

التنظيم القانوني للعقود الإلكترونية

ا.د. نصر البلعاوي

جامعه جدارا

أستاذ مساعد في القانون المدني

nasir-balawi@hotmail.com

الأردن

الملخص

تناول الباحث موضوع التنظيم القانوني للعقود الإلكترونية، وتم التطرق للحديث عن التعريف بالعقد الإلكتروني من خلال بيان تعريفه وبيان آلية انعقاده وبين وسائل إثبات العقد الإلكتروني في المطلب الأول من البحث، ومن ثم التطرق للحديث عن أهم الطرق المتبعة في تسوية النزاعات الناشئة عن العقد الإلكتروني والمتمثلة بالتحكيم الإلكتروني والمفاوضات الإلكترونية في المطلب الثاني، وتتمحور مشكلة البحث حول بيان مدى إمكانية إسقاط قواعد التعاقد العادية على التعاقد الإلكتروني خاصة في ظل غياب العديد من القواعد المنظمة للعقد الإلكتروني مثل الإيجاب والقبول الإلكتروني والتحكيم الإلكتروني، واتبع الباحث المنهج الوصفي التحليلي للإجابة على الإشكالية المطروحة في البحث، وتوصل الباحث إلى العديد من النتائج من أبرزها أن العقد الإلكتروني هو العقد الذي يتم إبرامه باستخدام شبكة الإنترنت مع توافر باقي أركان العقد من رضی ومحل وسبب، سواء أكانت الوسيلة مرئية أو مسموعة أو غيرها.

الكلمات المفتاحية

التوقيع الإلكتروني، العقد الإلكتروني، الإيجاب الإلكتروني، القبول الإلكتروني.

المقدمة

يتطور العالم من حولنا بشكل سريع وكبير وبالأخص في مجال التكنولوجيا بحيث أنه ما يكون اليوم بين أيدينا قد يتطور بشكل كبير خلال أيام قليلة ويعد من أهم تطورات العالم الحديث ما يسمى بالتكنولوجيا بحيث انها تشكل عصب الحياة في الوقت الحاضر وتهتم به كافة الدول سواء كانت متقدمة أو نامية لعدة أهداف قد تكون اجتماعية أو اقتصادية أو حتى عسكرية.

ولما كانت التجارة تشكل العصب الحساس في العالم على كافة الأصعدة الاقتصادية والاجتماعية وحتى السياسية كان لابد لها أن تواكب تطورات العصر لاسيما أن التجارة الدولية بشكل عام تسعى وبشكل مستمر إلى توفير العديد من المبادئ بالنسبة للمتعاملين فيها ومن أهم هذه المبادئ خلق بيئة قانونية آمنة بحيث تضمن توفير وسط تجاري يحقق المرونة والأمان بالنسبة للمتعامين فيه.

وباعتبار أن التكنولوجيا وجد في الأساس لتسهيل المهمة على المتعاملين فيها وباعتبار أن التجارة الدولية مواكبة لذلك ظهر لدينا ما يعرف بالعقد الإلكتروني، وبذلك يمكن لأي شخص التعاقد مع أي شخص آخر بغض النظر عن دول تواجدهم من خلال العديد من الوسائل التي قد تكون من خلال موقع معين على الإنترنت أو من خلال البريد الإلكتروني، ولما كان الوسط الإلكتروني يخلق تحديات أمام دول العالم اجمع تتمثل في صعوبة إيجاد أنظمة تكنولوجية تتمتع بدرجة أمان بشكل تام فإن هذا دفعها إلى إيجاد قواعد قانونية لتنظيم المسألة فالعقوبة الرادعة من الممكن أن تحد ضعيفي الأنفس من العبث في السجلات

الإلكترونية، وكذلك فعل المشرع الأردني من خلال إيجاد قواعد قانونية تنظم الوسط الإلكتروني في قانون المعاملات الإلكترونية.

ومن الطبيعي أن يحدث منازعات في إطار العقود الإلكترونية مثلها مثل باقي العقود، وعليه، سيقوم الباحث في هذا البحث بالحديث عن التعاقد الإلكتروني من خلال بيان تعريف العقد الإلكتروني وبيان آلية إثباته وبيان أهم الطرق القانونية المتبعة بحسم النزاعات الناشئة عن العقود الإلكترونية.

أهمية البحث

تبع أهمية البحث في بيان ماهية العقد الإلكتروني وبيان آلية إبرامه، ومن جهة أخرى لابد من الحديث عن طرق إثبات العقد الإلكتروني نظراً لكثرة التعامل فيه ومما لاشك فيه أن العقود الإلكترونية تنشأ عنها نزاعات حالها حال العقود التقليدية فمن المهم التطرق للحديث عن أهم الوسائل المتبعة لحسم النزاعات الناشئة عن العقد الإلكتروني مثل التحكيم الإلكتروني والتفاوض الإلكتروني، وهذا بدوره يحقق فائدة لكل شخص يتعامل في العقود الإلكترونية وليتسنى له الإحاطة بما له من حقوق وما عليه من واجبات.

أهداف البحث

يهدف البحث إلى تسليط لضوء على العقد الإلكتروني من خلال عدة أمور، من أهمها:

1- التعريف العقد الإلكتروني.

2- بيان طرق إثبات العقد الإلكتروني.

3- بيان أهم الطرق المتبعة بحسم النزاعات الناشئة عن العقد الإلكتروني.

4- التعريف بالإيجاب الإلكتروني وبيان صورته.

5- التعريف بالقبول الإلكتروني وبيان صورته.

مشكلة البحث

تتمحور إشكالية البحث في بيان مدى إمكانية إسقاط قواعد التعاقد العادية على التعاقد الإلكتروني خاصة في ظل غياب العديد من القواعد المنظمة للعقد الإلكتروني مثل الإيجاب والقبول الإلكتروني والتحكيم الإلكتروني، بحيث يتفرع عن هذه الإشكالية عدة تساؤلات، وهي

كالتالي:

- 1- ما المقصود بالعقد الإلكتروني ؟
- 2- ما هي آلية إبرام العقد الإلكتروني؟ وما المقصود بالإيجاب والقبول الإلكتروني؟
- 3- ما هي طرق إثبات العقد الإلكتروني ؟
- 4- هل من الممكن اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني لحسم النزاعات الناشئة عن العقد الإلكتروني ؟
- 5- هل من الممكن اللجوء إلى المفاوضات الإلكترونية لحسم النزاعات الناشئة عن العقد الإلكتروني ؟

منهجية البحث

سيتم اتباع المنهج الوصفي التحليلي للإجابة على الإشكالية المطروحة من خلال وصف المشكلة محل الدراسة ومن ثم تحليل النصوص القانونية النازمة لموضوع البحث بالإضافة إلى الإستعانة بأراء الفقهاء والاجتهادات القضائية وذلك تحقيقاً للغاية المرجوة من هذا البحث.

