

عوامل النجاح الحرجية وأثرها في تطوير سلسلة التجهيز الرشيقية دراسة تحليلية في مجموعة من الشركات الأهلية لصناعة الأدوية في سامراء

الباحثة: ميسىم رياض بحر

كلية الادارة والاقتصاد

جامعة تكريت

mayssam.starnight@gmail.com

أ.د. قاسم أحمد حنظل

كلية الادارة والاقتصاد

جامعة تكريت

qassim_a_handhal@yahoo.com

المستخلص:

هدفت الدراسة الى معرفة أثر عوامل النجاح الحرجية المتمثلة بـ (دعم الادارة العليا، وتكنولوجيا المعلومات والاتصالات، والتعليم والتدريب، والعمل الجماعي) في تطوير سلسلة التجهيز الرشيقية. حتى تتمكن الشركات من البقاء والنمو ولاسيما في ظل المنافسة المتزايدة فلا بد لها من التطوير أو التغيير في نظم إنتاجها بما يتلاءم مع النظم المعاصرة ولاسيما سلسلة التجهيز الرشيقية، حيث تقود الشركات الى وضع تنافسي أفضل من خلال تحقيق الكفاءة في حسن استخدام مواردها للخروج بمنتجات تتتوفر فيها القيمة، وتخلو من الهدر في الوقت ذاته ولها القدرة على منافسة السلع المماثلة، وهذا يمكن تحقيقه من خلال الاستفادة من عوامل النجاح الحرجية المتمثلة بـ (دعم الادارة العليا، وتقانة المعلومات والاتصالات، والتعليم والتدريب، والعمل الجماعي) بعد تبنيتها وتفعليها، ومن ثم استثمارها نحو تحقيق تطلعات المنظمة الهدافة، ومن اجل تحقيق اهداف الدراسة تم استخدام المنهج الوصفي التحليلي، ومن خلاله تم تصميم الاستبانة كأدلة رئيسة في جمع البيانات، اذ تم توزيع (١٠٠) استبانة على العاملين في الشركات عينة الدراسة واسترد منها (٩٠) استبانة تبين الصالح منها للتحليل (٧٨) استبانة وبعد جمع البيانات ومعالجتها احصائياً توصلت الدراسة إلى مجموعة من الاستنتاجات أهمها: إن الشركات عينة الدراسة إذا استخدمت عوامل النجاح الحرجية سوف يؤدي الى تطوير سلسلة التجهيز الرشيقية المتبعة فيها.

الكلمات المفتاحية: عوامل النجاح الحرجية، سلسلة التجهيز الرشيقية.

The Critical success factors and Its impact on development the lean supply chain/An analytical study in a group of private companies for the pharmaceutical manufacturing in Samarra

Prof. Dr. Qassim Ahmed Handhal

College of Administration and Economics

Tikrit University

Researcher: Maysam Riyadh Bahr

College of Administration and Economics

Tikrit University

Abstract:

The study aimed to find out the effect of the critical success factors represented in (supporting senior management, information and communication technology, education and training, and teamwork) in developing the lean supply chain.

In order for companies to survive and grow, especially in light of increased competition, they must develop or change their production systems in a way that is compatible with contemporary systems. Especially the lean supply chain, as it leads companies to a better competitive position by achieving efficiency in the proper use of their resources to come out with products that have value and it is free from waste at the same time and has the ability to compete with similar goods. This can be achieved by

taking advantage of the critical success factors of (supporting senior management, information and communications technology, education and training, and teamwork) after its development and activation, and then investing it towards achieving the aspirations of the purposeful organization. In order to achieve the objectives of the study, the descriptive and analytical approach was used, and through it the questionnaire was designed as a main tool in collecting data, as (100) questionnaires were distributed to the employees of the companies of study sample. Were (90) questionnaires retrieved from them showing the valid ones for analysis (78) A questionnaire. After collecting data and treating them statistically, the study reached a set of conclusions, the most important of which are: The companies of study sample, if they use critical success factors, will lead to the development of the lean supply chain used.

Keywords: Critical Success Factors, lean supply chain.

المقدمة

تواجه الشركات الصناعية المحلية للأدوية تحدياً عدداً من أهمها التطور التكنولوجي المتتسارع في بيئة الاعمال، والمنافسة الشديدة بين الشركات الواعدة والمحليه في الميدان، ومن أجل مجابهة هذه الشركات والدخول في معرك التنافس بنجاح ينبغي على ادارة هذه الشركات التركيز على التعاون الجاد مع الزبائن ومجهي الشركة في العمليات التخطيطية والتبنؤ باحتياجاتها، والتحري عن افضل الأنشطة للعمليات الإنتاجية بدءاً من المشتريات ومروراً بالتخزين وانتهاء بالنقل والتوزيع النهائي، مما حتم على إدارة الشركات الى اعتماد المفاهيم الإدارية الحديثة كادارة سلسلة التجهيز الرشيقه التي تمثل الشريان الحقيقي لдинاميك واستمرارية أي شركة، لأنها تعتبر القناة التي تربطها بالمجهزين والزبائن، لذلك ازداد التركيز والاهتمام عليها والعمل على تطوير أنشطتها باستمرار لتكون أكثر تكيفاً مع تحديات البيئة التافسية التي تعمل الشركات المعاصرة والصناعية منها في الميدان، وحينما تم تبني المفاهيم الحديثة من قبل إدارات الشركات الصناعية ذات المبادئ الرشيقه ، كانت سلسلة التجهيز السباقة في اعتناق هذه المبادئ في كل انشطة و مجالات الشركات، من خلال الحد من كل اشكال الهدر والضياعات الناجمة عن العمليات التصنيعية التي لا يضيف قيمة للمنتج، ولكي تتكيف الشركات الصناعية مع هذه المفاهيم الحديثة (سلسلة التجهيز الرشيقه) وتتمكن من إقامة مركباتها لأبد لها من أن توفر فيها المتطلبات الازمة لتحقيق ذلك من أهمها اعتماد العوامل الناجح الحرجة لسلسلة التجهيز الرشيقه، إذ تعتبر من الأدوات التي لها أهمية بالغة في تحسين أنشطة العمل بشكل افضل، إذ إن التنفيذ الصحيح لهذه العوامل تساعده الشركات على تحديد وتقييم الفرص والتهديدات و نقاط ضعفها وقوتها وهو أمر مهم في بناء وتطوير الاستراتيجيات السليمة لتحقيق النتائج والاهداف، كما تلعب هذه العوامل الدور البارز في تفعيل أنشطة سلسلة التجهيز الرشيقه بشكل يمكنها من الحد من الهدر والضياعات الصناعية التي تحدث في العمليات، فضلاً عن تحسين جودة منتجاتها بما يحقق لها مصدر قوة تنافسي مقارنة بالشركات المنافسة.

المبحث الأول: منهجية الدراسة

أولاً. مشكلة الدراسة وتساؤلاتها: إن التطورات الحاصلة في البيئة الصناعية العالمية انعكست آثارها الإيجابية على الشركات الصناعية المحلية للأخذ بمبادئ الرشاقة في كل الأنشطة وال المجالات وخصوصا سلسل تجهيزها، للحد من كل ما هو هدر ولا يضيف قيمة للعملية الإنتاجية. وفي هذا الإطار أن الشركات الصناعية التي تسعى إلى تبني المفاهيم الحديثة في مجالاتها وأنشطتها وعلى

طول دورة العملية الإنتاجية، عليها ان تعتمد سلسلة التجهيز الرشيقه مع الاخذ بنظر الاعتبار حدود الاستفادة من بعض العوامل الناجح الحرجه لدى هذه الشركات، التي تمكناها من مواكبة التطورات الحاصله في بيئتها واستخدام مواردها بمستوى أكثر كفاءةً، تأسيساً على ذلك يمكن ان نعبر عن مشكلة الدراسات بمجموعة من التساؤلات، هي:

١. هل توجد علاقة ارتباط موجبة بين عوامل الناجح الحرجه وسلسلة التجهيز الرشيقه؟
٢. هل لعوامل الناجح الحرجه اثر في تطوير سلسلة التجهيز الرشيقه في الشركات المبحوثة؟
٣. هل هناك تباين لعوامل الناجح الحرجه من حيث أهميتها وتأثيرها في مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه في الشركات المبحوثة؟

