات البحث تناسب على التوالي من الاستدلال النظري Deduction المعنى باستخراج نتائج معينة من مقدمات معروفة لتحليل الجوانب النظرية إلى الاستقراء التجريبي Induction الذي يبحث الجزيئات بغية التوصل إلى نتائج كلية من تقسيم البيانات الإحصائية عبر اعتماد الأسلوبين الوصفي والإحصائي. وعكس ذلك أبرز استنتاجات البحث بأنه ثمة تقلبات شهدتها بيئة الاقتصاد العراقي في مستويات الاستثمارات الأجنبية والتجارة الدولية ومilehemما في الاتجاه العام نحو التراجع بوصفهما القناتين الرئيستين الناقلتين للتكنولوجيات خلال مدة البحث جراء عدم الاستقرار في الأوضاع السياسية والأمنية، وانخفاض أسعار النفط في الأسواق الدولية فضلاً عن تداعيات جائحة كوفيد-19. ومع ذلك ثمة جهود بذلت بغية نقل التكنولوجيا تؤيد الميل نحو القبول النسبي لفرضية البحث.

ويوصي البحث بضرورة إصلاح التشريعات والمعايير والترتيبيات التنظيمية ذات الصلة بقطاع نقل وتوطين ونشر التكنولوجيات سيما قانون الاستثمار رقم (13) لسنة 2006 بغية حماية الملكية الفكرية ومساهمة قطاع الأعمال، فضلاً عن تحفيز شراكات محلية وأجنبية لنقل التكنولوجيا بغية تخفيض التكاليف وتحفيز الطلب من أجل توسيع حجم أسواق المنتجات والخدمات التكنولوجية.

الكلمات المفتاحية : نقل التكنولوجيا ، التحول التكنولوجي، الاستثمار الأجنبي ، التجارة الدولية.

Abstract :

The process of technology transfer and localization revolves around three stages, namely; scientific invention, technological innovation, and then transforming innovations into products and services in order to develop the knowledge economy environment. In this regard, the research problem is reflected in the technological sector facing many challenges in developing economic environments, especially Iraq, including those related to the lack of investments, which leads to weak indicators of the technological transformation environment. The research hypothesis is based on the fact that there is a relationship between technology transfer and the efficiency of the performance of technological transformation indicators. The research aims to analyze the contents of the economics of the technology sector and monitor its indicators closely related to technology transfer and its impact on the development of the technology sector. The research adopts the Meso-approach, which makes the research analyses flow successively from theoretical deduction, which is concerned with extracting certain results from known premises to analyze theoretical aspects, to experimental induction, which examines the particles in order to reach comprehensive results from interpreting statistical data by adopting the descriptive and statistical methods... The most prominent conclusions of the research reflected that there were fluctuations witnessed by the Iraqi economic environment in the levels of foreign investments and international trade and their tendency in the general direction towards decline as the two main channels transmitting technologies during the research period due to the instability in the political and security situations, the decline in oil prices in international markets, as well as the repercussions of the Covid-19 pandemic. However, there are efforts made to transfer technology that support the tendency towards relative acceptance of the research hypothesis. The research recommends the need to reform legislation, standards and regulatory arrangements related to the sector of transfer, localization and dissemination of technologies, especially Investment Law No. (13) of 2006 in order to protect intellectual property and the contribution of the business sector, as well as to stimulate local and foreign partnerships to transfer technology in order to reduce costs and stimulate demand in order to expand the size of markets for technological products and services.

Keywords: Technology transfer, technological change , foreign investment, international trade.

المقدمة:

إن نقل وتوطين التكنولوجيا الحديثة في البلدان النامية يفرض ضرورة إجراء الدراسات والبحوث بغية معالجة المشكلات التي تعرّض نقل التكنولوجيا وتوطينها. وبما يكفل التوصل إلى استيعابها وتطويرها محلياً وفق مع الإمكانيات والاحتياجات والظروف البيئية والاقتصادية والاجتماعية المحلية ويقلل من الاعتماد على المصادر الخارجي لتلك التكنولوجيا ومنتجاتها.

الامر الذي يلقي أعباء ومهام كبيرة على عاتق مؤسسات البحث والتطوير من أجل تكييف التكنولوجيا المنقوله مع الظروف المحلية، وإمكانية تشغيلها بالموارد والخامات والإمكانيات المحلية وصولاً إلى الاكتفاء الذاتي النسبي في التشغيل والعمل، مما يقلل من الاعتماد على الخارج.

أن الوسيلة الفعالة للبلدان النامية من أجل القضاء على الفقر والحرمان الاجتماعي وتحقيق الثروة والرخاء وضمان التنمية والقدرة التنافسية، هي نقل واكتساب التكنولوجيا ونشرها، وما تتطوّر عليه من تطبيقات في جوهرها، وعلى الرغم من وجود موجات جديدة لابتكارات التكنولوجية تحقق ثروات ونمو وتنمية على نحو غير مسبوق في بيئه الاقتصاد العالمي، فإن العراق لا يزال عاجزاً على أن يغتنم الفرص التي تتيحها العلوم والتكنولوجيا بصفة عامة ومن خلال أنشطة نقل التكنولوجيا بصفة خاصة.

على الرغم من إن العراق من حيث الإمكانيات المادية يفوق الكثير من البلدان النامية – التي ازدهر اقتصادها في العقود القليلة الماضية – التي تمكنت من خلال سعيها الحثيث لنقل التكنولوجيا إلى اقتصادياتها، وأن التطبيق الفعلي للتكنولوجيا المنقوله يمثل أحياناً تحدياً كبيراً نظراً لاتساع حجم الفجوات العلمية والتكنولوجية والمعرفية للبلدان النامية والبلدان العالم المتقدم، مما ولد قيوداً حدت من ممكنت بناء تكنولوجيا متقدمة في اغلب تلك البلدان النامية سيما العراق.

أهمية البحث

إن المعرف التكنولوجية أصبحت تشكّل القاعدة الأساسية للتحول التكنولوجي والشرط اللازم لاستدامتها كونها تدعم الخبرات والمهارات التقنية التي تعزز هيكل المزايا التنافسية.

مشكلة البحث

يواجه القطاع التكنولوجي في البيئات الاقتصادية النامية تحديات عديدة منها ما يتصل بقصور الاستثمارات ومنها وثيق الصلة بغياب سياسات تكنولوجية مبنية على رؤى اقتصادية مما يؤدي إلى ضعف مؤشرات نقل وتوطين التكنولوجيا.

فرضية البحث

هنا يرى الباحث من خلال فرضيته أن هناك علاقة بين نقل وتوطين التكنولوجيا وكفاءة أداء مؤشرات التحول التكنولوجي.

هدف البحث

يسهدف البحث تحليل مضامين اقتصadiات القطاع التكنولوجي ورصد مؤشراته الوثيقة الصلة بنقل وتوطين التكنولوجيا وتأثيرها على الاستثمارات.

منهجية البحث

الذي يجعل تحليلات البحث تتاسب على التوالي من Meso approach يعتمد البحث المنهج المركب المعنى باستخراج نتائج معينة من مقدمات معروفة لتحليل الجوانب Deduction الاستدلال النظري الذي يبحث الجزيئات بغية التوصل إلى نتائج كلية من تفسير Induction النظرية إلى الاستقراء التجاريبي البيانات الإحصائية عبر اعتماد الأسلوبين الوصفي والكمي .

حدود البحث

ينطوي البحث على دراسة أثر نقل التكنولوجيا على تنمية بيئة الاقتصاد التكنولوجي في بيئة الاقتصاد العراقي خلال المدة (2010-2021).

المبحث الأول : الاطار المفاهيمي والابعاد التكنيكية .

أولاً : نقل التكنولوجيا :

أن مضمون اصطلاح كلمة تكنولوجيا (Technology) يأتي من أصل التكنولوجيا في اللغة اليونانية، وتشير إلى المعالجة المنهجية لفن (أو حرفة)، وأن جوهر أصل تقني يعني الجمع بين معاني الفن والتقنية، بما في ذلك معرفة كل من المبادئ ذات الصلة والقدرة على تحقيق النتائج المناسبة، بمعنى آخر تشمل التكنولوجيا على المهارات العملية للمعرفة والأعمال (شندى وآخرون ،2023 ،ص21) .

أن التكنولوجيا تشير إلى أنها "الوسائل التي يستخدمها الإنسان لبسط سلطته على البيئة المحيطة به لتطويع ما فيها من مواد وطاقة لخدمته وابداع احتياجاته المتمثلة في الغذاء والكساء والتنقل ومجموع السبل التي توفر له حياة رغدة متحضرة آمنة (عبد السلام،1982، ص154). ويشير مفهوم التكنولوجيا بأنها فن الإنتاج، أي الأساليب والوسائل المستخدمة في عمليات الإنتاج، وأن التقدم التكنولوجي يشير إلى تطور هذه الفنون والأساليب بما يحقق خفض نفقة إنتاج سلعة موجودة أو إنتاج سلعة جديدة أو تحسين طريقة العمل (عساف،2005،ص82). كذلك تعبر التكنولوجيا عن التطبيق العلمي للاكتشافات والاختراعات العلمية المختلفة التي يتم التوصل إليها من خلال البحث العلمي (عيد الرضا،2013،ص169).