تقسيم البحث

المطلب الأول: التعريف بالعقد الإلكتروني

الفرع الأول: انعقاد العقد الإلكتروني

الفرع الثاني: إثبات العقد الإلكتروني

المطلب الثاني: وسائل تسوية نزاعات العقود الإلكترونية

الفرع الأول: التحكيم الإلكتروني

الفرع الثاني: المفاوضات الإلكترونية

المطلب الأول

التعريف بالعقد الإلكتروني

إن تطور وسائل الاتصال وتكنولوجيا المعلومات في وقتنا الحالي أجبر غالبية الأشخاص إلى اللجوء للوسائل التكنولوجية لإنجاز مهامهم اليومية أو أعمالها المعتادة والاستمرار في نشاطاتهم التجارية، فالعالم أصبح قرية صغيرة بفضل استخدام وسائل الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، والآن أصبح بإمكان أي الشخص التعاقد مع أي شخص آخر ولو كان بينهم الآف الكيلومترات من خلال ما يعرف بالعقد الإلكتروني، وسنتعرف في هذا المطلب على العقد الإلكتروني من خلال بيان تعريفه وبيان آلية انعقاده وبيان آلية إثبات العقد الإلكتروني كل في فرع مستقل.

الفرع الأول

انعقاد العقد الإلكتروني

إن العقد الإلكتروني حاله حال العقد العادي التقليدي، إلا أن الاختلاف يكمن في آلية الانعقاد من خلال التعبير عن الإيجاب والقبول والفكرة الأهم هو أننا نكون أمام تعاقد مع عدم وجود مجلس للعقد في الغالب¹⁴¹، إلا أن غالبية التشريعات حسمت هذا الأمر ومنها المشرع الأردني بحيث نظم أحكام التعاقد بين الغائبين.

¹⁴¹ إلياس ابن ساسي، التعاقد الإلكتروني والمسائل القانونية المتعلقة به، مجلة الباحث، جامعة قاصدي مرياح، المجلد 1، العدد 2، 2003، ص 65.

وعرف المشرع الأردني العقد الإلكتروني بأنه " الاتفاق الذي يتم انعقاده بوسائل إلكترونية كلياً أو جزئياً " .¹⁴²

وعرف جانب من الفقه العقد الإلكتروني بأنه " العقد الذي يتم إبرامه باستخدام شبكة الإنترنت مع توافر باقي أركان العقد من رضی ومحل وسبب، سواء أكانت الوسيلة مرئية أو مسموعة أو غيرها " .¹⁴³

ومما لا شك فيه أن العقد الإلكتروني كباقي العقود يستلزمه توافر إيجاب وقبول لإتمام ركن الرضى. وبحسب ما جاء في الفقه يشترط أن يكون هناك تقابل للإرادتين لانعقاد العقد بشكل عام¹⁴⁴، وعليه سنتحدث عن الإيجاب والقبول الإلكتروني بشيء من التفصيل.

1. الإيجاب الإلكتروني

عرف المشرع الأردني الإيجاب والقبول بحيث جاء بما يلي " الإيجاب والقبول كل لفظين مستعملين عرفاً لإنشاء العقد وأي لفظ صدر أولاً فهو إيجاب والثاني قبول " .¹⁴⁵

وعرف جانب من الفقه الإيجاب بأنه "تعبير صادر عن أحد المتعاقدين يحتوي على كافة العناصر الجوهرية للتعاقد يبدي فيه رغبته بالتعاقد مع من وجه إليه ويعد الخطوة الثانية إلى التعاقد بعد المفاوضات بحيث يتم العقد إذا اقترن به قبول الجانب الآخر الذي وجهه إليه"¹⁴⁶،

¹⁴² المادة 2 من قانون المعاملات الإلكترونية الاردني رقم 85 لسنة 2001.

¹⁴³ لما سلهب، مجلس العقد الإلكتروني، رسالة ماجستير، جامعة النجاح الوطنية، فلسطين، 2008، ص24.

¹⁴⁴ نصر البلعاوي، النظام القانوني لشركة الشخص الواحد، ط1، دار يافا للنشر والتوزيع، الأردن، عمان،

2021، ص120.

¹⁴⁵ المادة 91 من القانون المدني الاردني رقم 43 لسنة 1976.

¹⁴⁶ فرج، توفيق، النظرية العامة للالتزام، نظرية العقد، الاسكندرية، المكتب المصري الحديث، 1969، ص

وعرفه آخر بأنه " التعبير النهائي الجازم قاطع الدلالة على رغبة الموجب في التعاقد مع الموجب له على نحو يثبت أثره على المعقود عليه بأي وسيلة كانت شفوية أم كتابية أم إلكترونية".¹⁴⁷

وعليه، يعرف الإيجاب بأنه التعبير البات الصادر من أحد المتعاقدين والمتضمن كافة العناصر الجوهرية للتعاقد والذي يبدي فيه رغبته في التعاقد، وفي إطار الحديث عن التعاقد الإلكتروني فإن الإيجاب الإلكتروني لا يختلف كثيراً عن التعاقد التقليدي فالاختلاف يكون في طريقة التعبير عن الإيجاب فلو عرض شخص منتج معين له على الإنترنت وحدد أوصافه وكافة العناصر الجوهرية للتعاقد نكون في هذه الحالة أمام إيجاب إلكتروني، فإذا ما صدر قبول الإلكتروني نكون أمام تعاقد إلكتروني.

وعرفه آخر بأنه " الاتصال عن بعد باستخدام وسائل الإتصال وتكنولوجيا المعلومات والذي يحتوي على كافة العناصر الجوهرية للتعاقد بحيث يستطيع المرسل إليه أن يقبل التعاقد مباشرة"، وقد يكون الإيجاب خاص أي موجه إلى فرد معين أو مجموعة أشخاص وقد يكون عاماً أي غير موجه إلى فرد معين كإعلان البائع عن بضائعه على الإنترنت مع توافر كافة العناصر الجوهرية للتعاقد.¹⁴⁸

ويرى البعض أنه يشترط أن يتوافر إلى جانب العناصر الجوهرية للتعاقد وجود نية التعاقد وهذا الأمر ما يثير إشكالات قانونية في إطار الحديث عن التعاقد الإلكتروني بحيث لا يمكن

¹⁴⁷ عابنة، علاء، خصوصية الإيجاب والقبول في التعاقد الإلكتروني، المجلة الأردنية في القانون والعلوم

السياسية، المجلد 1 العدد 1، 2009، ص 19.

¹⁴⁸ عدنان العمر، حسني عمارين، الاصول القانونية للتجارة الدولية، ط1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان،

2017، ص141-142.