ثانياً. أهمية الدراسة: تكمن أهمية الدراسة في النقاط الآتية:

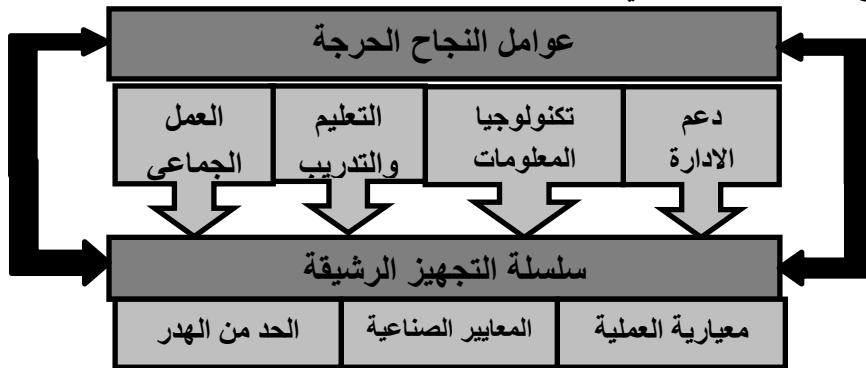
أ. الأهمية الأكademية: تكمن الأهمية المعرفية للدراسة الحالية بالنقاط الآتية:

١. اكتسابها أهمية كبيرة نسبياً لتقديمها إطار نظري عبر محاورة العديد من أدبيات الموضوع عن عوامل الناجح الحرجه ومرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه.
٢. إيضاح مفهوم وعوامل الناجح الحرجه وأهدافها فضلاً عن مفهوم سلسلة التجهيز الرشيقه وأهدافها وأنشطتها من خلال ما طرحته الباحثين.

ب. الأهمية الميدانية: تكمن الأهمية الميدانية للدراسة الحالية بالنقاط الآتية:

١. تشخيص استعداد الشركات المبحوثة على تبني عوامل الناجح الحرجه وتنفيذها على نحو كفاءه بغية تحقيق سلسلة التجهيز الرشيقه نحو الأفضل.
 ٢. تقديم إطار ميداني ليكون دليلاً استرشادياً للشركات الصناعية تربط بين عوامل الناجح الحرجه ومرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه، إذ قد يمثل هذا بحد ذاته إضافة علمية جديرة بالاهتمام.
- ثالثاً. اهداف الدراسة:** تسعى الدراسة الحالية الى تحقيق جملة من الأهداف من أهمها:
- أ. تحليل معطيات الاثر بين عوامل الناجح الحرجه ومرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه في الشركات المبحوثة.
 - ب. تحديد تباين عوامل الناجح الحرجه من حيث اهميتها وتأثيرها في مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه في الشركات قيد الدراسة.

رابعاً. نموذج الدراسة الافتراضي:



الشكل (١): مخطط الدراسة الافتراضي

المصدر: اعداد الباحثان.

خامساً. فرضيات الدراسة:

الفرضية الرئيسية الأولى: هناك علاقات ارتباط معنوية ومحضة بين عوامل الناجح الحرجه ومرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه.

الفرضية الرئيسية الثانية: يوجد تأثير معنوي لعوامل النجاح الحرجية مجتمعةً في تحقيق مركبات سلسلة التجهيز الرشيقه مجتمعةً في الشركات قيد الدراسة، ويترفع منها الفرضية الفرعية الآتية:

يوجد تأثير معنوي لكل عامل من عوامل النجاح الحرجية في مركبات سلسلة التجهيز الرشيقه.

الفرضية الرئيسية الثالثة: تتبادر عوامل النجاح الحرجية من حيث الأهمية والتأثير في سلسلة التجهيز الرشيقه في الشركات المبحوثة.

سادساً. وصف ومسوغات اختيار الشركات قيد الدراسة: لعرض تحقيق اهداف الدراسة واثبات فرضياته فقد تم اختيار مجموعة من الشركات الاهلية للأدوية في سامراء. كمجتمع للدراسة نظرا لأنها تكتسب اهمية كبيرة وتتضاع فيها متغيرات الدراسة واهدافها من خلال التحديد الصحيح للعينة. ومن أبرز اسباب اختيارها:

- قام الباحثان بزيارات ميدانية استطلاعية للعديد من الشركات الصناعية والخدمية قبيل اختيار ميدان الدراسة، وقد أفرزت هذه الزيارات حقيقة مهمة تمثلت بابتعاد معظم هذه الشركات عن تضمين متغيرات الدراسة في عملياتها وممارسة نشاطاتها اليومية، خلافاً لما هو عليه الحال بالنسبة للشركات ميدان الدراسة التي تتسم بوضوح متغيرات الدراسة فيها.
- ارتباط منتجات الشركات المبحوثة بالمتطلبات الإنسانية الأمر الذي يؤكّد حاجتها لأنشطة فاعلة وكفوءة لتحقيق الاستجابة لأكبر نسبة ممكنة من تلك المتطلبات.
- سهولة إجراء الدراسة في هذا المجال والتعاون اللامحدود من ادارة الشركات قيد الدراسة.

الجدول (١): بعض البيانات المهمة عن شركات الادوية قيد الدراسة

الرقم	الشركات قيد الدراسة	سنة التأسيس	عدد العاملين	الخطوط الانتاجية	مساحة الشركة
١	شركة دجلة	١٩٩٨	٤٧	خمسة خطوط ١٦ منتج	٦٥٠٠ م²
٢	شركة اسوار الخليج	٢٠٠٥	٣٤	خمسة خطوط ٢٣ منتج	٥٥٠٠ م²
٣	شركة دبي	٢٠١١	٦٥	أربع خطوط ٨ منتج	٤٦٠٠ م²

المصدر: إعداد الباحثان من خلال الزيارات الميدانية للشركات عينة الدراسة.

المبحث الثاني: عوامل النجاح الحرجية

اولاً. **مفهوم عوامل النجاح الحرجية:** تبادرت آراء الباحثين حول مفهوم عوامل النجاح بسبب التباين في وجهات النظر حول هذا الموضوع واستخداماته وكذلك الاختلاف في الاتجاهات المعرفية للباحثين والاختلاف في هذه العناصر من منظمة إلى أخرى ومن قطاع لآخر، حيث ارتبط مفهوم العناصر الحرجية للنجاح بـ "Daniel" فهو أول من أدخل هذا المفهوم عام ١٩٦١ في مقاله (Management Information Crisis) الذي ناقش فيها أزمة المعلومات الإدارية وأشار فيها إلى ضرورة القضاء على القضايا التي لا تتعلق مباشرة بنجاح المؤسسة في عملياتها، إذ ان كل منظمة لديها عناصر محددة حرجة لنجاحها حيث أشار (Fredrik, et al., 2014: 6) إلى أنه لا ينبغي الخلط بين عوامل النجاح الحرجية والميزة التنافسية، ولا يمكن المنظمات الفاعلة في السوق تحقيق هذه العوامل بسهولة، ومع ذلك فمن الضروري أن تمتلك أي منظمة هذه العوامل حتى ولو بشكل جزئي، ويمكن أن نرى إن عوامل النجاح الحرجية هي أحد العوامل التي تسهم في تحقيق النمو للمنظمة، وهذا يعني أنه عندما تهدف المنظمة أو تسعى لتحقيق التفوق على الآخرين يجب عليها التركيز على عدد قليل من عوامل النجاح الحرجية بشكل جيد بدلاً من التركيز على عدد كبير من هذه العوامل بطريقة غير مدرستة. فعندما يتم تحديد عوامل النجاح الحرجية في منظمة ما فإنها

تحتاج إلى عناية دقيقة لأنها تعد امراً حيوياً لتفعيل أنشطتها التشغيلية التي يعتمد عليها ازدهارها في المستقبل، ويرى (5: Nilsen, 2015) إن جميع الدراسات تتفق على ارتباط عوامل النجاح الحرجية بآلية عمل أي منظمة لكن ليوجد شيء شامل يمكن تطبيقه من هذا العوامل على جميع المنظمات. وأكد (4: Martinez, et al., 2016) على أن تكون المنظمات واثقة من قدرتها على قبول التغييرات التي تساعدها على تحقيق أهدافها من خلال اعتمادها على العوامل الحرجية التي قد تنشأ نتيجة للظروف الاستراتيجية والثقافية من خلال تصميم خدمات ناجحة فيها وإعداد الهيأكل الإدارية المناسبة، وتوفير الموارد، وتفعيل أنشطة مشاركة الزبائن، وتنفيذ عمليات الخدمة الأخرى، بحيث يمكن تشغيلها بالتوافق والتنسيق مع بعضها البعض، والجدول (٢) يوضح بعض المفاهيم لعوامل النجاح الحرجية.