إذ أن التكنولوجيا هي مرادفة للفن وهذا بالرجوع إلى المفهوم الذي يشير إلى أنها الجهد الذي يستخدم نتائج العلم، إلا إن التكنولوجيا ليست العلم، وهذا لما لها من فوارق جوهيرية تجعل لكل منها معنى مختلف، إذ العلم هو معرفة لماذا (how)، أما التكنولوجيا فهي معرفة الكيف أي (how know)، كما أن العلم يأتي بالنظريات والقوانين العامة، والتكنولوجيا تحولها إلى أساليب وتطبيقات خاصة في مختلف النشاطات الاقتصادية والاجتماعية (كرم،1982،ص27).

إن عملية نقل التكنولوجيا تتمحور حول ثلات مراحل لاسيماء، تطور العلم، ثم تحويل العلم إلى تكنولوجيا، وأخيراً تحويل التكنولوجيا إلى منتجات. فالعلم هو "المعرفة المكتسبة من مبادئ الطبيعة". أما التكنولوجيا هي "تطبيق الهندسة للعلم واستخدام فهم للطبيعة لوضع الطرائق الفنية العملية لتحقيق الهدف". في المنتج وهو "تطبيق التكنولوجيا وجعلها في شكل مادي ليستخدم في مهام محددة (الاسكوا، 2011، ص3).

وبناءً على ما سبق، يمكن تلخيص عناصر نقل التكنولوجيا على النحو الآتي (بوعزة وبن مسعود، 2007، ص11):

عناصر نقل التكنولوجيا :

أ- **أجهزة الإنتاج:** التي تشمل الآلات والمعدات والأدوات ضمن رأس المال الإنتاجي المباشر فضلاً عن المواد أو السلع الوسيطة.

ب- **أساليب الإنتاج:** التي تهتم بكيفية معالجة أجهزة رأس المال الإنتاجي والمواد المستخدمة، وذلك بطرق مختلفة.
ت- **المعلومات:** التي تشمل معرفة الاستخدام وذلك لتحديد مواصفات كافية للأجهزة والمواد والمنتجات والمكونات الرئيسية مع بيان كيفية الاستخدام الكفاء للسلع الاستهلاكية بشكل خاص، ومعرفة الأداء الذي تهتم بنصب الآلات والمعدات والأدوات وتشغيلها وصيانتها وتصليحها.

ومما سبق يمكن استنتاج بأن مفهوم نقل التكنولوجيا هو عملية نقل منتجات المعرفة التكنولوجيا من البيانات الاقتصادية المبنية على المعرفة إلى البيانات الاقتصادية التي تفتقر للمعرفة. ووفقاً لذلك فإن نقل التكنولوجيا يتضمن نوعين من عملية النقل وهما (قاسم، 1984، ص28) :

أ- **نقل معرفة علمية:** من خلال المناقشات العلمية والندوات والوثائق المختلفة، وعبر التعليم والتدريب ووسائل أخرى يستفاد منها في تطبيق التكنولوجيا.

ب- **نقل التكنولوجيا المادية (سلع رأسمالية):** من خلال المعرفة العلمية وبالاستفادة من دراسات الجدوى واعداد الرسوم الهندسية والإشراف على المشاريع وتدريب الخبراء واعدادها لإدارة التكنولوجيا الجديدة.

بعد نقل التكنولوجيا من الاقتصاديات المبنية على المعرفة التكنولوجية إلى الاقتصاديات التي تفتقر لها من المواضيع المعقّدة، وذلك لتنوع الأبعاد الاقتصادية والسياسية والاجتماعية التي يجب معالجتها في هذا الموضوع، ومن جهة أخرى بعد نقل التكنولوجيا إلى الاقتصاديات التي تفتقر إلى التكنولوجيا أحد السبل الهامة التي تسمح لهذه الاقتصاديات تجسير الفجوة التكنولوجية التي تفصلها عن الاقتصاديات المبنية على المعرفة (عبد الله و مزهر، 2010، ص6).

وهنا لابد من التمييز بين الجانب الملموس من عملية نقل التكنولوجيا لاسيماء الآلات والمعدات والمنتجات التقنية، والجانب غير الملموس منها لاسيماء المعرف والخبرة والمهارات والأساليب الصناعية، فضلاً عن ذلك لابد من التمييز بين النقل الأفقي للتكنولوجيا والنقل العمودي للتكنولوجيا، إذ أن كثير من المنشغلين بالموضوع يأخذون أمر النقل بوصفه مقتضاً على استيراد الآلات وجلب الخبراء، وهذا يغطي النقل من بيئه اقتصادية إلى أخرى. والتمييز المعنى يمكن تصويره على النحو الآتي (هشام، 2015، ص ص 84-85) :

- (ا) **النقل العمودي للتكنولوجيا:** ويشير إلى ترجمة البحث العلمي إلى وسائل متقدمة للإنتاج أو أساليب متقدمة ومتطرفة للخدمات المساعدة، ويؤدي عامل الزمن دوراً مهماً في النقل العمودي، ومع تطور الثورة العلمية قصرت المدة الزمنية ما بين اختراع الحقائق العلمية وابتكار وسائل تقنية جديدة وبين تطبيقاتها العملية.
- (ب) **النقل الافقى للتكنولوجيا:** يشير إلى النقل المادي للتكنولوجيات لاسيما الآلات ومعدات من البيئات الاقتصادية المبنية على المعرفة التكنولوجية القادرة على تحقيق النقل العمودي إلى البيئات الاقتصادية الأخرى الأقل تقدماً، أو تلك الاقتصاديات التي لم تتحقق نجاحاً في تحقيق وإنجاز النقل العمودي.

فضلاً عما سبق، هناك العديد من القنوات، البعض منها يؤدي دوراً مهماً واسعياً في عملية نقل التكنولوجيا، والبعض الآخر يؤدي دوراً ثانوياً في ذلك، وأهم هذه القنوات بوصفها محاولة الانتفاع من المخزون المعرفي والتكنولوجي العالمي، فضلاً عن كونها عملية تتساوى فيها كل الاقتصاديات المتقدمة منها وغير المتطرفة، ولنقل التكنولوجيا بين الاقتصاديات المختلفة ثلاثة قنوات، هي على النحو الآتي:

1- **القناة الأولى هي الاستثمار الأجنبي المباشر:** يعد من الطرائق المباشرة لنقل التكنولوجيا وذلك لأنه في أغلب الأحيان لا يتطلب من مستقطب الاستثمار توفير مبالغ مالية طائلة، لذلك فإن تشجيع النقل الدولي للتكنولوجيا عبر الاستثمار الأجنبي المباشر عبر سياسات الحوافز من أهم الطرائق المعتمدة لتشجيع الشركات الدولية للاستثمار محلياً وجلب أحدث التقنيات التي تعتمدها كوسائل الانتاج (الاسكوا، 2011،ص23). ويمكن تحقق تفاعل بين الشركات الوطنية والشركات الأجنبية على وفق آلية الاستثمار الأجنبي المباشر عبر عملية نقل التكنولوجيا من خلال الأساليب الآتية (عبد الرضا، ص ص 176-177) :

- أ- **حلقات الربط الخلفية والأمامية:** تنتقل التكنولوجيا عبر هذه الوسيلة من خلال قيام الشركات الأجنبية بدعم مزوديها المحليين، ودعم الشركات الوطنية التي تصنع لها للمرحلة الأخيرة من منتجاتها بغية رفع مستوى الجودة وتحسين مواصفات الخدمات لديها.
- ب- **نقل التكنولوجيا بالاقتداء:** من خلال قيام الشركات المحلية بتقليد وإعادة هندسة التكنولوجيات الجديدة عن طريق اقتباس طرائق إدارة الإنتاج وطرائق التسويق الجديدة.
- ت- **نقل التكنولوجيا بالتنافس:** ويحصل ذلك عندما تعي الشركات الوطنية ضغط المنافسة مع الشركات الأجنبية فتسعى إلى مواجهة هذه المنافسة من خلال نقل التكنولوجيا والإدارة والتسويق بوسائل متعددة ومنها التطوير الذاتي.

2- **القناة الثانية التبادل التجاري الدولي:** هذه القناة ترتبط بنشاطات الاستيراد والاستثمارات الخارجية المباشرة، وعقود التراخيص، وبراءات الاختراع، والعلامات التجارية وخدمات الشركات الاستثمارية، والمعارض الدولية، فضلاً عن الأفلام والمنشورات ووسائل الاعلام الأجنبية، إذ تتفق أنواع من التكنولوجيا لاسيما تلك التي تؤثر على أنماط المستهلكين وأنماط حياتهم وثقافتهم (حمداني وبغداد،2008،ص12).