التحقق من نية الأطراف المتعاقدة خاصة وإن كان التعاقد من خلال وسائل مرئية أو إذا لم يكن هناك أي تواصل مباشر مع الأطراف المتعاقدة¹⁴⁹، وعرفه آخر¹⁵⁰ بأنه " جميع الإجراءات التي توصل إلى الموجب إليه كافة العناصر الجوهرية للتعاقد من قبل الموجب عن طريق أي وسيلة إتصال عن بعد"، ويؤيد الباحث هذا الرأي خاصة وأنه قد يكون التعاقد الإلكتروني بين شخصين من جنسيتين فتعدد اللغات وتعدد الثقافات يشكل أيضاً مشكلة في آلية تحديد نية المتعاقد خاصة وإن كان القبول يرتبط بالإيجاب بمجرد ضغط القابل على زر معين.

وقد تنوع وسائل التعبير عن الإيجاب الإلكتروني وسنذكر بعضها على سبيل المثال لا

الحصر، وهي كالتالي:

أ. الإيجاب عبر البريد الإلكتروني:

وفي هذه الحالة يحقق الإيجاب غايته ويكون مستوفي لشروطه إذا ما قام الموجب بتحرير بريد إلكتروني يتضمن تفاصيل التعاقد كاملة بحيث يحتوي على كافة العناصر الجوهرية للتعاقد، وعند إرسال البريد إلى المرسل إليه (الموجب إليه) يكون قد استلم الإيجاب بمجرد فتح الرسالة من الصندوق الوارد، والبريد الإلكتروني المرسل بهذا الشكل والمرفق بتوقيع إلكتروني في حال الاتصال المباشر يقترب إلى ما يعرف بمجلس العقد.¹⁵¹

¹⁴⁹ لجنة القانون، الجوانب القانونية للتجارة الإلكترونية، ط1، القاهرة، 2014، ص37.

¹⁵⁰ ماجد أبا الخيل، التعاقد الإلكتروني، ط1، مكتبة الراشد، السعودية، الرياض، 2009، ص 40.

¹⁵¹ عدنان العمر، حسني عمارين، الاصول القانونية للتجارة الدولية، مرجع سابق، ص143.

ب. الإيجاب عبر المواقع الإلكترونية

وفي هذه الحالة يكون الإيجاب عبارة عن إعلان يتم نشره على الإنترنت ويكون هذا الإعلان متضمن كافة العناصر الجوهرية للتعاقد، ويكون موجه لكافة الجمهور¹⁵²، ويرى الباحث أن الإيجاب يكون تعبير واضح وبات، أي إذا لم يتضمن الإعلان كافة العناصر الجوهرية للتعاقد نكون أمام ما يعرف بالدعوى للتعاقد، وقد بينّ المشرّع الأردني مفهوم الدعوة إلى التعاقد¹⁵³ على أنه: "أما النشر والإعلان وبيان الأسعار الجاري التعامل بها وكل بيان آخر متعلق بعرض أو بطلبات موجهة للجمهور أو للأفراد فلا يعتبر عند الشك إيجاباً، وإنما يكون دعوة إلى التفاوض".

ج. التعبير عن الإيجاب عن طريق المحادثة المباشرة والمشاهدة عبر الإنترنت

تتحقق المحادثة المباشرة عبر الإنترنت بوجود أكثر من شخص يتبادلون الحديث بشكل مباشر أي يكونوا متصلين على الإنترنت مثل المهاتفه على الهاتف، أما المشاهدة عبر الإنترنت هي أن يكون الأطراف المتعاقدة يشاهدون بعضهم البعض عبر مجموعة من منصات التواصل المرئي المسموع مثل تطبيق سكايب وتطبيق زوم.¹⁵⁴

2. القبول الإلكتروني

كما ذكرنا سابقاً أن ركن التراضي في أي عقد يستلزم وجود إيجاب وقبول، فلا يكفي الإيجاب وحده لانعقاد العقد بل يجب أن يرتبط يقبول، وقد عرّف جانب من الفقه القبول بأنه

¹⁵² عدنان العمر، حسني عمارين، المرجع نفسه، ص 144، و محمد عقوني، الإيجاب والقبول في العقد الإلكتروني، مجلة الدراسات والبحوث القانونية، جامعة محمد خيضر بسكرة، المجلد 5، العدد 1 (عدد خاص)، 2020 الجزائر، ص 97.

¹⁵³ الفقرة 2 من المادة 94 من القانون المدني الأردني رقم 43 لسنة 1976.

¹⁵⁴ لما سلهب، مجلس العقد الإلكتروني، مرجع سابق، ص 70.

"تعبير نهائي غير مشروط يصدر عن الموجب له إلى الموجب يعمل به بقبول جميع عناصر
وبنود الإيجاب".¹⁵⁵

وبحسب ما جاء في الفقه لا يختلف القبول الإلكتروني عن القبول في العقود التقليدية إلا
في أن القبول في هذه الحالة يتم بواسطة استخدام وسائل الاتصال وتكنولوجيا المعلومات، وقد
يتخذ التعبير عن القبول الإلكتروني عدة صور تتمثل بالكتابة أو إرسال بريد إلكتروني يتضمن
الموافقة على الإيجاب أو من خلال الإتصال الفوري أو من خلال المشاهدة المباشرة في حال
استخدام وسائل اتصال مرئية أو مسموعة بين المتعاقدين.¹⁵⁶

وفي ما يتعلق بالأحكام النازمة للقبول بشكل عام فقد نظمتها غالبية التشريعات الوطنية
ومثالها المشرع الأردني بحث جاء بما يلي " المتعاقدان بالخيار بعد الإيجاب إلى آخر المجلس
فلو رجع الموجب بعد الإيجاب وقبل القبول أو صدر من أحد المتعاقدين قول أو فعل يدل على
الإعراض بطل الإيجاب ولا عبرة بالقبول الواقع بعد ذلك ".¹⁵⁷

وعليه، إذا ما صدر القبول وكان غير متوافق مع ما جاء به الإيجاب يسقط الإيجاب
الصادر من الموجب ويصبح العرض الجديد المقدم من الموجب له بمثابة إيجاب جديد يستلزم
قبول من الموجب له، ويجوز للموجب أن يسحب إيجابه أثناء مجلس العقد وقبل صدور القبول
من الموجب له.

وفي إطار الحديث عن القبول الإلكتروني فإذا ما كنا أمام محادثة مرئية أو مسموعة فإن
الإيجاب الصادر من الموجب يستلزم قبول من الموجب له بشكل فوري بحيث أن مجلس العقد

¹⁵⁵ د. يوسف عبيدات، مصادر الالتزام في القانون المدني الأردني، ط3، دار المسيرة للنشر والوزيع، الأردن،
عمان، 2016، ص 58.

¹⁵⁶ لما سلهب، المرجع نفسه، ص 95.

¹⁵⁷ المادة 96 من القانون المدني الأردني رقم 43 لسنة 1976.

