

التنبؤ بالفشل المالي من خلال بعض عناصر القوائم المالية بحث تطبيقي في بعض الوحدات الاقتصادية في القطاع الخاص

م.م. مرتضى محمد شانى
المعهد التقنى بابل
جامعة الفرات الأوسط التقنية
Inb.murtada10@atu.edu.iq

المستخلص:

يهدف البحث الى التعرف على الفشل المالي ومراحله (مرحلة النشوء، مرحلة العجز المالي، مرحلة الاعسار المالي، مرحلة الفشل الكلى، ومرحلة اعلان او تأكيد الانفلاس) واسبابه (الداخلية والخارجية) وكذلك التعرف على اهم عناصر القوائم المالية المؤثرة في التنبؤ بالفشل المالي فضلاً عن تحديد اهم المؤشرات المشتقة من هذه العناصر التي تساعده في عملية التنبؤ بالفشل المالي وتم استخدام انموذج (Kida) التحليلي المتعدد لاحتواه على اغلب واهم عناصر القوائم المالية، واهم ما توصل اليه البحث ان الاهتمام بالموجودات وزيادتها، تقليل المطلوبات، زيادة حقوق الملكية، زيادة المبيعات (الدخل)، وزيادة النقد هذه هي اهم العوامل التي تؤدي الى التخلص من الفشل المالي وعلى ادارة الوحدة الاقتصادية الانتباه الى هذه العوامل لمعرفة هل الوحدة الاقتصادية معرضة للفشل المالي ام لا من خلال هذه العوامل.

الكلمات المفتاحية: الفشل المالي، عناصر القوائم المالية.

Predicting financial failure through some elements of the financial statements

Applied research in some economic units in the private sector

Assist. Lecturer: Murtadha Mohammed Shani
Technical Institute of Babylon
Al-Furat Al-Awsat Technical University

Abstract:

The research aims to identify financial failure and its stages (Evolution Stage, financial deficit Stage, Financial insolvency stage, total failure Stage and the stage declaring bankruptcy or confirm) and its causes (internal and external). As well as identifying the most important elements of the financial statements that affect forecasting financial failure. As well as identifying the most important indicators derived from these elements which helps in the process of predicting financial failure and was used (Kida) multiple analytical models, multimode because it contains most of the most important elements of the financial statements. The most important finding of the research is that interest in assets is increased, liabilities reduced, increase in equity, increase in sales (income) and increase in cash, this is the most important factor that leads to eliminating financial failure. The management of the economic unit must pay attention to these factors to know whether the economic unit is vulnerable to financial failure or not through these factors.

Keywords: Financial Failure, Elements of Financial Statements.

المقدمة

في الوقت الحاضر هنالك كثير من التغيرات السريعة والجذرية في قطاع الاعمال وهذه التغيرات والتطورات قد اثرت بشدة على الاوضاع الاجتماعية والاقتصادية، وان الشركات التي تلبي متطلبات العصر الاقتصادية والتكنولوجية وغيرها تصبح بارزة في الاسواق الوطنية والدولية في حين الشركات التي لا تلبي هذه المتطلبات من غير المحتمل ان تبقى على قيد الحياة ومن المؤكد ان التغيرات الاكثر حيوية للشركات تجري في المجال الاقتصادي فأنه لا مفر من الانجرار الى الفشل المالي للشركات التي تفشل في اتخاذ الاحتياطات الازمة ضد التغيرات في المجال الاقتصادي فالضعف او النمو المفرط في الهيكل المالي واستخدام سياسات نقدية صارمة يمكن ان تكون من اهم الاسباب التي تجر الشركات للفشل المالي اذ تواجه الشركات الركود الاقتصادي والمشاكل المحلية التي تسبب الفشل في المشاريع، مشاكل في العلاقة بين الموظفين وارباب العمل بسبب عيوب الانتاج والتسويق والاخفاء وعدم كفاءة نظام الرقابة الداخلية والقصور المالي. قد يكون من الصحيح القول ان الفشل المالي تستمد الشركات من الفشل في اجراء تحليل دقيق للعوامل الاقتصادية التي تشكل اساس الفشل المالي في الشركات وبغض النظر عن التذبذب المالي فاذا كانت الشركة مداراة بشكل جيد من الممكن ان تتعافي في وقت قصير بفضل الادارة المالية الجيدة، ويهدف هذا البحث الى التنبيء بالفشل المالي من خلال بعض عناصر القوائم المالية المؤثرة كال موجودات والمطلوبات وغيرها. تضمن البحث اربعة مباحث اذ كان في البحث الاول منهجية البحث والبحث الثاني الجانب النظري والبحث الثالث الجانب العملي والبحث الرابع كان الاستنتاجات والتوصيات للبحث.

منهجية البحث

١. مشكلة البحث: ان اغلب الوحدات الاقتصادية لا تتنبأ بالفشل المالي قبل وقوعه ويعود ذلك الى عدم التخطيط المسبق للخذر من مخاطر الفشل ومن هنا تتبلور مشكلة البحث بالتساؤل الاتي: ما مدى فاعلية اعتماد بعض عناصر القوائم المالية في التنبيء بالفشل المالي؟
٢. اهمية البحث: تتبع اهمية البحث في التعرف على موضوع الفشل المالي ومراده واسبابه وكذلك التعرف على عناصر القوائم المالية ومن ثم بيان امكانية الاعتماد على بعضها للتنبيء بالفشل المالي في الوحدات الاقتصادية لما للتنبيء بالفشل المالي من اهمية في استمرار او توقف الوحدات الاقتصادية عن العمل.
٣. هدف البحث: يهدف البحث الى امكانية الاعتماد على بعض عناصر القوائم المالية لمعرفة نقاط الضعف في الوحدات الاقتصادية للتنبيء بالفشل المالي قبل وقوعه.
٤. فرضية البحث: من خلال مشكلة واهداف واهمية البحث يمكن وضع الفرضية الآتية: يمكن التنبيء بالفشل المالي قبل وقوعه من خلال بعض عناصر القوائم المالية من خلال المؤشرات المشتقة من هذه العناصر التي تساعده في عملية التنبيء بالفشل المالي في الوحدات الاقتصادية.