3- **القناة الثالثة شراء التكنولوجيا:** إذ تعتمد هذه القناة على العرض والطلب، أي على ما هو متوفّر في السوق العالمية من التكنولوجيا المعروضة للبيع عبر شركات مختصة، أما أشكال العرض فهي متعددة إذ تستجيب في أغلب الأحيان إلى منطق السوق من حيث عدد المتدخلين والإمكانيات المتوفرة وفرص البيع، وعند دراسة أوضاع الدول التي تنتهج هذا المنهج في التعامل مع النقل التكنولوجي فنجد على الأقل ثلاثة أنواع من الدول وهي على النحو الآتي (الاسكوا ، 2005،ص24) :

النوع الأول: يتربّك من الاقتصاديات المتطرفة التي تعد في مقدمة الاقتصاديات على المستويين الاقتصادي والتكنولوجي لاسيما الولايات المتحدة، والمملكة المتحدة، واليابان؛ إذ إن النمط الاقتصادي لهذه الاقتصاديات الذي يطغى عليه (حرية السوق) مما أدى إلى ظهور مكاتب نقل التكنولوجيا بدأت العمل على النطاق الوطني في مرحلة أولى ثم أصبح عملها دولي في مرحلة ثانية.

النوع الثاني: يتضمن الاقتصاديات التي وضعت مسألة نقل التكنولوجيا العالمية في قلب سياساتها الاقتصادية والتكنولوجية، إذ تعرف أنها مهما حاولت تطوير منظومتها البحثية وفي ميدان الابتكار فإنها لا تستطيع منافسة أقوى الاقتصاديات في هذا المجال على الأقل، لذلك فهي تفضل تواجد مكاتب نقل التكنولوجيا بوصفها أحد الوسائل لإنجاح سياستها لاسيما الصين، والهند، والبرازيل، وتايوان.

النوع الثالث: تشمل الاقتصاديات ذات الدخل الفردي المرتفع، وضعيفة القدرات التكنولوجية والبحثية، وتتوارد فيها فرص عمل ناتجة على مصادر دخل ريعي، ويسهل فيها تسويق التكنولوجيا المرتبطة بهذه المصادر، كما أن نسق النمو المرتفع يعزّز إمكانية ظهور مجالات جديدة للاستثمار تحتاج هي كذلك ولنفس الأسباب إلى نقل التكنولوجيا لاسيما دول الخليج العربي.

المبحث الثاني : مساهمة الاستثمار الأجنبي في نقل التكنولوجيا .

ينطوي نقل التكنولوجيا على اكتساب التكنولوجيا واستيعابها من أجل تحسين قدرات عمليات الإنتاج وكفاءتها، ويتضمن ذلك التكنولوجيا المتصلة بأجهزة الكمبيوتر وبرمجياته والمفترضة بنقل الآلات ومعدات رأس المال، وأساليب الإنتاج والتجهيز، ونظم الإدارة، والإجراءات، والخدمات، والمعرفة-التكنولوجية، ويكون نقل التكنولوجيا عادة في عمليات تجارية بين مزودين من القطاع الخاص، ويمكن تمويله بالاستثمار الأجنبي المباشر، إلا أن نقل التكنولوجيا لا يحدث بالضرورة بين الاقتصاديات المتقدمة والاقتصاديات النامية، بل يحدث أيضاً بين بلدان متشابهة اقتصادياً، وداخل الاقتصاديات، وبين بلدان وشركات تعمل في مجالات اختصاص أو نطاقات انتاج مختلفة، ولذلك ينبغي أن تستهدف الآليات الرامية إلى تمويل نقل التكنولوجيا الترتيبات والوسائل المحلية والأجنبية على السواء من أجل تيسير هذه العملية (الاسكوا،2005،ص،ز).

لقد أكد البنك الدولي على إن القطاع الهيدروكاربوني (النفط والغاز) في العراق هو قطاع كثيف للتكنولوجيا بدلاله رغم إنه يشكل حوالي (70%) من الناتج المحلي الإجمالي ونحو (92%) من اجمالي تمويل الموازنة، بيد إنه لا يستخدم سوى (63%) من اجمالي القوى العاملة، وإن مصدر كثافة التكنولوجيا يعود للتقنيات المنقوله عبر الاستثمارات الأجنبية المباشرة (بيانات البنك الدولي) متاح على الموقع الإلكتروني .

مما لا شك فيه ان عملية جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة الى اقتصاديات الدول النامية لا تؤدي مباشرة الى تطور تلقائي في القاعدة التكنولوجية لهذه الدول، إذ تحاول كل مؤسسة أجنبية احتكار المعرفة التقنية وحماية أسرار صناعة التكنولوجيا، وعلى الرغم من ذلك عادة ما يتم الاستثمار الأجنبي المباشر من خلال شركات متعددة الجنسيات التي توفر بالإضافة الى الموارد المالية المعدات الحديثة والخبرة والمعرفة المصحوبة بنقل التكنولوجيا، ومن ثم يتعين على الدولة المضيفة عند وضع أهدافها المستقبلية ان تضع السياسات الالزمة لجذب الاستثمارات الأجنبية الناقلة للتكنولوجيات الإنتاجية والخدمية . (بيانات البنك الدولي) متاح على الموقع الإلكتروني .

ان التكنولوجيا القابلة للنقل الدولي عبر الاستثمار الأجنبي يمكن تقسيمها الى ثلاثة فئات هي (عبد الفتاح، 2022، ص218) : نقل المواد، ونقل المهارات والمعرفة، ونقل القدرات، فهناك من التكنولوجيا التي يمكن نقلها من دولة لأخرى أسهل من فئة أخرى، لاسيما يمكن نقل فئة التكنولوجيا الخاصة بالقدرات من خلال الاستثمار الأجنبي المباشر في حالة توافر بعض الشروط في الدولة المضيفة أهمها: القدرة على الامتصاص، وجود تكنولوجيا محلية متقدمة، بنية أساسية صناعية وتعليمية نوعية، وسياسات واضحة لتعزيز التكنولوجيا، فعدم وجود أو نقص الشروط التي تم ذكرها يكون من الصعب النقل الدولي لهذا النوع من التكنولوجيا، ويمكن توضيح أنواع التكنولوجيا التي يمكن نقلها من خلال الاستثمار الأجنبي المباشر كما في الجدول (1).

جدول (1) أنواع التكنولوجيا التي يمكن نقلها عبر الاستثمار الأجنبي المباشر

المنفذ الرئيسي	السلع الرأسمالية	المعدات، والمنتجات النهائية، أجزاء المعدات	المعدات، والمواد الخام	النقل
النقل المنقول	الإنتاج	بدء التشغيل، وتعزيز الإنتاج	الاحتياجات	نوع التكنولوجيا
المحور الأساس لعملة النقل	السلع الرأسمالية	المعدات، والمنتجات النهائية، أجزاء المعدات	المعدات، والمواد الخام	نوع التكنولوجيا المنقوله
النقل	الانتاج	بدء التشغيل، وتعزيز الإنتاج	الاحتياجات	نوع التكنولوجيا المنقوله
النقل	الانتاج	الاحتياجات	الاحتياجات	نوع التكنولوجيا المنقوله
النقل	الاحتياجات	الاحتياجات	الاحتياجات	نوع التكنولوجيا المنقوله

المصدر: فاطمة نسيم أحمد عبد الفتاح، دور الاستثمار الأجنبي المباشر في نقل التكنولوجيا إلى مصر: دراسة قياسية على قطاع الطاقة المصري، مجلة كلية السياسة والاقتصاد، العدد (16)، 2022، ص218.

نظرًا لأهمية الاستثمار في ردم فجوة الأدخار، يسعى الاقتصاد العراقي للإفادة من حركة رؤوس الأموال العالمية من أجل النهوض باقتصاده، وتوفير التمويل اللازم لمشاريع البنية التحتية، وقد تبلور السعي نحو هذا المنحى بشكل واضح من خلال سن قانون رقم (13) لسنة 2006 المعدل، إلا أن الاهتمام بالبيئة الاستثمارية لقطاع الأعمال الخاص ما يزال ضعيف، إذ أن القطاع العام هو المسيطر على النشاط الاقتصادي، على الرغم من الترويج لآلية السوق والشخصية والسماح لدور أكبر للنشاط الخاص، لذا فإن القانون لن يسهم إلا بحدود ضيقة في جذب الاستثمارات التكنولوجية إلى قطاع الأعمال، مما يعني أن البيئة الاستثمارية في الاقتصاد العراقي تحتاج إلى بيئه ملائمة ودور فاعل للدولة لتأمين بيئه تنافسية مساندة لقانون الاستثمار وإقرار قواعد اقتصاد السوق (الدليمي وحسين،2022،ص46).