يكون منعقد، ومن جهة أخرى إذا ما حدث انقطاع بالإتصال قبل صدور القبول يسقط الإيجاب على اعتبار أن مجلس العقد انقضى قبل صدور القبول، أما إذا ما كنا أمام إيجاب عبر الإنترنت وكان هذا الإيجاب محدد بمدة زمنية فيبقى الموجب ملزم بإيجابه وحتى انقضاء المدة المحددة، ويمكن التعديل على الإيجاب من خلال الوجوب له بنفس الطريقة التي استلم فيها الإيجاب فإذا ما استلمه بواسطة البريد الإلكتروني فيتم من خلال البريد وإذا كان بواسطة وسيلة مرئية أو مسموعة فبنفس الطريقة التي وصل إليه الإيجاب فيها مع ضرورة الإشارة في هذه الحالة إلى أن التعديل على الإيجاب يؤدي إلى سقوط الإيجاب ويكون التعديل بمثابة إيجاب جديد يستلزم قبول من الموجب له.¹⁵⁸

ويثور هنا تساؤل، وهو ما مدى صلاحية اعتبار السكوت قبولاً ضمناً في إطار العقود

الإلكترونية كما في العقود العادية ؟

والإجابة على هذا السؤال تأخذ جانبين بين مؤيد ومعارض وفي هذا الصدد لا يتفق الباحث مع الجانب المؤيد لعدة أسباب من أهمها ان التعاقد الإلكتروني تعاقد ذو طبيعة خاصة ولا يمكن الاعتماد فيها على التعامل السابق بين المتعاقدين، ومن جهة أخرى لا يمكن اعتبار السكوت قبول في مجال العقود الإلكترونية بحيث أنه من الممكن الا يكون الموجب له فتح البريد الإلكتروني إذا ما كان الإيجاب موجه بواسطة البريد الإلكتروني.

وفيما يتعلق بوقت انعقاد العقد ونظراً لآثار المترتبة عليه، فقد حسمت غالبية التشريعات المسألة فالمشرع الأردني جاء بأنه في حالة التعاقد بين حاضرين فينعقد العقد بمجرد ارتباط القبول بالإيجاب أي بتحقق ركن التراضي بجانب الأركان الأخرى، أما فيما يتعلق بالتعاقد الإلكتروني فلم يحسم المشرع الأردني في قانون المعاملات الإلكترونية هذه المسألة ولكن يمكن

¹⁵⁸ نضال برهم، احكام عقود التجارة الإلكترونية، ط1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2005، ص 43.

لنا الرجوع إلى أحكام القانون المدني باعتباره الشريعة العامة للقوانين وباعتبار أن العقد الإلكتروني هو تعاقد بين غائبين أي لا يضمهم مجلس عقد واحد فقد جاء المشرع الأردني بما يلي " إذا كان المتعاقدان لا يضمهما حين العقد مجلس واحد يعد التعاقد قد تم في الزمان والمكان اللذين صدر فيهما القبول ما لم يوجد اتفاق أو نص قانوني يقضي بغير ذلك".¹⁵⁹

وبذلك يرى جانب من الفقه بأن زمان انعقاد العقد الإلكتروني يختلف بحسب الطريقة التي تمت فيه فإذا كان التعاقد بواسطة البريد الإلكتروني فمن الممكن أن نطبق عليها نظرية صدور القبول أما إذا كان التعاقد بواسطة الوسائل المرئية أو المسموعة أي أقرب إلى ما يكون بمجلس العقد فينعقد العقد بمجرد ارتباط الإيجاب والقبول أي نكون أقرب إلى ما يكون بالتعاقد بين حاضرين.¹⁶⁰

وعليه، يجد الباحث أن العقد الإلكتروني لا يختلف عن نظيره التقليدي إلا من خلال الوسيلة المبرم بها فيجب أن يتوافر فيه إيجاب وقبول وقيام ركن التراضي بالإضافة إلى باقي أركان العقد المتمثلة بالمحل والسبب، وفيما يتعلق بمكان وزمان العقد الإلكتروني فيتم الأعمال وفقاً لما جاء في القواعد العامة كما تم الحديث سابقاً.

¹⁵⁹ المادة 101 من القانون المدني الأردني رقم 43 لسنة 1976.

¹⁶⁰ عدنان العمر، حسني عمارين، الاصول القانونية للتجارة الدولية، مرجع سابق، ص 146.

الفرع الثاني

إثبات العقد الإلكتروني

بالرجوع إلى قانون المعاملات الإلكترونية الأردني نجد أن المشرع الأردني وسع من نطاق السجل الإلكتروني ليشمل أي رسالة تحتوي على قيد أو أي مستند أو عقد أو وثيقة من نوع آخر يتم إنشاء أي منها أو تخزينها أو استخدامها أو نسخها أو إرسالها أو تبليغها أو تسلمها باستخدام الوسيط الإلكتروني وبذلك نجد العقد الإلكتروني يدخل في إطار السجل الإلكتروني الذي أعطاه المشرع عدة مزايا تتمثل بالحماية وفقاً لقانون المعاملات الإلكترونية.¹⁶¹

وعليه، إذا ما كان السجل الإلكتروني مرتبط بتوقيع إلكتروني موثق فإن هذا السند يتمتع بالحجية ذاتها المقررة للسند العادي ويجوز لأطراف المعاملة الإلكترونية والغير الاحتجاج به، على أنه إذا لم يكن السجل الإلكتروني مرتبط بتوقيع إلكتروني موثق أو محمي فإنه يتمتع بالحجية ذاتها المقررة للسند العادي في مواجهة أطراف المعاملة الإلكترونية وفي حال الإنكار يقع عبء الإثبات على من يحتج بالسجل الإلكتروني، وفي هذا الصدد لابد لنا من تعريف التوقيع الإلكتروني فقد عرفه المشرع الأردني في قانون المعاملات الإلكترونية بأنه " البيانات التي تتخذ شكل حروف أو أرقام أو رموز أو إشارات أو غيرها وتكون مدرجة بشكل إلكتروني أو أي وسيلة أخرى مماثلة في السجل الإلكتروني أو تكون مضافة عليه أو مرتبطة به بهدف تحديد هوية صاحب التوقيع وانفراده باستخدامه وتمييزه عن غيره"، وبذلك نجد أن المشرع الأردني اشترط عدة شروط بالتوقيع الإلكتروني وهي أن ينفرد به صاحبه ليميزه عن غيره، و

¹⁶¹ أنظر المادة 2 من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم 15 لسنة 2015.