المبحث الاول: الجانب النظري

اولاً. الفشل المالي:

١. تعريف الفشل المالي: وردت عدة تعاريف للفشل المالي منها بأنه الوضع الذي يحدث عندما تكون التزامات الشركة أكثر من موجوداتها ومعنى ذلك ان للشركة قيمة سلبية تجعل قدرتها على سداد المطلوبات ضعيفة. (mathur, snodgrass, 1979: 471) بأنه (الغصين، ٢٠٠٤: ٢١)

"دلالة سلبية للمركز المالي للشركة التي تواجه صعوبات مؤقتة في الوفاء بالتزاماتها المالية في الوقت المقرر". ويعرفه (رمو، الوتار، ٢٠١٠: ٤) "عدم قدره ايرادات الشركة على تعطيه جميع التكاليف بما في ذلك تكلفه تمويل رأس المال وعدم قدره الادارة على تحقيق العائد على رأس المال المستثمر وبما يتناسب مع المخاطر المتوقعة لهذه الاستثمارات".

ويرى الباحث ان الفشل المالي هو عدم مقدرة الشركة على تحصيل الديون فضلاً عن عدم القدرة على تسديد المطلوبات طويلة الاجل وقصيرة الاجل إذا تكون قيمة الموجودات المملوكة للشركة اقل من قيمة مطلوبات الشركة. وان ظاهرة فشل الشركات ظاهرة عامة لا تقتصر على دولة معينة أو نظام اقتصادي معين، ويرجع ذلك إلى عدة عوامل تبرز أعراضها في شكل خلل في السيولة أو ضعف في الهيكل المالي وغيرها مما يجعل الشركة تتهدّر.

٢. مراحل الفشل المالي: تمر عملية الفشل المالي بالمراحل الآتية:

❖ **مرحلة النشوء:** ليس هناك شك في ان الشركة لا تصبح فجأة متدهورة بل هناك مجموعه من المؤشرات يمكن معالجتها من قبل الادارة مثل التغير في الطلب على المنتجات والارتفاع المستمر في التكاليف غير المباشرة وتقادم طرق الانتاج وزيادة المنافسة وانخفاض التسهيلات الائتمانية وزيادة في الاعباء وضعف راس المال العامل في هذه المرحلة يكون العائد على الموجودات اقل من النسبة المعتدلة للشركة ويفضل اكتشاف المشكلة في هذه المرحلة (الصديق، ٢٠١٧: ١٠).

❖ **مرحلة العجز المالي:** تحدث هذه المرحلة عند ملاحظه الادارة حصول تعثر مالي ويحصل عندما لا يكون بمقدور الشركة مقابله احتياجات النقد الضرورية وفي هذه المرحلة تزيد موجودات الشركة على التزاماتها ولكن المشكلة في عدم استطاعة تحويل الموجودات الى نقد لتغطية الديون المستحقة (عزيز، ٢٠١٤: ٦).

❖ **مرحلة الاعسار المالي:** تكمن هذه المرحلة في عدم قدره الشركة على استغلال السياسة العاديه للحصول على النقد المطلوب لاستخدامه للوفاء بالمطلوبات المستحقة وتحقيق النمو المطلوب ويصف الاعسار المالي بأنه النقص في القوه الإيرادية للشركة الذي سوف يحدث في نقطه ما و هناك احتمال غير ضعيف بان الشركة سوف تصبح غير قادره على دفع نفقاتها وينشأ الاعسار نتيجة الانخفاض الكبير في الرصيد النقدي المتاح للشركة وذلك لزيادة المطلوبات ما معناه ان الشركة لو استطاعت تحويل الموجودات غير النقدية الى نقد خلال مدة محددة ستصبح قادره على الخلاص من الفشل المتوقع.

❖ **مرحلة الفشل الكلي:** تعد هذه المرحلة حاسمه في حياة الشركة فلا يمكن للشركة تجنب الاعتراف بالفشل إذا تنتهي كافة محاولات ادارة الشركة للحصول على تمويل اضافي وهنا تزيد المطلوبات الكلية على قيمة الموجودات وهذا يعني الفشل التام والافلاس (Gordan, 1971: 348).

❖ **مرحلة اعلن او تأكيد الافلاس:** تحدث عندما تتخذ الاجراءات القانونية لحماية حقوق المقرضين وبالتالي يتم اعلن افلاس الشركة وهي المرحلة النهائية تكون فيها الشركة وصلت الى الفشل (الصديق، ٢٠١٧: ١١).

٣. اسباب الفشل المالي: هناك كثير من اسباب الفشل المالي في بعض الاحيان هذه العوامل خارج نطاق الادارة ولكن اغلب الاحيان يمكن توقع هذه العوامل ومنها وللفشل المالي تأثير مدمر على جميع مستخدمي القوائم المالية، قد تتبادر او تختلف اسبابه من شركه الى اخرى كل بحسب ظروفها وبيئتها الداخلية والخارجية ونستطيع اجمال اسباب بالآتي:

أ. **أسباب داخلية:** والتي تؤدي بالإجمال الى حصول فشل مالي متمثلة بكل مما يأتي:
(الجنابي، ٢٠١٥: ١٥٨)، (Besley, 2008: 32):

- ❖ عدم تمكّن الإداره من تقديم الدعم الكافي للموظفين حتى إذا كان الموظفين ذوي الكفاءة العالية والمهارات فسيجدون صعوبات لإتمام العمل بدون اسناد من الإداره.
- ❖ اختيار مدير غير مناسب للشركة.
- ❖ الافتقار للعناصر الإدارية والفنية الكفؤة.
- ❖ وجود خلافات في الإداره العليا.
- ❖ تغليب مصالح المساهمين والملاك.
- ❖ الاتجاهات الخاطئة للإداره.
- ❖ ارتفاع الديون والفشل في سدادها.
- ❖ تأخير تحصيل الديون وعدم التناقض بين راس المال والقروض وهذا معناه خلل في الهيكل التمويلي للشركة مما يؤثر سلبا على نتائج الاعمال وبروز مشاكل كبير.
- ❖ نقص النقدية والتبذير في معظم النفقات مما لا يتلاءم مع الإيرادات المتحققة والنفقات المرتفعة لأعضاء مجلس الإداره.