يبين الجدول (2) تدفقات الاستثمار الأجنبي الداخلة والخارجية في بيئه الاقتصاد العراقي للمدة 2010- 2021، إذ يلاحظ أن أعلى مستوى للتدفقات الخارجية في عام 2012 الذي بلغ نحو (3400) مليون دولار، أما أدنى مستوى لها كان في عام 2021 بلغ نحو (2637-) مليون دولار، أما تدفقات الاستثمارات الأجنبية الداخلة فقد سجلت أعلى مستوى لها في عام 2012 عندما بلغت نحو (490) مليون دولار، في حين سجل أدنى مستوى لها في عام 2017 الذي بلغ نحو (78) مليون دولار، وما ينبغي ملاحظته أن تقلبات مستويات الاستثمارات الأجنبية الداخلة والخارجية في بيئه الاقتصاد العراقي تعزى إلى عدم الاستقرار في الأوضاع السياسية والأمنية والاقتصادية. وكذلك يبين الجدول (2) أن تدفق الاستثمارات الأجنبية الخارجية بلغت في عام 2010 نحو (1396) مليون دولار، وشهدت ارتفاعات ملحوظة في عامي 2011 و 2012 نتيجة تحسن الأوضاع الأمنية والاقتصادية، ثم بعد ذلك أخذت الاستثمارات الأجنبية تنخفض في العراق حتى بلغت أقصى حد لها في عام 2014 بنحو (10176-) مليون دولار، ويعزى ذلك إلى عدم إستقرار الوضع الأمني والإزمة المزدوجة التي عاشها العراق سيما تحديات التنظيمات الإرهابية، وانخفاض أسعار النفط في الأسواق الدولية، ومن ثم استمر الانخفاض حتى بلغ في عام 2020 نحو (2859-) مليون دولار، ويعزى ذلك إلى ازمة الاغلاق العالمية الناجمة عن الأوضاع الصحية نتيجة جائحة كوفيد-19 التي عانى منها الاقتصاد العالمي وتعطيل حرفة التجارة العالمية وغلق الحدود مع العراق.

أما من حيث تدفق الاستثمار الأجنبي الداخلي، يلاحظ أن قيم الاستثمارات سجلت أغلبها قيمة موجبة، إذ بلغت في عام 2010 نحو (125) مليون دولار، وارتفعت هذه القيمة لتبلغ نحو (135) مليون دولار في عام 2021.

جدول (2) تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر للاقتصاد العراقي للمدة 2010- 2021

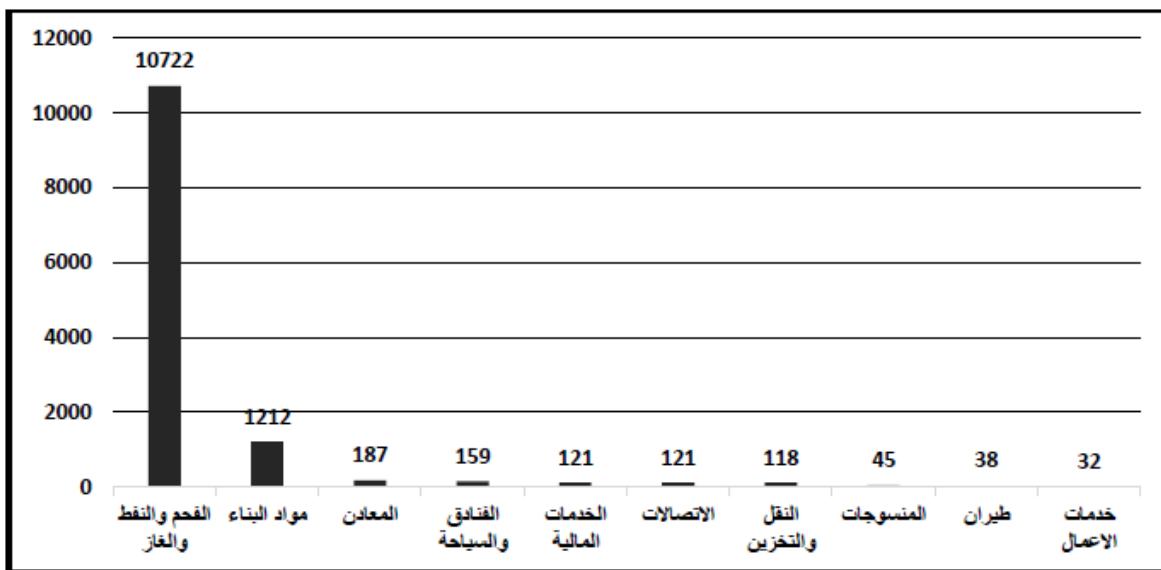
السنة	الاستثمار الأجنبي المباشر (تدفقات خارجية)	الاستثمار الأجنبي المباشر (تدفقات داخلية)
2010	1396	125
2011	1882	336
2012	3400	490

227	-233	2013
242	-10176	2014
148	-7574	2015
304	-6256	2016
78	-532	2017
188	-4885	2018
194	-3508	2019
147	-2859	2020
135	-2637	2021

Source: UNCTAD, Data. Available at: <https://unctadstat.unctad.org/datacentre?lang=en>.

في حين يبين الشكل (1) التوزيع القطاعي للمشروعات الاستثمارية الأجنبية المباشرة حسب التكلفة الاستثمارية الواردة في العراق، إذ تركزت الاستثمارات الواردة للعراق خلال المدة 2015-2019 في قطاع النفط والغاز الطبيعي بمقدار (10722) مليون دولار، ومن ثم قطاع مواد البناء بتكلفه (1212) مليون دولار، أما المعادن فبلغت التكلفة نحو (187) مليون دولار، الذي يضم الاستثمار في مجال النفط الخام، تليها حصة الفنادق والسياحة بمقدار (159) مليون دولار، وبعدها تنحدر تكلفة الاستثمارات ل القطاعات الأخرى.

الشكل (1) تطور المشاريع الاستثمارية حسب القطاعات الأهم في العراق للفترة 2015-2019



المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وتنمية الصادرات، مناخ الاستثمار في الدول العربية، الكويت، 2019.

أما من حيث نسبة صافي التدفقات من إجمالي الناتج المحلي، يلاحظ أن صافي التدفقات الخارجية كنسبة من الناتج المحلي تراوحت بين (0.10%) و (0.20%) في أغلب الأعوام (2010-2021)، أما من حيث نسبة صافي التدفقات الدخلة كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي بلغت في عام 2010 نحو (1.00%)، ومن ثم أخذت بالتنبذ حتى بلغت (4.50%) في عامي 2014 و 2015 وهي تمثل أعلى مستوى لها خلال مدة البحث، ومن ثم أخذت بالانخفاض التدريجي حتى بلغت (1.30%) في عام 2019 ويعزى هذا الانخفاض إلى الأوضاع الأمنية والاقتصادية غير المستقرة في العراق، وبلغ في نهاية المدة نحو (1.30%). كما يبين ذلك الجدول (3).

جدول (3) الاستثمار الأجنبي المباشر كنسبة من إجمالي الناتج المحلي في العراق للمدة 2010-2021

السنة	صافي التدفقات الخارجية كنسبة من GDP	صافي التدفقات الوافدة كنسبة من GDP
2010	0.10	1.00
2011	0.20	1.20
2012	0.20	1.60
2013	0.10	1.00
2014	0.10	4.50
2015	0.10	4.50
2016	0.20	3.80
2017	0.00	2.70
2018	0.10	2.10
2019	0.10	1.30
2020	0.10	1.60
2021	0.10	1.30

Source: UNCTAD, Data. Available at <https://unctadstat.unctad.org/datacentre?lang=en>.

وفي سياق متصل، يبين الجدول (4) توزيع المشاريع الاستثمارية الواردة للعراق حسب الأنشطة الاقتصادية خلال المدة 2015-2019، إذ بلغ إجمالي المشاريع نحو (58) مشروع، وبلغت التكلفة الإجمالية نحو (12765) مليون دولار، وقد استحوذ قطاع الاستخراج على أعلى تكلفة بواقع (9) مشروعات وبتكلفة استثمارية بلغت (6013) مليون دولار، يليه قطاع التصنيع بواقع (8) مشروعات، وبتكلفة تقدر بنحو (5830) مليون دولار، وهو ما جعل حصة القطاعات الأخرى ضعيفة ومحدودة لاسيما قطاع المبيعات والتسويق بمقدار (57) مليون دولار، وقطاع الصيانة والخدمات بواقع (9) مشروعات استثمارية، وبتكلفة استثمارية بلغت (9) مليون دولار.

الجدول (4) توزيع المشاريع الجديدة الواردة للعراق حسب الأنشطة للمدة 2015-2019

النشاط	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات
الاستخراج	6013	9
تصنيع	5830	8
الوجستيات والتوزيع والنقل	280	2
اعمال بناء	159	1
خدمات الاعمال	155	15
تكنولوجيا المعلومات والاتصالات	109	1
التعليم والتدريب	88	4
البيع القطاعي	65	7
المبيعات والتسويق والدعم	57	10
الصيانة والخدمات	9	1
الإجمالي	12765	58

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وانتeman الصادرات، مناخ الاستثمار في الدول العربية، الكويت، 2019.