أن يحدد هوية من ينسب إليه، وأن يكون المفتاح الخاص تحت سيطرة صاحب التوقيع الإلكتروني وقت التوقيع الإلكتروني.¹⁶²

وبذلك إذا ما كان العقد الإلكتروني يحتوي على توقيع إلكتروني محمي أو موثق فيكون له حجية السندات العادية في الإثبات، وبحسب ما جاء في قانون البيئات يكون السند العادي حجة على من صدر منه ما لم ينكر صراحة ما هو منسب إليه من خط أو توقيع أو خاتم أو بصمة إصبع وإلا فهو حجة عليه بما فيه.¹⁶³

أما إذا لم يكن السند الإلكتروني (العقد الإلكتروني) مرتبط بتوقيع إلكتروني فيكون له حجية الأوراق الغير موقعة في الإثبات بحيث جاء قانون المعاملات الإلكترونية بما يلي " يكون للسجل الإلكتروني غير المرتبط بتوقيع إلكتروني حجية الأوراق غير الموقعة في الإثبات"¹⁶⁴، وبالرجوع إلى قانون البيئات الأردني نجد أن الأوراق الغير موقعة لا يكون لها حجة لمن صدرت عنه ولكنها تكون حجة عليه إذا ذكر فيها صراحة أنه استوفى ديناً أو إذا ذكر فيها صراحة أنه قصد بما دونه في هذه الأوراق أن تقوم مقام السند لمن أثبتت حقاً لمصلحته.¹⁶⁵

¹⁶² أنظر المواد 2 + الفقرة أ وب و ج من المادة 17 من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم 15 لسنة 2015، محمد المطالقة، الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية، ط1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، عمان، 2016، ص274.

¹⁶³ المادة 11 من قانون البيئات الأردني رقم 30 لسنة 1952 وتعديلاته.

¹⁶⁴ أنظر الفقرة د من المادة 17 من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم 15 لسنة 2015.

¹⁶⁵ أنظر المادة 19 من قانون البيئات الأردني رقم 30 لسنة 1952 وتعديلاته.

ويرى الباحث أن إعطاء السجل الإلكتروني حجية للإثبات فيه إعمال لمبدأ النظير الوظيفي بين السندات العادية السندات الإلكترونية بحيث أن المشرع يسعى دائماً إلى مواكبة تطورات العصر، وهذا ما أكدت عليه محكمة التمييز الأردنية باحدى قراراتها.¹⁶⁶

المطلب الثاني

وسائل تسوية نزاعات العقود الإلكترونية

إن مواكبة العصر تؤدي حتماً إلى الخروج عن المألوف لاستخدام أمور ووسائل أحدث من السابق، وإن ما يمر به العالم من تطور هائل في وسائل الإتصال وتكنولوجيا المعلومات جعلنا نعتمد على التكنولوجيا بشكل كبير نظراً لما تحققه من مزايا، من أهمها السرعة والائتمان، ولعل أبرز ما تشهده الساحة التجارية العالمية الآن ما يعرف بالتعاقد الإلكتروني، ومن الطبيعي أن تثار نزاعات في أي علاقة عقدية سواء أكانت إلكترونية أم عادية، ولأن اللجوء إلى التعاقد الإلكتروني يكون من خلال استخدام وسائل التكنولوجيا ونظراً إلى أن العقد الإلكتروني غالباً ما يتمتع بالصفة الدولية كان من المهم إيجاد وسائل تحسم النزاعات الناشئة عن مثل هذا النوع من العقود، وعليه سنتحدث في هذا المطلب عن أهم وسائل توسة نزاعات العقود الإلكترونية وهي التحكيم الإلكتروني والمفاوضات الإلكترونية مع ضرورة الإشارة إلى أن هذا الوسائل سنذكرها على سبيل المثال لا الحصر.

¹⁶⁶ أنظر الحكم رقم 2607 لسنة 2019، الصادر عن محكمة التمييز الأردنية بصفتها الحقوقية، هيئة عادية، منشورات قرارك.

الفرع الأول

التحكيم الإلكتروني

عرف المشرع الأردني التحكيم في قانون التحكيم رقم 18 لسنة 1953 بحيث جاء بما يلي "الإتفاق الخطي المتضمن إحالة الخلافات القائمة والمقبلة على التحكيم"، وتجدر الإشارة إلى أن المشرع الأردني لم يورد تعريف واضح ومباشر للتحكيم في قانون التحكيم رقم 31 لسنة 2001 وتعديلاته.¹⁶⁷

وعرفت محكمة التمييز الأردنية التحكيم بأنه " عبارة عن عقد يتفق شخص أو أكثر فيه على إحالة النزاع الذي نشأ أو ينشأ بينهما في تنفيذ العقد على محكمين للفصل فيه بدلاً من الإلتجاء للقضاء".¹⁶⁸

ومما لاشك فيه أن العقود الإلكترونية كما ذكرنا تتمتع بالصفة الدولية أي انه يصعب اجتماع الأطراف المتعاقدة في مكان واحد في الغالب الأمر الذي يدفع الغالبية إلى اللجوء إلى ما يعرف بالتحكيم الإلكتروني، ذهب جانب من الفقه إلى أن التحكيم الإلكتروني لا يختلف من حيث المفهوم عن التحكيم التقليدي باعتباره وسيلة يلجأ إليها الأطراف لفض النزاعات الناتجة عن العلاقة العقدية التي تربطهم ولكن يختلف التحكيم الإلكتروني في الآلية المستخدمة لفض

¹⁶⁷ قانون التحكيم الأردني رقم 18 لسنة 1953 وتعديلاته.

¹⁶⁸ قرار رقم 1783 لسنة 2010 الصادر عن محكمة التمييز بصفتها الحقوقية، منشورات قرارك.

النزاع بحيث يتميز باستخدام الإنترنت وغيره من وسائل الإتصال وتكنولوجيا المعلومات وغيرها
لفض النزاع.¹⁶⁹

ويتميز التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي بالعديد من المزايا بحسب بعض الآراء
الفقهية، فيعد التحكيم الإلكتروني أسرع من التحكيم التقليدي، ومن جهة أخرى فإن التحكيم
الإلكتروني يكون في الغالب ذات تكلفة منخفضة مقارنة مع التحكيم التقليدي بحيث لا يكون
هناك تجمعات وحجز قاعات وانعقاد للجلسات في مكان يتطلب سفر وما إلى ذلك، ومن جهة
أخرى يتميز التحكيم الإلكتروني بالملاءمة بحيث يتم العمل على القضايا التحكيمية على مدار
24 ساعة في اليوم، ومن جهة أخرى توفر وسائل الإتصال وتكنولوجيا المعلومات العديد من
الخصائص والمزايا المتعلقة في عمليات التخزين وإسترجاع البيانات والوصول إلى البيانات
المخزنة بشكل أسرع وأكثر فاعلية من التحكيم التقليدي.¹⁷⁰

مما لا شك فيه أن اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني كوسيلة لفض المنازعات يحقق العديد
من المزايا، وسنتعرض أهمها، وهي كالتالي:

أولاً: التحكيم يوفر الوقت

التحكيم هو عملية سريعة إلى حد كبير في حل المنازعات بحيث يتم سماع الأطراف
والتباحث في النزاع بشكل فوري حالما يحال النزاع إلى هيئة التحكيم دون إطالة في الشكليات

¹⁶⁹ نبيل مقابلة، التحكيم الإلكتروني، مجلة الفقه والقانون، العدد 24، 2014، ص 8.
¹⁷⁰ رجاء بني شمس، الإطار القانوني للتحكيم الإلكتروني، دراسة مقارنة، رسالة ماجستير، جامعة النجاح، 2009،
ص 14-16.