الجدول (٢): أراء عدد من الباحثين حول مفهوم عوامل النجاح الحرجية

المفهوم	الكاتب / السنة / الصفحة	ت
مجموعة المجالات والخصائص والظروف والأنشطة والعناصر الاستراتيجية والمتغيرات المحدودة التي تتطلب عناية خاصة من أجل استدامتها والحفاظ عليها بطريقة متميزة بطريقة تسهم في التأثير على نجاح تنفيذ المهام والعاملين في تنفيذ مهامهم وجنى الأرباح للمنظمة.	Marais, et al., 2017: 2	١
منهجية منتظمة تهدف إلى إشراك الزبائن والعاملين في تحقيق الأهداف المنظمية والعمل على تحقيقها من خلال توفير جميع عمليات الإنتاج المطلوبة من الأجهزة المادية وهيأكل النظم وأنظمة البرمجيات وسياسات ومعايير التكنولوجية والعمليات الإدارية المختلفة اللازمة لجمع المعلومات واستثمارها بسلامة.	Syed, et al., 2018: 12	٢
مجموعة من الأساليب أو الطرق التي تسعى المنظمة من خلالها إلى اختيار ما هو مناسب لها بطريقة تتوافق مع المهارات والخبرات التي يتمتع بها العاملين ويكرسونها لمصلحتهم من أجل التأكيد من أنهم يحققون أهدافهم في الوقت المناسب وبأقل كلفة وجهد ممكن وهناك اتفاق عام على أهمية هذه العوامل ومدى تأثيرها في تحقيق الأهداف التي تسعى المنظمة لتحقيقها من خلال هذه العوامل، حيث تسعى المنظمات التي تعتمد هذه العوامل إلى تعزيز الممارسات اللازمة التي تضمن لها تحقيق النجاح اللازم.	حسين، ٢٠١٩ : ٧	٣

المصدر: الجدول من إعداد الباحثان بالإعتماد على المصادر الواردة فيه.

واستناداً لما تقدم يمكن القول إن عوامل النجاح الحرجية هي مجموعة من الأدوات والوسائل التي تسعى المنظمة من خلالها تحقيق أهدافها من خلال سعي الإدارة العليا للبحث عن الفرص المتاحة والعمل على استثمارها بطريقة تحقق النجاح للمنظمة وتختلف هذه العوامل من منظمة لأخرى كما ويلعب الزبائن أيضاً دوراً بارزاً في تحقيق النجاح للمنظمات من خلال استثمار هذه العوامل وتكريسها لمصلحتها من خلال تعزيز العلاقة بين المنظمة وزبائنها.

ثانياً. أهمية عوامل النجاح الحرجية: تعبّر هذه العوامل عن الانشطة الأساسية في جميع منظمات الاعمال الصناعية والخدمية لما لها من أهمية في تحسين الاداء المنظمي فهي تسهم في تطوير

رؤية شاملة لطبيعة الاعمال التي يجب تنفيذها بسلاسة ودقة بطريقة تتبع للمنظمات القدرة على تحقيق أهدافها حيث أكد العديد من الباحثين على أهمية عوامل النجاح الحرجية في تحقيق أهداف المنظمة، حيث يتم تسليط الضوء على هذه الأهمية من خلال مؤشرات الأداء ومعاييره والتباين المسموح به وأكثر مؤشرات الأداء الرئيسية فاعلية هي تلك المصممة في العملية بطريقة توفر قراءة دقيقة ومنطقية للأداء الذي يتم الوصول إليه بطريقة تسهم في اتخاذ القرارات المناسبة، فإن عوامل النجاح الحرجية مهمة للغاية وتؤثر على المؤسسات التي تتبعها من خلال النتائج التي تتحققها والتي تنعكس في أداء المنظمة وعاليتها بطريقة تسهم في تحقيق استراتيجياتها وأهدافها، وقد أشار العديد من الكتاب والباحثين بأهمية عوامل النجاح الحرجية نبينها في الجدول (٣).

الجدول (٣): أهمية عوامل النجاح الحرجية

ت	الكاتب، السنة، الصفحة	الأهمية
١	Derek, 2008: 3-4	<ul style="list-style-type: none"> - يعد نجاح المنظمة مسألة مهمة للغاية من خلال التركيز على عوامل النجاح على ضرورة أن يفهم أصحاب المصلحة أن المنظمة لها قيمة (وفقاً لشروطها) يتم تحديدها مسبقاً من خلال النتائج المحققة. - إن أهمية عوامل النجاح الحرجية تبرز من خلال درجة الوفاء والالتزام بأهداف المنظمة. - تسعى عوامل النجاح الحرجية إلى حل مشكلة أداء الوظيفي للزبائن من خلال مطابقة النتائج الملموسة وغير الملموسة واكتساب حصة سوقية متزايدة تسهم في تعزيز رضاهם وثقفهم. - تؤكد عوامل النجاح الحرجية على تخصيص الموارد الكافية للمنظمة بناءً على التفاصيل المستمدة من خطتها القابلة للتحقيق. - تتضح أهمية عوامل النجاح الحرجية من خلال التركيز على النزاهة والتواصل الفعال مع الزبائن والتقيد بالمواعيد والدعم واعتماد نهج فريق تعاوني والتوجيه والتدريب والتعلم.
٢	الفضلي وعبد الحسين، ٢٠١٢: ٢٠٤-٢٠٦	<ul style="list-style-type: none"> - العمل على توحيد ودمج جميع وحدات الأعمال والعاملين في المنظمة من أجل تحقيق التنسيق والترابط بين أهدافها التي تسعى إلى تحقيقها. - البدء بتحديد رؤية المنظمة ورسالتها واستراتيجياتها من خلال التحليل الاستراتيجي لمتطلبات البيئة التنافسية (الزبائن، أصحاب المصالح، والمقدرات الاستراتيجية). - السعي إلى تلبية متطلبات الزبائن بصورة أفضل من المنافسين بطريقة تسهم في تعزيز الترابط والتكامل والاندماج بين استراتيجياتها التنافسية ومتطلباتهم. - بناء وتطوير نظم الاتصالات والمعلومات بطريقة تسهم في ضمان التواصل المستمر بين المنظمة وزبائنها والمنافسين والموردين لدعم جهود التغيير الاستراتيجي.

الصفحة، السنة، الكاتب	الأهمية
<p>- التأكيد على أن المنظمات ملزمة بتلبية احتياجات الزبائن في الوقت والمكان المناسبين من خلال تمنعها بالأداء المناسب وبصورة أكبر من منافسيها في السوق.</p> <p>- يجب أن تكون المنظمات على دراية بما يفضله الزبائن من خلال قياس التأثير الواضح لهذه العوامل على المنظمات التي يجب عليهم منحها الأولوية نظراً لأن نجاح هذه العوامل يعتمد على الزبون.</p> <p>- تؤكد عوامل النجاح الحرجية على أهمية كفاءات وخبرات العاملين في المنظمة بسبب تأثيرها القوي وال مباشر على مدى فاعلية المنظمات التنافسية لأنها غالباً ما تكون أكثر صعوبة في الحصول عليها من غيرها.</p> <p>- التأكيد على دور الإدارة العليا في التأثير بقوة على القدرة التنافسية للمنظمة من خلال إدارة المنظمة التي تسعى إلى توفير قيمة حقيقة للزبون.</p>	<p>٣</p> <p>Fredrik, et al., 2014: 3-4</p>

المصدر: الجدول من إعداد الباحثان بالاعتماد على المصادر الواردة فيه.