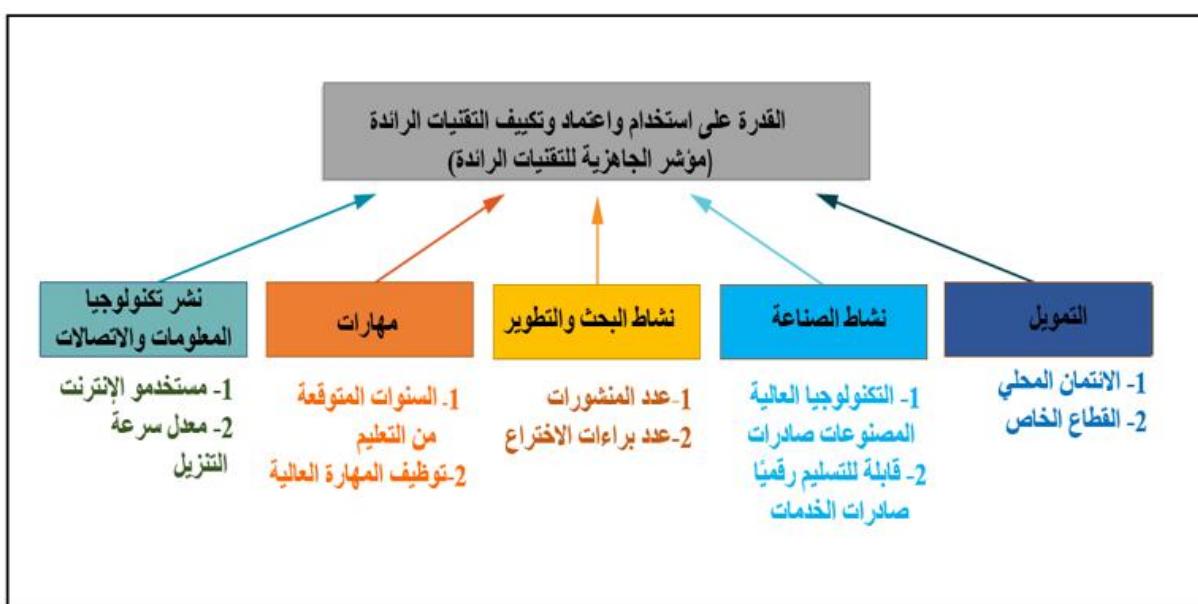
أن الاقتصاد العراقي الذي تعرض لأزمات كبيرة منذ تأسيس الدولة العراقية واكتشاف النفط، يطرح الأهمية الفصوى للبحث عن تنوع الموارد المالية للدولة، ومن بين الإجراءات التي تقود إلى هذا التنويع هو تعزيز دور القطاع الخاص، واجتناب رؤوس الأموال الأجنبية والاستثمار في القطاعين العام والخاص، وقطاع البنوك بصورة خاصة للوصول إلى مرحلة اقتصاد متنوع المداخيل، وبعد تأسيس الهيئة الوطنية للاستثمار بعد عام 2003، أحد أبرز مظاهر الاهتمام باجتناب رؤوس الأموال الأجنبية لكن لسوء إدارة السياسات الاستثمارية لم يؤدي تشكيل هذه الهيئة على الرغم

من أهميتها إلى الهدف المنشود في جذب الاستثمارات الأجنبية، وتحويل الاقتصاد العراقي من بيئه طاردة للاستثمارات الأجنبية إلى بيئه جاذبة له لكي يتحقق الاستثمار في البلد (الدليمي وحسين،2022،ص42).

ثالثاً : التجارة الدولية في التكنولوجيات المنقولة إلى العراق

ووفقاً لبعض التقديرات العالمية الصادرة عن مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الأونكتاد)، فإن نقل التكنولوجيات الرائدة يشكل بالفعل سوقاً تبلغ قيمتها 350 مليار دولار بحلول عام 2025. وبحلول عام 2030، قد ينمو هذا السوق إلى أكثر من 3.2 تريليون دولار. تبلغ قيمة سوق أجهزة الكمبيوتر المحمول حوالي 102 مليار دولار أمريكي، في حين تبلغ قيمة سوق الهاتف الذكي 522 مليار دولار أمريكي (UNCTAD, 2021,p.18). من بين التقنيات الرائدة، تتمتع إنترنت الأشياء بأكبر إيرادات في السوق. وفي عام 2018، بلغ إجمالي المبيعات 130 مليار دولار. وذلك لأن إنترنت الأشياء يعطي مجموعة واسعة من المعدات، مثل مستودعات أمازون، أو المعدات الزراعية، مثل الجرارات ذاتية القيادة . إن الاعتماد الشامل للتقنيات الرائدة سيتمكن الدول المتقدمة من التقدم في المستقبل. وستجعل الفجوة التكنولوجية الآخذة في الاتساع من الصعب على البلدان الأقل تصنيعاً اللحاق بالركب وتتوسيع اقتصاداتها وخلق فرص العمل. ولذلك تحتاج البلدان النامية إلى التوسع في نقل ونشر هذه التكنولوجيات، وهو قرار مكلف ولكنه هدف قابل للتحقيق، كما هو مبين في الشكل (2) .

شكل (2) هيكل مؤشر جاهزية نقل التكنولوجيات الرائدة



المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على :

United Nations Conference on Trade and Development, Technology and Innovation Report .p22,UNCTAD, New York, United States of America, 2021

لقد حددت منظمة OECD مفهوم ميزان المدفوعات التكنولوجي بأنه سجل المعلومات التجارية المتعلقة بنقل التكنولوجيا بين مختلف البيئات الاقتصادية، ويعكس القيم النقدية المدفوعة Paid أو المستلمة Received من أجل

اكتساب واستخدام براءات الاختراع والتراثيين التكنولوجية والعلامات التجارية والتصاميم الصناعية والمعارف التكنولوجية (البرهان ، 2011 ، ص.28).

ويتضمن ميزان المعلومات التكنولوجي الخدمات الفنية التي تنتهي على المساعدات التكنولوجية المستخدمة في تحسين البحث والتطوير الصناعي . ويؤشر ميزان المدفوعات التكنولوجية من خلال ديناميكية الصادرات والواردات في السلع التكنولوجية، كلاهما مؤشراً واقعياً يفيد استقراء مساحة الفجوة التكنولوجية بين بيئتين اقتصاديتين متباينتين في قدرتهما التكنولوجية (البرهان ، 2009 ، ص . 148). إذ يمكن تقييم التجارة التكنولوجية الدولية بين مختلف البيئات الاقتصادية عبر ما يعرف بـ "دليل ميزان المدفوعات التكنولوجي" الذي يتيح إمكان تسجيل الأموال المتعلقة ب المنتجات الملكية الفكرية، وعندما يعتمد كمؤشر للمقارنة بين البيئات الاقتصادية التي تستعمل أساليب متجانسة لتجمیع البيانات، يمكنه أن والقدرة التنافسية (OECD, 2007, p.11).

ويشمل ميزان المدفوعات التكنولوجي تصدير التكنولوجيا غير المجددة واستيرادها، ومنها حقوق الملكية الفكرية لاسيما براءات الاختراع والدرية التكنولوجية التي لا تغطيها البراءات ومنح امتيازات العلامات التجارية والتراثيين التكنولوجية والمساعدة التكنولوجية، كما يشمل المدفوعات مقابل المنتجات النوعية المعنية. في حين لا يشمل المعاملات (التكنولوجية التي لا تترتب عليها مدفوعات كما في حالة الترتيبات الخاصة بتبادل التراثيين التكنولوجية أو بنقل (United Nations، 2003، pp.19-20).

المعرفة التكنولوجية

وعليه فإن منظمة OECD قد حددت مؤشرات ميزان المدفوعات التكنولوجي على النحو الموضح في الجدول (5) .

الجدول (5) مؤشرات نقل المعارف والمنتجات التكنولوجية

المؤشرات	منتجات تجارة التكنولوجيا
صادرات التكنولوجيا العالية	تعكس المنتجات كثيفة البحث والتطوير التي تشمل منتجات التكنولوجيا العالية مثل الفضائيات والكمبيوترات والصيادلات والأدوات العلمية والآلات الكهربائية.
صادرات التكنولوجيا المتوسطة	وسائل الإنتاج المؤتمتة (المتحركة ذاتيا) مثل الآلات الزراعية والصناعية- النسيجية والغذائية والفولاذية (الأنباب والأسكال الأولية)- و المنتجات الكيميائية كالبوليمرات والأسمدة.
صادرات التكنولوجيا المنخفضة	تشمل المنتجات الورقية والزجاجية ومنتجات الحديد الأساسية مثل الألواح والأسلاك والحديد الصلب.

المصدر: صالح مهدي البرهان ، التجارة الخارجية في سلع وخدمات صناعات المعرفة التكنولوجية : بيئه اقتصادات بلدان عربية مختاره حالة دراسية مقارنة ،مجلة الكوت للعلوم الاقتصادية والادارية، تصدر عن كلية الادارة والاقتصاد، جامعة واسط، المجلد(1)، العدد(5)، 2011، ص 30 .