أوالإجراءات في حين أن البدائل الأخرى بطيئة في كثير من الأحيان وتستغرق وقت أطول بسبب الإجراءات الروتينية.¹⁷¹

ويرى الباحث أن السبب في ذلك هو أنه لا يكون هناك إجراءات مطولة لعدة دوائر ولعدة أشخاص كما في القضاء التقليدي لأن عملية التحكيم تنحصر في الهيئة التحكيمية ونظراً لقصر الإجراءات التحكيمية التي نظمها قانون التحكيم، عدا عن ذلك فقد ألزمت غالبية التشريعات الوطنية هيئة التحكيم بمدة معينة للفصل في النزاع ومنها قانون التحكيم الأردني بحيث جاء¹⁷² بما يلي " على هيئة التحكيم إصدار الحكم المنهي للخصومة كلها خلال الموعد الذي إتفق عليه الطرفان فإن لم يوجد إتفاق وجب أن يصدر الحكم خلال اثني عشر شهراً من تاريخ إكمال تشكيل هيئة التحكيم وفي الأحوال جميعها يجوز أن تقرر هيئة التحكيم قبل إنقضاء المدة تمديدتها مدة أو مدداً أخرى على أن لا يزيد مجموعها على اثني عشر شهراً ما لم يتفق الطرفان على مدة تزيد على ذلك".

ثانياً: المرونة

يوفر التحكيم إمكانية التحكم بمواعيد جلسات التحكيم بحيث تناسب احتياجات الأطراف المعنية وأوقات تفرغها وبالتالي إعطائهم مساحة وحرية أكبر في البدء بإجراءات التحكيم متى يشاؤون وذلك لأن العملية برمتها عملية مرنة ويحق للأطراف المعنية الإتفاق على جميع المسائل الإجرائية الرئيسية كإجراء التحكيم عبر الوثائق الخطية أو عن طريق جلسات الإستماع الشفهية. أي أنه يمكن لأطراف التحكيم بالإتفاق بينهم وبتنسيق من هيئة التحكيم تحديد مواعيد إجراءات

¹⁷¹ الموقع الالكتروني لمركز الشارقة للتحكيم التجاري الدولي (<http://tahkeem.ae>)، تاريخ زيارة الموقع

2021/8/16 الساعة 6.23 مساءً.

¹⁷² المادة 37 من قانون التحكيم الأردني رقم 31 لسنة 2001 المعدل بالقانون رقم 16 لعام 2018.

التحكيم وجلساته ومختلف النفقات والتكاليف المالية بحيث يترك لهم تحديدها ولا تفرض عليهم
فرضاً⁽¹⁷³⁾

ويرى الباحث في هذا الصدد أن المرونة قد تتحقق في عملية التحكيم في أن هناك حرية
كبيرة وواسعة للأطراف المحكّمة في إختيار هيئة التحكيم في حالة التحكيم الحر وحتى في
التحكيم المؤسسي نظراً لأن الاطراف المحكّمة هم من يختارون مؤسسة التحكيم خاصة في
إطار التحكيم الإلكتروني.

وفي هذا الصدد لابد لنا من الحديث عن أهم عيوب التحكيم الإلكتروني بحيث يعاب
على التحكيم الإلكتروني بعدة أمور من أهمها ما يلي:

أولاً: السرية

أن التحكيم التقليدي يتمتع بالسرية باعتبار أن جلسات التحكيم تتعقد بسرية كأصل عام،
ولكن جاء جانب من الفقه بأن السرية في التحكيم الإلكتروني قد تكون أحد السلبيات التي يعاب
عليها في التحكيم الإلكتروني نظراً إلى أن التحكيم الإلكتروني يجري في مجال شبكة الإنترنت
التي يسهل اختراقها وبالتالي الوصول إلى معلومات الأطراف المحكّمة.¹⁷⁴

ولا يتفق الباحث مع هذا الرأي بحيث أن هناك تطور كبير في حماية الفضاء الإلكتروني
من الإختراق خاصة مع ظهور ما يعرف بالتشفير بحيث عرفه جانب من الفقه بأنه "عبارة عن
عملية تمويه الرسالة بطريقة تخفي حقيقة محتواها وتجعلها رموز غير مقروءة بحيث تجعل

¹⁷³ الموقع الإلكتروني لمركز الشارقة للتحكيم التجاري الدولي، مرجع سابق، تاريخ زيارة الموقع 2021/8/17، الساعة 5.23 مساءً.

¹⁷⁴ رجاء بني شمس، الإطار القانوني للتحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 18.

المعلومات غير قابلة لفك تشفيرها إلا من خلال من يملك مفتاح فك التشفير المناسب الذي يكون في الغالب عبارة عن كلمة مرور¹⁷⁵، وفي تعريف آخر للتوقيع الإلكتروني يمكن القول بأنه " مجموعة من الاجراءات التقنية والتي يمكن الاعتماد عليها في تحديد هوية الأشخاص المتعاملين في الوسط الإلكتروني"¹⁷⁶، ومن جهة فإن كل إضرار بالغير يلزم فاعله بالضمان ولو كان غير مميز، وعليه يجوز لكل من لحقه ضرر جراء اختراق خصوصيته من خلال الوصول الغير مشروع للبيانات اللجوء للقضاء استناداً لأحكام المسؤولية المدنية (المسؤولية عن الفعل الضار).¹⁷⁷

ثانياً: عدم ملاءمة القوانين

ذهب جانب من الفقه إلى أن غالبية التشريعات الوطنية نظمت التحكيم بقوانين وبالتالي فرضت العديد من الشروط المتعلقة باتفاق التحكيم وبآلية إصدار حكم التحكيم وبإجراءات التحكيم وبهذه الحالة قد لا يكون التحكيم الإلكتروني محققاً لكافة الشروط التي تنص عليها القوانين الوطنية.¹⁷⁸

ولا يتفق الباحث مع هذا الرأي لعدة أسباب من أهمها أن غالبية التشريعات تأثرت بتطور وسائل الإتصال وتكنولوجيا المعلومات بحيث أجازت استخدام وسائل التكنولوجيا في العملية التحكيمية ومثال ذلك المشرع الأردني الذي أجاز سماع شهادة الشهود من خلال الإنترنت بحيث

¹⁷⁵ عمر المومني، التوقيع الإلكتروني وقانون التجارة الإلكترونية، ط1، دار وائل للنشر والتوزيع، 2003، ص54.