وتأسيساً على ما سبق يمكن ذكر أهمية عوامل النجاح الحرجية: في تقليص مدة التجهيز للمواد الأولية وتخفيض المخزون الذي يعد من اهم العوامل المسيبة للهدر فهي تحاول بشتى الطرق جعل كل المواد المخزونة في الحد الأدنى وتقليل التكاليف من خلال ازالة جميع الانشطة التي لا تضيف قيمة كذلك تعمل على تحسين رضا زبائنها من خلال سرعة إيصال المنتج إلى الأسواق وكذلك تحسين الجودة بشكل مستمر.

ثالثاً. ابعاد عوامل النجاح الحرجية: تواصلاً مع ما تم تحديده من ابعاد عوامل النجاح الحرجية من خلال اراء العديد من الباحثين وكذلك لمائمة هذه الابعاد لميدان الدراسة وسهولة فهمها وسلامتها وتناولها من قبل الباحثين (لطفي، ٢٠١٨)، (حسين، ٢٠١٩)، (Madanayake, 2014)، (clement, 2017)، فقد اعتمدت الحالية الابعاد التي سوف يتم شرحها والتي تتضمن (دعم الادارة العليا، وتقنولوجيا الاتصالات والمعلومات، والتعليم والتدريب، والعمل الجماعي) وهذا توضيح لكل عامل من هذه العوامل وعلى النحو الآتي:

١. دعم الادارة العليا: أن مفهوم دعم الادارة العليا هو عبارة عن مجموعة من الواجبات أو المهام تسعى المنظمة إلى تحقيقها حتى تعزز دور فرق العمل في تنفيذ مهامهم وواجباتهم وتحفيزهم وتوفير كل ما يحتاجون إليه بغية تحقيق النجاح والتفوق على المنظمات المنافسة الأخرى (حسين، ٢٠١٩: ١٧) وأن أي نشاط لأي منظمة لا يمكن تطبيقه على أرض الواقع والحصول على النتائج المرجوة دون وجود دعم من الادارة العليا، إذ يسهم ذلك الدعم في تطوير المنظمة والمساهمة في الارتقاء بالروح المعنوية للعاملين فلدعم الادارة العليا دور مهم في تحقيق اهداف المنظمة بأقصر وقت وأقل كلفة ممكنة لما لديها من القدرة على حواجز التقدم التقني للأنظمة اضافة إلى دورها الكبير في تعزيز وتشكيل الاستراتيجية العامة للمنظمة (Sandberg, 2007: 4)، وقد اوضح (Madanayake, 2014: 241) إن دعم الادارة العليا هي مجموعة اجراءات تقوم بها

الادارة العليا من خلال الانخراط في الأدوار الإدارية الرئيسية كالسيطرة على الأخطاء، ومراقبة العمل، والأدوار الإدارية الساندة لتلبية متطلبات صاحب المشروع، الخبير الفني، مجهز الموارد، والعاملين، فعليه يمكن القول ان دعم الادارة العليا هو مجموعة من الاجراءات تتضمن (مهام وواجبات واساليب) تسعى من خلاله الى توجيه المنظمة بالاتجاه الصحيح وتوفير كل الاحتياجات من اجل تحقيق التفوق والنجاح على المنظمات المنافسة الاخرى.

٢. **تقانة المعلومات والاتصالات:** يشهد الوضع الحالي تطورات عديد من أهمها التطورات الحاصلة في تقانة المعلومات والاتصالات جاء ذلك نتيجة التدفق الهائل للمعلومات التي أصبحت معضلة في تحديد أماكن الحفظ على المعلومات وتوفير المزيد منها لحفظ على مستوى الكفاءة في المنظمات ومواكبة التغيرات في البيئة. كل ذلك أدى إلى ظهور فكرة تقانة المعلومات والاتصالات، والتي تسعى المنظمات من خلالها الى تحقيق النمو الاقتصادي والحصول على الموارد الأساسية في الوقت المناسب بأقل تكلفة وأسرع من المنافسين للوصول إلى الأسواق نظراً لأن هذه التكنولوجيا أصبحت مكوناً حيوياً للعاملين الذين يرغبون في تحقيق الأهداف التنظيمية من خلال تعزيز عمليات الاتصال بطريقة تسهم في تحقيق السرعة في إكمال العمل بما يمكنهم من معالجة المشكلات الحالية والمستقبلية (حسين، ٢٠١٩: ٢٤)، ومعظم التحالفات التي يتم تشكيلها تتضمن الأبعاد الاجتماعية وتحالفات تعاونية في إطار التكامل بين المشاركين بأبعاد أخرى من خلال عمليات التجهيز وشبكات الحاسوب أو الواقع المشتركة على الإنترن特 (Hellman & Peretz, 2014: 1) ويمكن القول ان مفهوم تقانة المعلومات والاتصالات يتضمن مجموعة من الأجهزة والبرمجيات والخدمات المرتبطة بأشاء وتخزين وادارة المعلومات والبيانات (Omur, 2013: 64) ويضيف Mokhtar, 2013: 12 إن مصطلح تكنولوجيا المعلومات والاتصالات يمكن اعتباره متضمناً أي جهاز أو تطبيق اتصالات ليشمل الأجهزة والبرامج والأنظمة للأقمار الصناعية والراديو والتلفزيون والهواتف المحمولة وأجهزة الحاسوب والشبكات بالإضافة إلى الخدمات والتطبيقات المختلفة ذات الصلة مثل مؤتمرات الفيديو والتعلم عن بعد، لذلك يمكن القول ان تقانة المعلومات والاتصالات هي الاستخدام والاستثمار المفيد لأنواع مختلفة من المعرفة والبحث عن أفضل الوسائل والطرق لتسهيل عملية الحصول على المعلومات التي تقوينا إلى المعرفة.

٣. **التعليم والتدريب:** إن أساس النجاح والتفوق في أي منظمة هو التعليم والتدريب حيث يُعد امراً ضروريًا ويكون ذلك من خلال دعم التغييرات التي قد تحدث في البيئة المحيطة بالمنظمة والتي تعد جزء اساسي من عملها، حيث ان على كل منظمة امتلاك عاملين من ذوي المهارات والقدرات قادرين على اداء الاعمال على اختلاف انواعها (Moore, 2009: 8)، وأكد Kaplan, 2017: 1 على ان الإدراك يقع في قلب العملية التعليمية لجميع الأنشطة في الحياة العملية، ولكن لا توجد إعدادات كافية بما في ذلك الإعدادات التعليمية ليتم تطبيق المبادئ المعرفية مع الوعي التام بطريقة تضمن تفعيل قيمة المعرفة في التعليم والتنمية، فمن المهم دمج النظرية المعرفية في التدريب لزيادة تطبيق الإدراك في التعليم بطريقة تسهل عملية الفهم والإدراك والتفكير المنطقي وتعزيز تطبيقها من قبل العاملين في المنظمة، فالتعليم والتدريب هو الطريقة التي يسعى العاملين فيها إلى تحسين معرفتهم ومهاراتهم عن طريق تجربة تعليمية تحقق أداء فعال في كل أنشطة المنظمة لغرض تشجيع العمل والسعى لتحسين القدرات وتلبية المتطلبات والاحتياجات الالزمة للقوى العاملة في المنظمة (Sommerville, 2007: 2)، وان التعليم والتدريب هو عملية

تهدف الى منح العاملين المزيد من الخبرات والمهارات على اداء اعمالهم ويحفز ويشجع التعليم والتدريب العاملين على العمل بأسلوب جماعي من خلال تطوير روح الفريق وتقديم التوجيه والدعم لهم (7: Clement, 2017)، مما تقدم نقول ان التعليم والتدريب عبارة عن نقل مهارات وخبرات للافراد العاملين بشكل مستمر من اجل زيادة قدرتهم على اداء اعمالهم بصورة صحيحة والتكيف مع الظروف المحيطة بالمنظمة لمواجهة كافة العقبات المستقبلية.