يسهم مؤشر ميزان المدفوعات التكنولوجي الذي يتضمن صادرات واستيرادات سلع وخدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، الصادر عن البنك الدولي world bank، برصد مدى مساهمة هذا القطاع في الاقتصاد الوطني. وتشمل سلع الاتصالات الأجهزة والمكونات الالكترونية (باستثناء البرمجيات)، في حين تشمل خدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات خدمات الاتصالات (الصوت والبيانات).

إن المؤشر المقترن من قبل منظمة التنمية والتعاون الاقتصادي والمطور من قبل برنامج الأمم المتحدة الإنمائي يستند إلى احتساب النسبة التي تشكلها التجارة في سلع التكنولوجيا العالمية من إجمالي الصادرات، ويعد مؤسراً بديلاً عن ميزان المدفوعات التكنولوجي بمفهومه التقني، الذي ينطوي على صعوبة فيما يتعلق بإمكان تطبيقه في البيانات الاقتصادية النامية سيما العراق، ناجمة من مشكلات فنية وثيقة الصلة بحصر البيانات الإحصائية المرتبطة بتصدير المنتجات والخدمات المعرفية واستيرادها

(United Nations, 2003,p.20)

إن معاملات التجارة الدولية في مجال الخدمات والمنتجات التكنولوجية تعتمد أنموذج منظمة التنمية والتعاون الاقتصادي المطور من قبل البرنامج الإنمائي للأمم المتحدة، إذ يقوم الأنماذج المعنى بتبويب المعرف التكنولوجية إلى تكنولوجيا متقدمة ومتوسطة وواطئة من أجل الاهتمام بأداء القرارات التكنولوجية في البلدان الآخذة في النمو، كالبلدان العربية. وينطوي الأنماذج المعنى على عمليات استيراد وتصدير المعرف التكنولوجية بأصنافها المعنية، فضلاً عن المعرف التكنولوجية غير المنظورة سيما حقوق براءات الاختراع والتراخيص التكنولوجية والمساعدات التقنية (البرهان، 2011 ،ص28) .

وتعزى البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات أساساً في تحقيق هدف الإدماج الرقمي، مما يمكن من توفير تكنولوجيا النفاذ الشامل والمستدام بنحو واسع النطاق عبر تكلفة مناسبة لجميع المستخدمين (الأمم المتحدة، 2021،ص 6) .

وتقوم البنية التحتية في الخدمات ذات الصلة المتاحة بالفعل في البلدان النامية بتوفير متطلبات الشمول الرقمي المستدام. ويعكس توسيع خدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في التجارة العالمية التوجه نحو ديناميات بيئة الاقتصاد الرقمي. وفي هذا الصدد، بلغت الصادرات العالمية من خدمات الاتصالات اللاسلكية والسلكية وأجهزة الكمبيوتر (476 مليار دولار) في عام 2016 (UNCTAD, 2017, p 28) . وكذلك يعرض الجدول (6) التقديرات لأعلى 10 مصدرين لخدمات الاتصالات خلال المدة (2014-2016) .

جدول (6) تقديرات صادرات خدمات الاتصالات وحصتها من إجمالي الصادرات العالمية، لأكبر عشر مصدرين،
 مليون دولار، (2016-2014)

Economy	2014	2015	2016	Share in world exports, 2016 (per cent)
	(\$ million)	(\$ million)	(\$ million)	
EU-28	52 002	43 558	45 828	40
United States	13 736	12 645	12 968	11
Kuwait	3 064	2 708	2 553	2
India	2 163	2 088	2 315	2
Hong Kong (China)	1 775	1 828
Canada	1 737	1 561	1 609	1
Russian Federation	1 732	1 418	1 179	1
United Arab Emirates	1 116	1 144	1 171	1
Israel	813	1 068	1 247	1
Japan	1 382	1 001	1 275	1
Total for top 10 exporters	66 293	58 517	70 146	62
World	123 020	112 980	113 530	100

Source : UNCTAD, Information Economy Report 2017: Digitalization Trade and Development, UNCTAD/IER/2017/Corr.1., United Nations , New York, USA, 2017.P 28.

فضلاً عما سبق ، يوضح الجدول (7) حصة الصادرات المصنعة ذات التكنولوجيا المتوسطة والعالية من إجمالي الصادرات المصنعة في بعض البلدان العربية بهدف مقارنة كفاءة الأداء التكنولوجي .

جدول (7) صادرات التكنولوجيا المتوسطة والعالية كنسبة مئوية من إجمالي الصادرات المصنعة في بعض البلدان العربية مقارنة بالعراق (2020-2010).

البلد	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
عمان	42.707	49.546	34.115	40.252	32.751	43.468	36.012	32.213	33.010	33.010	33.010
كويت	13.554	11.912	11.912	13.355	9.173	12.218	10.473	12.609	20.882	10.993	12.956
العراق	8.911	12.947	4.433	2.674	6.545	27.280	0.037	0.037	0.037	0.037	0.037
مصر	25.870	28.045	30.560	31.612	34.361	32.614	34.686	33.740	31.892	32.019	34.172
تونس	45.016	45.797	45.284	46.816	49.094	47.370	51.867	51.953	48.742	51.642	51.642

المصدر: الجدول من إعداد الباحثة بالاعتماد على :

البنك الدولي، مؤشرات التنمية العالمية، واشنطن، 2023، متاح على الموقع الإلكتروني

<https://data.albankaldawli.org/indicator/TX.MNF.TECH.ZS.UN>

وفي هذا الصدد، تتصدر تونس عينة البلدان العربية المختارة من حيث كثافة صادراتها ذات التكنولوجيا العالية والمتوسطة، إذ بلغت الصادرات (45.016%) كنسبة مئوية من الصادرات المصنعة في عام 2010. واستمرت هذه النسبة في الارتفاع بشكل تدريجي حتى بلغت (47.370%) عام 2015، وثم أخذت نسبة الصادرات ذات التكنولوجيا العالية والمتوسطة بالزيادة حتى بلغت نحو (51.642%) عام 2020 وكان سبب هذه الزيادة، ارتفاع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى القطاع الصناعي التي بلغت نحو (16%) خلال المدة (2017- 2018). وقد اهتم المستثمرون في المقام الأول بتكنولوجيا الإلكترونيات وخاصة في قطاع السيارات والقطاعات الفرعية للطيران. وانجذاب الشركات الإلكترونية الأجنبية إلى تونس كان بسبب، توفر القرى العاملة ذات القراءة التنافسية والمهارات العالية. قامت بعض شركات الإلكترونيات ذات المبيعات السنوية التراكمية التي بلغت حوالي (1.2) مليار دولار أمريكي في عام 2017 بتكوين شراكة مع وزارة التعليم العالي والبحث العلمي بهدف تعزيز التعاون العلمي وإقامة البحوث في مراكز الشركات المعنية التي ركزت على مجالات سينا انترنت الأشياء والمدن الذكية و الطاقة المتعددة وتكنولوجيا الشبكات الذكية والسيارات الكهربائية، إذ شهدت القطاعات القائمة على التكنولوجيا نمواً سريعاً عندما ارتفعت الصادرات في قطاع الطيران خلال المدة (2010- 2018) من (85) مليون دينار تونسي إلى نحو (1.5) مليار دينار تونسي الذي يعادل حوالي (544) مليون دولار أمريكي (UNESCO, 2021. p. 457).

في حين إن نسبة الصادرات ذات التكنولوجيا العالية والمتوسطة في مصر بلغت نحو (25.870%) عام 2010، ثم أخذت هذه النسبة بالارتفاع إلى (27.220%) عام 2015. واستمرت بالارتفاع حتى بلغت (34.172%) عام 2020.

وقد بلغت نسبة الصادرات العالية والمتوسطة في الكويت نحو (13.554%) عام 2010، وأخذت هذه النسبة بالارتفاع بصورة متذبذبة عندما بلغت (12.218%) عام 2015، ثم استمر التذبذب بين ارتفاع وانخفاض حتى بلغت (12.956%) عام 2020.

أما في العراق فقد بلغت نسبة صادرات التكنولوجيا العالية والمتوسطة نحو (8.911%) عام 2010. وقد ازدادت هذه النسبة بصورة متذبذبة حتى بلغت أعلى مستوى لها عند (27.280%) عام 2015. ثم انخفضت بشكل ملحوظ إلى نحو (0.037%) عام 2020.

يعاني العراق من اتساع الفجوة بين الاستهلاك والإدخار بسبب ادخاراته المتذبذبة نتيجة اعتمادها على مصدر النفط حيث تعمل على تمويل النقص في الموارد المحلية بإصدار نقد جديد أو الاقتراض من الخارج.