¹⁷⁶ محمد الفهداوي، الأهلية القانونية للتعاقد في البيئة الإلكترونية، رسالة ماجستير، جامعة الشرق الأوسط، الأردن، عمان، 2020، ص56.

¹⁷⁷ نصر البلعاوي، المسؤولية المدنية الناشئة عن أعمال التنفيذ القضائي، ط1، دار يافا للنشر والتوزيع،

الأردن، عمان، 2021، ص110.

¹⁷⁸ رجاء بني شمس، الإطار القانوني للتحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 19.

جاء⁽¹⁷⁹⁾ بما يلي "يجوز لهيئة التحكيم قبول سماع أقوال الشهود باستخدام وسائل الإتصال التكنولوجية المختلفة بما فيها المتلفزة أو الدارة المغلقة..."، وكذلك الأمر بالنسبة لإتفاق التحكيم بحيث جاء⁽¹⁸⁰⁾ بما يلي "...ويكون إتفاق التحكيم مكتوب إذا ورد في وثيقة موقعة من الأطراف أوفي صورة مخاطبات أو مراسلات ورقية أو إلكترونية...".

ثالثاً: الإخلال بمبادئ التحكيم

ذهب جانب من الفقه إلى أن التحكيم الإلكتروني يلغي روح القانون من خلال عدة ناهي من أهمها الإخلال بحقوق الدفاع وتقليص الفرص المطلوبة في أن يستفيد كل من المحكمن من الدفوع الإجرائية والموضوعية التي هي أساس مهنة المحاماة.¹⁸¹

ويرى الباحث في هذا الصدد أنه من الممكن حدوث أي من الحالات المذكورة ولكن مهمة المحكم قائمة على أساس أخلاقي ومهني تتمثل بحياد المحكم وإستقلاليته وهي من أهم المبادئ التي يجب أن يتمتع فيها الحكم ومن جهة أخرى أن حق الأطراف المحكمة في المساواة والحصول على حق الدفاع يعتبر حق مصون ويتضح ذلك من خلال الطعن إمكانية أي من الأطراف المحكمة اللجوء إلى رفع دعوى بطلان حكم التحكيم أو إلغاء حكم التحكيم إذا ما توافرت أي من الحالات المنصوص عليها في القانون الواجب التطبيق.

¹⁷⁹ المادة 32 من قانون التحكيم الأردني رقم 31 لسنة 2001 المعدل بالقانون رقم 16 لعام 2018.

¹⁸⁰ المادة 10 من قانون التحكيم الأردني رقم 31 لسنة 2001 المعدل بالقانون رقم 16 لعام 2018.

¹⁸¹ نبيل مقابلة، التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص15.

الفرع الثاني

المفاوضات الإلكترونية

تعد المفاوضات الإلكترونية وسيلة فعالة في تسوية نزاعات عقود التجارة الدولية كونها تساهم في النقاش والتحاور حتى يتمكن الأطراف من الوصول إلى اتفاق معين وإن تسوية هذه النزاعات يتم عبر الوسائل الإلكترونية مثل الفاكس والبريد الإلكتروني الهاتف وغيرها من الوسائل الإلكترونية، وقد عرف جانب من الفقه المفاوضات الإلكترونية بأنها " عبارة عن مشاورات ومناقشات تهدف إلى تبادل الآراء ووجهات النظر بين الأطراف المتنازعة بهدف الوصول إلى حل يحقق الغاية العقدية وينتهي به النزاع بين الأطراف بصورة تحقق التوازن العقدي باستخدام وسائل الإتصال وتكنولوجيا المعلومات"¹⁸²، وعرفها جانب آخر من الفقه بأنها " تكون المفاوضات عبارة عن مجموعة من الأعمال المدنية التي تهدف إلى تبادل الآراء وجهات النظر من أجل الوصول إلى اتفاق معين حول مصلحة مشتركة أو لحل مشكلة ما"¹⁸³. وإن المفاوضات تأخذ العديد من الصور فمن الممكن أن يتم من خلال المفاوضات تحديد الاحتياجات والتوصل إلى اتفاق يحقق المصلحة المشتركة بين الأفراد¹⁸⁴، ويتم إجراء المفاوضات من خلال عدة وسائل، فمن الممكن أن تكون من خلال مراكز التسوية الإلكترونية أو من خلال أشخاص يتم الاتفاق على تسميتهم لحسم النزاع، وتقوم عملية التفاوض الإلكتروني

¹⁸² طارق عجيل، التنظيم الاتفاقي للمفاوضات العقدية، بحث منشور في مجلة المؤتمر العلمي الأول، كلية القانون، جامعة القادسية، 2008، ص 182.

¹⁸³ علاء موسى، المفاوضات الإلكترونية، مجلة المحقق الحلي للعلوم القانونية والسياسية، العدد4، المجلد 7، 2015، ص517.

¹⁸⁴ نصر البلعاوي، الوافي في شرح أحكام قانون العمل، ط1، كتاب قيد النشر (دار الثقافة للنشر والتوزيع)، ص 22.

إما من خلال البريد الإلكتروني أو من خلال الاتصال المباشر مع أطراف المنازعة أو من خلال صفحات تكون تابعة إلى مركز تسوية المنازعات عن طريق المفاوضات، ويوجد طريقة أخرى تعرف في إدارة المفاوضات بحيث يوفر مركز المفاوضات الأنظمة والبرامج الإلكترونية التي من خلالها يمكن لأطراف المنازعة الدخول إلى قواعد البيانات وتبادل الآراء ووجهات النظر لحسم النزاع دون أن يكون للمركز أي دور في التدخل بل يقتصر دوره على إدارة المفاوضات من خلال الإشراف على العملية التقنية، ومن أهم الأنظمة المتبعة في المفاوضات الإلكترونية ما يعرف بنظام ال (NET case)، والذي يتم إدارته من خلال جهاز حاسوب وهو نظام تابع لغرفة التجارة الدولية في باريس ومن خلاله يمكن لأطراف التفاوض الإلكتروني أن يرسلوا المستندات والوثائق بشكل آمن وسهل بحيث أن هذا النظام يتمتع بدرجة عالية من السرية والأمان.¹⁸⁵

¹⁸⁵ علاء موسى، المفاوضات الإلكترونية، مرجع سابق، ص533.