٤. العمل الجماعي: يعد العمل الجماعي واحداً من المهام التي يعتمد عليها نجاح المنظمة وتقديمها، فقد أشار (4-5: Armstrong, 2004) إلى أن العمل الجماعي الفعال لا يحدث تلقائياً، قد لا يكون من الممكن القيام بهذا العمل بسبب مجموعة متنوعة من المشكلات مثل الفقر إلى التنظيم وسوء الفهم وسوء التواصل وعدم كفاية المشاركة، لأن مجرد الجمع بين العاملين لا يعني بالضرورة أنهم سوف يؤدون العمل بفعالية كفريق واحد، وبالتالي العمل كفريق واحد قد يكون له آثار إيجابية تسهم في تحقيق الأهداف التنظيمية من خلال مساعدة أعضاء الفريق على العمل معًا بشكل أفضل، وتعزيز العديد من القضايا الشخصية مثل الثقة والاحترام وتحسين أسلوب القيادة، ويرى (4: Skripak, 2018) ان العمل الجماعي هو مجموعة من العاملين ذوي المهارات والقدرات التكميلية يعملون معًا لتحقيق هدف معين، وأشار (2: Ruissen, et al., 2017) على ان العمل الجماعي هو مجموعة العمليات السلوكية التفاعلية المترابطة بين أعضاء الفريق والتي تحول مدخلات الفريق من (خصائص الأعضاء، التمويل التنظيمي، تكوين أعضاء الفريق) إلى فرص (أداء الفريق، ورضا أعضاء الفريق) تحاول المنظمة الاستثمار فيها، لهذا يمكن ان يكون العمل الجماعي هو مجموعة من العمليات التي يقوم بها الفريق الواحد ليحول مدخلاتهم الى فرص يمكن استثمارها والاستفادة منها لتحقيق اهداف المنظمة.

المبحث الثالث: سلسلة التجهيز الرشيقة

اولاً. **مفهوم سلسلة التجهيز الرشيقة:** يصف مفهوم المنظمة الرشيقية حالة متقدمة لتنفيذ التفكير الرشيق، وفي الوقت نفسه هناك العديد من وجهات النظر التي تشتراك في فلسفة ادارة سلسلة التجهيز، اذ يبدو أن الجمع بين الرشيق وادارة سلسلة التجهيز هو اتجاه لا مفر منه وقد حدث بشكل طبيعي، لذلك ينبغي التعرف على مفهوم ادارة سلسلة التجهيز الرشيقة وكما يوضح هذه المفاهيم الجدول (٤) من وجهة نظر مجموعة من الباحثين.

الجدول (٤): أراء عدد من الباحثين حول مفهوم سلسلة التجهيز الرشيقة

المفهوم	اسم الباحث	ت
القضاء على مصادر النفايات في سلسلة التجهيز وتحسين إيصال القيمة للزبائن وإشراك شركاء سلسلة التجهيز والتعاون مع الموردين والزبائن، بالإضافة إلى تطوير الموردين الفعاليين.	Drohomeretski et al., 2014: 1108	١
الحد من النفايات من خلال الاستخدام الأمثل للموارد، وإدخال منتجات ذات جودة عالية، وخفض التكاليف، وتحقيق استجابة سريعة لمتطلبات واحتياجات الزبائن.	Sharma et al., 2015: 1220	٢

المفهوم	اسم الباحث	ت
تحسين أداء الشركات الصناعية باتباع عاملين رئيسيين، وهما القضاء على النفايات في عمليات المنظمة وإدخال البشر من أجل الاستفادة من قدراتها.	Al-Tit 2016: 19	٣
فلسفة تسعى إلى تقصير الوقت بين طلب الزبون والشحن إلى الزبون من خلال التخلص من النفايات.	Monczka, et al., 2016: 622	٤
تقليل النفايات في على طول اتجاه سلسلة التجهيز، مع إتاحة المنتج المناسب للازبون النهائي في الوقت والمكان المناسبين.	Engin et al., 2019: 2	٥

المصدر: من اعداد الباحثان بالاستناد المصادر المذكورة فيه.

واستناداً إلى ما تقدم يمكن تعريف سلسلة التجهيز الرشيقية على انها "فلسفة التصنيع على أساس التخلص المخطط من جميع النفايات، والذي يشمل التنفيذ الناجح لجميع أنشطة العمليات المطلوبة لإنتاج منتج نهائي من هندسة التصميم إلى التسليم".

ثانياً. بعد سلسلة التجهيز الرشيقية: تعد سلسلة التجهيز الرشيقية من المداخل الحديثة في إدارة الانتاج العمليات، وتشكل فلسفة المتمثلة بالقضاء على الهدر(War against waste) فلسفة ناجحة طبقتها العديد من المنظمات العالمية وحققت من خلالها مردودات اقتصادية كبيرة، من حيث انها تحافظ على تدفق كل المواد التي يتم تحويلها من خلال عمليات الإنتاج إلى منتجات نهاية للوصول من المورد الى الزبون بشكل رشيق والتي بدورها ساهمت في الحد من التكاليف والاستجابة السريعة لمتطلبات الزبون وتعزيز المركز التناصفي في الأسواق التي تخدم فيها الشركات وكذلك تناولها العديد من الباحثين منهم (جب، ٢٠١٧)، (اوسموا وآخرون، ٢٠١٩) (manrodt, et al., 2015) والتي ذكر منها:

١. المعايير الصناعية: ان التقدم الصناعي والتطورات التكنولوجية التي ظهرت في القرن العشرين وببدايات القرن الحادي والعشرين ادى إلى تطوير الإنتاج في مختلف المجالات، وقد سمح تطور وسائل النقل والمواصلات إلى الحصول على المنتج نفسه من العديد من المنتجين والمجهزين، الامر الذي ادى إلى الاهتمام والتفكير في تطوير مقاييس أو معايير موحدة (المواصفات القياسية)، والذي يلزم الشركاء على طول سلسلة التجهيز (الموردين والمنتجين) عند بدء الإنتاج من أجل تحقيق جودة عالية من ناحية وحماية المستهلك والبيئة من ناحية أخرى، كما تعتبر المعايير الصناعية من الركائز المهمة في سلسلة التجهيز الرشيقية، والتي تعمل على توحيد معايير المواد والمنتجات لقليل تعقيديات الهدر في جميع أجزاء سلسلة التجهيز (Thompson, et al., 2008: 16)، المعايير الصناعية هي طريقة منهجمية لإدارة جودة السلسلة والتي تضمن توحيد المعايير وتقليل التباين في مواصفات السلع والخدمات المنتجة وترافق أي اختلاف في مواصفات المنتجات بسبب الاخطاء العشوائية وتعمل على تحديدها وإزالتها (Ferguson, 1996: 307)، كما انه من المهم توضيح أن المعايير الصناعية ينبغي ان تتطبق على جميع المنتجات والمواد المستخدمة وجعلها متوافقة وقدرة على التفاعل مع المنتجات

الأخرى، (2000: 112)، ويرى (Ventana, et al., 2007: 6) انه ينبغي أن تتجاوز عملية توحيد المعايير الصناعية سلسلة التجهيز الخاصة بالمنظمة إلى العناصر والمكونات والمواد المستخدمة في جميع مجالات الصناعة، والذي بدوره سيساعد في تقليل الهدر خلال إدارة سلسلة التجهيز عن طريق تقليل التعقيد وكلفة تطوير المنتجات وتنويعها، كما ان نظم المعلومات الخاصة بالمؤسسة تستفيد من المعايير الصناعية في تقليل كلفة الحصول على المعلومات ومعالجتها، فيمكن القول ان المعايير الصناعية هي وثيقة تحديد المتطلبات أو الموصفات أو الإرشادات أو الخصائص التي يمكن استخدامها باستمرار لضمان ملاءمة المواد والمنتجات لهذا الغرض.