ب. **أسباب خارجية:** هي مجموعه من الاسباب التي تتعلق بالبيئة الخارجية للشركة والتي تؤدي بمجملها الى حصول الفشل المالي ومن اهمها: (الجنابي، ٢٠١٥: ١٦)، (الغضين، ٢٠٠٤: ٢٨).

- ❖ الاتجاهات التضخمية السائدة على مستوى الاقتصاد المحلي والعالمي.
- ❖ التقلبات الحادة في اسعار الصرف والتي تؤدي الى ارتفاع الديون وبالتالي خلل في الهيكل التمويلي للشركة.

❖ تغيرات تكنولوجيه متلاحقة ومتسارعة في ظل التقدم الهائل في الصناعات وتتأثيرها في الانتاج.

❖ التغيرات السوقية فدخول منتجات جديدة بكثره في الاسواق واختلاف الحصة السوقية وعدم قدرة الإداره على التعامل مع تلك التغيرات.

❖ مشاكل التعامل مع الحكومة كمشاكل الضرائب قد تعد من اسباب تأخر الشركات في تنفيذ برامجها الزمنية.

ثانياً. **عناصر القوائم المالية:** تمثل القوائم المالية مخرجات المحاسبة اذ تظهر هذه القوائم نتائج اعمال الشركة وتخضع هذه القوائم للفحص والتدقيق لأغراض التحليل والوقوف على واقع الأنظمة والفعاليات وعناصر هذه القوائم هي (كيسو، ويجانث، ٢٠١٤: ٧١-٧٢) و(عمار، ٢٠١١: ٢٠١-٢١):

أ. **الموجودات (Assets):** منافع اقتصادية محتملة في المستقبل قامت شركة معينة بالحصول عليها او التحكم فيها نتيجة صفقات او احداث سابقه. وتكون من الموجودات الثابتة والموجودات المتداولة اذ يقصد بالموجودات الثابتة (غير المتداولة) هي الموجودات التي لا يمكن تحويلها بسهولة إلى نقود وتسمى باسم الممتلكات والمصانع والمعدات، ويمكن مقارنة ذلك بالموجودات المتداولة مثل النقد او الحسابات البنكية، والتي يمكن وصفها على أنها موجودات سائلة.

وهناك ثلات شروط اساسية للموجودات وهي (مقدم وآخرون، ٢٠١٤: ٦٧):

١. يجب ان يوفر الاصل منفعة اقتصادية مستقبلية محتملة تمكن من توفير تدفقات نقدية في المستقبل.

٢. ان تكون الوحدة الاقتصادية قادرة على الحصول على منافع من الاصل، وتمنع او تقيد فرصة حصول الوحدات الاجرى على تلك المنافع.

٣. ان يكون الحدث الذي وفر للوحدة الاقتصادية الحق في الحصول على منافع الاصل قد حدث فعلًا.

بـ.المطلوبات (Liabilities): تضحيات محتملة في المستقبل بمنافع اقتصادية ناتجة عن تعهدات حالية لشركة معينة بتحويل موجودات او تقديم خدمات اخرى في المستقبل نتيجة لصفقات او احداث سابقة.

وهي عبارة عن ديون وتمثل التدفق النقدي المستقبلي الخارج من المشروع مثل الدائنون والقروض واوراق الدفع وعادة ما ترتب فقرات المطلوبات بالميزانية حسب الاقرب للسداد.

وتكون من المطلوبات قصيرة الأجل وهي تمثل التزامات الوحدة الاقتصادية نحو الغير، ويتوقع تسوية هذه المطلوبات خلال السنة المالية الواحدة أو المدة التشغيلية ومن أمثلتها الدائنون، وأوراق الدفع، والمصروفات المستحقة، والإيرادات المقدمة، والقروض قصيرة الأجل، والدفعات المستحقة (الأقساط) على القروض طويلة الأجل. والمطلوبات طويلة الأجل وهي تمثل التعهدات على الوحدة الاقتصادية والتي لا يتوقع سدادها خلال السنة المالية الحالية أو دورة تشغيلية واحدة وتشمل القروض المصرفية طويلة الأجل، وأوراق الدفع طويلة الأجل، والسندا.

ولكي يوصف البند بأنه التزام يجب توفير الشروط الآتية (طفي، ٢٠٠٨، ٥٠١):

١. قيام الوحدة الاقتصادية بتسوية الالتزام الحالي عن طريق تحويل مستقبلي لأصل ما عند الطلب او عند حدوث حدث معين او في تاريخ معين.

٢. لا يمكن تفادي الالتزام.

٣. وقوع الحدث الملزم للوحدة الاقتصادية.

جـ. حق الملكية (Equity): هو الحق المتبقى على موجودات وحدة معينة بعد طرح التزاماتها، وفي منشآت الاعمال يتمثل حقوق الملك. وهو القيمة المتبقية من صافي الموجودات بعد طرح المطلوبات ويختلف تصنيف حقوق الملكية حسب نوع الوحدة الاقتصادية فيما إذا كانت فردية او شركة تضامن او شركة مساهمة، فمثلاً الشركة المساهمة تتضمن حقوق الملكية رأس المال والاحتياطيات والارباح المحتجزة، ويعطي هذا التصنيف معلومات ملائمة لمتخذي القرارات لترشيد عملية اتخاذ القرارات لديهم (الgearat، ٢٠٠٨، ٦٠).