فيما تشمل صادرات خدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات (الاتصالات وشبكات الأعمال والمؤتمرات عن بعد وخدمات الدعم)، وأما خدمات المعلومات فتشمل قواعد البيانات والبيانات المعالجة، وتصميم البرمجيات وتطويرها، والصيانة ومعاملات الخدمات المتعلقة بالأخبار. وبناءً على ذلك يعكس الجدول (8) أداء صادرات قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

جدول (8) أداء صادرات قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في بعض البلدان العربية مقارنة بالعراق (مليون دولار)

البلد	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000
عمان	13.885	10.248	4.508	4.226	2.796	3.050	2.616	3.035	3.439	2.770	2.461	4.604
كويت	46.143	59.883	54.422	40.208	43.281	46.186	44.714	48.875	54.226	38.999	35.668	39.492
العراق	3.658	3.413	1.522	2.577	1.750	2.279	3.067	4.307	3.384	1.976	0.744	0.751
مصر	6.390	7.128	3.338	3.191	3.490	6.541	4.368	4.623	5.196	4.978	4.668	4.182
تونس	10.127	10.213	6.423	6.910	9.181	9.932	9.419	7.953	8.477	7.365	8.236	6.119

المصدر: الجدول من إعداد الباحثة بالاعتماد على :

البنك الدولي، مؤشرات التنمية العالمية، واشنطن، 2023، متاح على الموقع الإلكتروني :

<https://data.albankaldawli.org/indicator/BX.GSR.CCIS.ZS>

إن التفاوت في قيمة الصادرات يمكن تفسيره بعوامل عدة، سيما البنية التحتية لقطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات. ويمكن للسياسات الاستثمارية العامة والخاصة في قطاع تكنولوجيا المعلومات الاتصالات قد تؤدي دوراً محورياً في تعزيز قيمة الصادرات التكنولوجية المنظورة وغير المنظورة، إذ تسهم السياسات الاستثمارية الكفؤة في القطاع التكنولوجي في جذب المزيد من الاستثمارات الأجنبية المباشرة وتعزيز الابتكار والتنمية المستدامة في القطاع المعني. علاوة على ذلك، قد تكون فجوة الصادرات نتيجة لتحديات محلية أو إقليمية، سيما السياسية والتمويلية، فضلاً عن التكنولوجية والجيسياسية.

فضلاً عما سبق، تشمل صادرات خدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات (الاتصالات وشبكات الأعمال والمؤتمرات عن بعد وخدمات الدعم)، وأما خدمات المعلومات فتشمل قواعد البيانات والبيانات المعالجة، وتصميم

البرمجيات وتطويرها، والصيانة ومعاملات الخدمات المتعلقة بالأخبار. وبناءً على ذلك يعكس الجدول (9) أداء صادرات قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في العراق.

الجدول (9) أداء صادرات قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في العراق للمدة (2010-2020) (مليون دولار)

السنوات	الصادرات قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات
2010	0.751
2011	0.744
2012	1.976
2013	3.384
2014	4.307
2015	3.067
2016	2.279
2017	1.750
2018	2.577
2019	1.522
2020	3.413

المصدر: الجدول من إعداد الباحثة بالاعتماد على:

البنك الدولي، مؤشرات التنمية العالمية، واشنطن، 2023، متاح على الموقع الإلكتروني:

<https://data.albankaldawli.org/indicator/BX.GSR.CCIS.ZS>

يعتمد مؤشر رصد التجارة الدولية في مجال المعرفة التكنولوجية على مقترن منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) الذي وضعه برنامج الأمم المتحدة الإنمائي (UNDP)، والذي يصنف التقنيات بما في ذلك الصادرات (عالية التكنولوجيا ومتوسطة التكنولوجيا والتكنولوجيا المنخفضة) لغرض التركيز على الظروف التقنية والاقتصادية، لا سيما في البيانات الاقتصادية النامية، وخاصة في المنطقة العربية، يشمل هذا التحليل جميع أشكال مشتريات ومبيعات التكنولوجيا، بما في ذلك الملكية الفكرية للتكنولوجيا غير المتجلسة، والترخيص، والمساعدة الفنية (البرهان ، 2011،

ص.28). وتفسيراً لذلك يعرض الجدول (10) حصة الصادرات المصنعة ذات التكنولوجيا المتوسطة والعالية من إجمالي الصادرات المصنعة في العراق .

الجدول (10) صادرات التكنولوجيا المتوسطة والعالية في العراق كنسبة مئوية من اجمالي الصادرات المصنعة للمرة (2020-2010)

السنوات	الصادرات التكنولوجيا المتوسطة والعالية %
2010	8.911
2011	12.947
2012	4.433
2013	2.674
2014	6.545
2015	27.280
2016	0.037
2017	0.037
2018	0.037
2019	0.037
2020	0.037

المصدر: الجدول من إعداد الباحثة بالاعتماد على :

البنك الدولي، مؤشرات التنمية العالمية، واشنطن، 2023، متاح على الموقع الالكتروني:

<https://data.albankaldawli.org/indicator/TX.MNF.TECH.ZS.UN>

يبعدو من الجدول (6) بلوغ نسبة صادرات التكنولوجيا العالية والمتوسطة نحو (8.911%) عام 2010. وقد ازدادت هذه النسبة بصورة متذبذبة حتى بلغت أعلى مستوى لها عند (27.280%) عام 2015. ثم انخفضت بشكل ملحوظ إلى نحو (0.037%) عام 2020.

هناك اختلافات كبيرة بين الدول المتقدمة والدول النامية في كيفية استخدام القطاع الصناعي كمحرك للنمو الاقتصادي. وفي البلدان النامية، يعتمد النمو الاقتصادي على استثمار رأس المال وتنمية الموارد الطبيعية والطاقة، بينما في البلدان ذات الدخل المرتفع، يعتمد النمو الاقتصادي على مكاسب الإنتاجية القائمة على التكنولوجيا الحديثة. ويبدو أن هذه البلدان تعتمد على تكنولوجيات توفير العمالة والموارد التي تساعد على زيادة الإنتاجية دون الحاجة إلى زيادات كبيرة في مدخلات الإنتاج. سبب التغيرات الهيكيلية في دوال الإنتاج والاستهلاك هو التقدم التكنولوجي وعلاقته بالإنتاجية الإجمالية لعوامل الإنتاج.

وفي هذا الصدد، يبين الجدول (11) الصادرات التكنولوجية المحسدة في عينة البلدان العربية بهدف المقارنة. وقد سجل عام 2016 تغييراً ملحوظاً في حجم الصادرات من سلع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في معظم الدول العربية التي شملها التحليل المقارن. فقد احتل لبنان المرتبة الأولى عربياً بحجم صادراته من سلع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بنحو (16.1) وهو أعلى رقم عربي سجلته الدول العربية في السنوات السابقة. ومن ناحية أخرى، بلغ حجم وارداتها من سلع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات (2.5%), حيث سجل لبنان فائضاً في ميزان المدفوعات التكنولوجي، بينما سجلت مصر والكويت والسعودية عجزاً في السلع كثيفة التكنولوجيا (انظر الجدول ،11).

الجدول (11) : صادرات واستيرادات بعض البلدان العربية مقارنة بالعراق من سلع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات وخدماتها من إجمالي التجارة الخارجية ، 2016

البلد	صادرات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات 2016 (نسبة مؤدية)	استيرادات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات 2016 (نسبة مؤدية)	صادرات خدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات 2016 (نسبة مؤدية)	صادرات خدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات 2016 (نسبة مؤدية)
البحرين	4.0	4.6	21.6	50.7
مصر	3.7	4.5	6.9	20.2
الجزائر	0.0	5.4	50.7	5.6
العراق	..	0.5	20.2	46.9
الأردن	1.8	4.4	5.6	..
الكويت	0.2	7.6	46.9	..
ليبيا	23.2
لبنان	16.1	2.5	16.1	23.2

20.3	4.1	2.2	المغرب
18.5	3.1	3.1	عمان
4.2	5.8	0.1	قطر
1.8	7.8	0.2	السعودية
5.7	2.2	0.0	السودان
..	سوريا
12.2	5.6	5.4	تونس
..	4.9	2.3	الإمارات
17.7	1.1	0.1	اليمن

Source :The World Bank , The Little Data Book on Information and Communication Technology, Washington , 2018 .PP . 20-232 .

لقد صممت المؤشرات الخاصة بالواردات والصادرات من خدمات ومنتجات المعرفة التكنولوجية لتطوير الاستراتيجيات وإجراء المقارنات الدولية بهدف تقدير وتحديد مجالات تأثير الفوارق التكنولوجية في الأبعاد الاقتصادية والاجتماعية التي لها انعكاسات محلية وإقليمية دولية، وينعكس تصميم المؤشرات على تأثير الابتكار التكنولوجي على وظائف الإنتاج والاستهلاك وعلى المستوى الكلي ينعكس في فهم أفضل للروابط بين كفاءة الأداء في البيئة الاقتصادية. ويؤكد المؤشر أن التكنولوجيا تشكل أداة لصياغة ورصد السياسات ذات الصلة فيما يتعلق بجمع وتحليل البيانات والمعلومات المتعلقة بالأنشطة التكنولوجية. كما يسلط المؤشر الضوء على المستويات المتغيرة للابتكار التكنولوجي والبحث والتطوير ووظيفة إنتاج المعرفة التكنولوجية لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

وتشجع المتطلبات الاقتصادية والاجتماعية المتعلقة بنقل التكنولوجيا من خلال قطاع التجارة الدولية وقنوات الاستثمار الأجنبي المباشر صانعي القرار على المستويين الوطني والدولي على تصميم مؤشرات تكنولوجية تضع منهجية لصياغة المؤشرات لتقدير الجهد المبذول في بناء القدرات التكنولوجية الناشئة عن تراكم المعرفة والخبرة والمهارات في بيئه اقتصادية قائمة على المعرفة.