٢. **معيارية العملية:** يعد توحيد المعايير الخاصة بالعمليات من الركائز المهمة لسلسلة التجهيز الرشيقة، لأنه جزء رئيسي في نظام الجودة الشامل والناجح لأنه يزود الأفراد بالمعلومات المهمة لأداء وظائفهم بالشكل الصحيح، هذا يتضمن عمل أنشطة سلسلة التجهيز متكررة ومتسلقة من خلال توفير منهج عمل ثابت ومقبول من قبل جميع الشركاء في سلسلة التجهيز (Agard & Kusiak, 2004: 7)، ويجري تعريف معيارия العملية على أنها مجموعة محددة مسبقاً من القواعد أو الشروط أو المتطلبات المتعلقة بالأنشطة أو العمليات من أجل إكمالها بطريقه مثاليه ومنتظمه (Lamb & Rhodes, 2007: 3)، حيث انه بنفس الطريقة تتطلب سلسلة المعالجة الرشيقه السعي إلى توحيد جميع العمليات أو الأنشطة المتعلقة بأداء سلسلة التجهيز، أي اعتماد عمليات موحدة للسلسلة من خلال أنشطة مخصصة لتقليل أو إزالة الازدواجية في العمليات أو الأنشطة التي لا تحقق قيمة من إدخال المواد الخام لغرض توصيل المنتجات إلى الزبائن (Vitasek, et al., 2005: 43)، كما يسمح توحيد معايير العملية بالتدفق المستمر والسلس ل لأنشطة عبر سلسلة التجهيز لتقليل التعقيد والتدفق، اذ إنها حركة مستمرة للمعلومات والمواد الاولية المستلمة من الموردين والمنتجات النهائية للزبائن على أساس منتظم، وذلك من خلال عمل خط سير العمل يتدفق باستمرار من البداية إلى النهاية بحيث لا يكون هناك انقطاع أو انتظار أو نفايات داخل وبين الخطوات المحددة في العمليات، فضلاً عن التخلص او حذف التأثيرات والمعوقات التي تقلل من تدفق العمل والعرض على شكل دفعات أو قوائم انتظار بين الخطوات المختلفة لتدفق العملية والنقل، اذ أن هذه المعوقات تؤخر تسليم المواد الاولية والمنتجات إلى الزبون النهائي (Thompson, 2008: 14). فمعيارية العملية يمكن القول بأنها مجموعة محددة مسبقاً من القواعد أو المتطلبات المتعلقة بالأنشطة أو العمليات من أجل إكمالها بانتظام وبطريقة مثلية.

٣. **الحد من الهدر:** ان التخلص من القضاء على جميع الأنشطة التي لا تحقق قيمة والتخلص من النفايات من الركائز الأساسية في فلسفة الرشاقة (Collier & Evans, 2009: 5)، حيث يسعى النظام الرشيق إلى العمل وفق نموذج مثالي، لأنه لا يسمح بوجود أنشطة زائدة أو مخزون وأجزاء معيبة، لذا فإنه لا يوجد هدر مع وجود أنظمة تحقق القيمة المطلوبة، كما يركز النظام الرشيق على تحديد مصادر الهدر والتخلص منه (Kimani, 2013: 11)، بمعنى آخر الهدر هو ضياع الوقت والجهود والمواد وعملية لا مبرر لها لتكرار عدد من الأنشطة (AbuShaaban, 2012: 15)، كما يعد التخلص من الهدر أو التقليل منه أحد أسس إدارة سلسلة التجهيز الرشيق، والتي تستند إلى مبدأ ترشيق العمليات ابتداءً من استلام المادة الاولية من المجهز وانتقالاً إلى التدفق في عمليات الإنتاج وحتى تسليمها كمنتج تام الصنع للزبون، والذي يتيح بدوره الاستجابة السريعة للتغيرات الأسواق وتغيرات طلبات الزبائن (Manrodt, et al., 2005: 13)، وللوصول الى سلسلة توريد

رشيقة ينبغي على شركاء السلسلة العمل معاً للقضاء على العمليات التي يحصل فيها هدر، وزيادة المخزون والهدر عبر سلسلة التجهيز من أجل تقليل التكاليف، وينبغي على جميع الشركاء في سلسلة التجهيز الرشيق التركيز على الهدر بجميع أشكاله وتقليله، وينبغي ألا يقتصر على شريك واحد دون الآخر في سلسلة التجهيز لأن الهدف يشاركه جميع الأعضاء، اذ يمكن لشركاء السلسلة العمل معاً لتعديل أي من هذه السياسات والإجراءات التي تؤدي إلى الهدر (Thompson et al., 2008: 12)، بينما من أسباب الهدر في سلسلة التجهيز هي عدم وجود مجهز فاعل والعلاقة الضعيفة مع شركاء سلسلة التجهيز وضعف كفاءة عملية الإنتاج واستخدام طرق الإنتاج غير الصحيحة كذلك الترتيب الداخلي للمصنع الغير جيد وطول الوقت اللازم لإعداد الأجهزة للعمل والتنظيم الضعيف لمكان العمل والتعب وعدم مبالغة العاملين وايضاً تصميم منتج رديء وقلة الصيانة الوقائية للآلات والمعدات، حيث يتبيّن مما سبق أن أسباب الهدر في سلسلة التجهيز بكافة أنواعها يمكن أن تنتج عن عوامل داخلية تتمثل في سوء إدارة عمليات الإنتاج داخل المنظمة (الصوص، ٢٠١١: ٢٠١)، أو قد يكون ذلك بسبب عوامل خارجية مرتبطة بالموردين، وتأسساً لما تقدم يمكن ان نقول ان الحد من الهدر هو التركيز على الأنشطة التي تضيف قيمة من خلال استخدام المساحة والمخزون والجهود البشرية والوقت وتقليل هدرها بأي شكل من الاشكال.

المبحث الرابع: اختبار فرضيات الدراسة

اولاً. اختبار علاقات الارتباط بين العوامل النجاح الحرجية وسلسلة التجهيز الرشيق:
اختبار الفرضية الرئيسية الأولى: وتنص هذه الفرضية على انه هناك علاقات ارتباط معنوية وموجية بين عوامل النجاح الحرجية ومرتكزات سلسلة التجهيز الرشيق في الشركات قيد الدراسة. يُشير الجدول (٥) إلى وجود علاقة ارتباط معنوية موجبة بين عوامل النجاح الحرجية مجتمعة ومرتكزات سلسلة التجهيز الرشيق مجتمعة، إذ بلغ المؤشر الكلي لمعامل الارتباط (٠,٨٣*) وهو دليل على قوة العلاقة بين المتغيرين إذ تشير هذه النتيجة إلى انه كلما زاد اهتمام الشركات قيد الدراسة من اهتمامها بعوامل النجاح الحرجية مجتمعة وعملت على تحسينها كلما ساهم ذلك في تطوير سلسلة التجهيز الرشيق مجتمعة. ويبيّن الجدول (٥) علاقات الارتباط المتعلقة بالاختبار هذه الفرضية.

الجدول (٥): نتائج التحليل الإحصائي لعلاقات الارتباط بين متغيرات الدراسة

عوامل النجاح الحرجية	المتغير التفسيري	
	المتغير المستجيب	مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقة
٠,٨٣*	p ≤ 0.05	n=78

المصدر: من إعداد الباحثان بالاعتماد على مخرجات برنامج (SSPS).
ثانياً. اختبار تأثير عوامل النجاح الحرجية في مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيق: مخطط الدراسة وفرضياتها تستلزم تحديد درجة التأثير لعوامل النجاح الحرجية في سلسلة التجهيز الرشيق وهذا ما تنص عليه الفرضية الرئيسية الرابعة حيث تشير نتائج التحليل إلى وجود تأثير ايجابي معنوي لأبعاد عوامل النجاح الحرجية والتي تمثل المتغير المستقل في مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقة وتمثل المتغير المعتمد كما في الجدول (٦) وكالاتي:

الجدول (٦): علاقات التأثير بين متغيرات الدراسة

F		R^2	عوامل النجاح الحرجية		المتغير التفسيري المتغير المستجيب
الجدولية	المحسوبة		β_1	β_0	
٦,٨٥	١٦٩,٣٠١	٠,٧٠	٠,٨١٨ (١٣,٠١٢)*	٠,٨٣١	سلسلة التجهيز الرشيقية

T الجدولية = ٣,٥٣٩ $p \leq 0.05$ $df = 1.76$ $n = 78$

المصدر: من إعداد الباحثان بالاعتماد على مخرجات برنامج (SSPS).