ان حقوق الملكية في المشاريع الصغيرة تتأتى من الاستثمارات النقدية او العينية للمالكين والمكاسب من عمليات المشروع المربح، بينما تقص حقوق الملكية عندما يتم دفع مبالغ نقدية للمالكين (مسحوبات شخصية) او عند سحب اي أصل من المشروع من قبل المالكين، وكذلك عندما صدرت خسائر من عمليات المشروع. (الجاوي وآخرون، ٢٠١٠، ٣٠٣).

دـ. استثمارات الملك (Investments of owners): الزيادة في صافي موجودات شركة معينة الناجمة عن تحويلات إليها لشيء ما ذي قيمة من وحدات أخرى وذلك للحصول على او زيادة حقوق الملكية في تلك الشركة وبالعادة تكون استثمارات الملك بشكل موجودات مقدمة ولكنها تتضمن كذلك خدمات مقدمة او تسوية او تحويل المطلوبات على الشركة.

وهي مقدار الزيادة في صافي موجودات الوحدة الاقتصادية نتيجة تحويل موجودات او تقديم خدمات من وحدات أخرى إلى تلك الوحدة، او نتيجة قيام وحدات أخرى بتسديد التزاماتها بغية الحصول على حقوق الملكية في الوحدة الاقتصادية او زيادة ما يملكونه من تلك الحقوق.

وإن استثمارات المالك تتميز بالخصائص الآتية:

١. إنها تمثل معاملات من جانب واحد بين الوحدة الاقتصادية وأصحابها، باعتبارهم مالكين، وبعبارة أخرى، معاملات غير تبادلية تميزها عن المعاملات التبادلية التي تجريها المنشأة مع هؤلاء المالكين.

٢. تطوي استثمارات المالك على تحويل موجودات أو خصوم من أو إلى الوحدة الاقتصادية، لذا يجب أن تتوافر في هذه الموجودات والمطلوبات الشروط المحددة سابقاً.

٣. لا يترتب على استثمارات المالك أية مكاسب أو خسائر للوحدة الاقتصادية.

٤. **التوزيعات على المالك (Distribution to Owners):** الانخفاض في صافي موجودات شركة معينة الناتج عن قيام الشركة بتحويل موجودات أو تقديم خدمات أو التحمل بالتزامات تجاه مالكيها وتؤدي التوزيعات على المالك إلى تخفيض حقوق الملكية بالشركة.

ويقصد بالتوزيعات على المالك مقدار النقص في صافي موجودات الوحدة الاقتصادية نتيجة تحويل موجودات أو تقديم خدمات إلى أصحاب رأس المال، أو تحمل الوحدة الاقتصادية التزامات تجاه مالكيها مقابل تخفيض حقوق ملكيتهم، أو إنهاء تلك الحقوق.

٥. **الدخل الشامل (Comprehensive income):** هو التغير في حقوق الملكية (صافي موجودات) شركة معينة خلال مدة معينة نتيجة لصفقات واحادات وظروف أخرى من مصادر غير مرتبطة بالملكية، فهي تتضمن كل التغيرات في حق الملكية خلال المدة باستثناء تلك الناتجة عن استثمارات المالك والتوزيعات عليهم. فالدخل الشامل أكثر اتساعاً من فكرتنا عن صافي الدخل التقليدية؛ فبناءً على تعريف (FASP) له فإنه يشمل صافي الدخل وكل التغيرات الأخرى في حقوق الملكية باستثناء استثمارات المالك والتوزيعات عليهم، مثلاً فإن تعديلات مدد سابقة مثل عمليات تصحيح الأخطاء والتي تستبعد حالياً من صافي الدخل قد تدرج تحت الدخل الشامل. وعلى ذلك فإن مفهوم الدخل الشامل متسع جداً ويعطي (FASP) المرونة في تعريف بعض مكوناته الوسيطة.

٦. **الإيرادات (Revenues):** هي تدفقات داخلة أو أي زيادة أخرى في موجودات شركة معينة أو تسوية للتزاماتها (او مزيج منها) خلال مدة زمنية معينة وذلك نتيجة تسليم او انتاج سلع او تقديم خدمات أو أي أنشطة أخرى ناتجة عن العمل الرئيسي المعتمد والمستمر (Al-Tamimi, et al, 2019: 5)

ويعترف بالإيراد عندما يكون محققاً أو قابل للتحقق ويتم اكتسابه بواسطة الشركة، وتعد الإيرادات محققة عند مبادلة سلع أو خدمات بنقدية أو بحقوق نقدية (حسابات قبض)، وتكون الإيرادات قابلة للتحقق عندما تكون الموجودات التي تحصل عليها الشركة في عملية التبادل قابلة للتحويل بشكل سريع إلى مقادير معلومة من النقدية، كما ان الإيراد يكون مكتسباً عندما تقوم الشركة بأداء كل ما يلزم عليها أداءه لتحوز المنافع الممثلة في هذه الإيرادات، ومما تقدم يمكن القول ان (كيسو وويجانت، ٩٣٥: ٢٠١٤):

١. الإيراد من بيع المنتجات يعترف به عند البيع اي عند التسليم الى الزبائن.

٢. الإيراد من الخدمات المقدمة يعترف به عند انجاز هذه الخدمات.

٣. الإيراد من السماح للأخرين باستخدام موجودات الشركة مثل الإيجار يعترف به مع مرور الوقت.

٤. **المصروفات (Expenses):** هي تدفقات خارجة او اي استخدام للموجودات او تحمل بالتزامات (او مزيج منها) خلال مدة زمنية معينة وذلك نتيجة تسليم او انتاج سلع او تقديم خدمات او القيام بأية انشطة أخرى مما يشكل العمليات الأساسية المستمرة للشركة.

والمصروف هو تكاليف الحصول على الإيرادات، كما يمكن تعريف المصروفات بأنها إجمالي النقص في الموجودات أو إجمالي الزيادة في المطلوبات الناتجة عن مزاولة الوحدة الاقتصادية لنشاطها العادي للحصول على الربح، ومن أهم أنواع المصروفات مصروفات الإيجار ومصروف الأجر و المرتبات والمكافآت ومصروفات الصيانة ومصروفات وإدارية.