الاستنتاجات:

- (1) شهدت بيئه الاقتصاد العراقي تقلبات في مستويات الاستثمار الأجنبي وميلها في الاتجاه العام نحو التراجع بوصفها القناة الناقلة للتكنولوجيات خلال مدة البحث جراء عدم الاستقرار في الأوضاع السياسية والأمنية، وانخفاض أسعار النفط في الأسواق الدولية فضلا عن تداعيات جائحة كوفيد-19 .

(2) ضعف البيئة الاستثمارية لقطاع الأعمال في مشاريع توطين التكنولوجيا بسبب هيمنة القطاع العام وعدم استجابة قانون الاستثمار رقم (13) لسنة 2006 المعدل رغم الترويج لآلية السوق والشخصية لكنه لم يجدب الاستثمار الأجنبي سوى في قطاع النفط الذي يعني من تناقض الاستخدام كونه يشكل حوالي (70%) من الناتج المحلي الإجمالي ويمول الموازنة العامة بنحو (92%) لكنه لا يستخدم سوى (3%) من إجمالي القوى العاملة كونه كثيف التكنولوجيا وخاصة المنقوله غير الاستثمارات الأجنبية.

(3) تراجع البنية التصديرية لقطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في بيئة الاقتصاد العراقي كونه مستورد صاف لسلع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بشكل عام، وتقصر قيمة صادراته على عمليات إعادة التصدير.

الصيغات

(1) ضرورة إصلاح التشريعات والمعايير والترتيبيات التنظيمية ذات الصلة بقطاع نقل وتوطين ونشر التكنولوجيات سيما قانون الاستثمار رقم (13) لسنة 2006 بغية حماية الملكية الفكرية ومساهمة قطاع الأعمال فضلاً عن تحفيز شراكات محلية وأجنبية لنقل وتوطين التكنولوجيا بغية تخفيض التكاليف وتحفيز الطلب من أجل توسيع حجم أسواق المنتجات والخدمات التكنولوجية.

(2) ضرورة شراكة القطاعين العام والخاص في دعم أنشطة البحث والتطوير بغية ابتكار تكنولوجيات جديدة وتحسين أساليب تكيف وتوطين التكنولوجيات المنقولة مع ظروف البيئة المحلية، فضلاً عن ابتكار منتجات وعمليات إنتاج جديدة من أجل زيادة إنتاجية عناصر الإنتاج، ومن ثم زيادة المزايا التنافسية وخلق فرص عمل وتقليل معدلات الفقر. وذلك عبر زيادة الإنفاق على البحث والتطوير كنسبة متنامية من الناتج المحلي الإجمالي.

(3) ضرورة تحرير أسواق قطاع السلع والخدمات التكنولوجية المنقوله والموطنة من ضغوط الاحتكار واحتكار القلة والتسييج على مزايا سوق المنافسة كونها تتطوي على تأثير فعال في انخفاض سلة أسعار التكنولوجيا المعلوماتية بغية تنمية بنية الاقتصاد المعرفي.

المصادر :

الكتاب العربي والمترجمة:

- شندي، أديب قاسم وآخرون، اقتصاديات المعرفة والنمو: تكنولوجيا المعلومات. الاتصالات. تطبيقات اقتصادية، دار المنهجية للنشر والتوزيع، عمان، 2023.
 - نبيل جعفر عبد الرضا، في مواجهة التخلف، شركة الغدير للطباعة والنشر المحدودة، البصرة، 2013

الحوث المنشورة والمؤتمرات العلمية :

- 1- محمد السيد عبد السلام، التكنولوجيا الحديثة والتنمية الزراعية في الوطن العربي، سلسلة كتب عالم المعرفة، العدد (50)، المجلس الوطني، للثقافة و الفنون و الآداب، الكويت، 1982.

- 2- نزار ذياب عساف، مشاكل نقل التكنولوجيا وتطبيقاتها في الدول النامية (رؤية اقتصادية)، المجلة العراقية للعلوم الاقتصادية، المجلد (2)، العدد (6)، 2005.
- 3- انطونيوس كرم، أمام تحديات التكنولوجيا، سلسلة عالم المعرفة، المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب، العدد (59)، الكويت، 1982.
- 4- قاسم، فاصل جميل، نقل التكنولوجيا وعملية التنمية وجهة نظر من الدول النامية، منشورات المنظمة العربية للعلوم الإدارية، عمان، 1984.
- 5- فياض عبد الله و عذاب مزهر، نقل وتوطين التكنولوجيا وأثرها في تنمية الموارد البشرية، مجلة كلية بغداد للعلوم الاقتصادية الجامعية، العدد (25)، 2010.
- 6- بن شيخة قادة هشام، أثر عملية نقل التكنولوجيا على التنمية الاقتصادية للبلدان النامية، مجلة العلوم الاقتصادية، المجلد (10)، العدد (10)، 2015.
- 7- فاطمة نسيم أحمد عبدالفتاح، دور الاستثمار الأجنبي المباشر في نقل التكنولوجيا إلى مصر: دراسة قياسية على قطاع الطاقة المصري، مجلة كلية السياسة والاقتصاد، العدد (16)، 2022.
- 8- علي احمد درج الدليمي و مصطفى حمزة حسين، واقع ومحاذير الاستثمار الأجنبي المباشر في العراق للمدة (2004-2019)، مجلة جامعة الابرار للعلوم الاقتصادية والإدارية، المجلد (14)، العدد (1)، 2022.
- 9- صالح مهدي البرهان ، التجارة الخارجية في سلع وخدمات صناعات المعارف التكنولوجية : بيئة اقتصادات بلدان عربية مختارة حالة دراسية مقارنة ،مجلة الكوت للعلوم الاقتصادية والإدارية، تصدر عن كلية الادارة والاقتصاد، جامعة واسط، المجلد(1)، العدد (5)، 2011.
- 10- عبد القادر بووزة و محمد بن مسعود، الشراكة الأجنبية ودورها في نقل التكنولوجيا، ملتقى دولي حول الاستثمار الأجنبي ونقل التكنولوجيا في الدول النامية، المركز الجامعي بشار، 2007.
- 11- محمد حمداني و الكربيالي ببغداد، الاستثمارات الأجنبية المباشرة كرهان استراتيجي لإحداث النمو والتنمية بالجزائر، الملتقى الدولي حول الاستثمار الأجنبي ونقل التكنولوجيا الى الدول النامية، المركز الجامعي بشار، 2008.

التقارير المحلية والدولية :

- 1- الاسكوا، دراسة حول نقل التكنولوجيا: النماذج الاقتصادية ووسائل النجاح في الدول العربية،
الاستثمار الأجنبي المباشر في قطاعات مختارة: حالة تجمعات الشركات الصغيرة والمتوسطة،
في صناعتي الأغذية الزراعية والملابس، (E/ESCWA/SDPD/2005/6)، الأمم المتحدة،
نيويورك، 2005.
- 2- الاسكوا، نقل التكنولوجيا إلى الشركات الصغيرة والمتوسطة وتحديد فرص الاستثمار المحلي
والاستثمار الأجنبي المباشر في قطاعات مختارة: حالة تجمعات الشركات الصغيرة والمتوسطة،
في صناعتي الأغذية الزراعية والملابس، (E/ESCWA/ICTD/2012/Technicalpaper.1
والاجتماعية لغربي آسيا ، بيروت، 2011
- 3- (8) الأمم المتحدة، استعراضات التنمية الرقمية الوطنية لعام 2021 الدليل الاسترشادي
الاستثمار الأجنبي والتجارة والاقتصاد الاجتماعي لغرب آسيا،
الاسكوا، بيروت .

المصادر الأجنبية :

- 1- UNCTAD, Technology and Innovation Report 2021, UNCTAD, New York, 2021.
- 2- OECD 'Main Science and Technology Indicators 'VOL.2007.
- 3-UNCTAD, Information Economy Report 2017: Digitalization Trade and United Nations , New York, USA, 2017.
- 4- UNESCO, Science Report: the race against time for smarter development, statistical annex, UNESCO,Paris,2021.

الموقع الالكتروني :

- 1- بيانات البنك الدولي، متاح على الموقع الالكتروني: <https://data.worldbank.org>

الرسائل والاطاريج :

- 1- صالح مهدي صاحي البرهان ، تحليل الفجوة التكنولوجية في بيئه اقتصاد المعرفة :
(بيانات الاسكوا ESCWA واليورو EURO حالة دراسية)، أطروحة دكتوراه غير منشورة ،
كلية الإداره والاقتصاد ، جامعة البصرة ، 2009 .