ويشير الجدول (٦) إلى وجود تأثير معنوي لعوامل النجاح الحرجية في مركبات سلسلة التجهيز الرشيقية حيث كانت قيمة (F) المحسوبة (٢٥,٩٠١) وهي أكبر من الجدولية، عند مستوى معنوية (٠,٠٥) ودرجتي الحرية (١,٧٦)، وقيمة (R^2) (٠,٧٠) مما يعني أن (٣٠%) من التأثير هو لعوامل خرجة عن السيطرة وغير داخلة في البرنامج أصلاً، و (٧٠%) وهو التأثير الحقيقي لعوامل النجاح الحرجية في مركبات سلسلة التجهيز الرشيقية، ومن خلال متابعة معاملات بيتا (B) وقيم (t) تبين أن أعلى تأثير كان لتحديد المشكلة وتحليلها إذ بلغت قيمة (T) المحسوبة (١٣,٠١٢) وهي أكبر من قيمتها الجدولية البالغة (٣,٥٣٩)، وتأسساً على ذلك يمكن قبول الفرضية الرئيسية الأولى (يوجد تأثير معنوي لعوامل النجاح الحرجية مجتمعةً في تحقيق مركبات سلسلة التجهيز الرشيقية مجتمعةً في الشركات المبحوثة).

ثالثاً. تحليل التباين لعوامل النجاح الحرجية في مركبات سلسلة التجهيز الرشيقية: بعد اختبار الفرضية الرئيسية الأولى يتم اختبار الفرضية الفرعية التي تنص على (يوجد تأثير معنوي لكل عامل من عوامل النجاح الحرجية في مركبات سلسلة التجهيز الرشيقية) والجدول رقم (٧) يوضح تحليل نتائج هذه الفرضية:

الجدول (٧): تحليل التباين لعوامل النجاح الحرجية في مركبات سلسلة التجهيز الرشيقية

R^2	المتغيرات المستقلة الداخلة	المرحلة
٠,٥٨	التعليم والتدريب	الأولى
٠,٦٨	التعليم والتدريب، تكنولوجيا المعلومات والاتصالات	الثانية
٠,٧١	التعليم والتدريب، تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، دعم الادارة العليا	الثالثة

$P \leq 0.05$ $df = 1.76$ $n = 78$

بين الجدول (٧) يوجد تباين لتأثير لعوامل النجاح الحرجية (التعليم والتدريب، تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، دعم الادارة العليا) وكالاتي:

المرحلة الأولى: من العوامل الحرجية كان للتعليم والتدريب أهمية أكبر حيث فسر لوحده ما قيمته (٥٨%) من التأثيرات في سلسلة التجهيز الرشيقية، والباقي لتأثيرات خارج السيطرة وغير داخلة في البرنامج في الشركات قيد الدراسة.

المرحلة الثانية: عززت تقانة المعلومات والاتصالات في هذه المرحلة وتأثيرها إلى التعليم والتدريب، وعليه فإن قيمة التأثير يكون أكثر من (٥٨%) إلى (٦٨%) وعليه أن للتعليم والتدريب وتقانة المعلومات والاتصالات قوة تفسيرية مقدارها (٦٨%) في تطوير سلسلة التجهيز الرشيقية في الشركات قيد الدراسة.

المرحلة الثالثة: دعم الادارة العليا دخل في هذه المرحلة وتأثيرها من تأثير التعليم والتدريب وتقانة المعلومات والاتصالات، وعليه يكون التأثير للمخطط سترتفع من (٦٨%) إلى (٧١%)، وهذا

مؤشر للتعليم والتدريب وتقانة المعلومات والاتصالات ودعم الادارة العليا قوة تقسيمية مقدارها (٧١%) في تطوير سلسلة التجهيز الرشيقه في الشركات قيد الدراسة. وتأسسا على ذلك يمكن قبول فرع الفرضية الاولى في الدراسة (يوجد تأثير معنوي لكل عامل من عوامل النجاح الحرجه في مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه).

المبحث الخامس: الاستنتاجات والتوصيات

أولاً. الاستنتاجات: توصلت الدراسة إلى عدد من الاستنتاجات الميدانية نعرضها تباعاً على وفق ما يأتى:

١. تبين من مؤشرات التأثير ان لعوامل النجاح الحرجه مجتمعة تأثيرا واضحا في مرتكزات سلسلة التجهيز الرشيقه لدى الأفراد عينة الدراسة مما يشير إلى أن زيادة اهتمام الشركات عينة الدراسة بعوامل النجاح الحرجه سيؤدي الى تطوير سلسلة التجهيز الرشيقه من خلال دعم الادارة العليا وتقانة المعلومات والاتصالات والتعليم والتدريب والعمل الجماعي.
٢. تبين من خلال مؤشرات الانحدار المتدرج إن أكثر العوامل النجاح الحرجه تأثيراً في سلسلة التجهيز الرشيقه هو بُعد (التعليم والتدريب) الذي يأتي بالمرتبة الأولى في تأثيرها، ثم (تقانة المعلومات والاتصالات) في تأثيرها واهميتها وخيرا (دعم الادارة العليا) في تأثيرها واهميتها، ويوضح هذا عن دلالات تشير إلى أن الأفراد المبحوثين في الشركات المبحوثة أكثر اهتماماً والتزاماً بهذه الأبعاد في عوامل النجاح الحرجه، فيما لم يظهر بذات التأثير المعنوي بُعد (العمل الجماعي) في سلسلة التجهيز الرشيقه.

ثانياً: التوصيات: طبقاً للنتائج التي توصل إليها الباحثان توصي الدراسة بالآتي:

١. ضرورة اهتمام الشركات المبحوثة بتعزيز الوعي بمفاهيم وخصائص سلسلة التجهيز الرشيقه التي يتبعها البحث الحالي بين الأفراد العاملين ومورديها وزبائنها على حد سواء بغرض تحقيق مستوى أعلى من الاستفادة من تبني هذا المفهوم وجني ثماره.
٢. من المفيد تركيز إدارة الشركات المبحوثة على نشر روح التعاون والشراكة بينها وبين مورديها وزبائنها ونشر مفاهيم الرشاقة (تقليل الهدر) ضمن هذه السلسلة للتخلص من الضياعات (الجهد، الوقت، المواد، العمليات).
٣. أهمية استعانة إدارة الشركات المبحوثة بالوسائل الحديثة لتقنية المعلومات بغرض تسهيل الحصول على المعلومات المطلوبة مثل معرفة طلبات ورغبات الزبائن ومواكبة التطورات في البيئة الصناعية من خلال استخدام الإنترن特 وتوزيع السلع على شبكات وقنوات التوزيع الخاصة بالشركات المبحوثة.

المصادر

أولاً. المصادر العربية:

١. جبر، قدسية سعيد، أثر التكامل بين مجموعة من المرتكزات الأساسية لسلسلة التوريد الرشيقه في تعزيز أدائها، دراسة حالة في الشركة العامة لصناعة الأدوية والمستلزمات الطبية في سامراء، رسالة ماجستير، كلية الادارة والاقتصاد، جامعة تكريت، (٢٠١٧).
٢. حسين، رأفت عاصي، عوامل النجاح الحرجه لإقامة نظام التصنيع الهولوني تشخيص واقع ونظام مقترن للشركة العامة للصناعات الكهربائية في بغداد، اطروحة دكتوراه، كلية الادارة والاقتصاد، جامعة الموصل، (٢٠١٩).