ويتم الاعتراف بالمصروفات في قائمة الدخل في الحالات الآتية:

١. عندما ينشأ عنها نقص في المنافع الاقتصادية المستقبلية في الموجودات أو الزيادة في المطلوبات، مثل ذلك اندثار الموجودات الثابتة.

٢. عند وجود علاقة ارتباط مباشرة بين تحمل التكاليف وتحقيق إيرادات محددة في قائمة الدخل، فعلى سبيل المثال يعترف بكل عناصر المصروفات في نفس الوقت الذي يتم فيه الاعتراف بالإيرادات الناتجة عن هذه المصروفات.

٣. عندما لا يتربّط على النفقه أي منافع اقتصادية مستقبلية، مثل ذلك الالتزام الناشئ عن تعويضات قضائية مرفوعة على الوحدة الاقتصادية.

ط. المكاسب (Gains): الزيادة في حقوق الملكية (صافي الموجودات) نتيجة لصفقات عرضية او طارئة لوحدة محاسبية معينة وكل الصفقات، الاحداث والظروف الاخرى المؤثرة على الشركة خلال مدة زمنية معينة باستثناء تلك الناتجة عن الايرادات واستثمارات المالك. وتنمي المكاسب بالخصائص الآتية:

١. التأثير على حقوق أصحاب رأس المال صافي الموجودات فتؤدي إلى زيادة تلك الحقوق، والخسائر تؤدي إلى نقصها.

٢. تنشأ من العمليات الفرعية او العرضية للوحدة الاقتصادية مع غيرها من الوحدات ومن الأحداث والظروف الأخرى التي تتأثر بها، تميزا لها عن العمليات الرئيسة المستمرة للوحدات، وهذه الخاصية هي التي تفرق بين المكاسب والإيرادات. وبين الخسائر والمصروفات من ناحية أخرى.

ي. الخسائر (Losses): الانخفاض في حقوق الملكية (صافي الموجودات) نتيجة لصفقات عرضية او طارئة لوحدة محاسبية معينة وكل الصفقات والاصدارات والظروف الاخرى المؤثرة على الوحدة خلال مدة زمنية معينة باستثناء تلك الناتجة عن المصروفات او التوزيع على المالك. وتنمي الخسائر بالخصائص الآتية:

١. التأثير على حقوق أصحاب رأس المال صافي الموجودات فتؤدي إلى نقصان تلك الحقوق.

٢. تنشأ من العمليات الفرعية او العرضية للوحدة الاقتصادية مع غيرها من الوحدات ومن الأحداث والظروف الأخرى التي تتأثر بها، تميزا لها عن العمليات الرئيسة المستمرة للوحدات، وهذه الخاصية هي التي تفرق بين الخسائر والمصروفات.

٣. ومن خلال ما تقدم وبعد معرفة الفشل المالي وأسبابه ومراحله ومعرفة عناصر القوائم المالية وضح البحث القائم اختبار كيفية التنبؤ بالفشل المالي من خلال بعض عناصر القوائم المالية.

المبحث الثاني: الجانب العملي

تضمن الجانب العملي أحد نماذج التنبؤ لبيان كيفية التنبؤ بالفشل المالي من خلال بعض عناصر القوائم المالية، ونماذج كثيرة منها عام ١٩٩٦ على يد (Beaver)، اذ عرض فيها نموذج للنسب المالية المركبة التي تستخدم كإذار مبكر للفشل المالي قبل حدوثه بمدة زمنية وبعده (Aithman) عام ١٩٦٨ و (Lev) عام ١٩٧١ و (Deakin & Mccough) عام ١٩٧٢.

١٩٧٤ و (Libby) عام ١٩٧٥ و (Argenti) عام ١٩٧٦ و (Moyer) عام ١٩٧٧ و (Olhison) عام ١٩٨٠ و (Kida) عام ١٩٨١ و (Bathory) عام ١٩٨٥ و (Casey) عام ١٩٨٦ و (Sherrod) عام ١٩٨٧ و (Comppell) عام ١٩٩٣ . وتم اختيار انموذج كايدا (Kida) لأنه يحتوي على اغلب عناصر القوائم المالية واعتمد هذا الانموذج على أسلوب التحليل التميزي المتعدد لاختيار خمسة نسب مالية، حسب الصيغة التالية:

$$Z = 1.042X1 + 0.42X2 - 0.461X3 - 0.463X4 + 0.271X5$$

اذ أن:

$X1$ = صافي الأرباح بعد الفائدة والضريبة إلى مجموع الموجودات.

$X2$ = مجموع حقوق الملكية إلى مجموع المطلوبات.

$X3$ = الموجودات السائلة إلى المطلوبات المتداولة.

$X4$ = صافي المبيعات إلى مجموع الموجودات.

$X5$ = الموجودات النقدية إلى مجموع الموجودات.

تم اختيار اربعة وحدات اقتصادية من القطاع الخاص وتطبيق معادلة انموذج كايدا عليها لمعرفة مدى التنبؤ بالفشل المالي من خلال النتائج المستخرجة، وتم الاعتماد على القوائم المالية لستي (٢٠١٤-٢٠١٥) لتلك الوحدات الاقتصادية.

نبذة مختصرة عن الوحدات الاقتصادية:

❖ **شركة النخبة للمقاولات العامة:** المعروفة باسم (النخبة) تأسست في عام ٢٠٠١ وهي شركة مساهمة عامة، مدرجة في سوق العراق للأوراق المالية منذ عام ٢٠٠٤ وتعمل النخبة في قطاع البناء والهندسة ولديها ٩ فروع موزعة في المحافظات العراقية.

❖ **شركة الهلال الصناعية:** هي إحدى شركات القطاع الصناعي المختلط تأسست في ١٩٦٢ ، لإنتاج مبردات الهواء وأسلاك اللحام ونتيجةً لتساع نشاط الشركة فقد تضمن إنتاجها منتجات أخرى وهي الأواني المنزلية وجميع أجهزة التكييف.