الخاتمة

توصلنا إلى نهاية البحث بحيث خلص الباحث إلى عدة نتائج وتوصيات، وهي كالتالي:

النتائج:

1. يعرف العقد الإلكتروني بأنه " الاتفاق الذي يتم انعقاده بوسائل إلكترونية كلياً أو جزئياً " .
2. ينطبق على الإيجاب والقبول الأحكام المنطبقة على العقود العادية إلا أن الإختلاف يكمن في طريقة التعبير عنهم بحيث يكون من خلال وسائل إلكترونية مرئية أو مسموعة أو مقروءة.
3. يتخذ الإيجاب الإلكتروني عدة صور مثل (الإيجاب عبر البريد الإلكتروني، الإيجاب عن طريق المحادثة المباشرة والمشاهدة عبر الإنترنت، الإيجاب عبر الموقع الإلكتروني).
4. هناك جدل فقهي حول الاعتداد بالسكوت بأنه رضى في مجال العقود الإلكترونية لكن الرأي الراجح أخذ بعد الأخذ بالسكوت كتعبير عن القبول.
5. للعقد الإلكتروني حجية الأسناد العادية في الإثبات إذا ارتبط بتوقيع إلكتروني محمي أو موثق، وإذا لم يكن مرتبط بتوقيع إلكتروني فيكون له حجية الأوراق الغير موقعة في الإثبات.
6. من أهم طرق تسوية النزاعات الناشئة عن العقود الإلكترونية ما يعرف بالتحكيم الإلكتروني والمفاوضات الإلكترونية.

التوصيات:

يوصي الباحث المشرع الأردني بضرورة إيجاد قواعد قانونية تنظم مسألة التعاقد الإلكتروني من خلال إيجاد قواعد خاصة تتعلق بالعقود الإلكترونية نظراً لكثرة التعامل بها، ومن جهة أخرى تشديد العقوبات على من يعتد على السندات الإلكترونية لخلق بيئة قانونية آمنة للمتعاملين بالوسط الإلكتروني.

Abstract

The researcher dealt with the issue of legal regulation of electronic contracts, and the discussion of the definition of the electronic contract was addressed through a statement of its definition and a statement of the mechanism of its conveying and a statement of the means of proving the electronic contract in the first requirement of the research, and then addressing the most important methods used in settling disputes arising from electronic contracts represented by electronic arbitration And electronic negotiations in the second requirement, and the research problem revolves around clarifying the extent to which the normal contract rules can be dropped on electronic contracting, especially in the absence of many rules regulating the electronic contract such as offer, electronic acceptance and electronic arbitration, The researcher followed the descriptive analytical approach to answer the problem posed in the research, and the researcher reached many results, the most prominent of which is that the electronic contract is the contract that is concluded using the Internet with the availability of the rest of the contract's pillars

of satisfaction, place and reason, whether the means are visual or audio or other.

key words

Electronic , Electronic offer, Electronic contract, Electronic signature acceptance.

قائمة المراجع

الكتب

1. عدنان العمر، حسني عمارين، الاصول القانونية للتجارة الدولية، ط1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2017.
2. عمر المومني، التوقيع الإلكتروني وقانون التجارة الإلكترونية، ط1، دار وائل للنشر والتوزيع، 2003.
3. فرج، توفيق ، النظرية العامة للالتزام، نظرية العقد، الاسكندرية، المكتب المصري الحديث، 1969.
4. لجنة القانون، الجوانب القانونية للتجارة الالكترونية، ط1، القاهرة، 2014.
5. ماجد أبا الخيل، التعاقد الإلكترونية، ط1، مكتبة الراشد، السعودية، الرياض، 2009.
6. محمد المطالقة، الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية، ط1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، عمان، 2016.
7. نصر البلعاوي، المسؤولية المدنية الناشئة عن أعمال التنفيذ القضائي، ط1، دار يافا للنشر والتوزيع، الأردن، عمان، 2021.
8. نصر البلعاوي، النظام القانوني لشركة الشخص الواحد، ط1، دار يافا للنشر والتوزيع، الأردن، عمان، 2021.
9. نصر البلعاوي، الوافي في شرح أحكام قانون العمل، ط1، كتاب قيد النشر (دار الثقافة للنشر والتوزيع)، 2021.
10. نضال برهم، أحكام عقود التجارة الإلكترونية، ط1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2005.
11. يوسف عبيدات، مصادر الالتزام في القانون المدني الأردني، ط3، دار المسيرة للنشر والتوزيع، الأردن، عمان، 2016.

الرسائل الجامعية والأبحاث المنشورة

1. إلياس ابن ساسي، التعاقد الإلكتروني والمسائل القانونية المتعلقة به، مجلة الباحث، جامعة قاصدي مرياح، ، المجلد 1، العدد 2، 2003.
2. رجاء بني شمس، الإطار القانوني للتحكيم الإلكتروني، دراسة مقارنة، رسالة ماجستير، جامعة النجاح، 2009.
3. طارق عجيل، التنظيم الاتفاقي للمفاوضات العقدية، بحث منشور في مجلة المؤتمر العلمي الأول، كلية القانون، جامعة القادسية، 2008.
4. علاء عباينة، خصوصية الإيجاب والقبول في التعاقد الإلكتروني، المجلة الاردنية في القانون والعلوم السياسية، المجلد 1 العدد 1 ، 2009.
5. علاء موسى، المفاوضات الالكترونية، مجلة المحقق الحلي للعلوم القانونية والسياسية، العدد 4، المجلد 7، 2015.
6. لما سلهب، مجلس العقد الإلكتروني، رسالة ماجستير، جامعة النجاح الوطنية، فلسطين، 2008.
7. محمد الفهداوي، الأهلية القانونية للتعاقد في البيئة الإلكترونية، رسالة ماجستير، جامعة الشرق الأوسط، الأردن، عمان، 2020.
8. محمد عقوني، الإيجاب والقبول في العقد الإلكتروني، مجلة الدراسات والبحوث القانونية، جامعة محمد خيضر بسكرة، المجلد 5، العدد 1 (عدد خاص)، 2020، الجزائر.
9. نبيل مقابلة، التحكيم الإلكتروني، مجلة الفقه والقانون، العدد 24، 2014.

التشريعات النافذة

1. القانون المدني الأردني رقم 43 لسنة 1976.
2. قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم 15 لسنة 2015.
3. قانون البيانات الأردني رقم 30 لسنة 1952.
4. قانون التحكيم الأردني رقم 18 لسنة 1953 وتعديلاته.
5. قانون التحكيم الأردني رقم 31 لسنة 2001 المعدل بالقانون رقم 16 لعام 2018.

قرارت المحاكم

1. الحكم رقم 1783 لسنة 2010 الصادر عن محكمة التمييز الأردنية بصفتها الحقوقية، هيئة عادية، منشورات قرارك.
2. الحكم رقم 2607 لسنة 2019، الصادر عن محكمة التمييز الأردنية بصفتها الحقوقية، هيئة عادية، منشورات قرارك.

المواقع الإلكترونية

الموقع الإلكتروني لمركز الشارقة للتحكيم التجاري الدولي (<http://tahkeem.ae>)، تاريخ زيارة الموقع 2021/8/16 الساعة 6.23 مساءً.