٣. اوسو، خيري علي وهابيل، انا دوني وشعبان، فرست علي، (٢٠١٩)، دور بعض انشطة ادارة سلسلة التوريد الرشيقه في تحقيق التميز اللوجستي دراسة استطلاعية، مجلة العلوم الإنسانية لجامعة زاخو ١٥٦-١٣٩ Vol. 7, No. 1, pp. 139-156.
٤. الفضل، مؤيد عبد الحسين وعبد الحسين، بشرى شاكر، (٢٠١٣)، دور عوامل النجاح الحرجة لإدارة الجودة الشاملة في تحسين جودة المنتج السياحي، دراسة تطبيقية في قطاع السياحة الدينية في محافظة النجف الأشرف، مجلة الغري للعلوم الاقتصادية والإدارية، جامعة الكوفة، السنة التاسعة، العدد السابع والعشرين.
٥. لطفي، نادية، (٢٠١٨)، قياس عوامل النجاح الحرجة لتطبيقات ادارة الجودة الشاملة (بحث مقارن لعدد من الكليات)، مجلة العلوم الاقتصادية والإدارية، العدد ١٠٩ المجلد ٢٤، الصفحات ١٦-٢٠٣.
٦. الصوص، سمير زهير، (٢٠١١)، سلسلة أدوات تحسين الإنتاجية، قسم السياسات والتحليل والإحصاء، مكتب محافظة فاقيلية.
- ثانياً. المصادر الأجنبية:**

1. Armstrong, Gerry, (2004), Effective Teamwork: A Best Practice Guide for the Construction Industry, 1th ed, management literature In teamwork, www.constructingexcellence.org.uk.
2. Al-Tit, A. (2016). The impact of lean supply chain on productivity of Saudi manufacturing firms in Al-Qassim region. Polish Journal of Management Studies, 14 (1), 18-27.
3. Agard, Bruno, and Andrew Kusiak, (2004), Standardization of components, products and processes with data mining, International Conference on Production Research Americas.
4. Abu Shaaban, Mohammed Sufian, (2012), Wastes Elimination as the First Step for Lean Manufacturing - An Empirical Study for Gaza Strip Manufacturing Firms, Master Thesis.
5. Clement, Sarah Grand, (2017), Digital learning, Education and Skills In the Digital Age, Corsham Institute Report, the Rand Corporation, Santa Monica, California, and Cambridge, UK, www.rand.org/t/CF369.
6. Collier, David A, & Evans, (2009), Lean Operating Systems Southwestern, a part of Cengage Learning.
7. Drohomeretski, E., Gouvea da Costa, S. and Pinheiro de Lima, E. (2014), Green supply chain management: Drivers, barriers and practices within the Brazilian automotive industry, Journal of Manufacturing Technology Management, Vol. 25 No. 8, pp. 1105-1134.
8. Engin, B.E., & Paksoy, T., & Martens, M., (2019), Lean and Green Supply Chain Management, optimization Models and Algorithms.
9. Fredrik, Coster, & Marcus, Engdahl & Johan, Svensson, (2014) Critical Success Factors, An Evaluation to Identify Strategic Capabilities, Master Thesis In Marketing program, School of Business and Economics, Linnaeus University Vaxjo, Sweden.
10. Ferguson, Wade, (1996), Impact of the ISO 9000 series standards on industrial marketing, Journal of Industrial Marketing Management, Vol. 25, No .4.

11. Feldman, Robert P., Maura L. Rees, and Brent Townshend, (2000), The effect of industry standard setting on patent licensing and enforcement, Journal of IEEE Communications Magazine, Vol .38, No7.
12. Hellman Ziv & Peretz Ron, (2014), Graph value For Cooperative Games, IkeDike U., Anthony Adoghe, Abdulkareem Ademola, 2013, Impact of ICT in Oil and Gas Exploration: A Case study, International Journal of computers & Technology, Vo 10, No 7.
13. Kaplan, Danielle E, (2017), Online Teacher Training of Cognition and Learning in Education, Scientific Research An Academic Publisher Journal, No., 8, www.scirp.org/journal/psych.
14. Kimani, Monica Wanjiku, (2013), Lean supply chain management in manufacturing firms in kenya Master of Business Administration, School of Business, and University of Nairobi.
15. Martinez, Veronica & Andy Neely & Florian Urmetzer, (2016), Seven Critical Success Factors in the Shift to Services, Cambridge Service Alliance, Cambridge University, www.cambridgeservicesalliance.org .
16. Marais, M., & du Plessis, B., & Saayman, M., (2017), A review On Critical Success Factors in Tourism, Journal of Hospitality and Tourism Management, Vol., 31, No., 3.
17. Madanayake, Ochini Chameela, (2014), Managerial Roles in Top Management Support for Information Technology and Systems Projects, Doctoral Thesis, Faculty of Engineering and Information Sciences, University of Wollongong.
18. Mokhtar Noor Fadhiha, 2013, An Internet Adoption Framework for Marketing by Small Business Enterprises in Developing Countries , Doctor Thesis, School of Management and Information Systems, Faculty of Business and Law Victoria University, Melbourne, Australia.
19. Moore, Julie, (2009), Education and Training, University Hospitals Birmingham Report, Department of Health and Social Care, www.gov.uk.
20. Monczka, Robert M., Handfield, Robert B., Giunipero, Larry C., Patterson, James L., (2016), Purchasing and Supply Chain Management, Sixth Edition, Cengage Learning, Boston, USA.
21. MIINA, ALEKSANDR, (2012),Critical Success Factors of Lean Thinking Implementation in Estonian Manufacturing Companies, Doctoral Thesis, TALLINN UNIVERSITY OF TECHNOLOGY.
22. Manrodt, Karl B, Kate Vitasek, Richard H. Thompson, (2008), Lean practices in the supply chain , Journal of Logistics Management, Vol 11, 1-27.
23. Nilsen Janne, (2015), Critical Success Factors and Criteria in Purchasing Process: A Case Study of a Development Project in Uganda, Master's Thesis, University of Agder Faculty of Engineering and Science Department of Engineering Sciences.
24. Netland, T. H., (2015), Critical success factors for implementing lean production: the effect of contingencies. International Journal of Production Research, 54(8), 2433-2448.

25. Omur Gokce Akdemir, (2013), an Overviewof Information and Communications Technologies (ICT) in Turkey: The Current Problems and the Predictions in the Future, International Journal of Business and Management Studies, Vol 5, No 2.
26. Ruissen, Geralyn R. & Eys, Mark A. & Zumbo, Bruno D. & Beauchamp, Mark R., (2017), The Effectiveness of Teamwork Training on Teamwork Behaviors and Team Performance: A Systematic Review and Meta-Analysis of Controlled Interventions , Plos One Journal, Vol., 12, No., 1, <https://journals.plos.org>.
27. Syed, R, & Bandara, W, & French, E., & Stewart, G. (2018), getting it Right! Critical Success Factors of BPM in the Public Sector: A Systematic Literature Review, Australasian Journal of Information Systems, No., 22.
28. Sandberg, Erik, (2007), The Role of Top Management in Supply Chain Management Practices, Doctoral Thesis, Department of Management and Engineering Linkoping's universities, Institute Technology, Linkoping, Sweden.
29. Sommerville, K. L (2007), Hospitality Employee Management and Supervision: Concepts and Practical Applications, 1th ed, John Wiley Library, ISBN: 978-0-471-74522-8.
30. Skripak, Stephen J., (2018), Teamwork in Business, Fundamentals of Business, Pamplin College of Business, 2th, ed, Virginia Tech Libraries, ISBN 978-9979201-1-6, <http://vtechworks.lib.vt.edu>.
31. Sharma, V., Dixit, A.R. and Qadri, M.A. (2015), Impact of lean practices on performance measures in context to Indian machine tool industry, Journal of Manufacturing Technology Management, Vol. 26 No. 8, pp. 1218-1242.
32. Vitasek, K., K. B. Manrodt, and J. Abbott, (2005), What Makes a Lean Supply Chain? Supply Chain Management Review 9 (7): 39-45.
33. Ventana, Research, (2007), Strategies to Run a Lean Supply Chain <https://www.supplychainmarket.com>.
34. Vitasek, K., K. B. Manrodt, and J. Abbott, (2005), What Makes a Lean Supply Chain? Supply Chain Management Review 9 (7): 39-45.
35. Vitasek, K., K. B. Manrodt, and J. Abbott, (2005), What Makes a Lean Supply Chain? Supply Chain Management Review 9 (7): 39-45.