❖ **مصرف البلاد الإسلامي** تأسس في عام ٢٠٠٦ وحاز رخصة ممارسة الأعمال المصرافية وفق الشريعة الإسلامية بموجب كتاب صادر عن البنك المركزي العراقي/المديرية العامة لمراقبة الصيرفة والائتمان تحت الرقم (٢٣٨٩/٣/٩) بتاريخ ٢٠٠٦/١٠/١٦ . بدأ المصرف أعماله وفقاً لقواعد الشريعة الإسلامية وأحكامها في ٢٠٠٦/١١/٧ .

❖ **شركة بغداد للمشروبات الغازية:** وهي شركة مساهمة خاصة تأسست عام ١٩٨٩ نشاطها إنتاج وتسيير المشروبات الغازية مدرجة بسوق العراق للأوراق المالية منذ عام ٢٠٠٤ والمصانع التابعة لها هي مصنع الزعفرانية ومصنع بغداد.

والاتي توضيح لكيفية استخراج قيمة ($X1, X2, X3, X4, X5$) ومن ثم استخراج قيمة (Z) لشركة النخبة للمقاولات:

$X1$ = صافي الربح بعد الفائدة والضريبة/ اجمالي الموجودات

$= 2686767278 / 36077507 = 0.01343$

$= 2651261374 / 34830904 = 0.1314$

$X2$ = مجموع حقوق الملكية/ مجموع المطلوبات

$= 2686767278 / 2065519330 = 0.769$

$= 2651261374 / 2065519330 = 0.779$

X3 = مجموع الموجودات المتداولة / مجموع المطبوبيات المتداولة

$$0.1395 = 118015049 / 1646345090 = 2014$$

$$0.137 = 117340049 / 1611316338 = 2015$$

X4 = المبيعات / الموجودات

$$0.1669 = 268676767278 / 44841940 = 2014$$

$$0.1396 = 2651261374 / 37008107 = 2015$$

X5 = النقديّة / مجموع الموجودات

$$0.313 = 2686767278 / 840585451 = 2014$$

$$0.306 = 2651261374 / 811972120 = 2015$$

$$\begin{aligned} 2014: Z &= 1.042 x_1 + 0.42 x_2 - 0.461 x_3 - 0.463 x_4 + 0.271 x_5 \\ &= 1.042 (-0.01343) + 0.42 (0.769) - 0.461 (0.1395) - 0.463 \\ &\quad (0.1669) + 0.271 (0.313) \end{aligned}$$

$$Z = 0.25$$

$$\begin{aligned} 2015: Z &= 1.042 x_1 + 0.42 x_2 - 0.461 x_3 - 0.463 x_4 + 0.271 x_5 \\ &= 1.042 (-0.131) + 0.42 (0.779) - 0.461 (0.137) - 0.463 (0.1396) + \\ &\quad 0.271 (0.306) \end{aligned}$$

$$Z = 0.268$$

والجدوال الآتية تبين قيم (X1, X2, X3, X4, X5) وقيمة (Z) لسنوي (٢٠١٤-٢٠١٥) للوحدات اقتصادية الاربعاء:

الجدول (١): قيمة X1 للوحدات الاقتصادية

الرتبة	اسم الوحدة الاقتصادية	2014	2015
1	شركة النخبة للمقاولات	(- 0.0134)	(- 0.1314)
2	شركة بغداد للمشروبات الغازية	0.1001	0.1173
3	مصرف البلاد الاسلامي	0.0162	0.0169
4	شركة الهلال الصناعية	(- 0.6531)	(- 0.0952)

المصدر: الجدول من اعداد الباحث.

يتبيّن من الجدول (١) ان متوسط نسبة الارباح بعد الفوائد والضرائب الى اجمالي الموجودات لسنوي 2014-2015 كانت لشركة النخبة للمقاولات هي (0.0734) وشركة بغداد للمشروبات الغازية (0.1087) ومصرف البلاد الاسلامي (0.01655) وشركة الهلال الصناعية (0.3742) وهذا يدل على ان شركتي النخبة للمقاولات والهلال الصناعية تعانيان من خسائر وان أعلى نسبة ارباح كانت في شركة بغداد للمشروبات الغازية.

الجدول (٢): قيمة X2 للوحدات الاقتصادية

الرتبة	اسم الوحدة الاقتصادية	2014	2015
1	شركة النخبة للمقاولات	0.7693	0.7791
2	شركة بغداد للمشروبات الغازية	0.9604	0.9785
3	مصرف البلاد الاسلامي	0.3611	0.4301
4	شركة الهلال الصناعية	0.5982	2.4301

المصدر: الجدول من اعداد الباحث.

يتضح من الجدول (٢) ان متوسط مجموع حقوق الملكية الى اجمالي المطلوبات لـ ٢٠١٤-٢٠١٥ كانت لشركة النخبة للمقاولات (٠.٧٧٤٢) وشركة بغداد للمشروعات الغازية (٠.٩٦٩٥) ومصرف البلاد الاسلامي (٠.٣٩٥٦) وشركة الهلال الصناعية (١.٥١٤٢)، ومن هذا يتبيّن ان متوسط حقوق الملكية الى اجمالي المطلوبات متباوت من شركة الى اخرى اعلى نسبة كانت في شركة الهلال الصناعية وان النسب جميعها موجبة وهذا يدل على عدم وجود عجز او خسائر في رأس المال.

الجدول (٣): قيمة X3 للوحدات الاقتصادية

الاسم	الوحدة الاقتصادية	السنة
شركة النخبة للمقاولات	٢٠١٤	٢٠١٣
شركة بغداد للمشروعات الغازية	٢٠١٤	١١.٥٣٣
مصرف البلاد الاسلامي	٢٠١٤	١.٣٢٩٩
شركة الهلال الصناعية	٢٠١٤	٠.٦٥٢١

المصدر: الجدول من اعداد الباحث.

يتبيّن من الجدول (٣) ان متوسط نسبة الموجودات المتداولة الى المطلوبات المتداولة لسنّي ٢٠١٤-٢٠١٥ كانت لشركة النخبة للمقاولات هي (٠.١٣٨٤) وشركة بغداد للمشروعات الغازية (١٢.١٩٨٥) ومصرف البلاد الاسلامي (١.٢٧٩٦) وشركة الهلال الصناعية (١.٠٢١٦)، اذ ان اعلى متوسط لنسبة الموجودات المتداولة الى المطلوبات المتداولة هو في شركة بغداد للمشروعات الغازية وهذا يدل على ان موجوداتها المتداولة قادرة على تغطية المطلوبات المتداولة وأنها قادرة على مواجهة المطلوبات المالية قصيرة الاجل.

الجدول (٤): قيمة X4 للوحدات الاقتصادية

الاسم	الوحدة الاقتصادية	السنة
شركة النخبة للمقاولات	٢٠١٤	٠.١٣٩٦
شركة بغداد للمشروعات الغازية	٢٠١٤	١.٠٦٢٦
مصرف البلاد الاسلامي	٢٠١٤	٠.٠٦٦٥
شركة الهلال الصناعية	٢٠١٤	٠.٢٢٨٦

المصدر: الجدول من اعداد الباحث.

يتبيّن من الجدول (٤) ان متوسط نسبة اجمالي المبيعات الى اجمالي الموجودات لسنّي ٢٠١٤-٢٠١٥ كانت لشركة النخبة للمقاولات هي (٠.١٥٣٣) وشركة بغداد للمشروعات الغازية (٠.١٥٧٤) ومصرف البلاد الاسلامي (٠.٠٨٥٥) وشركة الهلال الصناعية (٠.١٦٢٩)، ويتبّع من خلال النتائج اعلاه ان جميع النسب موجبة وان اعلى متوسط لنسبة اجمالي المبيعات الى اجمالي الموجودات هو في شركة بغداد للمشروعات الغازية.

الجدول (٥): قيمة X5 للوحدات الاقتصادية

الاسم	الوحدة الاقتصادية	السنة
شركة النخبة للمقاولات	٢٠١٤	٠.٣٠٦٦
شركة بغداد للمشروعات الغازية	٢٠١٤	٠.٢٧٧١
مصرف البلاد الاسلامي	٢٠١٤	٠.٢٨٢٨
شركة الهلال الصناعية	٢٠١٤	٠.٠١٤٦

المصدر: الجدول من اعداد الباحث.

يتبيّن من الجدول (٥) ان متوسط نسبة النقدية الى اجمالي الموجودات لسنوي 2014-2015 كانت لشركة النخبة للمقاولات هي (0.3099) وشركة بغداد للمشروعات الغازية (0.2313) ومصرف البلاد الاسلامي (0.3302) وشركة الهلال الصناعية (0.0149)، ويتبين من خلال النتائج اعلاه ان جميع النسب موجبة وان اعلى متوسط لنسبة النقدية الى اجمالي الموجودات هو في شركة بغداد للمشروعات الغازية.

الجدول (٦): قيمة (Z) للوحدات الاقتصادية

الوحدة الاقتصادية	قيمة Z لسنة 2014	قيمة Z لسنة 2015	المتوسط
شركة النخبة للمقاولات	0.25	0.27	0.26
شركة بغداد للمشروعات الغازية	15.16	13.93	14.5
مصرف البلاد الاسلامي	(-0.34)	(-0.43)	(-0.39)
شركة الهلال الصناعية	0.25	(-2.63)	(-1.2)

المصدر: الجدول من اعداد الباحث.

يتبيّن من الجدول (٦) ان نتائج نموذج (Kida) للتنبؤ بالفشل المالي للشركات لسنوي 2014-2015 اذ تبيّن ان متوسط النسبة لقيمة (Z) كانت لشركة النخبة للمقاولات هي (0.26) وشركة بغداد للمشروعات الغازية (14.5) و مصرف البلاد الاسلامي (-0.39) و شركة الهلال الصناعية (-1.2) ، اذ يتضح من خلال النتائج اعلاه ان قيمة (Z) لشركة النخبة للمقاولات هي موجبة وكذلك قيمة (Z) لشركة بغداد للمشروعات الغازية موجبة وعالية وهذا يدل على ان الشركة جيدة اما قيمة (Z) لمصرف البلاد الاسلامي و شركة الهلال الصناعية كانت سالبة وهذا يدل على وجود فشل مالي .

ومن خلال ما سبق وفي ضوء النتائج السابقة يمكن القول بإمكاننا التنبؤ بالفشل المالي قبل وقوعه من خلال بعض عناصر القوائم المالية، وهذا يدل على اثبات فرضية البحث.

الاستنتاجات والتوصيات

أولاً. الاستنتاجات:

- ان نسبة صافي الربح بعد الفائدة والضريبة الى اجمالي الموجودات كلما كانت موجبة هذا يعني ان الوحدة الاقتصادية لا تعاني من فشل مالي كما في شركة بغداد للمشروعات الغازية ومصرف البلاد الاسلامي.
- ان نسبة حقوق الملكية الى اجمالي المطلوبات كلما كانت عالية هذا يعني ان الوحدة الاقتصادية مسيطرة على رأس المال ومكاسبها أكثر من خسائرها ولا يوجد فيها عجز مالي اي ان الوحدة غير مهددة بالفشل المالي كما في شركة الهلال الصناعية.
- ان نسبة الموجودات المتداولة الى المطلوبات المتداولة كلما كانت عالية هذا يعني ان الوحدة الاقتصادية قادرة على الابقاء بجميع المطلوبات قصيرة الاجل وغير مهددة بالفشل المالي خلال المدة المالية الحالية كما في شركة بغداد للمشروعات الغازية.
- ان نسبة اجمالي المبيعات الى اجمالي الموجودات كلما كانت عالية هذا يدل على ان الوحدة الاقتصادية تدفقاتها الداخلة أكثر من التدفقات الخارجية وان الوحدة لا تعاني من فشل مالي كما في شركة بغداد للمشروعات الغازية.

٥. ان نسبة النقدية الى اجمالي الموجودات كلما كانت عالية هذا يدل على ان الوحدة الاقتصادية لا تعاني من فشل مالي وكانت اعلى نسبة في شركة بغداد للمشروبات الغازية.

٦. ان شركة بغداد للمشروبات الغازية هي اقل الشركات عينة البحث عرضة للفشل المالي.

٧. ان شركة الهلال الصناعية ومصرف البلد الاسلامي هما أكثر الشركات عينة البحث عرضة للفشل المالي.

ثانياً. التوصيات: في ضوء الاستنتاجات التي توصل اليها الباحث يمكن التوصية بالآتي:

١. ينبغي زيادة صافي الربح بعد الفائدة والضريبة في الوحدات الاقتصادية للتغلب على مخاطر الفشل المالي المتمثلة في مرحلة النشوء وهي المرحلة الاولى من مراحل الفشل المالي كما في شركة النخبة للمقاولات وشركة الهلال الصناعية.

٢. ينبغي زيادة حقوق الملكية في الوحدات الاقتصادية من خلال زيادة الاستثمارات وتقليل المسحوبات الشخصية للسيطرة على رأس المال والتخلص من العجز المالي المتمثل بالمرحلة الثانية من مراحل الفشل المالي كما في مصرف البلد الاسلامي.

٣. ينبغي على الوحدة الاقتصادية ان تقوم بزيادة الموجودات المتداولة كالنقد والحسابات البنكية وتقليل المطلوبات المتداولة كالدائون واوراق الدفع للتخلص من العجز المالي المتمثل بالمرحلة الثالثة من مراحل الفشل المالي كما في شركة النخبة للمقاولات.

٤. ينبغي على الوحدة الاقتصادية ان تقوم بزيادة المبيعات عندما تكون المطلوبات أكثر من قيمة الموجودات للتخلص من الفشل الكلي المتمثل بالمرحلة الرابعة من مراحل الفشل المالي كما في مصرف البلد الاسلامي.

٥. ينبغي على الوحدة الاقتصادية ان تقوم بزيادة النقدية بشتى الوسائل لمنع وصولها الى مرحلة الانفاس المتمثلة بالمرحلة الخامسة والأخيرة من مرحل الفشل المالي كما في شركة الهلال الصناعية.

المصادر:

اولاً. الكتب:

١. الجنابي، حيدر عباس، ٢٠١٥، الاسواق المالية والفشل المالي، دار الايام للنشر والتوزيع، عمان، الاردن.

٢. الجعارات، خالد جمال، ٢٠٠٨، معايير التقارير المالية الدولية، اثراء للنشر والتوزيع، عمان.

٣. الجحاوي، طلال محمد، ريان يوسف نعوم، محمد علي جعفر، مشتاق طالب الشمرى، ٢٠١٠، اساسيات المعرفة المحاسبية، اليازوري.

٤. لطفي، امين السيد، ٢٠٠٨ اعداد وعرض القوائم المالية في ضوء معايير المحاسبة، دار الثقافة، الاسكندرية، ط١.

٥. كيسو، دونالد، ويجانس، جيري، ٢٠١٤، المحاسبة المتوسطة تعريب احمد حامد حاج الجزء الاول دار المریخ للنشر، ط٢.

ثانياً. الرسائل والأطروح:

١. الصديق، زويبيدي، ٢٠١٧، تطبيق أدوات توقع الفشل المالي لعينة من المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بولاية ورقلة ٢٠١٣-٢٠١١، رسالة ماجستير، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة قاصدي مرباح ورقلة الجزائر.

٢. عمار، بن مالك، ٢٠١١ ، المنهج الحديث في التحليل المالي الاساسي في تقييم الاداء دراسة حالة شركة اسمنت السعودية للفترة الممتدة من ٢٠٠٦-٢٠١٠ ، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التيسير، جامعة متاورى قسنطينة.

٣. الغصين، هلا بسام عبد الله، ٢٠٠٤ ، استخدام النسب المالية للتنبؤ بتعثر الشركات دراسة تطبيقية على قطاع المقاولات في قطاع غزة، رسالة ماجستير، كلية ادارة الاعمال، الجامعة الاسلامية بغزة.

٤. مقدم، خالد، حنان بركة، نجوى محمودي، ٢٠١٣ ، قياس بنود القوائم المالية وفق معايير المحاسبة الدولية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية، جامعة قاصدي مرباح ورقلة.

ثالثاً. الدوريات:

١. رمو، وحيد محمود. الوtar، سيف عبد الرزاق، ٢٠١٠ ، استخدام أساليب التحليل المالي في التنبؤ بفشل الشركات المساهمة الصناعية: دراسة على عينة من الشركات المساهمة الصناعية العراقية المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية جامعة الموصل، كلية الادارة والاقتصاد، مجلة تنمية الرافدين، المجلد ٣٢، العدد ١٠٠ .

٢. عزيز، كرار عبد الاله، ٢٠١٤ ، دور التنبؤ بالفشل المالي ومؤشرات التدفقات النقدية التشغيلية بالاستقرار المصرفى باستعمال نموذج Kida دراسة تطبيقية في عينة من المصارف العراقية المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية مجلة الغري للعلوم الاقتصادية والادارية، المجلد، ٧، العدد ٣٠ .

رابعاً. المصادر الانكليزية:

1. Besley, scut, Eugene, 2008, essentials of managerial finance 14 thdition Thomson. Learning, inc, university of florida, usa.
2. Gordan, 1971, Towards a Theory of Financial Distress The Journal of Financial, May.
3. Mathur. iqbal, & Snodgrass ,coral R ,1979,'introduction to financial management' ,usa, macmillan publishing co, inc.
4. Al-Tamimi, Layth Ali Hammadi, Abbas Alwan Sharif, Murtadha Mohammed Shani, 2019, Recognition Of Revenue In Mobile Phone Companies Under IFRS 15 ,journal, Restaurant Business, Vol 118, No. 10.